2026年高淨值業務發展策略

友邦人壽及財富產品主張及策略部

高淨值客戶策略顧問團隊

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

為何高淨值市場如此重要?

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

成功 – 一切取決於

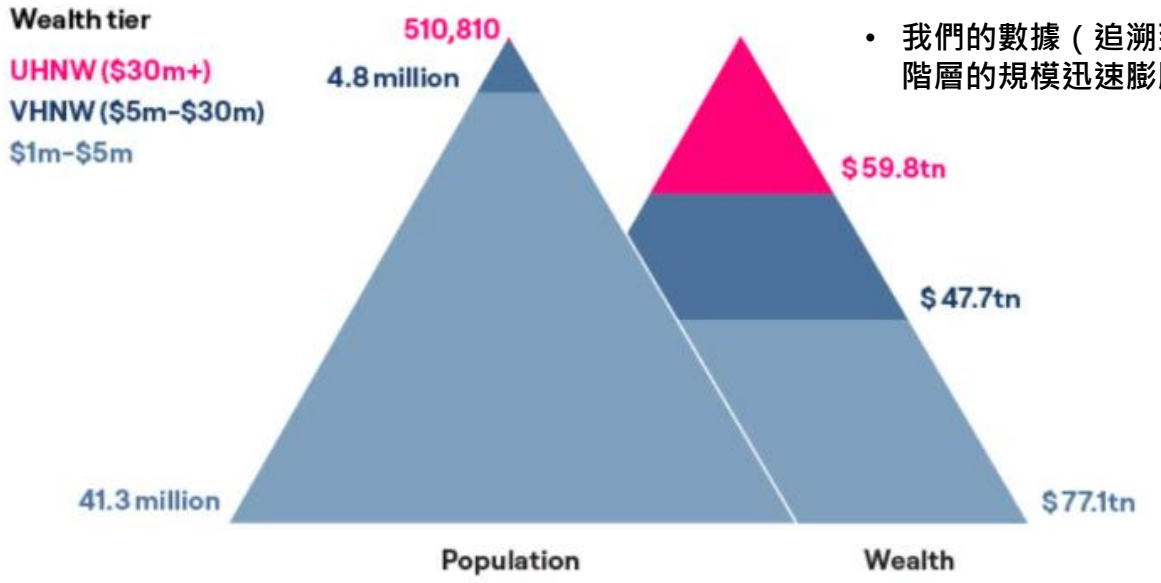


超級富豪佔全球淨資產的很大一部分

Altrata 預測，到 2030 年，全球超級富豪人口將增長到 676,970 人，比 2025 年上半年增長 31%，增加 166,160 人。

- 截至 2025 年 6 月底，全球估計有 41,300,000 名高淨值人士，每人財富超過 100萬美元。在這個相對富裕的群體中，超高淨值人口有 510,810 人，每人擁有超過 30 萬美元的巨額財富。
- 超級富豪僅佔全球高淨值階層的 1.1%，但他們的累積財富份額要大得多。超高淨值群體的總淨資產為 59.8 萬億美元，佔所有高淨值人士持有財富的 32.4%，凸顯了這一獨特群體的巨大影響力和特權地位。

2025年6月全球主要財富階層人口及財富



Source: Wealth-X, an Altrata company, 2025

- 我們的數據（追溯到 2004 年）顯示，在此期間，超級富豪階層的規模迅速膨脹，比全球成年人口的增長速度高出七倍。

Source: Altrata World Ultra Wealth Report 2025.

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

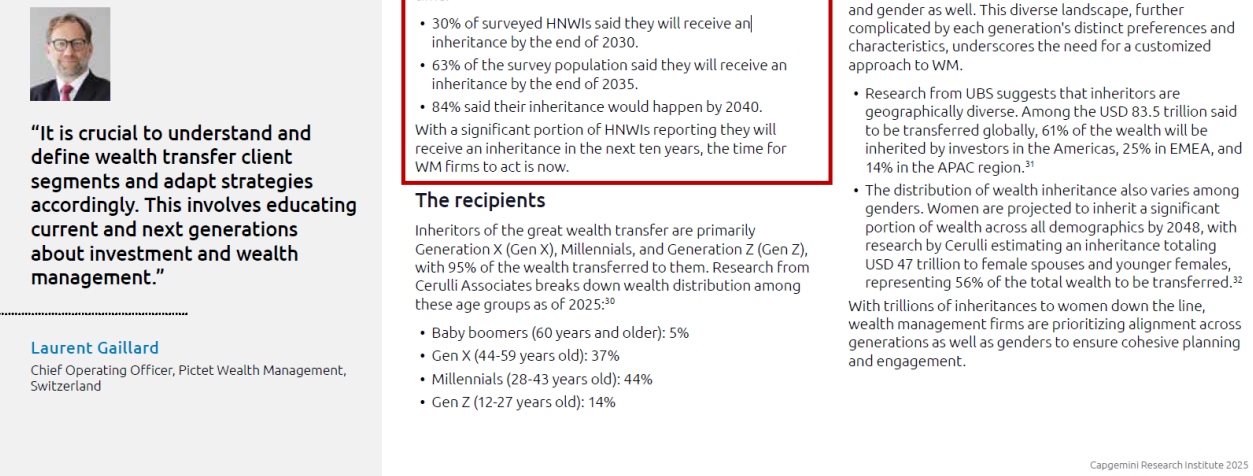
2.時機

《Capgemini 2025年世界財富報告》

30%高淨值人士五年內將繼承遺產

“報告指，全球財富轉移造就下一代高淨值人士，這一過程將分三個階段展開：到2030年底，30%的受訪高淨值人士將獲得遺產，到2035年底，63%的高淨值人士將繼承財富，到2040年，這一比例將達到84%。”





“It is crucial to understand and define wealth transfer client segments and adapt strategies accordingly. This involves educating current and next generations about investment and wealth management.”

Laurent Gaillard
Chief Operating Officer, Pictet Wealth Management, Switzerland

The wealth

Our global survey of 6,472 HNWIs, with 85% of the surveyed HNWI aged 59 years or younger as of 2025, reveals that this wealth transfer is set to unfold in three main phases over time:

- 30% of surveyed HNWIs said they will receive an inheritance by the end of 2030.
- 63% of the survey population said they will receive an inheritance by the end of 2035.
- 84% said their inheritance would happen by 2040.

With a significant portion of HNWIs reporting they will receive an inheritance in the next ten years, the time for WM firms to act is now.

The recipients

Inheritors of the great wealth transfer are primarily Generation X (Gen X), Millennials, and Generation Z (Gen Z), with 95% of the wealth transferred to them. Research from Cerulli Associates breaks down wealth distribution among these age groups as of 2025:[30]

- Baby boomers (60 years and older): 5%
- Gen X (44-59 years old): 37%
- Millennials (28-43 years old): 44%
- Gen Z (12-27 years old): 14%

Gen Z, millennial, and Gen X inheritors are called “Next-gen HNWIs” to signify the generational shift in HNWI wealth across all of these demographic bands.

The WM landscape is evolving rapidly, with inheritor demographics varying not just by age, but by geography and gender as well. This diverse landscape, further complicated by each generation’s distinct preferences and characteristics, underscores the need for a customized approach to WM.

- Research from UBS suggests that inheritors are geographically diverse. Among the USD 83.5 trillion said to be transferred globally, 61% of the wealth will be inherited by investors in the Americas, 25% in EMEA, and 14% in the APAC region.[31]
- The distribution of wealth inheritance also varies among genders. Women are projected to inherit a significant portion of wealth across all demographics by 2048, with research by Cerulli estimating an inheritance totaling USD 47 trillion to female spouses and younger females, representing 56% of the total wealth to be transferred.[32]

With trillions of inheritances to women down the line, wealth management firms are prioritizing alignment across generations as well as genders to ensure cohesive planning and engagement.

Capgemini Research Institute 2025

88%的財富顧問觀察到，下一代高淨值人士對另類資產的興趣比嬰兒潮世代更大。

全球多元化也是下一代高淨值人士的一項關鍵策略，他們尋求在倫敦、瑞士和紐約等傳統財富中心進行投資的機會。新加坡、香港、阿聯酋和沙特阿拉伯等新興財富中心，由於有利的稅收政策、強大的金融生態系統和政治穩定，正在迅速成為具有吸引力的目的地。

Source: Capgemini – World Wealth Report 2025.

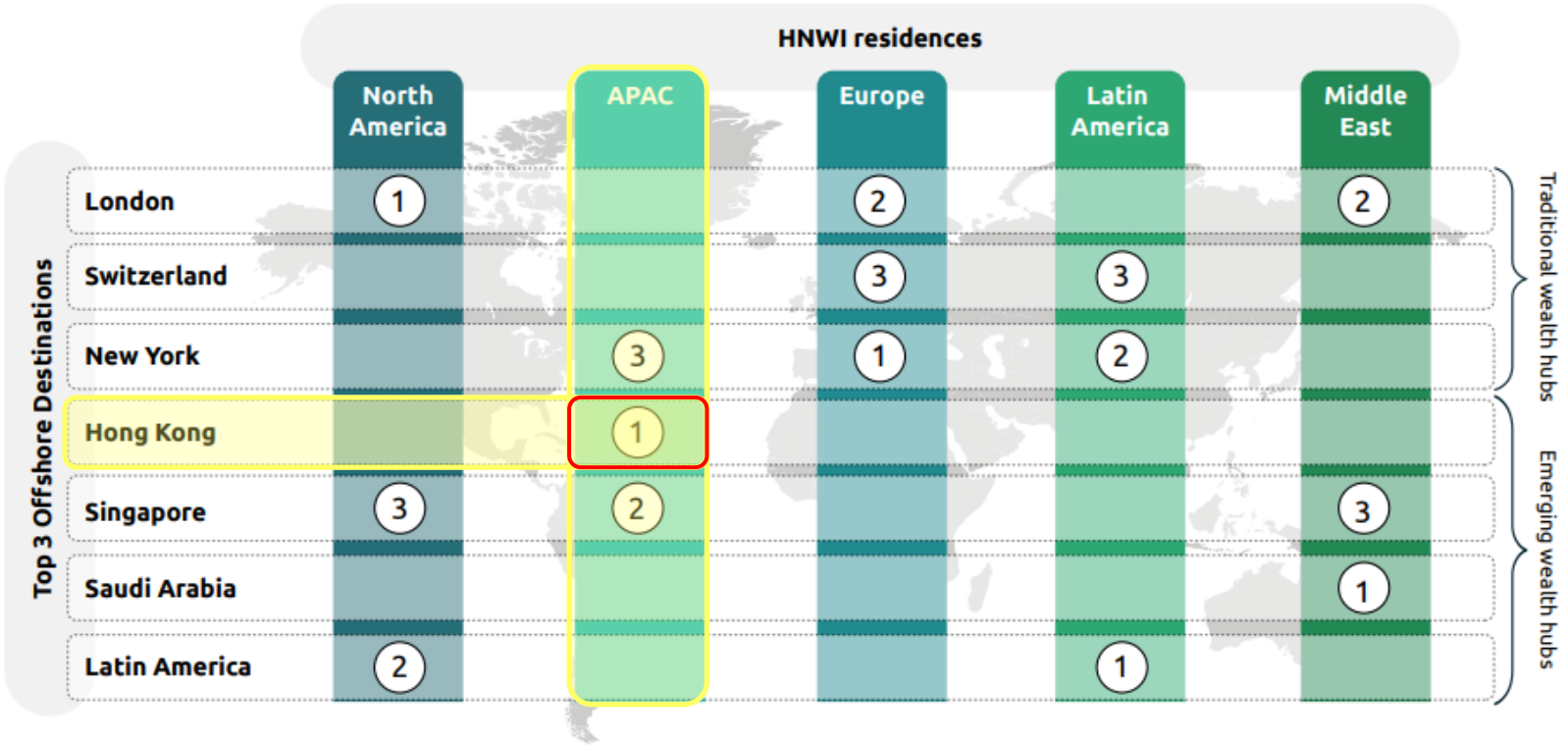
AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

《Capgemini 2025年世界財富報告》

全球多元化也是下一代高淨值人士的一項關鍵策略，他們尋求在倫敦、瑞士和紐約等傳統財富中心進行投資的機會。新加坡、香港、阿聯酋和沙特阿拉伯等新興財富中心，由於有利的稅收政策、強大的金融生態系統和政治穩定，正在迅速成為具有吸引力的目的地。

Figure 6:
Next-gen HNWIs favor offshore investments in traditional wealth hubs and beyond



Source: Capgemini – World Wealth Report 2025.

港超級富豪全球第六
多擁逾2.3億身家人數1.7萬

全球超高淨值人口排名前十的國家/地區

排名	國家/地區	超高淨值人口	按半年變化
1	美國	192470	▲ 6.5%
2	中國內地	52020	▲ 3.5%
3	德國	26570	▲ 7.7%
4	英國	18785	▲ 7.2%
5	日本	18690	▲ 4.6%
6	香港	17215	▲ 22.9%
7	加拿大	15620	▲ 3.0%
8	法國	14565	▲ 2.9%
9	意大利	11950	▲ 5.1%
10	印度	11865	▲ 7.6%

註：超高淨值人士即淨資產超過3000萬美元
資料來源：Altrata《2025年全球超高淨值人士報告》(World Ultra Wealth Report 2025)
信報

Source: HKEJ & ALTRATA World Ultra Wealth 2025.

城市排名第二 僅次紐約

以國家或地區計算，香港位列全球第六名；若以城市排名，香港則位列全球第二，僅次於擁有21380名超級富豪的紐約。

報告以旗下財富和可投資資產模型，估算各地富裕人口及其總財富。結果顯示，上半年全球主要財富市場的超高淨值人士數量均錄增長。香港表現突出，主因房地產放寬措施和強勁的股市收益，同時大量中國內地企業希望在港上市，金融行業從中受益。香港上半年IPO市場高踞全球榜首，加上人工智能初創DeepSeek在年初的突破帶動投資興趣，股市整體回報率提升。

[AIA – PUBLIC]

報告：香港跨境財富增長1.8萬億 料2029年超越瑞士成最大財管中心



▲ 報告：香港跨境財富增長1.8萬億　料2029年超越瑞士成最大財管中心

"波士頓諮詢公司（BCG）周二（24日）發佈《2025年全球財富報告》（Global Wealth Report 2025），顯示香港去年跨境財富規模增長2,310億美元，領先全球；資產總規模達2.7萬億美元，已與瑞士平起平坐，預計2029年將超越瑞士成為全球第一大財富管理中心。"

香港跨境財富規模增1.8萬億 領先全球

2024年全球跨境財富增長8.7%，達到14.4萬億美元，增速顯著高於前四年6.3%的年均增長率。香港、新加坡和阿聯酋三大財富管理中心佔據了新增跨境財富總額的一半以上。

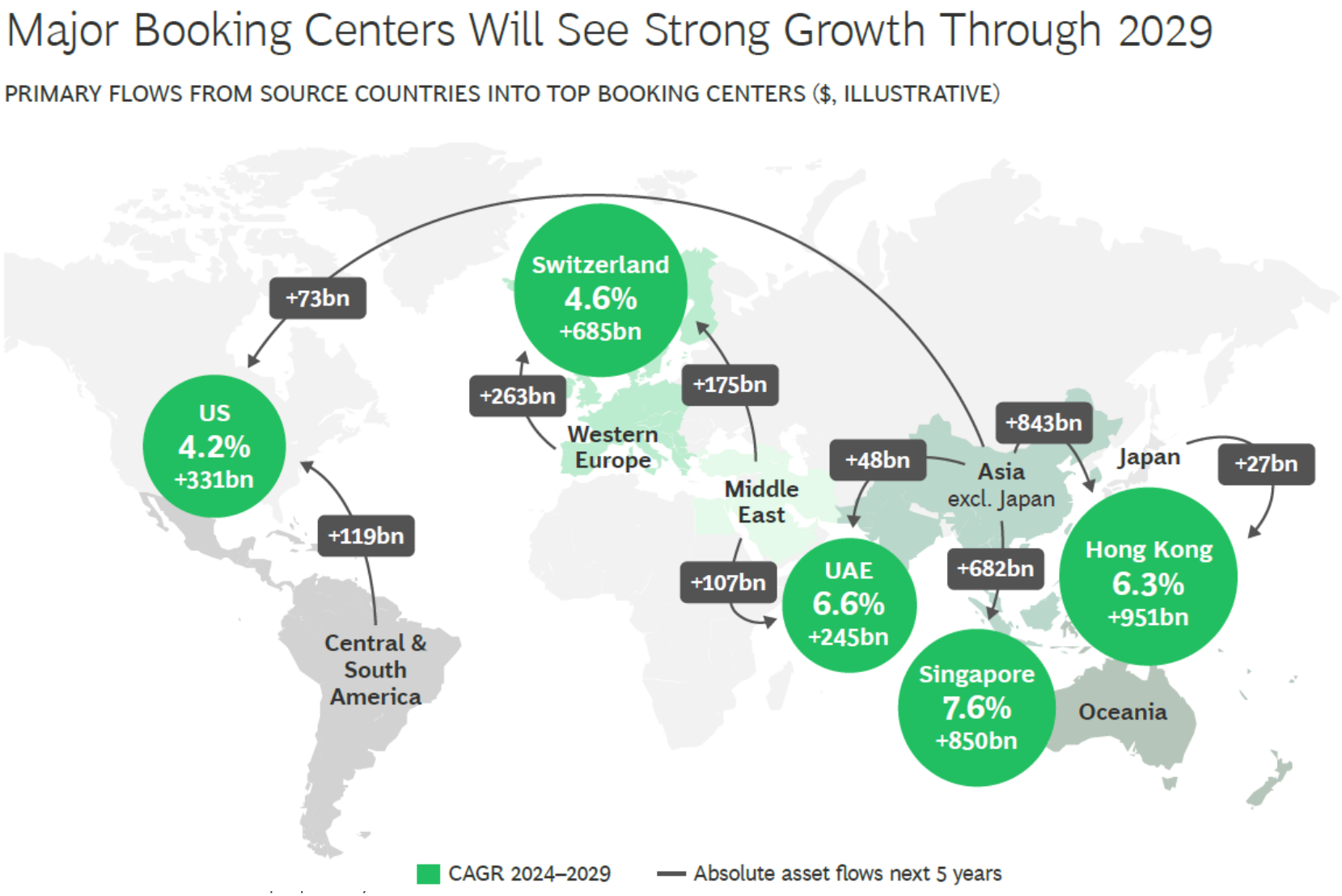
新加坡以11.9%增長率領先全球，資產金額增長2,040億美元（1.59萬億港元），主要受惠於來自中國、印度及東盟市場的強勁淨流入。

香港2024年管理的跨境財富規模增長2,310億美元（約1.8萬億港元，全球第一），年增幅9.6%（第二），均超越瑞士。本港的跨境資產總規模已與瑞士相等，達2.7萬億美元（約21萬億港元）。瑞士錄得6%的溫和增長，主要是由市場表現而非淨流入所帶動。

Source: HKEJ & BCG Global Wealth Market Sizing 2025.

[AIA – PUBLIC]

2029料超越瑞士成第一大財管中心



BCG預計，到2029年，香港跨境財富市場總規模將達3.6萬億美元，5年間的複合年增長率將達到6.3%，超越瑞士（3.4萬億美元）成為全球第一大跨境財富管理中心。

BCG認為，跨境財富增長動能可望持續。隨著地緣政治緊張局勢加劇，更多客戶，尤其是超高淨值客戶，正在尋求跨越多個財富管理中心和地域的多樣性和穩定性。

該公司預期瑞士、香港和新加坡將在2029年前奪得全球近三分之二的新增跨境財富。瑞士仍將是西歐和中東客戶的首選目的地，而新加坡和香港將在亞太迅速擴大的財富基礎的推動下，引領資金流入。

Source: HKEJ & BCG Global Wealth Market Sizing 2025.

[AIA – PUBLIC]

香港全面的金融生態圈

- 證監會《2024年資產及財富管理活動調查》截至2024年底, 香港的管理資產總值按年增長13%，達到35萬億港元
- 私人銀行及私人財富管理業，管理資產總值按年增長15%，錄得3,840億港元的淨資金流入
- 亞太區是全球私人財富增長最快的區域之一
- 以資產淨值超過1,000萬美元計，亞洲高淨值人群在2024年增長5%，總數突破85萬人。
- 中國內地的高淨值人群已達47萬人，佔全球的20%

78間
大型銀行



全球100間最大型的銀行中有78間以香港作為主要據點(截至2022年2月)

9,249
億人民幣



全球最大人民幣離岸中心，總存款達9,249億人民幣(截至2022年2月)

3,313
億港元



在2021年集資金額全球第4大、亞洲第2大，達3,313 億港元

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

Source: https://www.investhk.gov.hk/zh-hk/industries/financial-services/
https://www.hkma.gov.hk/chi/news-and-media/insight/2025/08/20250804/

[AIA – PUBLIC]

SFC 2024年資產及財富管理 活動調查

SFC 證監會

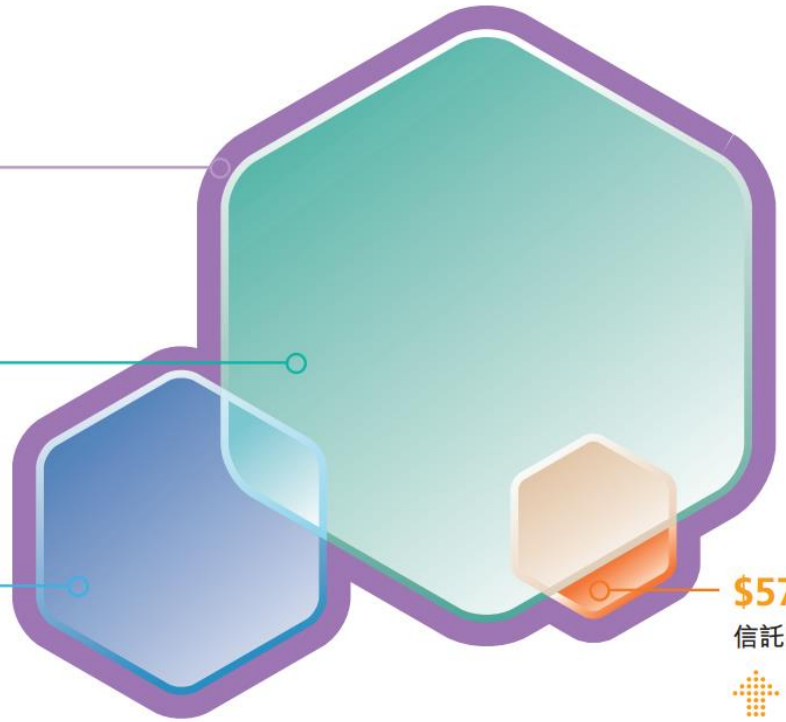
摘要

$351,420 億元 (A)
資產及財富管理業務
13%

$259,600 億元 (B)
資產管理及基金顧問業務
13%

$104,040 億元 (C)
私人銀行及私人財富管理業務
15%

$57,350 億元 (D)
信託持有資產
11%



81% 資產及財富管理業務的淨資金流入[1]	54%[2] 源自非中國內地及香港的投資者的資產
15% 內地相關機構資產及財富管理業務的管理資產	68% 內地相關持牌法團及註冊機構的淨資金流入
4% 持牌法團－第9類受規管活動	93% 獲註冊的開放式基金型公司
22% 在香港註冊成立的證監會認可基金的規模	88% 在香港註冊成立的證監會認可基金的淨資金流入

[1] 不包括房地產投資信託基金(房地產基金)及歸屬於非持牌法團／註冊機構的信託持有資產。
[2] 資產及財富管理業務的管理資產不包括房地產基金及並非由持牌法團及註冊機構管理的信託持有的資產(即歸屬於非持牌法團／註冊機構的信託持有資產)。63%的資產源自非香港的投資者。

上述項目指有關業務的管理資產。項目C及項目D下匯報的某些資產是由持牌法團或註冊機構管理，因此亦在項目B下予以匯報。所以，項目A並非項目B、C及D加總後的數額。詳情請參閱第20頁的附錄III。

AIA

Source: SFC 2024年資產及財富管理 活動調查

[AIA – PUBLIC]

外資持續湧入 港財管有望全球登頂

家辦急增帶來機遇 數字金融需求大

經濟強韌展動力③

受惠國際資本持續湧入、家族辦公室數量穩步增加，香港正加速追趕瑞士，有望成為全球最大財富管理中心。金融界人士認為，擁有超高資產淨值的家辦客戶，為香港金融業帶來龐大機遇，除了資產管理之外，亦帶動財富承傳與法務等多種專業服務需求。

亞洲家族辦公室基金會聯席會長黃敏碩表示，2025年全球家族辦公室管理資產已逾7萬億美元，市場機遇龐大。Asymmetry Capital創始合夥人王瑞指出，家辦對Web3等數字金融興趣日益提升，部分從業機構已進行布局。

大公報記者 燕去悄（文）、蔡文豪（圖）



◀香港財富管理高峰論壇昨日舉行，嘉賓們探討香港資產管理業務的發展機遇。

本港資產及財管規模近年走勢

（萬億元）

34.931	2020年
35.546	2021年
30.541	2022年
31.193	2023年
35.142	2024年

2024年資產及財管市場亮點

- 資產及財管業務的淨資金流入 ⬆81%
- 內地相關機構資產及財管業務的管理資產 ⬆15%
- 持牌法團—第9類受規管活動 ⬆4%
- 在香港註冊成立的證監會認可基金規模 ⬆22%
- 源自非內地及香港的投資者資產 ⬆54%
- 內地相關持牌法團及註冊機構淨資金流入 ⬆68%
- 獲註冊的開放式基金型公司 ⬆93%
- 在香港註冊成立的證監會認可基金淨資金流入 ⬆88%

2024年香港資產管理市場規模

- 資產及財管業務 ⬆13% 351420億
- 資產管理及基金顧問業務 ⬆13% 259600億
- 私人銀行及私人財管業務 ⬆15% 104040億
- 信託持有資產 ⬆11% 57350億

特區政府在去年9月提前完成年底前推動200間家辦來港落戶或拓展業務的目標，計劃於2026至2028年額外吸引220間家辦來港，為香港財管業務注入更多動力。

帶旺多種專業服務需求

市場規模的擴充將有望惠及本地金融業。富途信託CEO林偉彬表示，家辦流入將帶來許多發展機遇。舉例來說，超高淨值客戶不會將全部資產放置在自己名下，而是涉及一個複雜的信託架構，從而實現所持資產和信託資產的分割，隔離分產、債務、商業糾紛等風險，並實現財富代際傳承，因此超高淨值客戶為配合家辦，有必要再成立一個家族信託，形容兩者屬「硬幣的兩面」。

至於單一家族辦公室扮演的角色，林偉彬指出，其主要為家族信託提供投資管理建議，以及處理家族私人事務，比如辦理護照、購買奢侈品等。他認為，傳統的家族信託一直是家辦客戶的必需品。

王道家族辦公室合夥人梁駿謙表示，高淨值客戶存在多方面的需求，包括家族委員會、財稅規劃、各方面資產配置、健康醫療，以及二代和三代成員的教育等，認為目前需要為客戶提供系統化管家型的服務，從而幫助客戶解決問題。

事實上，香港作為國際金融中心，有條件為家辦提供優質的生態環境。投資推廣署在一份報告中指出，香港背靠祖國，是全國唯一實行普通法的司法管轄區，奉行資本自由進出，以及具透明度的低稅制，同時遵循國際監管標準，擁有完善的銀行體系，有助為投資者帶來無可比擬的發展機會。

代幣化私人信貸興起

談及香港財富管理的長期展望，HTX ventures負責人Alec Goh認為，當前存在數個有趣且引人注目的機會，同時涉及年輕人（Youth）、科技（Technology）和監管（Regulation）等三方面。他指出，年輕人正探討現實世界資產（Real World Assets），形容過去1至2年間市場從代幣化美債轉向更複雜、收益更高且具有結構意義的資產，例如代幣化私人信貸、代幣化私募股權等。

王瑞則表示，越來越多的家族企業和上市公司對Web3產生興趣，惟缺乏入行的渠道，而部分傳統信託行業已有Web3布局，推動傳統金融機構、家辦及上市公司達成深度合作，合作範疇涵蓋穩定幣的應用等。



▶特區政府計劃於今年起額外吸引220間家辦來港。

縮短股票結算至「T+1」力拓人民幣證券

市場優化

財庫局副局長陳浩濂表示，特區政府正與證監會和港交所緊密合作，檢視及優化市場政策，包括縮短股票現貨市場結算周期至「T+1」，同時積極拓展人民幣證券業務，讓人民幣交易櫃台納入股票通南向交易，鼓勵更多上市公司增設人民幣櫃台，希望今年上半年向立法會提交建議，落實人民幣櫃台的股票交易以人民幣支付印花稅的新安排。

陳浩濂續稱，政府積極推動香港金融市場多元化發展，包括進一步拓展離岸人民幣業務，鞏固香港作為全球最大離岸人民幣樞紐地位，未來亦將大力發展綠色和可持續金融，助力國家實現雙碳目標，同時積極推動金融科技應用，深化與內地市場的互聯互通機制。

金融與創科雙輪發展

引進重點企業辦公室副主任蔣學禮表示，邁入2026年，香港將從以往的資產配置與股票交易中心，發展為金融與創新科技雙輪驅動的高質量發展實體。一方面，香港財富管理行業底蘊深厚，屬全球領先水平，另一方面香港正以史無前例的速度建設國際創科中心，形容過去三年引進辦成功吸引102間重點科企落戶香港，帶來大量資金和工作機遇。

全國政協委員、香港會計師公會會長、中意投資董事總經理厚卓堅表示，去年香港經濟稱中向好，資本市場表現亮麗，受惠中概股回歸及新經濟板塊帶動，全年集資逾2800億元，重返全球首位。



▲陳浩濂表示，特區政府將積極推動香港金融市場多元化發展。



發展金融科技 推動服務更高效

數字金融

香港Web3與AI生態系統正進入深度融合期，業界專家就香港Web3＋AI生態的構建與創新路徑發表意見，包括了行業未來趨勢、監管合規等方面。

波場創始人孫宇晨透過視像錄影表示，港股資本市場作為全球金融生態的重要組成部分，始終以開放創新的姿態推動金融與科技的深度融合，而區塊鏈作為新一代信息技術的核心引擎，正在重構金融服務的底層邏輯，推動金融體系向更高效及透明的方向演進。

OSL集團首席執行官潘志勇表示，香港是全球第二大資產管理規模的市場，而機構投資者的市場對行業發展十分重要。對傳統機構投資者來說，投資虛擬資產首先會持有加密貨幣，而持有加密貨幣的方式就是透過DAT（一種將數字貨幣以類股票方式包裝的投資工具），DAT相當於將資本市場與傳統的幣圈市場做了非常好的連結，未來以這種模式持有虛擬資產相信會更多。

港股100強研究中心顧問、Uweb校長、香港註冊數字資產分析師學會董事任宇奎表示，無論是RWA還是DAT，對市場來說已不是新鮮事物，而且正逐漸走向成熟。過去一兩年其實是DAT1.0，就是把加密貨幣「融入」上市公司股份，這純粹的一種資金槓桿模式，而DAT 2.0已開始逐漸出現，核心趨勢就是代幣證券化，整個全球資本市場即將迎來底層變革的時代。

議員倡擴金融產品 建場外交易

提高效率

去年香港資本市場大幅回暖，立法會議員李惟宏表示，自己走訪金融服務業後，整理收集到兩點建議：首先監管機構推出任何提高市場效率及競爭力的措施時，應避免增加參與者的經營成本；其次香港應繼續增加產品種類，減少對專業投資者限制，增加中小型券商和零售投資者參與新股的機會，以及設立場外交易制度，推動市場發展。

◀李惟宏表示，本港應繼續增加金融產品種類，減少對專業投資者的限制。

李惟宏提到，國家一直支持香港鞏固提升國際金融中心地位，中國證監會在2024年4月推出5項惠港措施，持續深化互聯互通，支持內地龍頭企業來港上市，為香港金融市場注入動力。過去幾年政府和監管機構陸續落實多項上市改革，為持續激活市場創造良好基礎。

在多項利好因素推動下，李惟宏指出，去年港股市場交投暢旺，全年日均成交額近2500億元，按年大漲約九成，新股市場迎來逾100間公司上市，集資逾2800億元，全球排名第一。他直言，金融市場恢復活躍，充分體現香港在「一國兩制」助推下，具備自由開放的市場。

保險業監管局發表《2023-24年報》

2025年3月19日

保險業監管局（保監局）今天（2025年3月19日）發表以「邁向可持續的未來」為題的《2023-24年報》，臚列部分主要工作和重點成果，包括成功實施風險為本資本制度、持續推動保險相連證券市場的發展，以及加強行為監管和紀律執法的工作。



Source: 保險業監管局 2023-24年報

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

高淨值業務分析

高淨值業務節節上升

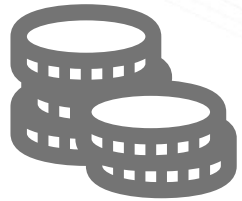
2024 vs 2025年 高淨值業務對比

年度化保費	保單數量	高淨值業務人員	平均保費
+39%	+20%	+24%	+16%









AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

友邦峻宇 強勢邁向三周年

- 2025年高淨值業務為公司帶來生意超過
  三分之一
- 2025前30區域

  高淨值業務平均帶來生意超過 **50%**

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

2026年高淨值業務發展策略

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

四大重點 八方支援

2026年高淨值業務發展策略

保障



儲蓄



健康



投資



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

2025年
學懂了珍惜 和 保障的意義

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

保障的獨有性 能被投資工具取代嘛?

- 股票?
- 債券?
- 外匯?
- 加密貨幣?

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

只供內部培訓使用，不能對外發放。請連同使用條款及保費貸款之注意事項一併閱讀。

以<財富恆裕2． 蔚 壽險計劃>作為例子

財富恆裕2．蔚 初始人壽槓桿比率

非吸煙，香港居民，風險級別：標準，保額= 1,000,000美元



男性年齡	所需保費	人壽槓桿比率
30歲	147,520	6.7倍
40歲	194,010	5.1倍
50歲	259,300	3.8倍
60歲	368,880	2.7倍
70歲	597,220	1.6倍



女性年齡	所需保費	人壽槓桿比率
30歲	132,290	7.5倍
40歲	171,510	5.8倍
50歲	230,520	4.3倍
60歲	332,220	3倍
70歲	552,280	1.8倍

[AIA – PUBLIC]

成功銷售案例

健康長久好生活

充分善用友邦峻宇高淨值增值服務，
讓客戶尊享高私隱度及一站式專業服務體驗，

成功簽下二張合共 **US$110M SA** 的保單:

1.預約**財富管理團隊**與**財務策略顧問**研究產品及財富規劃方案

2.聯絡**高淨值核保團隊**，預早研究核保體檢項目

3.邀請客戶於**友邦峻宇財富管理中心**參觀及簽約

4.預留**友邦峻宇養生庭**尊享核保體檢







AIA Alta

HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

保障型壽險的重要性

保障型壽險是 保險的基石

- 維持家庭財務穩定減輕風險
- 家庭傳承
- 身故賠償/保費 比例高
- 獨有性



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

保障型壽險的選擇 (只列部分)

- 「財富恆裕2 · 蔚 及 霞」壽險計劃
- 「活然人生」保險計劃
- 「財富相傳5」壽險計劃
- 「樂怡人生」保障計劃
- 「充裕未來」計劃 2 (特級保障)



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

2025 GLOBALFLEXI BUSINESS REVIEW



- GLOBALFLEXI Business *as of 31Dec*

  Total Cases – 29,915 cases

  Regular Premium – 25,573 cases

  Single Premium – 4,342 cases

OVER USD 1M ANP – 11 Cases (Highest one over USD 2M ANP)

OVER USD 100K ANP – 1,397 Cases

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – INTERNAL]

儲蓄型壽險於傳承功能的全面性 你又了解多少?

一般傳承需要	保單傳承功能
受託人/保護人角色	• 保單暫管人安排及未來守護選項
受益人指定 及 分配指定	• 可指定之受益人（但受可保利益限制） • 身故賠償支付方法
遺產總承/避免遺囑認證的時間	• 受益人收取身故賠償免遺囑認證
保留資產	• 更改持有人選項/第二持有人選項 • 更改受保人選項/第二受保人選項 • 保單分拆選項
在生 收益/資產/特殊情況 分配	• 靈活提取選項 • 健康障礙選項

以<環宇盈活儲蓄保險計劃>作為例子

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

儲蓄型壽險的賣點 只有永續滾存嘛?

- 在生財富配置?
- 特殊情況安排?
- 避免遺囑認證?
- 意願實踐?

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

提存應變 NEW

靈活提取選項

助您在不同人生階段，

提取保單價值予摯愛



守護迎變
市場首創^ - 健康障礙選項 NEW



^截至2025年5月7日，與香港主要保險公司之儲蓄保險產品比較。



透過指定第二持有人

保障您的遺產

按您意願直接順利地傳承您的保單擁有權，以及設立資產分配的方式。

保存財富和增長潛力

持續累積您的保單價值，並為摯愛帶來長期的財務穩定。

透過指定保單暫管人

搭建橋樑惠澤後代

透過委任一位保單暫管人，容許您指定未滿18歲的繼承人為第二持有人，確保您的財富有效地轉移，無須冗長的遺產辦理。

讓家族繁衍生息

市場首創^ 未來守護選項容許委任一位額外第二持有人，讓您的遺產延綿後代。

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA - CONFIDENTIAL]

AIA Alta

HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

儲蓄型壽險的重要性

儲蓄型壽險是 保險產品中的萬用匙

- 兼備退休和傳承功能
- 強制儲蓄的紀律
- 管理投資風險
- 潛在長期回報



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

儲蓄型壽險的選擇 (只列部分)

- 環宇盈活儲蓄保險計劃 (GF)
- 「財富源源」壽險計劃 (WG)
- 「財富顯裕」壽險計劃 (WER)
- 「盈御多元貨幣計劃 3」(GP3)







AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

您能保證這些數據與您無關?

2024年AIA危疾理賠數據大公開



理賠個案

超過 **4,600宗**

按年 +10%

理賠金額

超過 **25.9億港元**

按年 +8%

港澳地區 3,330宗 14.9億港元

癌症	2,331宗	70%
心血管疾病	532宗	16%
中風	126宗	4%
泌尿生殖系統疾病	83宗	2%
神經系統疾病*	82宗	2%

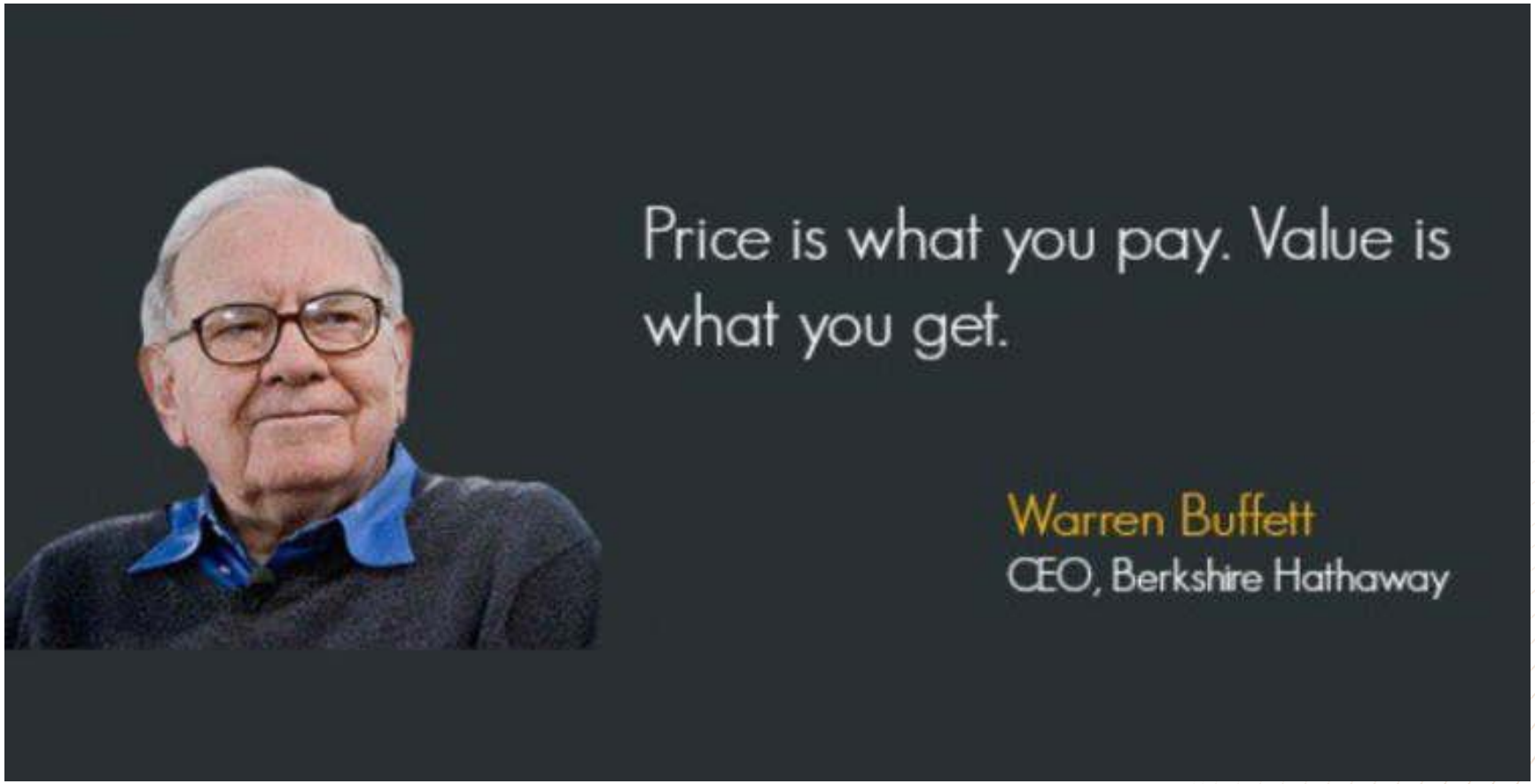
非港澳地區 1,313宗 11億港元

癌症	1,035宗	79%
心血管疾病	99宗	8%
神經系統疾病*	34宗	3%
新陳代謝及內分泌失調	29宗	2%
血液疾病	27宗	2%

* 「神經系統疾病」包括腦炎、腦膜炎、阿茲海默氏症等;「內分泌癌」包括腎上腺癌、腦下垂體癌、胰臟癌、甲狀腺癌等。

- 以上AIA內部數據僅包括已審批個案,並以保障類別計算,而以上百分比則以四捨五入作計算及以約數作表達。
- 以上之地區數據主要根據受保人之國籍區分。

危疾 - 買的是價值



生命有價 就是值得

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

如果您有100萬美金 您會希望這筆財富用作什麼用途?

- 投資?
- 買樓收租?
- 買保單儲蓄?
- 醫病?

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

以<「愛伴航」保險計劃 2（10 年繳費）>作為例子

分紅保單銷售說明文件

友邦保險（國際）有限公司

計劃：AIA 健康系列：「愛伴航」保險計劃 2（10 年繳費）

05272019

重要事項：

此文件僅概括說明閣下保單的預計退保發還金額及嚴重疾病賠償 / 身故賠償額，旨在顯示任何非保證金額的比重，並闡述在指定情景下非保證金額的變動的影響。嚴重疾病賠償指於相應之保單年度終結時，就確診的受保嚴重疾病或進行之手術所預期之賠償總額。而此文件絕不影響保單文件內所訂明的條款及細則。

1. 建議書摘要：AIA 健康系列：「愛伴航」保險計劃 2（10 年繳費）

受保人姓名：VIP 先生	年齡：47	性別：男	非吸煙者

2. 保障摘要

保單貨幣：美元

(i) 基本保單

保障項目	投保時保額	投保時年繳保費	保費供款年期	保障年期
AIA 健康系列：「愛伴航」保險計劃 2（10 年繳費）#	1,110,000	101,387.40	10	終身
升級保障（首十年）	388,500	0.00	不適用	10

(ii) 附加契約

保障項目	投保時保額	投保時年繳保費	保費供款年期	保障年期
免付保費附加契約（基本計劃）	300,000	0.00	不適用	10

保險業監管局(IA)保費徵費 12.86

由 2018 年 1 月 1 日起，所有保單持有人均需向保險業監管局為其新續發及現行香港保單繳付的每筆保費繳交徵費。有關保費徵費詳情，請瀏覽我們的網站 www.aia.com.hk/useful-information-ia-tc 或保險業監管局網站 www.ia.org.hk 。（保單日期或保單週年日為 2021 年 4 月 1 日起的保單，徵費率為 0.10%，而每個保單年度最高徵費額為港幣100元或非港幣保單的其他適用貨幣同等幣值金額。）

投保時年繳總保費：（已包括保費徵費） 101,400.26

列印日期: 2026年1月6日

<PGS version 26.0> B P.1

分紅保單銷售說明文件

友邦保險（國際）有限公司

計劃：AIA 健康系列：「愛伴航」保險計劃 2（10 年繳費）

05272019

3. 基本計劃 – 說明摘要

保單年度終結	繳付保費總額	退保發還金額			嚴重疾病賠償 / 身故賠償額		
		保證金額	非保證終期分紅	總額	保證金額	非保證終期分紅	總額
1	101,387	0	0	0	1,498,500	0	1,498,500
2	202,775	0	0	0	1,498,500	0	1,498,500
3	304,162	13,609	0	13,609	1,498,500	0	1,498,500
4	405,550	25,397	0	25,397	1,498,500	0	1,498,500
5	506,937	36,275	46,620	82,895	1,498,500	60,939	1,559,439
10	1,013,874	145,077	208,125	353,202	1,498,500	260,406	1,758,906
15	1,013,874	290,143	287,268	577,411	1,110,000	344,766	1,454,766
20	1,013,874	522,799	381,618	904,417	1,110,000	440,448	1,550,448
25	1,013,874	648,728	776,223	1,424,951	1,110,000	863,580	1,973,580
30	1,013,874	776,123	1,491,396	2,267,519	1,110,000	1,601,619	2,711,619
65歲	1,013,874	396,636	331,890	728,526	1,110,000	388,944	1,498,944
70歲	1,013,874	599,722	579,198	1,178,920	1,110,000	653,790	1,763,790
75歲	1,013,874	724,397	1,149,516	1,873,913	1,110,000	1,251,747	2,361,747
80歲	1,013,874	855,011	1,853,478	2,708,489	1,110,000	1,948,605	3,058,605
85歲	1,013,874	912,664	2,976,354	3,889,018	1,110,000	3,006,102	4,116,102
90歲	1,013,874	974,203	5,010,651	5,984,854	1,110,000	5,010,651	6,120,651
95歲	1,013,874	1,039,892	8,694,741	9,734,633	1,110,000	8,694,741	9,804,741
100歲	1,013,874	1,110,000	11,940,825	13,050,825	1,110,000	11,940,825	13,050,825

以上摘要說明：請參考說明部份。

危疾及醫療保單是**必需品** 而不是**選擇**

假如您不幸有一隻腳受傷, 你打算用多少支拐杖協助生活?

危疾保單 支援**補貼生活開支**



醫療保單 支援**醫療費用**

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

人生總會經歷



< 高山低谷 >

“你快樂過生活 我拼命去生存”

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

生活需要快樂過　生存亦要安心拼

醫保與危疾保大不同？

生存 醫療保障（實報實銷）

生活 危疾保障（一筆過賠償）

直接開支（治療費用）

潛在開支/損失（家庭經濟負擔）

- 醫療/危疾手術開支
- 收入損失/失去工作
- 出院後的療養開支
- 突然動用存款/變賣資產或造成損失
- 配偶因照顧您而放棄工作的收入損失
- 家庭生活開支



“有保障 生活有選擇”

繼續守護所愛，維持生活質素。

AIA Alta

AIA HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

危疾及醫療壽險的重要性

危疾及醫療壽險是 必需品而不是選擇

- 減輕突發財務壓力
- 家庭保護
- 互補獨特性
- 高齡化社會需求



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

危疾及醫療型壽險的選擇 (只列部分)

- 「愛伴航」保險計劃2 (OYS2)
- 「愛伴航 – 首護摯寶」保險計劃2 (OYS2FG)
- 極臻•至尊醫療計劃 (OPCEO)
- 極臻•至尊明珠醫療計劃 (OPCEOP)



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

機遇已經在眼前 機會是留比準備好的你

中華人民共和國香港特別行政區政府
InvestHK 投資推廣署

香港．優勢盡現　業務領域　我們的客戶　在港開業　活動　聯繫我們

新資本投資者入境計劃開始接受申請！



新資本投資者入境計劃申請審批情況 (截至2025年6月30日)

	投資推廣署接獲的淨資產審查申請	投資推廣署批出的淨資產審查申請	入境處原則上批准	入境處正式批准 (即已經完成合資格投資)^
總數	1548	1366	1188	673

^截至2025年10月31日，已經有102宗申請於AIA完成遞交或投資

資料來源:
財經事務及庫務局，投資推廣署

AIA Alta

AIA HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

投資相連壽險的重要性

投資相連壽險是 投資上加多一份愛

- 財富累積同保障的結合
- 最受青睞的投資移民選擇平台
- 風險與回報平衡
- 計劃式收費



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

投資相連壽險的選擇

- 卓達智悅2 (TMP2)
- AIA「兩全保」保障型投資相連壽險計劃 (整付保費)
- AIA「兩全保」保障型投資相連壽險計劃 (**定期**保費)









AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

AIA Alta

HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

發展高淨值業務策略

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

高淨值客戶拓展策略

精準定位

專注於特定高淨值客戶群體，專業人士等

拓展人脈網絡

主動參與高端市場峰會、慈善活動及行業論壇



建立專業形象與信任

打造高端個人品牌，強調專業性與信任度

提供客製化服務

深入了解客戶需求，提供全面財務規劃

設計個性化保險方案，結合財富傳承與全球資產配置

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

1. 精準定位

2025年起中國高淨值市場預測與需求

1.市場規模與增長

根據《2024年世界財富報告》及相關行業報告，中國高淨值人士（可投資資產超過100萬美元）數量持續增長，預計2025年將繼續保持穩健增長，特別是在科技、製造業和房地產領域的企業家。

- 中國的高淨值人群主要集中在沿海城市（如上海、深圳、北京）及新興二線城市。需求驅動因素：財富傳承、資產多元化、稅務優化、子女海外教育及醫療保障需求增加。

- 隨著中國經濟結構轉型，高淨值人士對全球資產配置的興趣上升，特別是離岸投資和保險產品。

2.保險需求

- 財富傳承與規劃
- 高端醫療保險
- 投資相連壽險
- 跨境服務需求



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

中國財富調查報告整理 2022~2025

到 2024 年底，中國人口約為 14.08 億人，家庭戶平均每戶人數約為 2.62 人 / 戶。換算成戶數，約為5.374 億戶。

中國的富裕階層戶數 7,523,300 戶約佔中國 5.374 億戶的 1.40%。

千萬人民幣淨資產「高淨值家庭」省份分布 Top 20

排名	省 / 自治區 / 直轄市 / 特別行政區	高淨值家庭數量（戶）
1	廣東	300,400
2	北京	299,000
3	上海	264,900
4	浙江	214,800
5	香港	209,500
6	台灣	178,400
7	江蘇	126,600
8	福建	63,800
9	山東	58,300
10	四川	43,500

千萬人民幣淨資產「高淨值家庭」城市分布 前10名

排名	城市	高淨值家庭數量（戶）
1	北京	299,000
2	上海	264,900
3	香港	209,500
4	深圳	79,000
5	廣州	72,600
6	杭州	52,900
7	寧波	41,200
8	台北	32,000
9	佛山	31,700
10	天津	27,400

Source: 胡潤百富- 調研

[AIA – PUBLIC]

高淨值客戶核心需求 以及 熱門保險產品與解決方案

這些產品為高淨值客戶提供全面的保障與財富管理解決方案，滿足其多元化需求。

大額保障

最受高淨值人士青睞的產品，提供靈活保費安排、高保額與投資增值潛力。特別適合財富傳承規劃，為家族財富提供長期保障。



高端醫療

覆蓋全球頂級醫療機構，提供專屬醫療顧問及專家會診服務。香港作為醫療服務樞紐，此類產品需求強勁。



投資相連壽險

兼具保障與投資功能的產品，提供多元投資選項。近年在中國市場逐漸流行，特別受到追求資產增值的客戶歡迎。



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

2. 拓展人脈網絡

洞察世界上最富有的人。 在全球範圍內，超級富豪佔：



290 億美元的奢侈品支出，相當於個人總支出的21%



2070億美元的慈善捐款，相當於個人所有捐贈的 36%



30兆美元可投資資產，相當於全球可投資資產的10%

Source: HKEJ & ALTRATA World Ultra Wealth 2025.

[AIA – PUBLIC]

2. 拓展人脈網絡

我準備好迎接高淨值市場帶來的機遇嘛?

公司活動

- 多參與公司活動盛宴
- 高淨值領航員計劃
- 友邦峻宇會獨家活動
- 特選財策顧問及客戶尊享講座



自身安排

- 參與奢侈品鑑賞活動
- 參與社會公益活動
- 參加金融生態圈嘅商業活動 - 增加知名度同人脈
- 自己提高格局，演示學識 - 建立專業人設

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

3. 建立專業形象與信任





- 外表儀容
- 知識
- 溝通能力
- 執行力
- 合規

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

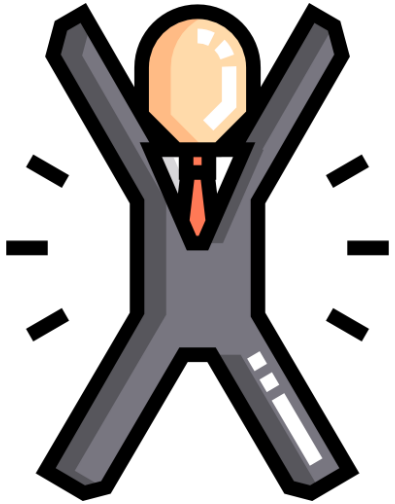
[AIA – PUBLIC]

3. 建立專業形象與信任

您是合資格資產守護人嘛?

自信念

- 懂得財富管理與傳承理念
- 願意終身學習，自我知識與技術增值
- 願意肩負照顧高淨值客戶傳承的使命
- 緊貼金融及財富規劃行業瞬息萬變的發展



提升技巧

- 主動性和自我指導
- 領導力和責任感
- 生產力和問責意識
- 溝通與協作
- 破冰技巧
- 靈活性和適應性

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

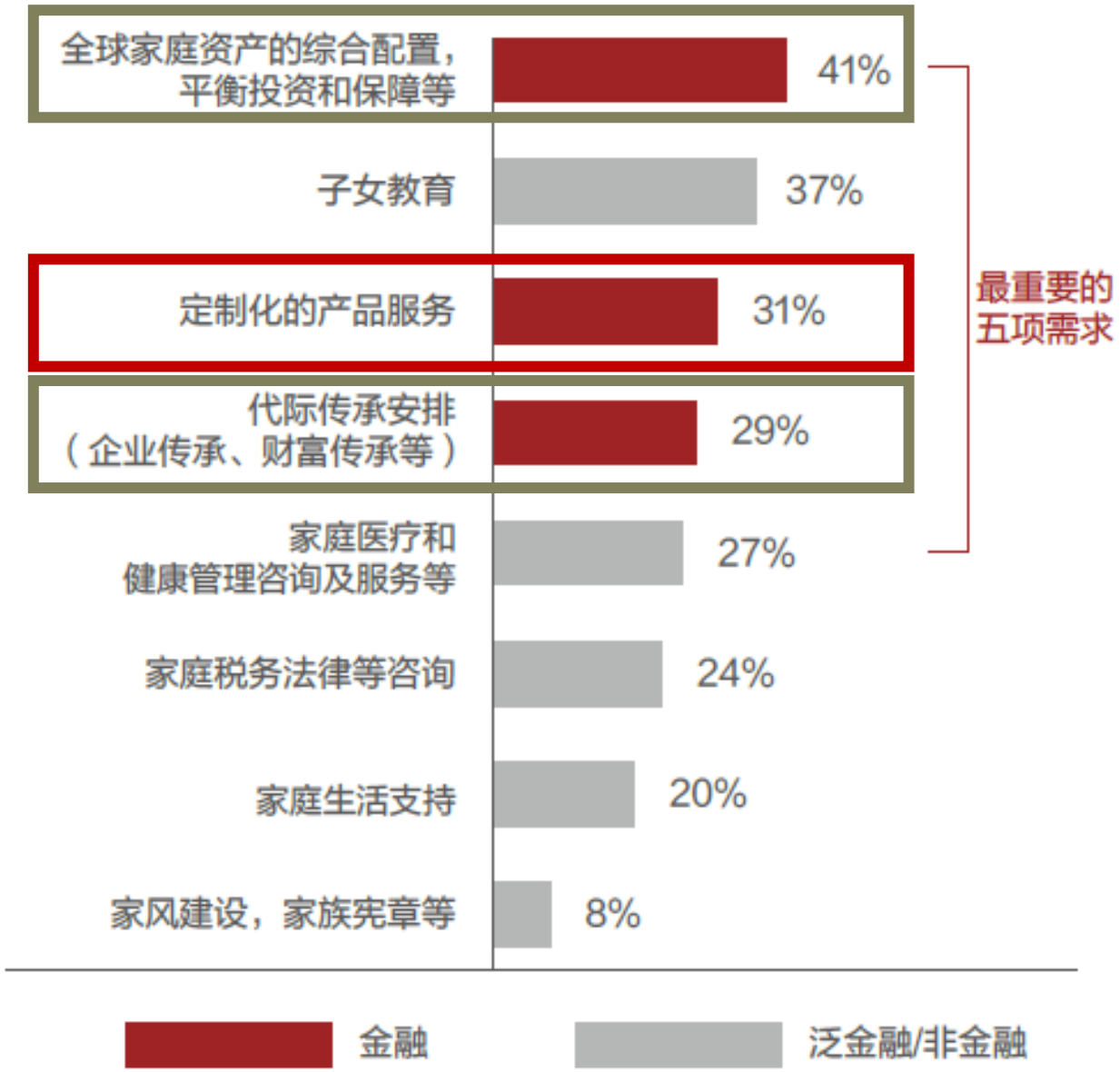
[AIA – PUBLIC]

4. 提供客製化服務



来源：招商银行 – 贝恩公司高净值人群调研分析

中國高淨值人群綜合需求



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

Resources: 貝恩公司高淨值人群收入- 財富分布模型

[AIA – PUBLIC]

學習能提供切合到高淨值客戶需要的 產品 和 服務 知識

把銷售習慣由產品導向 轉變為客戶導向 再根據客戶要求靈活運用

保護財富
傳承財富
保值增值
保證收入
儲蓄達標
財富自由
分散投資

對應客戶不同**需要**
制定不同產品組合以
滿足客戶需求

人壽?

- 「財富恆裕2 」系列
- 「樂怡人生」壽險計劃

儲蓄?

- 「環宇盈活儲蓄保險計劃」
- 「盈御多元貨幣計劃3」
- 「財富顯裕」壽險計劃
- 「簡愛．延續」保障計劃5

投資?

- 卓達智悅 2
- 「兩全保」保障型投資相連壽險計劃（整付及定期保費）

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – PUBLIC]

2026年高淨值業務發展最強支援

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.




友邦峻宇 AIA ALTA
高淨值財富管理高峰會 2025
HNW WEALTH MANAGEMENT SUMMIT












China IIT Audits on Offshore Investment Income
中國境外投資收入的個人所得稅審計
MiShcon de Reya



高淨值領航員計劃啟動禮













[AIA – PUBLIC]

工作坊改期通知

圓滿結束

高淨值領航員專屬工作坊

「守護財富之門：高淨值核保進階攻略」

工作坊內容

- 深入了解高端客戶核保
- 穩握高淨值核保要訣
- 核保專家實戰分享

助你核保路上順利前行
帶領區域輕鬆掌握要點

10月 3日 | 星期五
下午 **4**時至 **5**時
(下午 3 時30分開始登記)
Airside 35樓 Lecture Hall
只限區域總監及
特選區域高淨值領航員參與

主講嘉賓



Amy Wu
Senior Principal, Underwriting,



Tiffany Cheng
Senior Manager, Underwriting,



Henry Choi
Senior Principal,
HNW Strategic Partner



Yumi Fung
Principal,
HNW Strategic Partner

AIA confidential and proprietary informati
只供內部培訓使用，不得對外發放
AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

圓滿結束

高淨值領航員專屬工作坊

「開啟高淨值之門
保費融資精要與應用」

工作坊內容

- 深入了解保費融資精粹
- 解讀保費融資和和保單抵押銀行摘要
- 認識利率環境變化
- 掌握保費融資和保單抵押流程

10月 13日 | 星期一
下午 **4**時至 **5**時
(下午 3 時30分開始登記)
Airside 35樓 Lecture Hall
只限區域總監及
特選區域高淨值領航員參與

主講嘉賓



Henry Choi
Senior Principal,
HNW Strategic Partner



Yumi Fung
Principal,
HNW Strategic Partner



Charlene Chau
Life and Wealth Management
Proposition

AIA confidential and proprietary information
只供內部培訓使用，不得對外發放
AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.



圓滿結束

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

HALL OF HNW (HNW名人堂)



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA – INTERNAL]

HNW 超級演說家



AIA confide

[AIA – INTERNAL]

2026 第一季最新競賽



級別1 完成FYCS **HK$512,000** 即可獲邀出席會議

級別2 完成FYCS **HK$1,130,000** 即可升級至單人房及 獲得現金津貼 **HK$3,000**

級別3 完成FYCS **HK$1,640,000** 即可升級至單人房及 連同1位嘉賓出席

延長旅程排名賽

FYCS 排名首100名營業同事 可獲延長旅程





^2025年1月1日或之後入職之財務策劃顧問

[AIA – INTERNAL]



巴黎

2026 高淨值 x 投連險皇者海外會議

詳情請參閱通告A250817

Paris

「高淨值 x 投連險皇者巴黎海外會議」挑戰賽

造訪國外不同國際基金集團進行業務交流 並 出席相關基金集團活動，以不斷開拓國際視野 及 精進個人的專業水平

財務策劃顧問獎 (以個人業績計算)

詳情請參閱通告A250817

競賽日期: 2025年4月1日 至 2026年3月31日 (共12個月)

最低業績要求: (1) 所有投連險保單累積繕發ANP*至少達15,000美元；及
(2) 所有ANP* 達10萬美元或以上之全新AIA個人保險計劃保單(高淨值業務保單)累積繕發ANP*至少達10萬美元

HNW

以競賽日期內所有高淨值業務保單計算，累積繕發ANP*排名最高的100位財務策劃顧問將獲得指定「高淨值業務百人榜排名分數」

(需累積至少1張高淨值業務保單)

及

ULB

以競賽日期內所有投連險保單**計算，累積繕發ANP*排名最高的100位財務策劃顧問將獲得指定「投連險業務百人榜排名分數」

(需累積至少1張投連險保單)

請注意：若兩位或以上之營業單位主管/財務策劃顧問共同完成1張指定保單, 該保單之ANP*將平均計算予各人

	高淨值業務百人榜 對應排名分數	投連險業務百人榜 對應排名分數
排名第一位	100	100
排名第二位	99	99
排名第三位	98	98
⋮	⋮	⋮
排名第九十九位	2	2
排名第一百位	1	1
排名第一百位以外	0	0

達到最低業績要求，並以2 個排名榜的對應排名分數總和計算，獲得最高分數的首15位財策顧問#，每位財務策劃顧問可獲「高淨值 x 投連險皇者巴黎海外會議」出席資格一個 (出席資格不得轉讓)，以及隨團嘉賓出席資格*一個。

*由於隨團活動名額有限，每位達標顧問只限邀請一位隨團嘉賓，嘉賓身份不限，但必須年滿18歲或以上。嘉賓將獲安排酒店住宿及參與所有隨團活動，唯嘉賓需自行安排往返巴黎之機票。

以總和分數計算，如出現相同名次，將根據財務策劃顧問的所有ANP* 達10萬美元或以上之全新AIA個人保險計劃保單 及 所有投資相連壽險保單的累積ANP*決定排名，以累積較高ANP*者名次列前。

**投連險保單的所有「額外定期投資」之相關ANP* 將不獲計算於本競賽。

只供內部使用，不能對外發放。
AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.
[AIA – INTERNAL]

「高淨值 x 投連險皇者巴黎海外會議」挑戰賽

造訪國外不同國際基金集團進行業務交流 並 出席相關基金集團活動，
以不斷開拓國際視野 及 精進個人的專業水平

區域獎 (以區域業績計算)

詳情請參閱通告A250817

競賽日期: 2025年4月1日 至 2026年3月31日 (共12個月)

最低業績要求: (1) 累積至少10張投連險保單，累積繕發ANP*至少達200,000美元；及 (2) 累積至少10張 ANP* 達10萬美元或以上之全新AIA個人保險計劃保單 (高淨值業務保單)，累積繕發ANP*至少達300萬美元

HNW

以競賽日期內所有高淨值業務保單計算，**每個區域組別^內，**累積繕發ANP*排名最高的首 20 個區域將獲得指定「高淨值業務二十大排名分數」

及

ULB

以競賽日期內所有投連險保單**計算^，**每個區域組別^內，**累積繕發ANP*排名最高首 20 個區域將獲得指定「投連險業務二十大排名分數」

^ 區域組別名單以截至2025年4月15日為準，4個組別包括頂尖傑出區域(PGDOY)、超級傑出區域(SGDOY)、傑出區域(GDOY) 及 最佳區域(DOY)。

	高淨值業務二十大 對應排名分數	投連險業務二十大 對應排名分數
排名第一位	20	20
排名第二位	19	19
排名第三位	18	18
⋮	⋮	⋮
排名第十九位	2	2
排名第二十位	1	1
排名第二十位以外	0	0

達到最低業績要求，並以2 個排名榜的對應排名分數總和計算，每個區域組別^內獲得最高分數的首個區域#，每個區域可獲「高淨值x投連險皇者巴黎之旅」出席資格一個

(出席名單由區域總監決定，並只限持有效合約的AIA財策顧問出席)

而獲出席資格的財務策劃顧問可另外獲得隨團嘉賓出席資格*一個

*由於隨團活動名額有限，每位出席顧問只限邀請一位隨團嘉賓，嘉賓身份不限，但必須年滿18歲或以上。嘉賓將獲安排酒店住宿及參與所有隨團活動，唯嘉賓需自行安排往返巴黎之機票。

以總和分數計算，如出現相同名次，將根據區域的所有ANP* 達10萬美元或以上之全新AIA個人保險計劃保單 及 所有投資相連壽險保單的累積ANP*決定排名，以累積較高ANP*者名次列前。

**投連險保單的所有「額外定期投資」之相關ANP* 將不獲計算於本競賽。

只供內部使用，不能對外發放。
AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.
[AIA – INTERNAL]

巴黎 Paris

高淨值 x 投連險皇者海外會議

5日4夜海外會議

精彩內容包括 (以下內容僅供參考，行程內容可能因實際情況而有所變更)：

- 1 張成人來回香港巴黎經濟客位機票 (嘉賓需自行安排往返巴黎之機票)；
- 4 晚單人房酒店住宿；
- 造訪國外基金集團與基金經理進行交流；
- 出席國際基金集團會議；

其他精彩內容及行程安排將另行公佈。



HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

HNW客戶專享禮遇
2026年第一季

最後更新日期: 2026年1月1日

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

香港

2026第一季合資格尊貴客戶禮遇

推廣期 2026年1月1日至2026年3月31日

合資格客戶

- 推廣期內成功投保及繕發AIA指定保險計劃；及
- 每張保單（扣除任何合資格折扣前(如適用)） 之年繳保費合乎相應要求(以每張保單作計算)

指定保險計劃

1.「盈御多元貨幣計劃3」	8.「裕滿人生」保障計劃2
2.「簡愛• 延續」保障計劃5	9.「樂怡人生」保障計劃或「樂怡人生」保障計劃 (週年紅利)
3.「財富恆裕2 • 霞」壽險計劃	10.「年金寶」入息計劃
4.「財富恆裕2 • 蔚」壽險計劃	11.「活出精彩」入息計劃
5.「財富相傳5」壽險計劃	12.「諾享」保障計劃2
6.「財富顯裕」壽險計劃	13.「財富源源」壽險計劃
7.「愛無憂長享計劃5」	14. 環宇盈活儲蓄保險計劃

年繳保費 $100,000 美元 至 $199,999 美元

香港半島酒店 之「尊尚奢華體驗」
(供兩位賓客享用)

- 豪華套房住宿一晚 或 豪華中庭客房住宿兩晚
- 於露台餐廳享用自助早餐
- 3,000港元酒店消費額於住宿期間使用, 可用於
  - 酒店餐廳 **或**
  - 經酒店預訂之「直升機翱翔觀光體驗」 **或**
  - 香港境內豪華房車接送服務 **或**
  - 水療服務
- 房內尊享煥活浸浴儀式（採用VOYA產品）
- 健康迎賓點心及飲品

年繳保費 $200,000 美元 至 $349,999 美元

香港半島酒店 之「致臻奢華體驗」
(供兩位賓客享用)

- 豪華套房住宿兩晚 或 豪華中庭客房住宿三晚
- 於露台餐廳享用自助早餐
- !! 7000港元酒店消費額於住宿期間使用, 可用於
  - 酒店餐廳 **或**
  - 經酒店預訂之「直升機翱翔觀光體驗」**或**
  - 香港境內豪華房車接送服務 **或**
  - 水療服務
- 房內尊享煥活浸浴儀式（採用VOYA產品）
- 健康迎賓點心及飲品

年繳保費 $350,000 美元 或以上 NEW

香港半島酒店 之「半島極致奢華體驗」
(供兩位賓客享用)

- 豪華海景套房住宿兩晚 或 !!
  特級豪華海景客房住宿三晚
- 於露台餐廳享用自助早餐
- 於吉士地主廚餐桌 或 !!
  嘉麟樓主廚餐桌享用特色午餐 或 晚餐
- !! 12,000港元酒店消費額於住宿期間使用, 可用於
  - 酒店餐廳 **或**
  - 經酒店預訂之「直升機翱翔觀光體驗」**或**
  - 香港境內豪華房車接送服務 **或**
  - 水療服務
- 房內尊享煥活浸浴儀式（採用VOYA產品）
- 健康迎賓點心及飲品

客戶宣傳單張

繁體 簡體 英文

註：以上服務及 / 或產品由第三方公司提供並獨立於AIA，相關優惠之使用受限於供應商規定的條款和細則，及 / 或供應商所要求之同意書(如適用)。AIA並沒有持有相關的牌照及 / 或資格，AIA概不會就任何由第三方提供且並非AIA出售或推廣之任何服務及 / 或產品，包括但不限於酒店、餐飲、水療、按摩、直升機服務、產品、健康管理方案服務或遊說承擔任何責任。

優惠受條款約束，詳情請參閱通告A260109。

香港

2026第一季合資格尊貴客戶禮遇

禮遇兌換注意事項

嚴正提示

- 禮遇及禮遇換領信**不可涉及任何金錢交易或任何其他形式的利益，包括但不限於於任何平台出售或購入。**
- 所有使用者均需嚴格遵守合資格保單尊貴客戶專享禮遇使用、轉讓及接收的條款及細則，包括但不限於**該禮遇只限於保單持有人及/或其親友於不涉及任何金錢交易或任何其他形式的利益下享用**。
- 若發現任何懷疑違規或不當使用合資格保單尊貴客戶專享禮遇的情況，公司將會進行調查及審理。如查明屬實，公司擁有追究不當使用的權利，而該合資格保單尊貴客戶專享禮遇換領信的使用資格**亦將被註銷**。

禮遇換領信及兌換期相關

- 香港半島酒店 之「尊尚奢華體驗」或 香港半島酒店 之「致臻奢華體驗」 於任何情況下亦不可相互轉換。
- 禮遇換領信將於2026年5月27-31日間，陸續以順豐速遞發送予合資格保單之保單持有人在PES上保單紀錄之通訊地址 或 授權代領人之地址。相關財務策劃顧問將於2026年5月中收到電郵通知。
- 2026第一季合資格尊貴客戶禮遇兌換期由 **2026年7月1日 至 2026年12月31日 (6 個月有效期，設有不適用日期)。不設提早或延期使用。**
- 有關換領信如有遺失或損毀，恕不作退換。
- 換領信不得轉讓、交換、兌換現金或任何其他物品。
- 有關預約或查詢，請以保單持有人或其財務策劃顧問/保險代理人在AIA登記之電郵，電郵至altaclub@aia.com。請於電郵附上禮遇換領信之圖像，顯示禮遇換領信右上方之禮遇編號。

禮遇預訂及入住相關

- 房間預訂視乎實際供應情況，並設有不適用日期。
- **請提前至少14天預訂房間、餐飲及活動。**以電郵預訂時請列明換領信上之禮遇編號及附上換領信圖像。預訂一旦確認，則不可取消或修改。
- **入住時必須出示實體換領信，否則客人需繳付所有入住之費用。**
- 客人需自付享用「直升機翱翔觀光體驗」之額外費用。
- 豪華房車接送僅限香港境內之服務, 預訂視乎實際供應情況。
- 客人於酒店之額外消費由客人直接支付。

註：以上服務及 / 或產品由第三方公司提供並獨立於AIA，相關優惠之使用受限於供應商規定的條款和細則，及 / 或供應商所要求之同意書(如適用)。AIA並沒有持有相關的牌照及 / 或資格，AIA概不會就任何由第三方提供且並非AIA出售或推廣之任何服務及 / 或產品，包括但不限於酒店、餐飲、水療、按摩、直升機服務、產品、健康管理方案服務或遊說承擔任何責任。

優惠受條款約束，詳情請參閱通告A260109。


香港半島酒店奢華體驗
Deluxe Experience at
The Peninsula Hong Kong
THE PENINSULA


豪華海景套房
Deluxe Harbour View Suite


豪華中庭客房
Deluxe Courtyard Room


Rolls-Royce Phantom


Helicopter Flight
HELISERVICES


THE PENINSULA
Bentley Bentayga EWB Azure



「財富恆裕2」壽險計劃 推廣活動

推廣期	2026年1月1日至2026年3月31日
合資格客戶	請注意不同推廣項目有相應合資格要求，詳情請參閱通告 A260109

降低最低保額要求

由1,000,000美元降至500,000美元

須於推廣期內成功申請及遞交，並於2026年5月31日或之前繕發

放寬醫療核保要求^

由按100%保額調低至按80%保額

須於推廣期內成功申請及遞交，並於2026年5月31日或之前繕發
(如未能於2026年2月28日或之前收訖全數保費，AIA有權撤銷此優惠並進行全面核保程序。)

^將根據80%投保保額作為醫療核保要求，而不是100%投保保額，並需進行相關的身體檢查。
預先核保選項的每位受保人20,000,000美元的總人壽保障限額將維持不變。

優惠受條款約束，詳情請參閱通告A260109。

HEALTHIER, LONGER,
BETTER LIVES

高淨值策劃顧問團隊支援

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

高淨值策劃顧問團隊

全面方案及銷售策劃

- 全方位策劃方案(包括但不限於)
  - 儲蓄
  - 保障
  - 投資 (包括但不限於 投資移民)
  - 全面健康配置
- 按傳承規劃需求配置合適產品
- 發掘傳承以外其他財富規劃需求
- 協助善用友邦峻宇配套和服務
- 保費融資諮詢
- 核保要求分析



Zone 4 & Zone 6

Yumi Fung
Tel: 9320 6160
yumi-hy.fung@aia.com



Zone 1 & Zone 2

Henry Choi
Tel: 9810 6092
henry.choi@aia.com

Team Leader



Zone 3 & Zone 5

Ryan Yau
Tel: 9053 2161
ryan-kh.yau@aia.com



IBS – 專業諮詢服務

全面產品方案/保費融資/CIES
(適用於2個工作日後的預約)

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

[AIA INTERNAL]

AIA Alta

HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

友邦峻宇 為客戶帶來全新專貴服務

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.

友邦峻宇

峻逸人生 宇遨非凡
峻攀成就之巔



只供內部使用

聲明

使用條款

閣下確認此文件擁有人為友邦保險(國際)有限公司(於百慕達註冊成立之有限公司)("以下簡稱「友邦香港」")。
此文件乃由友邦香港製作，並只供內部使用，除非事先獲得友邦香港同意，否則任何人一律不可擅自將此文件再發放或使用於其他用途或目的。若未得到友邦香港獲授權人士事先書面同意，閣下不可修改、更改或變更此文件的部份或全部內容。 這文件不構成任何邀請或招攬購買(或認購)任何保險產品。在此文件中的產品資料，服務並不包含保單以及相關服務的完整條款，有關產品的特點、條款及細則、不保事項及主要產品風險之詳情，以及服務之條款細則，請參閱相關產品之產品簡介及保單契約，和相關服務的條款細則。
在任何情況下，友邦香港不會就資料使用者負上任何責任。若閣下使用此文件之資料，即閣下同意賠償及承擔對友邦保險(國際)有限公司(於百慕達註冊成立之有限公司)及母公司、其分公司和子公司、董事、高級職員、營業員、僱員、合伙人及持牌人的任何索償或遭第三者追討因使用或違反使用此文件所造成損失或損害的責任。友邦峻宇財富管理中心適用於友邦香港財務策劃顧問及合資格客戶、**友邦峻宇會**及**友邦峻宇養生庭**適用於香港及澳門的合資格客戶。

有關數據及資料搜集聲明

此文件是友邦香港經搜集內外數據及資料設計及製作而成，僅作提供資料及參考用途，不應視作內容提及的任何保險產品之邀請、建議或要約。於準備及/或更新此文件時，友邦香港將盡力確保資料內容準確、完整及為最新的資訊，但不會就資料來源的準確性、完整性及適時性或因而引致的任何索償及/或損失負上責任及作出任何擔保或保證。此文件所提的任何意見或所載的任何資訊均是以一般情況作為基礎，讀者不應將之視作建議。友邦香港保留權利隨時更改及修改此文件載列之意見及資料，而毋須發出任何預先通知。就此文件之主題作出任何決定前，建議向適當的專業人士(如醫生、營養師、理財顧問或律師等)尋求獨立意見。
友邦香港明確表明概不因他人使用或詮釋此文件載列的資料而承擔任何責任。

「AIA」、「友邦香港」、「澳門友邦保險」或「公司」是指友邦保險(國際)有限公司(於百慕達註冊成立之有限公司)之香港及/或澳門分行。
「香港」及「澳門」分別指「香港特別行政區」及「澳門特別行政區」。
版權©2026友邦保險控股有限公司及其附屬公司。版權所有。

為追求身心靈與財富健康的高端客戶群，提供的整合方案，創造更高價值。

我們明白高端客戶群一直渴求一站式的財富和健康方案，因此，我們成立**友邦峻宇會**、財富管理中心及養生庭，以協助客戶於財富和健康上取得平衡。而健康養生方案更是我們的主要特色，希望將客戶的健康轉化為財富。









此乃設計圖以作參考

友邦峻宇財富管理中心*

香港中環干諾道中1號友邦金融中心11樓1101-06室
(11/F AIA Central)

日期:2026年2月20日(星期五)

開放時間:
星期一至五上午9 時至下午6時30分
星期六上午9時至下午2時

*於銅鑼灣希慎廣場29樓之最後會面日期為2026年2月16日。

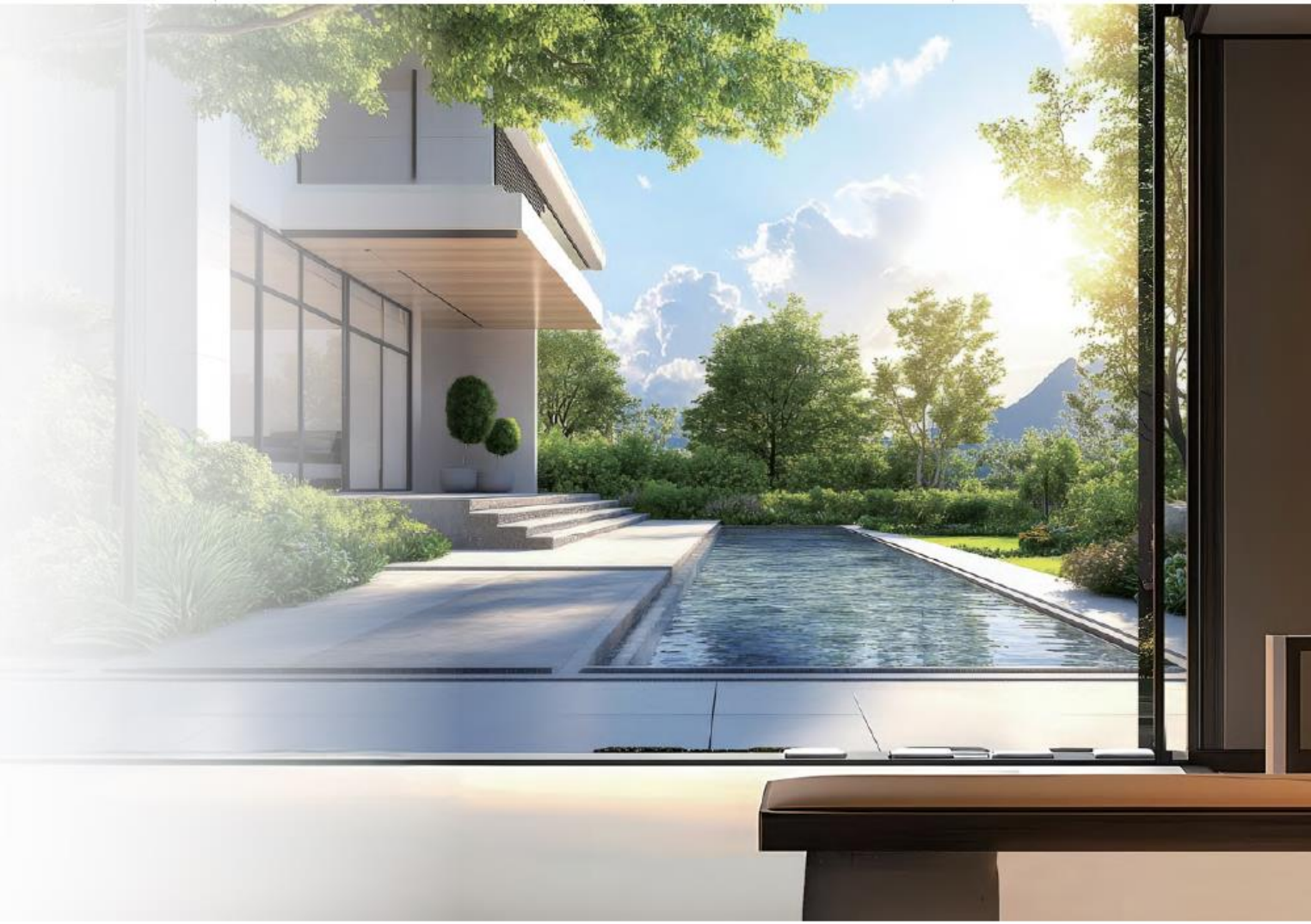
<新增>全新預約服務
33/F AIA Central 行政午餐 -預約適用於4個工作天前或以上 -只適用於預約上午9 時會客室之客戶 -行政午餐費用將會全數在財務策劃顧問之發薪戶口內扣除
現有專業範疇服務
1.財富規劃及傳承諮詢服務
2.全面產品方案/保費融資/CIES
3.售前核保咨詢
4.售後優先核保
5.售後核保查詢
6.東亞銀行開戶服務

只適用於鑽日及金月級別會員，於中國內地享用服務

「尊享醫療管家」

臻享人生巔峰
守護世代健康

香港保險業首創*「尊享醫療管家」服務，為您**提供全方位醫療及健康支援，確保您與摯愛在中國內地暢享優質醫療資源。**您只需啟用服務，即可享受周全體驗，讓專業守護時刻在線。



AIA Alta 友邦峻宇 | AIA 健康長久好生活

*截至2025年9月16日，香港保險業首個在中國內地提供的醫療支援，結合了線上一般健康諮詢、定制三甲醫院體檢、以及慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務，並提供門診及住院優先預約服務及就醫陪診服務，與香港主要保險公司之同類型服務比較。

只適用於鑽日及金月級別會員，於中國內地享用服務

香港市場首創*

尊享醫療管家
創新引領　尊貴呈現

全方位醫療支援，確保客戶與摯愛在中國內地暢享優質醫療資源。

友邦峻宇會鑽日及金月級別會員只需啟用服務，即可享受周全體驗，讓專業守護時刻在線。

1
全家尊享
四人同享@
合資格會員+
3位家庭成員

2
專屬
WeChat
微信群
一站式安排
無縫溝通

3
24/7
專屬
醫療團隊#

4
尊享
市場
罕有服務^

* 截至2025年9月16日，與香港主要保險公司之同類型服務比較。

@「尊享醫療管家」適用於友邦峻宇會鑽日級及金月級的會員與最多三位其符合資格的家庭成員，受於「尊享醫療管家」及友邦峻宇會的條款及細則，有關使用服務的資格及限制與詳情請參閱服務簡介。

\# 於服務時間內透過微信應用程式或服務專線聯絡「尊享醫療管家」的服務團隊以(i)安排「尊享醫療管家」服務及(ii)使用線上一般健康諮詢。

^ 截至2025年9月16日，市場罕有服務包括線上一般健康諮詢，定制三甲醫院體檢，三甲醫院專科醫生線上一般健康諮詢及慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務，並與香港主要保險公司之同類型服務比較。

AIA 友邦峻宇 Alta　AIA 健康長久好生活

「尊享醫療管家」提供的服務為額外增值服務，並不構成保障內容的一部分，並且非保證。AIA有權隨時修訂、暫停或終止「尊享醫療管家」的服務、服務的任何部分、服務供應商，或修改任何相關條款及細則，而毋須另行通知，並保留絕對酌情權。有關服務由友邦指定的第三方服務供應商在中國內地提供，並不適用於香港及澳門。AIA並不是服務供應商或其中介。AIA就服務的質素及其可用性不作陳述、保證或承諾，並且不會就服務供應商所提供的服務承擔任何責任或義務。在任何情況下，AIA均不會對服務供應商在提供服務及/或服務(包括但不限於診斷、治療及醫療與護理服務)的作為、不作為或疏忽承擔任何責任或義務。有關服務的相關條款和細則約束，詳情請參閱本公司的網頁https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/familyhealth。

香港市場首創* 尊享醫療管家 服務臻萃

只適用於鑽日及金月級別會員，於中國內地享用服務



24/7全天候專屬線上服務團隊

配備專屬家庭醫生及註冊護士擔任您的健康管家，全天候@在線為您提供專業的一般健康諮詢%與醫療支援。

定制個人化三甲醫院體檢計劃

為您進行專業評估及在中國內地指定頂尖三甲醫院提供個人化體檢服務^，令您高效掌握健康全貌。

三甲醫院線上線下全程就醫支援

為客戶安排中國內地指定公立三甲醫院的各項就醫支援，包括線上專家一般健康諮詢%、門診與住院優先預約，以及專人陪診服務。

慢性疾病線上支援管理與送藥上門服務

提供線上慢性疾病長期管理支援，包括覆診提醒及送藥上門服務#，足不出戶即可安心管理全家健康。

有關服務的相關條款和細則約束，詳情請參閱本公司的網頁https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/familyhealth。

AIA 友邦峻宇 Alta　AIA 健康長久好生活

* 截至2025年9月16日，與香港主要保險公司之同類型服務比較。

@ 服務時間內，透過微信應用程式或服務專線聯絡「尊享醫療管家」的服務團隊以(i)安排「尊享醫療管家」服務及(ii)使用線上一般健康諮詢。其他「尊享醫療管家」服務將在指定服務時間內提供，並視乎服務供應商的供應情況而定。詳情請致電服務專線(86)400 961 0933 聯絡服務供應商。

% 「尊享醫療管家」所提供的任何資料和建議僅用於一般健康與保健參考，並不能取代任何醫療意見或治療。所有服務均不應視為任何形式的醫療意見、診斷、治療或建議。

^ 體檢費用及其引起的費用均由服務使用者承擔及直接向相關醫療機構繳付。

藥物及其運送的費用均須由服務使用者自行承擔及直接向服務供應商繳付。「慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務」只限於購買及運送指定處方藥物到指定的運送地點之相關行政支援。

香港市場首創+ 尊享醫療管家

只適用於鑽日及金月級別會員，於中國內地享用服務

三大階段・八大服務・全家共享© | 無縫支援全家管理所需

預防階段

- 健康評估與健康檔案管理*

- 市場罕有*
  線上一般健康諮詢*

- 市場罕有*
  定制三甲醫院體檢^

- 市場罕有*
  三甲醫院專科醫生線上一般健康諮詢*

治療階段

- 門診及住院優先預約服務#

- 醫學診斷檢查優先預約服務#

- 就醫陪診服務

慢性疾病管理

- 市場罕有*
  慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務※

+「保險業首創」是指截至2025年9月16日，香港保險業首個在中國內地提供的醫療支援，結合了線上一般健康諮詢、定制三甲醫院體檢、以及慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務，並提供門診及住院優先預約服務及就醫陪診服務，與香港主要保險公司之同類型服務比較。

* 截至2025年9月16日，與香港主要保險公司之同類型服務比較。

© 「尊享醫療管家」適用於友邦峻宇會鑽日級及金月級的會員與最多三位其符合資格的家庭成員，受限於「尊享醫療管家」及友邦峻宇會的條款及細則，有關使用服務的資格及限制與詳情請參閱服務簡介。

^ 「尊享醫療管家」之服務下所提供的任何資訊及建議僅供一般健康和保健資訊參考，並不取代任何醫療意見或治療。所有服務均不應視為任何形式的醫療意見、診斷、治療或建議。如有任何疑問或認為需要，請立即向其註冊醫生或其他醫療專業人員尋求醫療意見，不應忽視或延誤尋求醫療建議及治療。除「慢性疾病管理線上支援及送藥到家服務」下就定處方藥品的購買及配送所提供的行政支援外，「尊享醫療管家」之服務不包括任何藥品的處方、配藥、施用及配送。服務使用者必須在服務提供期間身處中國內地。

體檢費用及其引起的費用均由服務使用者承擔及直接向相關醫療機構繳付。

所有醫療費用均由服務使用者承擔及繳付。

※ 所有藥物及其運送費用均由服務使用者承擔及繳付。服務只適用於指定藥物及指定的運送地點。受條款及細則約束，詳情請參閱服務簡介。

適用資格及禮遇使用條款

- 友邦峻宇會**鑽日**及**金月級別會員**尊享
- 每位會員可提名最多3位合資格家庭成員，與會員一同享用此服務
- 服務自啟用日期起有效期為12個月，如持續符合資格情況下，服務將會每12個月自動續期

啟用服務

只適用於鑽日及金月級別會員，於中國內地享用服務

1 確認會籍

致電 **服務專線**(86) 400 961 0933，並提供合資格友邦峻宇會會員的英文全名、身份證號碼及電話號碼。

2 啟用服務

健康管家將透過微信與會員聯絡，並指導會員完成啟用流程。

如會員未有個人微信帳號，請於啟用服務前下載並完成註冊。

3 邀請家庭成員

會員可將合資格家庭成員添加至健康管家建立的專屬服務團隊群組。

健康管家服務時間 | 周一至周日：9:00 a.m.- 11:00 p.m

服務通過專用微信群提供。11:00p.m.後，會員可以透過服務熱線聯絡服務團隊。

AIA 友邦峻宇 Alta　AIA 健康長久好生活

如欲了解更多詳情、條款及細則，請前往https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/familyhealth或瀏覽服務簡介。

友邦峻宇會
AIA Club Alta

極致尊貴會籍
全新友邦峻宇會



只供內部使用

友邦峻宇會為合資格保單持有人可享之年度會籍，有3個級別，各級別可專享不同的會員禮遇。

級別	 鑽日 Solar	 金月 Luna	 銀星 Stellar
合資格保單之年度化保費總額(美元)	$350,000或以上	$200,000 - $349,000	$100,000 - $199,000

成為會員資格要求：

- 合資格保單[1]之年度化保費總額[2]至少達100,000美元
- 於過去3年內獲成功繕發而年度化保費總額至少達10,000美元的新合資格保單

[1]「合資格保單」是指由友邦保險(國際)有限公司於香港及/或澳門繕發予會員（作為保單持有人）的個人人壽保單，而該保單：
a. 已通過冷靜期及仍然生效；及
b. 不包括(i)一般保險保單及(ii) 2023年8月31日後繕發的與投資有關的人壽保險計劃保單。

[2]「年度化保費總額」是指所有合資格保單的年度化保費總和。每張合資格保單的已繳保費金額將按以下百分比計算在年度化保費總額內：
a. 整付保費之10%作計算；或
b. 年繳保費之100%作計算。

註：年度化保費總額以美元計算。

如何計算年度化保費(ANP)

A. 整付保費將以保費的10%作計算
如：整付保費為1,000,000美元
年度化保費= 1,000,000美元 x 10% =100,000美元

B. 年繳保費將以100%保費作計算
如：年繳保費為1,000,000美元
年度化保費= 1,000,000美元 x 100% =1,000,000美元

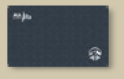
AIA Alta 友邦峻宇 健康長久好生活

會籍制度	要求	會籍級別及有效期更新時間	會籍有效期	禮遇安排	
				原有會籍級別禮遇	新會籍級別禮遇
成為會員	1.合資格保單之年度化保費總額達至少100,000美元；及 2.於過去3年內獲成功繕發而年度化保費總額至少達10,000美元的新合資格保單	• 從符合相關級別要求後的下一個月首日起生效	• 會籍有效期為12個月	不適用	• 相關級別的禮遇可於會籍有效期內享用
續會	• 按最新之合資格保單之年度化保費總額計算，符合所在級別之年度化保費總額及新保單繕發要求	• 於該會籍年度完結時檢視是否符合續會資格	• 會籍有效期將從上一會籍年度結束起延長12個月	• 續會前未使用之禮遇將於會籍級別延續日期中止，並不獲累積至下一會籍年度	• 由新一個會籍年度起重新獲享所在級別的所有禮遇
升級	• 按最新之合資格保單之年度化保費總額計算，符合相應級別之年度化保費總額及新保單繕發要求	• 從合資格保單之年度化保費總額達到較高級別之要求後的下一個月首日起生效	• 會籍有效期將從新會籍級別生效起延長12個月	• 升級前未使用之禮遇將於會籍級別晉升日期中止，並不獲累積至升級級別	• 由新一個會籍年度起獲享所在級別的所有禮遇
降級	• 按最新之合資格保單之年度化保費總額計算，符合相應級別之年度化保費總額及新保單繕發要求	• 於該會籍年度完結時檢視是否需要降級	• 會籍有效期將從上一會籍年度結束起延長12個月	• 降級前未使用之禮遇將於會籍級別延續日期中止，並不獲累積至下一會籍年度	• 由新一個會籍年度起獲享所在級別的所有禮遇
出會	• 會員之個人保單全部失效	• 每月檢視會員有否取消其所有個人保單	• 會籍有效期將於會員之個人保單全部失效的3個月後終止	• 只可於會籍有效期內使用	不適用

[1]「合資格保單」是指由友邦保險(國際)有限公司於香港及/或澳門繕發予會員(作為保單持有人)的個人人壽保單，而該保單：
a. 已通過冷靜期及仍然生效 ；及 b. 不包括(i)一般保險保單及(ii) 2023年8月31日後繕發的與投資有關的人壽保險計劃保單。

[2]「年度化保費總額」是指所有合資格保單的年度化保費總和。每張合資格保單的已繳保費金額將按以下百分比計算在年度化保費總額內：
a. 整付保費之10%作計算；或 b. 年繳保費之100%作計算。

註：年度化保費總額以美元計算。

友邦峻宇會會員尊享	 鑽日Solar (合資格保單之年度化保費總額350,000美元)	 金月Luna (合資格保單之年度化保費總額達200,000美元)	 銀星Stellar (合資格保單之年度化保費總額達100,000美元)
財富規劃	由相應專業機構提供折扣優惠及服務 • 每個會籍年度可享由安永(Ernst & Young)提供之**2小時免費個人稅務、法律或家族辦公室諮詢**(其後可享每小時8折優惠) • 使用特選信託夥伴[1]的信託服務**可享8折優惠**(適用於最多3個成為**友邦峻宇會**會員後成立之信託) • 使用指定律師事務所[2]遺囑撰寫服務**可享7折優惠** • 可享由指定教育及升學顧問公司[3]提供之**免費首次美國／英國／香港升學諮詢服務** • 使用指定教育及升學顧問公司[3]個人化升學諮詢服務**尊享低至8折優惠** • 報讀指定教育及升學顧問公司[3]的工作坊及其他課程**尊享低至8折優惠**	由相應專業機構提供折扣優惠及服務 • 每個會籍年度可享由安永(Ernst & Young)提供之**1小時免費個人稅務、法律或家族辦公室諮詢**(其後可享每小時8折優惠) • 使用特選信託夥伴[1]的信託服務**可享8折優惠**(適用於最多2個成為**友邦峻宇會**會員後成立之信託) • 使用指定律師事務所[2]遺囑撰寫服務**可享8折優惠** • 可享由指定教育及升學顧問公司[3]提供之**免費首次美國／英國／香港升學諮詢服務** • 使用指定教育及升學顧問公司[3]個人化升學諮詢服務**尊享低至9折優惠** • 報讀指定教育及升學顧問公司[3]的工作坊及其他課程**尊享低至9折優惠**	由相應專業機構提供折扣優惠及服務 • 每個會籍年度可享由安永(Ernst & Young)提供之**1小時免費個人稅務、法律或家族辦公室諮詢**(其後可享每小時8折優惠) • 使用特選信託夥伴[1]的信託服務**可享8折優惠**(適用於最多1個成為**友邦峻宇會**會員後成立之信託) • 使用指定律師事務所[2]遺囑撰寫服務**可享8折優惠** • 可享由指定教育及升學顧問公司[3]提供之**免費首次美國／英國／香港升學諮詢服務** • 使用指定教育及升學顧問公司[3]個人化升學諮詢服務**尊享低至9折優惠** • 報讀指定教育及升學顧問公司[3]的工作坊及其他課程**尊享低至9折優惠**

個人稅務、法律及家族辦公室諮詢、信託相關、遺囑撰寫及升學諮詢服務均由第三方服務供應商提供。友邦香港及其中介人不會向客戶就以上服務提供任何建議。

AIA 友邦峻宇 Alta

AIA 健康長久好生活

[1] 特選信託夥伴包括: Futu Trustee Limited (富途信託有限公司) 及 Sovereign Trust (Hong Kong) Limited

[2] 指定律師事務所包括: C.P. Lin & Co. (練松柏律師行) 及 Charles Russell Speechlys LLP (思雅仕律師行)

[3] 指定教育及升學顧問公司包括: Crimson Education Hong Kong Limited 及 Helios Education International Limited

只供內部使用

友邦峻宇會會員尊享	 鑽日Solar (合資格保單之年度化保費總額350,000美元)	 金月Luna (合資格保單之年度化保費總額達200,000美元)	 銀星Stellar (合資格保單之年度化保費總額達100,000美元)
健康體驗	由「友邦峻宇養生庭」提供 • 獨家享用「友邦峻宇養生庭」 • **每個會籍年度獲享4次免費特色計劃讓客戶尊享養生體驗** • 每次可邀請**2名親友一同享用**「友邦峻宇養生庭」	由「友邦峻宇養生庭」提供 • 獨家享用「友邦峻宇養生庭」 • **每個會籍年度獲享3次免費特色計劃讓客戶尊享養生體驗** • 每次可邀請**1名親友一同享用**「友邦峻宇養生庭」	由「友邦峻宇養生庭」提供 • 獨家享用「友邦峻宇養生庭」 • **每個會籍年度獲享2次免費特色計劃讓客戶尊享養生體驗**
生活品味	• 獲邀出席尊屬專題會、活動及生活品味體驗	• 獲邀出席尊屬專題會、活動及生活品味體驗	• 獲邀出席尊屬專題會及活動
專享服務	**友邦峻宇會**專屬會員專線		

更多會籍禮遇詳細及細則，請瀏覽友邦峻宇會專頁（https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta）。

AIA Alta 友邦峻宇 | AIA 健康長久好生活

只供內部使用

友邦峻宇會尊尚旅程：
跨越品味之境

友邦峻宇會會員尊享一系列精心設計的旅遊禮遇，
從無縫銜接的酒店住宿到便捷交通安排，
我們致力讓每段旅程更臻完美。



[AIA - CONFIDENTIAL]



飛行禮遇：VistaJet私人包機尊屬會籍

VistaJet（維思達公務機）及XO全年會籍讓您翱翔藍天，享受奢華絕倫的旅程。您可盡情享受私人包機無與倫比的服務，滿足您各種飛行需求，包括由世界名廚主理的機上餐點、農曆新年航班上的節日美食，以及唯您尊享的美酒體驗計劃。

VistaJet 專為友邦峻宇會會員設計的三種靈活會籍方案：

- **旗艦會員**｜全年50+小時飛行常客
- **VJ25**｜全年25+小時飛行常客
- **XO**｜按需要靈活飛行

有效期：由即日起至2026年8月31日

如欲查詢詳情或享用禮遇，歡迎瀏覽、AIA+手機應用程式或致電友邦峻宇會會員專線(852) 2200-6628。

https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/privilege-vista-jet

如欲尊享此禮遇，友邦峻宇會會員必須透過AIA+、電話或電郵方式向我們的會員專線提交 預訂申請。透過其他渠道提交之申請並不符合資格，服務商或未能提供此禮遇。

[AIA - CONFIDENTIAL]



香港住宿禮遇：香港半島酒店

香港半島酒店延續「遠東貴婦」傳奇，近百年來以經典氣派傲立維港。從米芝蓮星級饗宴、享譽盛名的高級自助餐，到完美融合中西文化，盡顯待客之道及細緻的服務，每個瞬間皆為您演繹奢華的極致境界。

禮遇一	以半島尊享價預訂客房，尊享85折優惠
禮遇二	於吉地士、嘉麟樓、Felix餐廳、瑞樵閣、露台餐廳、大堂茶座及今佐日本料理尊享85折優惠
禮遇三	凡於露台餐廳以正價享用自助餐，每三位成人即可尊享第四位賓客免費用餐

有效期：

禮遇一：由即日起至2026年6月30日 | 禮遇二：由即日起至2026年6月30日

禮遇三：由即日起至2025年12月30日

*以上禮遇包括不適用日期及受其他條款及細則約束。

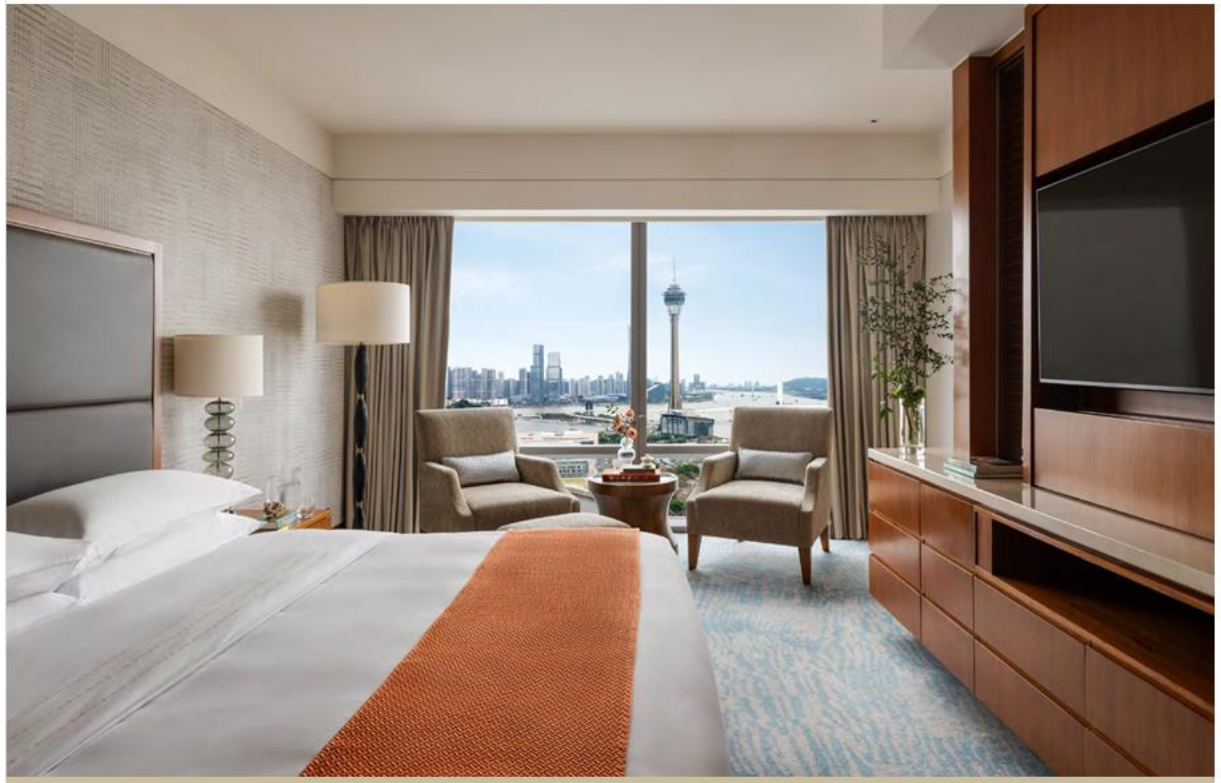
房間預訂須於入住日期最少7天前辦理，且需經由友邦峻宇會預訂。餐廳訂座必須最少7天前經由友邦峻宇會預訂。

如欲查詢詳情或享用禮遇，歡迎瀏覽、AIA+手機應用程式或致電友邦峻宇會會員專線(852) 2200-6628。

https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/privilege-peninsula

如欲尊享此禮遇，友邦峻宇會會員必須透過AIA+、電話或電郵方式向我們的會員專線提交 預訂申請。透過其他渠道提交之申請並不符合資格，服務商或未能提供此禮遇。

[AIA - CONFIDENTIAL]



澳門住宿禮遇：澳門文華東方酒店

位處壹號廣場核心地帶的澳門文華東方酒店，坐擁澳門海濱絕佳位置，賓客可飽覽南灣湖、澳門旅遊塔及南中國海的迷人景觀。透過無與倫比的餐飲、休憩與煥活體驗，引領您展開五星級非凡之旅。

禮遇一	尊享客房預訂優惠，以酒店最優惠房價為基礎享85折優惠並升級至下一個房型級別
禮遇二	於大堂酒廊、御苑餐廳或御苑酒廊用餐，可享全單8折優惠
禮遇三	於水療中心享受90分鐘或以上之療程，可享8折優惠

有效期：由即日起至2026年6月30日

*以上禮遇包括不適用日期及受其他條款及細則約束。

房間預訂須於入住日期最少7天前辦理，且需經由友邦峻宇會預訂。餐廳訂座必須最少7天前經由友邦峻宇會預訂。

如欲查詢詳情或享用禮遇，歡迎瀏覽、AIA+手機應用程式或致電友邦峻宇會會員專線(852) 2200-6628。

https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/privilege-mandarin-oriental-macau

如欲尊享此禮遇，友邦峻宇會會員必須透過AIA+、電話或電郵方式向我們的會員專線提交 預訂申請。透過其他渠道提交之申請並不符合資格，服務商或未能提供此禮遇。

[AIA - CONFIDENTIAL]



澳門旅游禮遇：**澳門「空中躍薈」**

新濠呈獻50米高的「空中躍薈」，將澳門餐飲體驗推向前所未有的高峰。此概念源自比利時傳奇品牌「Dinner In The Sky」，風靡全球逾80國，締造無數難忘時刻。獨家懸浮式觀景台設計，讓您在細品星級美饌之際，盡覽澳門及路氹城的壯麗景致，成就一場極致感官饗宴。

預約澳門「空中躍薈」午餐套餐、下午茶套餐及晚餐套餐，尊享8折優惠。

價格參考如下：

	友邦峻宇	公眾
Express Lunch	不提供	MOP688
午餐	MOP1,034	MOP1,288
下午茶	MOP710	MOP888
晚餐	MOP1,510	MOP1,888

有效期：由即日起至2025年12月31日

如欲查詢詳情或享用禮遇，歡迎瀏覽、AIA+手機應用程式或致電友邦峻宇會會員專線(852) 2200-6628。

https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/privilege-dinner-in-the-sky

如欲尊享此禮遇，友邦峻宇會會員必須透過AIA+、電話或電郵方式向我們的會員專線提交 預訂申請。透過其他渠道提交之申請並不符合資格，服務商或未能提供此禮遇。

[AIA - CONFIDENTIAL]

預約流程

1

如欲尊享此禮遇，友邦峻宇會會員必須透過以下方式向我們的會員專線提交預訂申請：

友邦峻宇會會員專線：

AIA+ | 電話：(852) 2200-6628 | 電郵：clubalta@aia.com

透過其他渠道提交之申請並不符合資格，服務商或未能提供此禮遇。

2

當友邦峻宇會員專線收到預訂申請後，會員專線團隊將透過電郵聯絡會員。**友邦峻宇會會員需提供預約詳情，及交回已簽署的《轉介友邦峻宇會生活品味禮遇服務申請－確認及同意表格》**，以便繼續處理。

3

會員專線團隊將會員所提交資訊轉發至相關禮遇之服務商，並由禮遇之服務商專人為會員處理有關查詢及預訂。

[AIA - CONFIDENTIAL]

友邦峻宇探索學院

我們隆重呈獻友邦峻宇探索學院 ——
專為啟發與塑造下一代領袖而設的尊尚計劃。
本計劃聚焦三大核心領域：領導才能、全球視野與可持續發展，為友邦峻宇會會員下一代量身設計，開啟尊屬未來領袖的培育之旅。

透過沉浸式工作坊、實戰活動與全方位服務，
友邦峻宇探索學院致力賦能新世代菁英，
建構未來成功所需的關鍵能力與前瞻思維。





塑造未來領袖

友邦峻宇探索學院將領導才能、全球視野與可持續發展，深度融入每項體驗之中。超越學術領域，我們培育批判思維、道德領導與全球意識，賦予年輕心靈在瞬息萬變的世界中引領前行的力量。這裡，正是您下一代邁向自信領袖之路的起點。



以全球視野點亮新思維

多元成就非凡。從本地工作坊、國際教育之旅以至文化交流，友邦峻宇探索學院精心策劃多元化體驗活動，幫助您的下一代跨越地域界限，拓展全球視野。



滋養靈魂與身體

卓越領導，始於身心強健。友邦峻宇探索學院透過以身心健康為主題的活動與服務，協助年輕一代建立抗壓韌性、把握生活平衡、延續熱忱與啟發。

AIA Alta 友邦峻宇 | AIA 健康長久好生活

友邦峻宇會獨家活動

友邦峻宇會以「財健養生，極臻平衡」的理念，致力透過提供一系列禮遇及生活品味體驗，幫助尊貴會員兼顧財富與身心靈健康，同時為他們的生活帶來更多優越非凡的尊尚體驗。

2024年10月 | AIA x 米芝蓮「財健臻享」四手養生宴

透過私人邀請於香港四季酒店享用會員尊貴用餐體驗，以品嚐兩位傳奇星廚聯手炮製的頂級美饌。



2024年11月 | 「香港迪士尼樂園10K Weekend 2024 — AIA Vitality健康程式全力支持」之「Duffy與好友3公里跑」

以先到先得方式兑換獨家會員套票包括參賽名額及香港迪士尼樂園門票。



2024年12月 | 友邦嘉年華2024會員尊屬套票大抽獎

「友邦峻宇呈獻世界雜技團」會員尊屬套票及享用友邦峻宇貴賓廳。



AIA 友邦峻宇 Alta | AIA 健康長久好生活

過去由友邦峻宇會向特選會員提供的所有活動邀請和禮遇並不代表未來的活動邀請和禮遇。而且每年提供的內容可能會有所不同。

友邦峻宇會提供的所有禮遇可能隨時更改、暫停和/或終止，恕不另行通知，並須受友邦峻宇會、每項禮遇(如適用)以及AIA合作夥伴和/或服務供應商(如適用)之相關條款及細則約束。

友邦峻宇會獨家活動

友邦峻宇會以「財健養生，極臻平衡」的理念，致力透過提供一系列禮遇及生活品味體驗，幫助尊貴會員兼顧財富與身心靈健康，同時為他們的生活帶來更多優越非凡的尊尚體驗。

2025年3月 | 巴塞爾藝術展香港展會入場門票大抽獎

獨家會員套票包括兩張入場門票連同每人香檳酒1杯。



2025年7月 | 「香港足球盛會2025 - 阿仙奴vs熱刺」賽事門票大抽獎

會員有機會贏取賽事門票2張，每張價值港幣2,499元。



2025年7月- 8月 | 體驗牛津劍橋的夏日時光

為期兩週的高端教育課程讓會員的下一代感受牛津和劍橋兩大頂尖學府的大學生活。



過去由友邦峻宇會向特選會員提供的所有活動邀請和禮遇並不代表未來的活動邀請和禮遇。而且每年提供的內容可能會有所不同。

友邦峻宇會提供的所有禮遇可能隨時更改、暫停和/或終止，恕不另行通知，並須受友邦峻宇會、每項禮遇(如適用)以及AIA合作夥伴和/或服務供應商(如適用)之相關條款及細則約束。

查閱合資格客戶名單

作為合資格客戶的**最新服務財務策劃顧問**，您可透過以下方法查閱客戶是否友邦峻宇會會員及其會籍級別(如有)。

方法1：營業員專頁(eAC)

登入營業員專頁 (eAC) > 競賽及成績 > 競賽報告 > 客戶名單(其他) >「友邦峻宇會」合資格會員名單



方法2：營業員專頁(eAC) > 保單查詢系統(PES)

登入eAC > PES，搜尋保單號碼



溫馨提示：

- 請注意，於接觸客戶前請必須檢查客戶是否已選擇拒收訊息。如是，請您必須取得客戶明確的口頭同意後，透過eAC填報轉為Opt-in，客戶收到確認電郵或短訊後，才可進行直接促銷(包括提及此會籍相關資訊)。
- 法規要求財務策劃顧問只可向已Opt-in客戶介紹公司任何產品或推廣資訊。
- 請您必須與客戶分享有關此會籍之條款及細則的連結(按此)。
- 未有選擇接受直銷推廣訊息(即為Opt- out)之客戶，除了可致電友邦峻宇會會員專線進行查詢外，亦可隨時更新其接受直銷推廣訊息喜好及登記電郵地址，以便更快收取會籍迎新及其他會籍最新消息 。

登入AIA+探索會員專頁

1 下載最新版本的AIA+手機應用程式

App Store 下載
在此下載 Google Play
下載 APK 安裝檔
AIA+ HK

AIA+ HK

為確保你在使用AIA+手機應用程式時擁有最新的體驗，我們對系統要求作出更新。從現在起，我們將僅支援iOS 14.0或以上、Android OS 9.0或以上、HarmonyOS 2.0或以上及macOS 11.0或以上版本。請更新你的手機至最新可用的版本，以繼續使用AIA+。

全新用戶登記指南
如何連結個人保單或賬戶

2 從AIA+主頁前往「友邦峻宇會」專頁



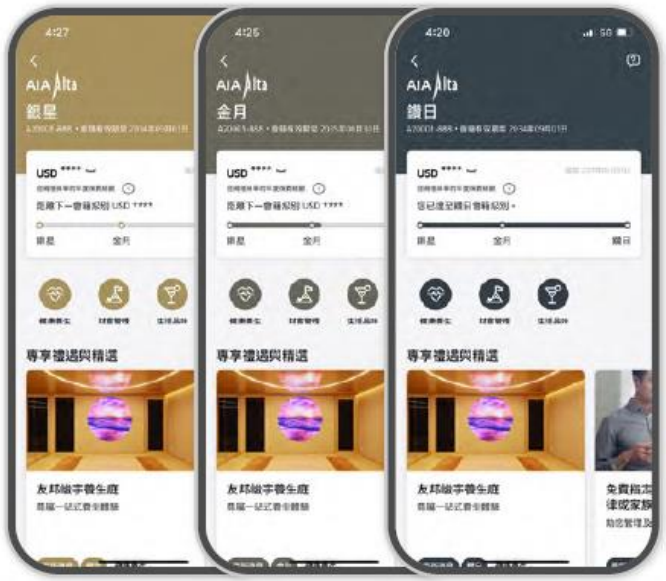


或透過「全部」前往「友邦峻宇會」。

AIA 友邦峻宇 Alta
健康長久好生活

登入AIA+探索會員專頁

3 「友邦峻宇會」專頁概覽



4 查閱會籍詳情、尊屬禮遇及電子卡*





透過「全部」前往「電子卡」。

AIA Alta 友邦峻宇

健康長久好生活

*友邦峻宇會於2025年5月登陸AIA+ 後，友邦峻宇會會員將不再需要舊有電子會籍卡，已加入舊有電子會籍卡的會員可自行移除有關會籍卡。

只供內部使用

友邦峻宇財富管理中心

一站式財富管理中心
現已全面投入服務

財務策劃顧問#可於中心內與高端客戶會面及
享用專業範疇服務



藝術結合五感獨特互動 「友邦峻宇財富管理中心」的「五感」體驗：

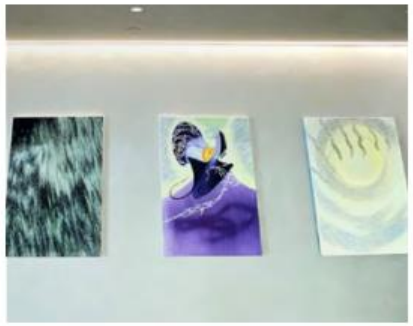
本地藝術與健康元素之結合

聽覺



本地藝術家透過獨特的音效，創造出財富管理中心的專屬旋律

視覺



開放式展覽空間不定期展示本地藝術家的精選作品

嗅覺



本地藝術團隊為財富管理中心特別調製專屬氛香，散發獨特氣息

味覺



以健康成分為主打的小食，配以針對不同養生需求的草本茶飲

觸覺



透過擴展現實(Extended Reality/XR)設計與客戶互動，訴說友邦香港近百年故事

致力超越保險 專業範疇服務

中心為業界首個為高端客戶一站式提供多個專業範疇服務的財富管理中心，**備有財富管理策劃及傳承規劃專責團隊駐守，攜手與財務策劃顧問#為客戶提供即時財富策劃及傳承建議**。

更夥拍多個國際機構組成顧問團隊，為有需要客戶以轉介形式提供信託、傳承、稅務、法律以及保費融資等服務，伴客戶一起走過過去、捉緊現在、邁向未來。





AIA 友邦峻宇 Alta

AIA 健康長久好生活

#適用於香港財務策劃顧問

只供內部使用

四大增值服務

1 售前核保咨詢

- 專責團隊專人電話聯絡

2 現場服務支援

- 財富規劃及傳承和保費融資查詢
- 貴賓專屬一站式繳費服務
- iPoS 專員現場技術支援

3 售後優先核保

- 優先處理核保

4 東亞銀行開戶服務

- 最快一小時完成



AIA 友邦峻宇 Alta

AIA 健康長久好生活

*適用於香港財務策劃顧問

只供內部使用

友邦峻宇財富管理中心 – 四大增值服務

增值服務	服務方式
1 售前核保咨詢 • 專責團隊專人電話聯絡	適用於**2個工作天前或以上**之預約。 財務策劃顧問可於iBS進行預約，揀選此項服務。預約一經確認，專責同事將盡快與財務策劃顧問了解客戶需要並跟進。
2 現場服務支援 • 財富規劃及傳承和保費融資查詢 • 貴賓專屬一站式繳費服務 • iPoS 專員現場技術支援	適用於**2個工作天前或以上**之預約。 財務策劃顧問可於iBS進行預約，揀選適用之服務。預約一經確認，專責團隊將盡快與財務策劃顧問了解客戶需要以跟進，更會夥拍國際機構為有需要客戶以轉介形式提供服務。 現場服務選項 - 財富規劃及傳承諮詢服務 - 全面產品方案/保費融資/CIES
3 售後優先核保 • 優先處理核保	適用於**中心內遞交之新保單**申請。 財務策劃顧問可與高淨值客戶於中心會面後**24小時內**於iBS填寫於中心內遞交之新保單編號，專責同事將**優先處理核保**。
4 東亞銀行開戶服務 • 最快一小時完成	預約適用於**7個工作天前或以上**。 iBS預約一經確認，電郵資料到 aia_wm_ctr@aia.com專責同事將盡快與財務策劃顧問了解，以便安排與東亞銀行銅鑼灣分行同事到臨。

友邦峻宇財富管理中心 – 新增專業範疇服務

售後核保查詢

- 財務策劃顧問可於iBS進行預約，揀選此項服務。
- 財務策劃顧問與高淨值客戶於中心會面後，將新保單編號即場提供給中心同事或24小時內於iBS填寫新保單編號，核保部同事將優先處理核保。
- 核保事項發出後，於iBS點選 <Request Callback>，核保部同事將會回覆。

[AIA - CONFIDENTIAL]


友邦峻宇養生庭
AIA Alta Wellness Haven
全新友邦峻宇養生庭
匠心獨運 首創一站式養生空間
AIA Alta
友邦峻宇
WELLNESS HAVEN
養生庭
powered by Humansa
註：友邦峻宇養生庭的養生專區旨在為客戶提供養生療程服務，
財務策劃顧問不得在此進行任何銷售活動。
只供內部使用

一站式養生空間







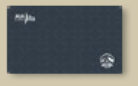
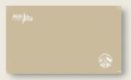
AIA 友邦峻宇 Alta

AIA 健康長久好生活

註：友邦峻宇養生庭的養生專區旨在為客戶提供養生療程服務，財務策劃顧問不得在此進行任何銷售活動。

只供內部使用

友邦峻宇會會員專屬禮遇

 鑽日Solar (合資格保單之年度化保費總額350,000美元)	 金月Luna (合資格保單之年度化保費總額達200,000美元)	 銀星Stellar (合資格保單之年度化保費總額達100,000美元)
由「友邦峻宇養生庭」提供 • 享用「友邦峻宇養生庭」 • 每個會籍年度獲享4次免費特色計劃讓客戶享用養生體驗 • 歡迎每次邀請最多2名親友共享免費特色計劃養生體驗	由「友邦峻宇養生庭」提供 • 享用「友邦峻宇養生庭」 • 每個會籍年度獲享3次免費特色計劃讓客戶享用養生體驗 • 歡迎每次邀請最多1名親友共享免費特色計劃養生體驗	由「友邦峻宇養生庭」提供 • 享用「友邦峻宇養生庭」 • 每個會籍年度獲享2次免費特色計劃讓客戶享用養生體驗

[AIA - CONFIDENTIAL]

養生體驗

基本特色計劃療程

身心平衡計劃
採用先進的腦電波頻率耳機，帶動量子音頻治療及芳香療法 + 推拿、穴位按壓及伸展治療

深度睡眠計劃
應用量子音頻治療床，進行呼吸法及引導冥想 + 量子音頻治療及芳香療法

排毒及恢復計劃
由專業健康管理導師和運動治療師主理諮詢，透過推拿、穴位按壓及伸展治療+射頻拔罐排毒祛濕

EatWELL營養諮詢計劃
由駐場註冊營養師提供專業諮詢

全新單項療程







皮膚護理 由前5星級酒店皮膚護理師負責
- 逆轉肌齡療程
- V面提拉療程
- 水光保濕療程
- 肌膚修復療程

附加護理：眼部護理/頸部提拉療程

頭髮護理 由前5星級酒店皮膚護理師負責
- 育髮煥活計劃

體重管理 結合中西療法
- 一個月塑身計劃
- 兩個月塑身計劃連傳統中醫與營養師會診
- 兩個月塑身計劃連體重荷爾蒙檢測

上述全新服務及療程均可由友邦峻宇會會員(i)使用友邦峻宇會會籍下友邦峻宇養生庭的免費特色計劃(一次計劃價值1,600港元)；及(ii)支付所選服務的價值與免費特色計劃的差額，以兌換所選的服務或療程一次。

[AIA - CONFIDENTIAL]

醫療體驗



全新體檢服務計劃

1 疾病預防檢查 | 6,010 港元

此計劃以預防性健康檢查為重點，識別潛在的健康風險和問題，並配合全面的健康分析和醫生諮詢，以便及時開展合適的治療。

計劃包括：

- 體格檢查
- 醫生諮詢及報告講解
- 52項的化驗項目*
- 靜態心電圖
- 肺部X光檢查
- 影像檢查#

2 心血管健康檢查 | 3,510 港元

此計劃全面分析心血管健康狀況，讓您選擇合適的生活方式，盡享精彩人生。

計劃包括：

- 體格檢查
- 醫生諮詢及報告講解
- 50項的化驗項目*
- 靜態心電圖
- 肺部X光檢查

* 包括血液分析、心血管健康、骨骼和肝功能檢查、腎功能檢查、痛風、血糖管理、小便常規檢查。

\# 只包括上腹和甲狀腺超聲波檢查。

上述全新服務及療程均可由友邦峻宇會會員(i)使用友邦峻宇會會籍下友邦峻宇養生庭的免費特色計劃(一次計劃價值1,600港元)；及(ii)支付所選服務的價值與免費特色計劃的差額，以兌換所選的服務或療程一次。

[AIA - CONFIDENTIAL]

全新健康無限方案 開展健康 長壽未來

我們的**專業健康管理導師、註冊營養師、治療師及健身教練**
將為會員的健康保駕護航

在友邦峻宇養生庭，我們以「財健養生」作為守護健康的基石，與會員一同踏上平衡身心靈的健康之旅。我們隆重推出全新服務健康無限方案 —— 以早期檢測和預防性的方法，全方位管理會員的整體健康。

全新健康無限方案關注您的生理機能、心理、精神和營養健康，助您掌控自身狀態，透過早期健康評估，找出潛在健康問題，並及時採取預防措施，真正讓您安心無憂。

心理健康

健康問卷調查

評估睡眠模式、壓力水平和整體幸福感。

生物年齡

DNA端粒長度分析

最大攝氧量及姿勢分析分析細胞年齡、疾病易感性、整體健康狀況等。

生理機能

最大攝氧量及姿勢分析

評估心臟、肺部、循環系統及肌肉健康。

友邦峻宇養生庭的專家會根據上述評估為客戶度身設計個人健康方案，透過預防措施全面提升您的身心健康，從而緩減衰老和延長健康壽命。您亦可選擇參加以下為期三個月的個人健康之旅，進一步改善潛在健康問題，項目包括：

正念

- 壓力管理
- 睡眠管理
- 量子音頻治療及香薰治療

生理健康

- 物理治療
- 針炙
- 穴位按摩推拿
- 推拿
- 刮痧
- 地面式普拉提
- 射頻拔罐
- 復健按摩
- 低溫冷凍治療

營養

- 營養師諮詢
- 營養指導
- 連續血糖監測
- 中醫諮詢

上述全新服務及療程均可由友邦峻宇會會員(i)使用友邦峻宇會會籍下友邦峻宇養生庭的免費特色計劃(一次計劃價值1,600港元)；及(ii)支付所選服務的價值與免費特色計劃的差額，以兌換所選的服務或療程一次。

[AIA - CONFIDENTIAL]

醫療專區 MEDICAL ZONE

醫療核保 - 身體檢查

在**友邦峻宇養生庭**我們特設醫療專區，為客戶提供最高私隱之一站式醫療核保服務。

可選擇於**友邦峻宇養生庭**醫療專區進行核保身體檢查的資格

A. **友邦峻宇會**會員；或

B. 合資格使用「友邦峻宇財富管理中心」之財務策劃顧問之客戶；或

C. 投保下列保險產品之客戶：
- 財富系列[1]
- 「盈御多元貨幣計劃 3」
- 「簡愛 • 延續」保障計劃 5

D. 投保50,000美元或以上年繳保費或一次性繳付保費達50萬美元（只以每張保單作計算）之保單客戶

[1] 現有財富系列包括「財富恆裕2」系列、「財富相傳5」壽險計劃、「財富雋永2」壽險計劃及「財富顯裕」壽險計劃



AIA 友邦峻宇 Alta

AIA 健康長久好生活

註：友邦峻宇養生庭的養生專區旨在為客戶提供養生療程服務，財務策劃顧問不得在此進行任何銷售活動。

聯繫我們

友邦峻宇會

星期一至星期五：
9:00 a.m. - 6:00 p.m.
星期六：
9:00 a.m. - 1:00 p.m.
星期日及公眾假期休息

會員尊享熱線 ：
(852) 2200-6628
或國際長途電話免費專線，請參閱
www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta/int-line

altaclub@aia.com

www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta

友邦峻宇養生庭

香港中環皇后大道中16-18號新世界大廈二座20樓

養生專區：
星期一：
2:30 p.m. - 7:30 p.m.
星期二至星期六：
10:30 a.m. - 7:30 p.m.
星期日及公眾假期休息

(852) 3166-2900

(852) 5795-3555

info.wellness@aiaaltawellness.com.hk

醫療專區：
星期一至星期五：
8:30 a.m. - 5:30 p.m.
星期六：
8:30 a.m. - 12:30 p.m.
星期日及公眾假期休息

(852) 3166-2901

(852) 9591-1198

info.medical@aiaaltawellness.com.hk

www.aiaaltawellness.com.hk

友邦峻宇財富管理中心

香港銅鑼灣希慎廣場2901-02室

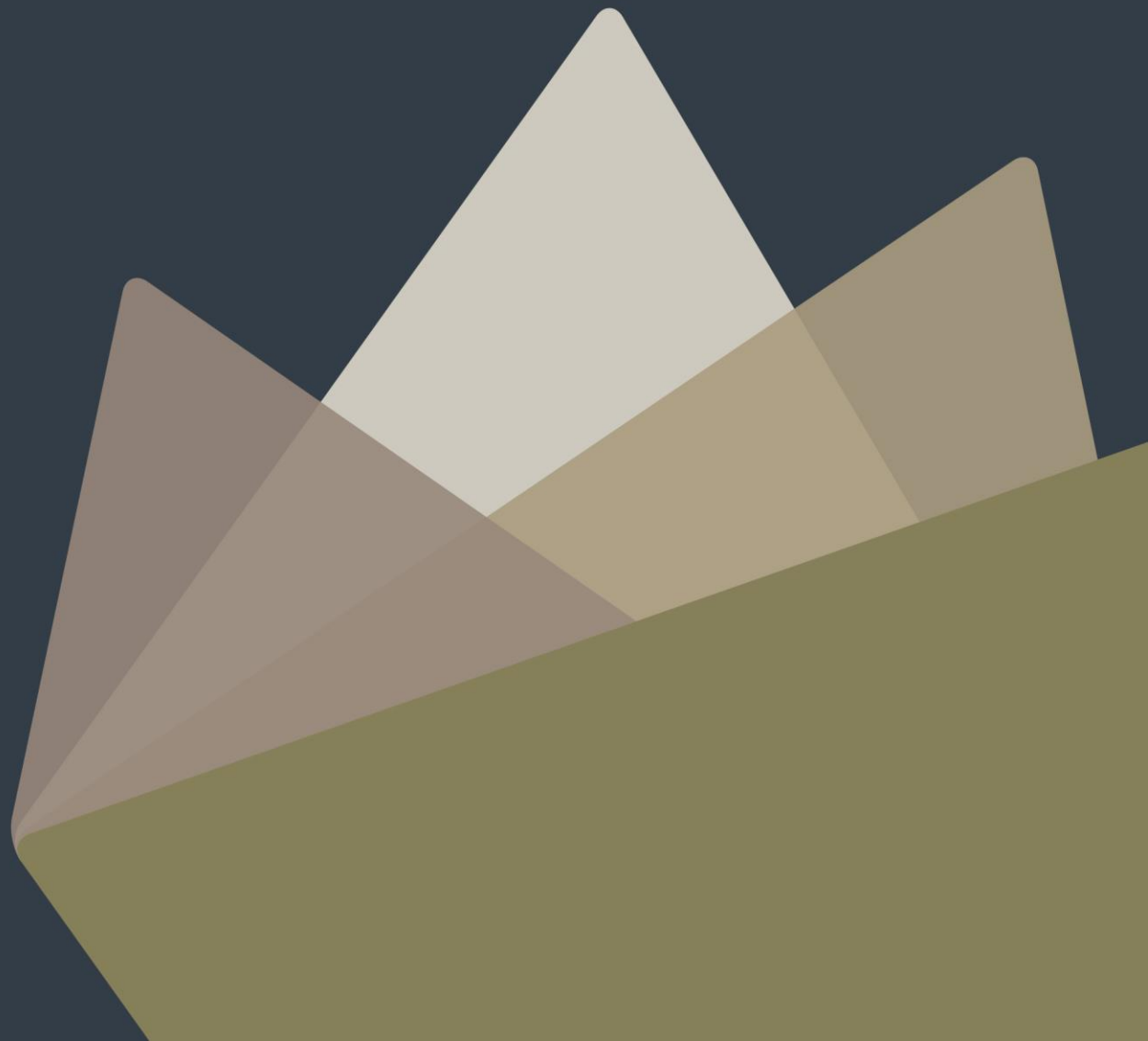
星期一至星期五
9:00 a.m. - 6:30 p.m.
星期六
9:00 a.m. - 2:00 p.m.
星期日及公眾假期休息

請聯絡您的財務策劃顧問瞭解有關友邦峻宇財富管理中心的專業範疇服務。

AIA Alta

HEALTHIER, LONGER, BETTER LIVES

Thank you



AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.