

友邦香港及澳門CEO就《2025-26財政預算案》全個相關範疇的回應

歡迎推進創新科技 提升客戶體驗及培訓優質人才

友邦早於2020年開始加速轉型為一家以客戶為中心，世界級及數碼主導的保險公司。自2020年6月以來，我們在整個集團推出及持續改進科技、數碼及分析項目方面作出了約8.0億美元的投資，廣泛的技術、數碼及分析計劃旨在為客戶提供卓越服務，並為增加客戶體驗和分銷渠道的生產力。**目前，我們的焦點在於使用生成式人工智能，藉助我們的數碼支援及廣泛的專屬數據作出更佳的決策，簡化營運流程，進一步提高分銷代理的生產力，從而提供更佳的客戶體驗。**

友邦亦善用科技招募與培訓優質人才，透過人工智能推行「友邦精英學院」學員甄選，並為每位學員提供最合適的培訓課程，並以生成式人工智能為學員提供數碼學習導師及模擬角色扮演成為業界最頂尖的精英。

支持盛事經濟 為香港注入更多活力

友邦一直致力透過精彩的活動為社區帶來正面影響，集團自2013年起成為托足成熟刺足球會合作夥伴，鼓勵大眾積極參與體育運動，養成健康的生活習慣。我們連續五屆稱支持香港的文化旅遊和盛事活動，例如年度盛事「友邦嘉年華」，十年間為580萬訪客帶來歡樂，並帶來18億港元經濟效益，為本地經濟作出貢獻。另外，**由友邦贊助的香港賽馬會精英邀請賽及環島拼圖香港第五大熱門賽馬，**自2017年起共持續舉辦800萬訪客，成為香港大眾娛樂代表性的聚點之一。

我們很榮幸能獲手舍作，將世界級音樂人Coldplay帶到全新啟德體育園進行演出，這不僅能吸引本地及國際遊客，也將進一步推動香港作為國際盛事之都的地位。我們期待未來繼續支持各類大型活動，為香港注入更多活力，並與社區共同締造獨特難忘的精彩回憶。

積極響應業監人才高地、鞏固提升資產及財富管理中心

吸引高端專業人士來港工作，會為香港的長遠發展創造更多機遇。**友邦香港積極響應《優秀人才入境計劃》，為來港的傑出人才提供就業簽證，並透過「友邦精英學院」，為這些新加入的專業人士提供全面的培訓，幫助他們成為保險行業的精英人才。**

與此同時，香港結合其獨特的地理位置及財富管理優勢，亦吸引不少高淨值家庭透過《新資本投資者入境計劃》（CIES）來港，為本地經濟注入新動力。

友邦香港透過一站式、度身訂造的健康及財富管理方案，滿足高淨值家庭客戶在健康、子女教育及財富規劃方面的多元需求。

友邦香港的高淨值客戶特別重視健康，因此特別「以健康為先」(Health comes first)作為我們高淨值客戶策略的核心。早前更推出健康無憂方案，以前瞻和預防性的方法，幫助客戶有效管理健康，以達到健康長壽。

「友邦綜孝財富管理中心」讓客戶可於神心內與財務策劃問會面，獲得專業的保險保障方案，中心更備有財富管理策劃及傳承規劃團隊駐守，可以隨時給予客戶相關建議。中心都包含個國際機構組成顧問團隊，為高需要客戶以精介形式提供「一站式」傳承、稅務、法律及投資等綜合服務。**我們為業界首個專為高淨值客戶一站式提供多個專業範疇服務的財富管理中心。**

繼早前推出的海外教育諮詢轉介服務，幫助客戶更好地規劃子女留學計劃，友邦香港亦即將會推出轉介設立家族辦公室服務，讓客戶在專業合作夥伴的支援下建立家族辦公室，實現家族財富傳承，更全面照顧客戶多方面的財富管理需要。

歡迎推進大灣區醫療合作 滿足不同的健康需要

市民在大灣區的流動性持續增長，早前推行的友邦香港退保客團非常受歡迎，**友邦香港在個人及企業計劃下為大灣區就業持開放態度，更有接近四成 (38%) 受訪者有興趣到大灣區城市退休，大眾對大灣區醫療服務有殷切需求。**

因此，友邦香港去年已推出「大灣醫著通」優質醫療網絡門診計劃，提供無縫跟對面診症連即時簡物或網上診症連簡物送遞服務，網絡更涵蓋香港、澳門和指定內地大灣區城市，全面滿足客戶不同的健康需要。

友邦香港亦提供香港保險業首創「專屬禮賓支援服務團隊「全助你」，為在中港兩地工作、居住的客戶，提供個人化支持，即使未必了解兩地的醫療流程、求診時也不用感到徬徨。中國內地的服務全面照顧客戶的醫療及醫療保險需要，由診斷、治療至康復皆提供無微不至的專業護理；香港的服務則專注提供一站式醫療支援，助客戶輕鬆獲得專業的醫療。在抗癌路上並肩同行。

我們更突破傳統保險限制，把服務延伸至照顧客戶的家人。「全助你」特設受保人父母醫療服務，**幫助客戶減輕照顧父母的精神壓力，讓客戶能夠全心投入事業及家庭，真正體貼客戶需要，幫助他們實踐「健康長久好生活」，成為客戶人生夥伴。**

支持慢化公營醫療系統 為市民提供更多元化的醫療選擇

面對人口老化和慢性疾病比例上升，醫療通脹已成為社會一大挑戰。如何管理醫療成本同時確保服務質素，是整個社會需要共同解決的問題。我們相信，透過推動公私醫療融洽，能為市民提供更多元化的醫療選擇，並有效減輕公營醫療系統的壓力。

友邦香港致力實踐「綜合醫療保健策略」，持續與多間醫療機構建立合作夥伴關係，提升收費透明度，善用醫療資源，為客戶提供更便利、更可負擔及更高效的健康保險和醫療保健服務。我們希望透過這些努力，讓更多市民可以透過保險接受私家醫療服務，推動公私醫療資源跟向平衡，促進整個醫療生態系統的可持續發展。

此外，友邦香港亦鼓勵客戶提升社區健康教育，**透過「AIA健康校園計劃」、「再想健康」推廣活動，和AIA Vitality健康程式等，幫助客戶及市民從日常生活中實踐健康管理，幫助提升整體健康水平，以減少對醫療服務的需求。**

關注人口老化及關顧長者 助退休人士更好地準備退休生活

隨著香港人口老化，退休保障成為大眾不容忽視的議題。**友邦香港一直致力於為客戶提供全面的退休保障方案，從自願保保延期年金計劃，再到強調全可稅自願性供款，均旨在幫助客戶應對醫療成本、通脹壓力及長壽風險，有助退休人士安享無憂的退休生活。**

友邦香港的強儲金產品以穩健的投資策略，助客戶累積長遠的退休儲備，截至2024年9月30日，近九成半的強積金計劃成員錄得正回報[2]。我們將繼續為客戶提供更靈活及多元化的退休方案，助他們更好地準備退休生活。

1. 詳情請瀏覽友邦香港網站。
2. 第十五屆「AIA 環境由你主題展」於2023年1月13日至1月27日期間進行，透過網上問卷收集市民的意見，以了解他們對環境議題的關注程度。是次調查共收集了1,000份有效回應。
3. 根據香港人壽保險業協會（「香港人壽保險業協會」）的定義，「保費」指新造保單的首年保費，並不計算現有保單的續保保費。「新造業務價值」指新造保單的內含價值。「內含價值」指根據香港人壽保險業協會指引及框架計算的人壽保險業務的經調整資產淨值及有效業務價值。
4. 指友邦香港及友邦澳門。
5. 「全助你」為香港保單客戶及其家人提供醫療服務團隊專線。不同醫療服務團隊專線可能會有不同的服務提供者及/或不同的服務範圍。
6. 指2024年9月30日友邦香港及友邦澳門的強積金計劃成員的投資回報。投資回報是以成員的強積金計劃賬戶的資產淨值增長計算，並假設成員在該期間內沒有作出任何供款或提取。
7. 根據世界衛生組織及國際疾病分類第十四版本編寫而成。醫院管理局現時採用的版本為第十一版本修訂本。
8. 「AIA Vitality」為友邦香港及友邦澳門的健康管理計劃。AIA Vitality的資格及可享有的優惠或會因應不同市場而有所不同。AIA Vitality的資格及可享有的優惠或會因應不同市場而有所不同。AIA Vitality的資格及可享有的優惠或會因應不同市場而有所不同。AIA Vitality的資格及可享有的優惠或會因應不同市場而有所不同。

參與組織
友邦香港及友邦澳門（為友邦保險(國際)有限公司(以下簡稱「友邦」或「公司」)某個或所有的註冊代理人或其附屬公司）

關於友邦香港
友邦香港及其附屬實體為香港客戶提供全面的人壽保險及退休計劃解決方案。友邦香港及其附屬實體亦為香港客戶提供團體保險、退休計劃及僱員福利服務。友邦香港及其附屬實體的保險產品及服務由友邦保險有限公司香港分公司及友邦保險(國際)有限公司香港分公司承保。

關於友邦澳門
友邦澳門為客戶提供人壽及非保險保障計劃及投資解決方案。友邦澳門的保險產品及服務由友邦保險有限公司澳門分公司承保。

關於友邦保險控股有限公司
友邦保險控股有限公司及其附屬公司（「友邦保險集團」）是亞洲最大的獨立上市人壽及健康保險集團，在亞洲14個市場經營超過一個世紀。友邦保險集團透過其龐大的保險代理網絡及多元化的銀行保險分銷渠道，為個人及團體客戶提供全面的人壽保險及退休計劃產品。截至2024年12月31日，友邦保險集團的內含價值為1,660億美元。友邦保險集團的股份在香港聯合交易所有限公司主板上市（股份代號：1299），並已被納入恒生指數系列的多項指數，包括恒生香港上市公司指數、恒生綜合指數、恒生香港35指數、恒生香港內地企業指數及恒生香港內地100指數。友邦保險集團亦為恒生可持續發展企業指數系列的成分股。

聯絡人
友邦香港
[姓名]
[電話]
[電郵]

友邦澳門
[姓名]
[電話]
[電郵]

「AIA」、「我們」、「友邦」、「友邦香港」、「友邦香港及澳門」、「公司」是指友邦保險(國際)有限公司及所有獲授權使用這些名稱的公司或其代理人或其附屬公司。
版權 © 2025。友邦保險(國際)有限公司香港分公司。版權所有。