Hello,唔該你xxx啊。喂，我係xxx呀！

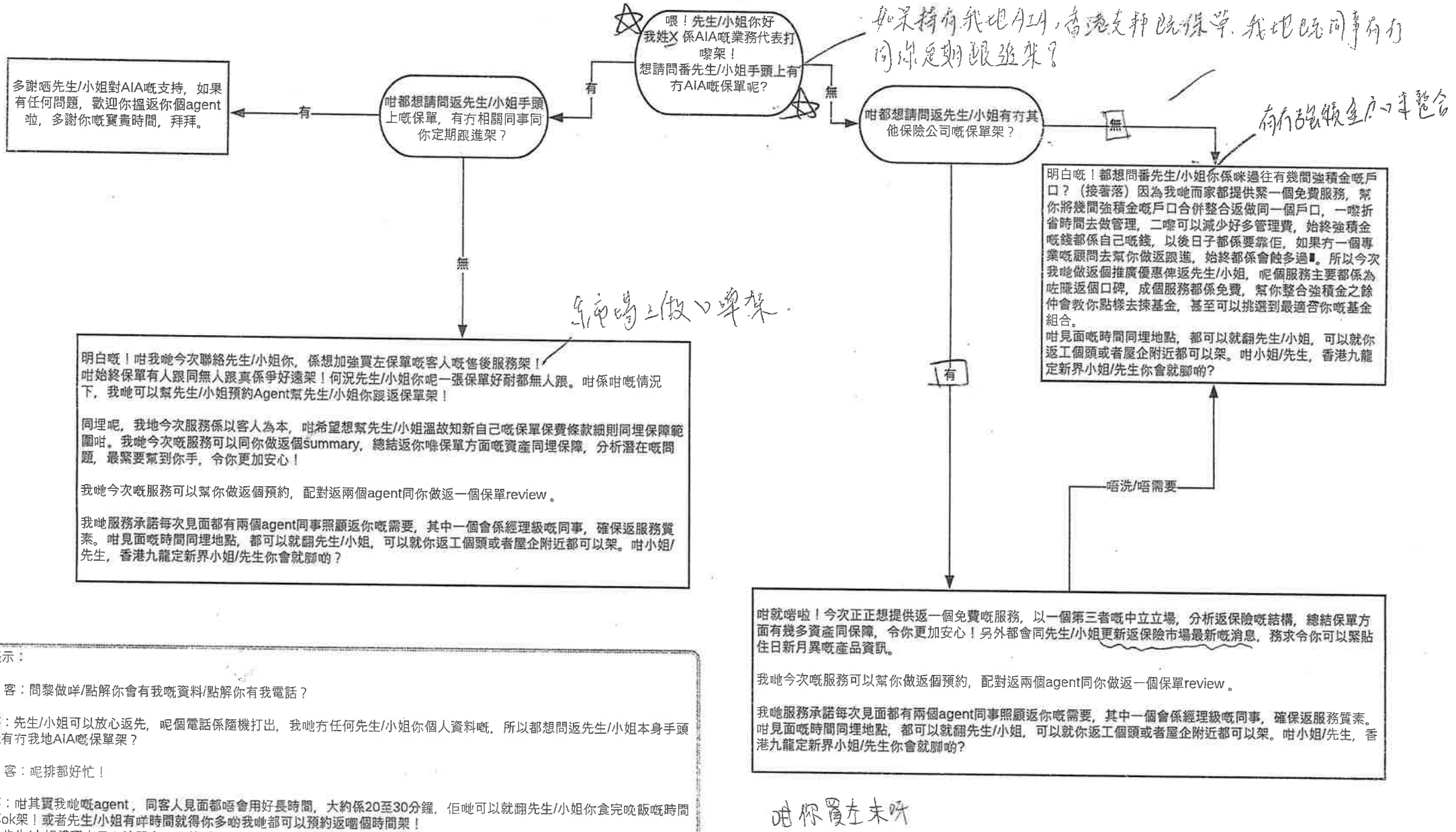
依家講兩句啦呵？我系AIA 友邦嘅agent xxx。

今次打俾你呢係見到個市跌佐好多啦，嚟緊又好似好唔明朗咁，所以呢想同你講返一個穩定派息嘅存款安排。

今次派嘅利息真係超高，年利率去到9厘，而且呢仲要係每個月派息㗎添，而派嘅利息呢係現金利息嚟嘅，以自動轉賬嘅模式呢auto pay入落去你個戶口裡面，情況係有啲似出糧咁。

假設你擺$1,000,000係到我哋就會每個月派7000幾蚊俾你，而且用自動轉賬嘅形式auto pay入落你嘅戶口裡面！所以你平時去銀行打薄出糧嘅時候呢，請你順便打埋呢筆錢，就好似出糧咁樣月中派息，月底入數。

你唔需考慮開唔開戶口住㗎，你可以睇下啲資料先，了解下究竟咩類型嘅產品嚟。最後做唔做都好，知多啲資訊總係好事嚟嘅！嚟緊禮拜三或禮拜四你收工時間，你大約幾點方便啊？不如約個時間見面啊？大約15分鐘左右嘅啫，你公司附近見有冇問題啊?



如果持有我地AIA，香港支持既保單，我地既同事有冇同你定期跟進架？

有冇強積金戶口幸整合

係喺上做小準架

咁你買左未呀

提示：

1. 客：問黎做咩/點解你會有我嘅資料/點解你有我電話？

答：先生/小姐可以放心返先，呢個電話係隨機打出，我哋冇任何先生/小姐你個人資料嘅，所以都想問返先生/小姐本身手頭上有冇我地AIA嘅保單架？

2. 客：呢排都好忙！

答：咁其實我哋嘅agent，同客人見面都唔會用好長時間，大約係20至30分鐘，佢哋可以就翻先生/小姐你食完晚飯嘅時間都ok架！或者先生/小姐有咩時間就得你多啲我哋都可以預約返嗰個時間架！
咁先生/小姐禮拜六日嘅時間會唔會就到你多啲架？
咁我哋預約一個時間配對一個agent同先生你做一個講解。同埋做返一個總結。咁先生/小姐你通常禮拜一至五定星期六日會方便啲架？

3. 咁呢個見面有咩目的？

答：我哋今次係可以幫到先生/小姐你做一個保單嘅總結,總結番保單方面嘅資產同買緊咩保障,咁至少你可以知道咩情況下可以用到,同埋我哋緊急情況下點樣可以幫到先生/小姐，想問返先生/小姐你香港九龍定新界會就你多啲呢？