

優質招募
QUALITY RECRUITMENT

使用條款

閣下確認培訓資料擁有人為友邦保險(國際)有限公司(以下簡稱「友邦」或「公司」)。閣下使用、複製或下載此等培訓資料，即表示閣下已同意及接受下述所有條款之約束：

此培訓資料乃由友邦營業培訓及發展部(以下簡稱「本部門」)製作並只供內部培訓使用。除非事先獲得公司同意，否則任何人一律不可擅自將培訓資料再發放或使用於其他用途或目的。為免疑問，閣下亦不得使用此培訓資料作銷售面談或說明或其他相類似之用途。

若未得到本部門獲授權人士事先書面同意，閣下不可修改、更改或變更此培訓資料的部份或全部內容。

此培訓資料是本部門經搜集內外資料製作而成，更新版本日期列印於資料上。本部門將盡力確保培訓資料內容準確、完整及為最新的資訊，但不會就培訓資料來源的準確性、完整性及適時性或因而引致的損失負上責任及作出任何保證或陳述。在任何情況下，公司不會就培訓資料使用者負上任何責任。

閣下同意賠償及承擔對友邦保險(國際)有限公司及其母公司、分公司和子公司、高級職員、財務策劃顧問、雇員、合夥人及持牌人的任何索償或遭第三者追討因使用或違反使用此培訓資料所造成損失或損害的責任。

課程 注意事項

1.獲取網上持續專業培訓(eCPD)學分必須 1) 完成整個課程, 2) 通過評測及 3) 完成課程評估問卷

2.請於整個網上持續專業培訓課程(eCPD)備妥閣下於公司記錄中所登記之手機，以接收課程開始及期間, 由系統發送至手機的一次性密碼 (One Time Password)

- (如發現手機號碼錯誤，可以在eAC（eAC > 電子服務 > Update My Contact) 實時更改閣下的手機號碼　請注意：只接受香港手機號碼)

3.請依照課程內的指示完成各個章節中的課程活動, 以便完成整個課程

4.請掃描課程末段提供的QR Code完成課程評估問卷

5.冒認他人身份進行網上持續專業培訓課程屬嚴重行為失當，如有發現，相關課程之學分將被取消，個案亦有可能送交相關監管機構再作跟進

課後評測 注意事項

1. 必須先完成整個課程，才能夠進行課後評測 。
2. 倘使第一次評測未能合格，可以直接再次進行第二次評測；倘使連續兩次評測亦未能達到合格指標，必須重新完成整個課程後才可以再次進行評測。

如有任何關於課程之查詢，可致電3728 4000或電郵至 hk.businesstrainginganddevelopment@aia.com

優質招募
QUALITY RECRUITMENT

學習目標

1. 探討 5大方向招募 單元1
2. 回顧 招募循環5步曲
3. 學會 心態轉變5連擊
4. 設定「353活動量指標」



單元一

5大方向招募

優質招募
QUALITY RECRUITMENT



優質招募
QUALITY RECRUITMENT

企業家

銀行業



來港
定居人士

旅遊業

高消費品牌零售業

優質招募
QUALITY RECRUITMENT



優質招募
QUALITY RECRUITMENT



旅遊業

優質招募

QUALITY RECRUITMENT



高消費品牌零售業

優質招募

QUALITY RECRUITMENT



來港
定居人士

優質招募
QUALITY RECRUITMENT



優質招募

QUALITY RECRUITMENT

5大方向招募

- 甚麼是你的5大招募方向？
- 你最熟什麼行業、工種、界別？他們有什麼優勢可於保險行業成功？
- 你要做甚麼，打造自己成該界別的專家？
- 你要有什麼度身訂造的發展計劃配合這招募市場？

以下5位朋友中，那些是屬於「5大方向招募」的準招募對象呢？請找出來
(可複選)


1. 銀行業


2. 旅遊業


3.高消費品牌零售業


4. 來港定居人士


5. 企業家



優質招募
QUALITY RECRUITMENT

以下5位朋友中，那些是屬於「5大方向招募」的準招募對象呢？請找出來
(可複選)



1. 銀行業



2. 旅遊業



3. 高消費品牌零售業



4. 來港定居人士



5. 企業家



Becky目前在銀行擔任客戶關係經理(RM)，營業單位主管想告訴Becky其實她很適合加入AIA財策行業，主管應該如何說明Becky的優勢呢？(可複選)

- Becky，你在金融行業的專業知識，及對理財產品的了解，是你的優勢
- Becky，你經常被客戶投訴，豐富的客訴經驗是你的優勢
- Becky，你與客戶建立良好的關係，了解如何與客戶溝通，這會讓你更容易在AIA成功



優質招募
QUALITY RECRUITMENT

Becky目前在銀行擔任客戶關係經理(RM)，營業單位主管想告訴Becky其實她很適合加入AIA財策行業，主管應該如何說明Becky的優勢呢？(可複選)

- Becky，你在金融行業的專業知識，及對理財產品的了解，是你的優勢
- Becky，你經常被客戶投訴，豐富的客訴經驗是你的優勢
- Becky，你與客戶建立良好的關係，了解如何與客戶溝通，這會讓你更容易在AIA成功



Thank you

AIA confidential and proprietary information. Not for distribution.