OK，大家早上好， 剛才我有跟那個同學交流一下，好多都反映，盡量讓我盡量用普通話。其實粵語我也不會，而且講得很爛，但是我已經在很加緊的學習了，也希望能夠很快給大家帶來粵語版的課程。因為我第一次來的時候是6月份的時候，我一句話都聽不懂的，他們在說話時候完全只能傻笑，很棒，剛才他講的所有我全部都能聽懂，所以終於笑的時候能夠卡的准節奏。沒有在不該笑的時候笑，傻傻的。今天真是很開心，其實來之前老師和大家說還是稍微有一點擔憂的，因為看到很多新聞，所以我昨天還專門先從深圳落地，然後從深圳過來的，好在沒有晚點，所以今天精神狀態非常好，也給大家帶來兩天的課程，非常感謝大家的支持，大家應該都是從免費課或者是從網上看到的這樣的消息，非常感謝大家好，謝謝。首先我跟大家來介紹一下，咱們兩天具體會學什麼？給我來個翻頁筆。
我忘了拿。

沒事，我先跟大家來說一下兩天的課程，首先我問一下大家，當然免費課被我忽悠過來，但好多人沒有想過，你希望在兩天課程裡面得到什麼？因為大家的時間都很緊張，尤其在這樣一個形式下，我過來也是要冒風險的，大家來也是時間都很緊張，大家要學很多的東西，我之前還真不太瞭解，尤其是開始在保險行業講課之後加到很多保險業的朋友，我真的很佩服大家，大家什麼都學，所以大家真的很辛苦，兩天的時間，大家浪費在這裡，不能說浪費了。大家希望得到什麼？我簡單的採訪兩位學員好不好？就您希望在兩天裡面能夠有什麼樣的收穫？我問一下。
從財稅視角籌劃財富管理。

很棒，她希望能夠有一個新的視角去作業也好，或者說能夠給客戶提供更好的服務，還有別的學員有更高的要求嗎？我想聽一下大家可以有沒有舉手，我想問一下這位兩天的課程您希望學到什麼？

就是大家希望還是因為稅務方面的問題，在當前的形勢之下，你的客戶非常的關心，大家通過免費可以會瞭解到，咱們大額保單也好，或者說咱們所做的這樣一個保險服務，能夠給到客戶這樣方面一些有價值的服務，大家希望能夠從這樣一個切入點能夠幫到自己的客戶，當然也幫著自己來進行展業。這兩點非常好，那麼我再問大家一個問題，大家覺得兩天的時間，學完以後，在和企業家溝通的時候，會不會還是有點恐懼？因為企業家天天都在經營自己的企業，他天天和稅來打交道，你覺得會不會兩天學完之後，我還是不敢和他聊？我有沒有這方面的擔憂？
肯定會有。

肯定會有，是因為大家有一個先入為主的觀念，認為什麼？認為企業家還是蠻懂稅的。我很負責任的告訴大家，不是那麼回事，這個就不能這麼說的，用普通話說。並不像大家想的這樣，大家知道我一共查過8年的賬，接觸過不低於500個以上的企業家，大部分的企業家其實為什麼能成為企業家，並不是因為對很多的知識都夠瞭解，而是因為他非常的聰明，然後敢打敢乾。對於稅務方面的問題他會有擔憂，但是他會有這樣一個觀念，我不用懂太多，或者他也沒有辦法懂太多，因為他只要找一個比較好的稅務總監就可以。所以很多的企業家他的稅務的知識並不像大家想象的那麼深，我給很多企業家做過咨詢，他們並不是什麼都懂，這個大家真的是不用過於的擔心。我這兩天課的價值就是希望能夠給大家篩選出來你所需要學習的知識。我也希望通過兩天的學習，大家要用心一些，因為這個課我說實在話，相對來說比較抽象，不是很好理解。我舉個例子，假如說婚姻風險你很好理解，不就咱倆離婚了，他出軌了找個私生子，在生活里很好理解。但是我說土地增值稅和增值稅的區別其實就不是很好理解，相對比較抽象，所以我希望大家兩天的時間非常的辛苦，也希望大家能夠更加用心一些，我就會盡量用簡單的方式來和大家介紹，這是第一點。第二點我也希望大家不要著急，為什麼我這麼說呢？因為同樣的招式打出去，咱們都看過武俠小說，同樣的招式，假如如果你內功足夠好那就排山倒海，但如果同樣的招式你不行可能一點效果都沒有。

所以基礎知識的學習對於在座的各位來說是必須的，咱不用學到每一個知識點都在想這個和大額保單有什麼關係，這個有什麼關係，大家聽過免費課，知道他們的關係，有的話我肯定會講，而且會著重的講。但是還是要學習很多的基礎知識，本課程也是完全根據零基礎的學員，所以我可以保證到大家應該不會聽不懂，我也會相對的講的慢一點，尤其是對於咱們香港的學生，本來對於我的普通話相對來說聽起來就有一點那個。其實我講課的風格是語速很快的，我希望能夠給到大家更多的知識，但是我會照顧到他們，會講的稍微的慢一些。同時也有一個好處，如果你聽普通話沒有任何問題，其實你有更多的反應時間去消化我所說的內容。如果大家有聽不懂我會反復的跟大家來講，包括今天的一天的內容會篩選出來知識給到大家學習，我給到兩套話術來幫助大家來從知識到保險它們之間的關聯，這是第一天。第二天我會給大家帶來一個案例，當然會有不止一個，會有兩到三個案例。

這個案例會幫大家主要解決一個問題，就是如果企業家和你說，他說我雖然有錢，但是我的錢全部在企業裡面，也就是在對公賬戶裡面，這個非常普遍。在國內很多企業家是看上去很有錢，但是他的錢全部在企業裡面是拿不出來的，他的現金流其實是很成問題的，或者說他即使有錢他放到房產裡面，他覺得我不捨得賣他那套房子，因為他覺得這個是一個很好的保障。這兩個問題，房子的問題咱們可以通過房產稅相關的知識來和他溝通，那麼對於對公賬

戶上的錢怎麼樣拿出來購置大額保單？會給大家帶來幾種完全合法、合理、有效的方式讓大家來學習，大家也不用擔心，一定讓你聽得懂，一定讓大家聽得懂。咱的翻譯你到了嗎？
我來。

那就辛苦蘇老師了，咱們課程的主要內容分為兩部分，第一部分就是基礎知識的介紹，也希望大家能夠跟得上來學習到。學的越細你和企業家聊的時候就越自信，這是一塊。第二就是給大家來講一下，怎麼樣喚醒企業家的焦慮，從這樣一個角度如何到大額保單這樣一個知識。往下翻一頁，上午的內容咱們知道有一個叫做知識儲備的內容，我幫大家也是精心的選出來　十個企業家最為關心的稅務內容來幫助大家學習。今天上午，因為上午可能會講不完，我今天主要開始講，第一先和大家介紹一下，國內究竟目前是一個稅收的徵管形勢，大家如果聽過免費課，可能都會記住六個字，也就是嚴、徵、管、降、稅、賦。大家注意我事先說的嚴、徵、管，為什麼？因為大家想現在中美貿易爭端期如火如圖的，對於政府來說，其實能做的事情很有限。其實現在的戰爭更多的是一種經濟戰，而不是真的直接打仗，經濟戰裡面，政府所做的其實就是幫助自己的企業家，幫助自己的企業。咱們都知道華為，包括中興也會遇到這樣的問題，政府能夠幫到它，其實就是給它鬆綁。大家理解嗎？　唯一的手段就是把這樣一個稅負給降下來。但是大家知道咱們國內，我不說香港國內有很多一直以來的一個通病，大家都知道一句話叫做什麼？叫做企業家不是在去監獄，就是在去監獄的路上，對吧？
對。
大家都知道這句話。大家和任何一個企業家溝通的時候，他都會很認同這句話。為什麼？因為他知道風險巨大，他知道自己這一路走來究竟冒了什麼樣的風險，其實是很害怕的。但是他也造成了一個很大的一個後果。我和大家舉個例子，假如說咱們在座的各位都去一家餐館去吃飯，但是其中有一半的人都冒了風險，都不買單，一半的人不買單。但是這個飯店如果想繼續經營下去，他必須要收到足夠的錢，大家明白嗎？一定要收到足夠的錢。包括對於咱們的國家政府來說，一年收14萬億，其實還不夠，還要通過賣地來籌錢，造成國內的現在房價高起，這種情況下，錢不能少，一半的人都逃稅，只能讓這一半的人替那一半的人買單，也就要付雙份的飯錢，雙份的意思就是你的稅負會很重。但是對於企業家來說，其實他們在競爭的時候有一些付費，有一些不付費，其實會不會導致一種不不公平的現象？會不會不公平？

舉一個最簡單的例子，國內淘寶，淘寶現在就是很火，東西很便宜，如果你去商場裡面開一家商鋪，你賣同樣的東西，你肯定賣不過淘寶。因為它既不用租店鋪，也不用供人員，它只需要快遞就可以了，這種競爭就是不公平的，甚至淘寶好多都不交稅。以前我可以說全部都

不交稅，但現在好多人有要發票的意思，你只要要了發票，它其實是要交稅的，也是逐步的來納入監管。大家從這個角度來看，其實就意味著國內在中美貿易爭端之前相安無事。為什麼相安無事？大家都知道，企業家也知道，我冒一些風險，但是都會有一個心態叫什麼？僥倖的心理。他認為什麼四個字，法不責眾。他認為法不責眾。就是法律寫到這裡，這種情況之下，你要補稅100萬，但是企業家看一下四周，所有人都有這個問題，他覺得這個可能也輪不到我，他只能去冒風險，因為他如果去付費，可能無法生存。

這是很大的一個現實的困境。同時政府也知道，政府知道什麼？知道目前的情況之下稅負很重。如果這種情況下，我每一個都去查的很嚴，會造成企業無法生存。我不知道大家有沒有想過這樣一個問題，淘寶這麼多年，從2004年到現在已經15年了，你說政府知不知道淘寶上有很大的交易量？知不知道？

知道。

太知道了，最簡單的我舉個例子，「雙十一「每年的銷售額還一年幾百億，從350億到現在越來越高，這個都上新聞的，新聞聯播都要播的。那政府能不知道這些錢沒有交稅嗎？那麼按照稅法的規定，你賣東西取得收入肯定是要交稅的。如此大筆的一個完全不交稅的，政府為什麼不管呢？大家有沒有想過這個問題？你按照法律的規定，你完全可以管，而且這個錢的話收上來以後也是很巨額的錢，因為它能夠解決就業。它能夠解決就業，也就意味著政府也不是，大家不要有一個觀念，就是這邊欠稅了，一定要把它徵上來。你要考慮到很多別的因素，是不是？其實企業家也會瞭解到這些，他也認為，說白了要依勢而為，按照以前的情況下稅負很重，法律寫到這裡稅賦很重，但是又不能夠百分之百的執行，因為一旦執行的話，民不聊生。大家提到這裡的話，是不是有一個非常形象的例子叫什麼？就是國內的社保問題。

大家都是保險業人士，應該非常的瞭解國內的社保。社會保險，這不是指你的那個單有養老保險，有那個醫療保險，失業保險，國內社保非常重。重到什麼程度，可能你的養老保險你自己要扣8%，單位還要再替你交20%，然後那個是2%，9%，算下來，假如說我給你1萬塊的工資，可能光保險的話要替你負擔三四千塊，大概有3000塊，最少要3000塊。對於企業來說，這所有的費用是不是都是企業來支付的？從企業的角度來說，它和稅其實是沒有區別的，沒有任何區別，就是我要用你來當我的職工，我想花1萬塊錢請你，那我就要準備13000。明白了吧？這種情況下，國內的企業是不是有一家算一家，咱不說國企，就是說民營企業，有一家算一家，沒有一家企業足額繳納。這個問題其實非常普遍，以前的話咱們知道現在有社保入稅，大家有聽過這樣一個詞嗎？沒有聽過。那我給大家來介紹一下，社保在國內以前是由社保局來進行徵收的，社保局徵收的話會有一個問題，它不具有強制力。很多企業家就會覺得，假如說我給你的工資是2萬，但是我替你交社保的時候，我就按3000交，

我知道也沒有問題，但是我報稅的時候還得按2萬報，2萬來報，因為那個是稅款，一個是費，是不一樣的，國內目前社保入稅就是說社保由稅務局來徵收。
對於企業家來說，其實大家都明白一點，如果社保足額繳納，企業無法生存，國內是怎麼做的？叫做既往不究，然後降稅賦，什麼意思？你以前沒交的我就不要了，可能就他沒說不要，他說我不搞運動式的清查，其實就是不要了，翻譯成人話，就以前的事我就不要了，他說你看他那個用詞很有意思，禁止各地政府搞運動式的清查，不允許追溯以往的問題，說白了就是，他沒說以前就無所謂了，其實以前無所謂了，以後為瞭解決問題，咱們知道現在都出台了一個降費的政策。所以大家從這樣一個角度就理解了你的企業家在所面臨的這樣一個形式，在稅務上也是一模一樣。嚴徵管，降稅賦，其實第一就是要把徵管嚴起來。去年咱們都知道有一部那個叫做全民的稅務問題普及大片，也拍了半年多，是那個範冰冰主演，他可能就是這是他唯一的一個可能影響力最大的一個影片了，全國人民都在談論，而這個事情非常有意思，在所有人都在談論，包括我在出去講課的時候，很多人都想知道究竟是怎麼回事。這個我出去講的時候，我一直以來覺得這個是在一個專業範疇內來探討，直到有一天晚上我媳婦給我打電話，她說你怎麼還沒回家，我說我在外面講課，一會回去。她說我想問你一個問題，我很生氣，我說你還瞧得上我是吧？你就問吧，她說範冰冰偷稅案是怎麼回事？我很震驚，我說你怎麼對這個專業問題非常關心是吧？我說沒問題，我有PPT，回去跟你講半個小時。她說不用不用，我只想知道重點。你聽重點是吧，大家知道範冰冰頭上有哪幾個重點？第一，你覺得範冰冰這種大咖級的人物會通過簡單的簽一個陰陽合同來偷稅嗎？
不會。
大家想這個我也會，咱們都買過房子對不對？買房子，這個房子200萬，這個100萬，我簽一個假的合同，再偷偷摸摸地把錢微信，轉給他20萬，這個方式也太low了，對不對？你說這種級別的人，最起碼身邊應該有一個助理，而且他那些稅務助理我也知道水平絕對不比我差的，怎麼可能就給出一個如此簡單的一個籌劃方案，這樣策劃方案一年能掙幾百萬嗎？那不可能的，所以說這個事情第一大家就奇怪，為什麼會這麼簡單地偷稅方法？第二是什麼？我以為我老婆說的重點是第二個，是不是她用了非常專業的避稅的方法，最後罰了8個億，可能已經偷稅了30個億。大部分其實不做問題來處理。第三個可能我覺得還有一個核心的點，為什麼偷了這麼多的錢沒有判刑呢？大家有沒有想過這個問題？偷了這麼多錢，為什麼沒有判刑？咱們都學過法商的課程，知道國內的刑法改了對不對？刑法改了，你五年之內只要別第二次，這個不是主要的。但如此多的錢國家收上來以後還並沒有對她做出非常嚴厲的處理，反而是，大家注意，她身邊的人被處理了，例如她的助理被刑事拘留，被判刑。還有一個她是在無錫開了一家公司來做這些事情，無錫的稅務局的兩名工作人員因此被記過撤職。大家有沒有想過範冰冰偷稅和稅務局有關係嗎？
有關係。

有什麼關係呢？你監管不力，引咎辭職，咱們是國內，沒有人真引咎辭職的，你見過國內哪一個說你們的空氣都是霧霾，環保局長引咎辭職吧。環保局長一說，其實這個羞愧我能夠承擔，我覺得我說出來都蠻好意思的，不至於引咎辭職，我從來沒看過國內的新聞，說某某某引咎辭職，很少有這種話題。所以我當我準備了這樣一個非常專業的課程，已經組織好內容，晚上回到家之後，我說有沒有時間？說女兒已經睡了是吧？好，現在我給你講一講這個事情究竟是怎麼回事，蠻專業的。因為我一直覺得我老婆對於我不太認可。我為什麼這麼說呢？大家也知道剛才要放我那個短片的時候，我還感覺就不太好意思是吧？因為我感覺拍得不夠好。那天我看我老婆在看我那個短片，我就問她，我說是不是你人生中咱倆認識以來第一次認真聽我說話？因為我和她吵架，我說什麼她都說愛你不關心我，一句話就把我懟死了。她第一次認真聽我說話，我說終於機會來了，展示一下咱的能力。

我正準備開始我的長篇大論，我有四大什麼籌劃方法方面有什麼問題，正準備解釋的時候，她就問我一個問題，我就想知道一點，這個和她離婚有沒有關係？這個是不是她不是那天離婚了嗎？她沒離，只不過是分手了是吧？所以說我對八卦行為掌握得還是不夠詳細。所以她只是關心一點，所以大家在看整體的偷稅案的時候，每個人想獲取的信息是不一樣的。對於咱們在座的各位來說，其實可能不是很關心這個問題，怎麼導致她離婚的或者分手的，更想知道一些專業內容，而這些專業內容企業家其實更想知道。為什麼呢？因為他這樣一個案例裡面其實是避稅失敗的一個案例，就是她在避稅，但是她失敗了。但大家想一想，這能不能夠證明他的稅務顧問水平不夠高，不能夠證明，為什麼呢？因為大家知道做稅務咨詢的話是要受制於很多因素的，我可以給你提供非常完美的方案，但是老闆就說這個不行，不要搞這麼麻煩，他有一些行業的通病，為什麼最後整個行業補了一百多億的稅款，他想一百多個億，不是一百多塊，這些演員竟然偷了這麼多的稅。我說竟然大家都一直都知道他們收入高，沒想到你們竟然不交稅。但其實反正我看到是蠻憤慨的。但是現在目前大家還有還有很多行業這麼乾，例如咱那些醫藥代表。或者那些辦培訓的，大家都明白吧？我說是國內他們很過分，你在國內參加培訓給你發票了嗎？

沒有。

對，有沒有想過舉報他？把你的培訓費要回來。我可以告訴你怎麼舉報你這種直接打電話我去參加一個培訓沒有給我發票，他是不是涉嫌偷稅，理都不帶理你的。　我有非常完備的方案給到你，能把你的培訓費要回來好不好，但今天不要用，我說的是國內，其實最近找我咨詢了好多，有國內專業做培訓的，已經害怕了。

為什麼已經？國內現在兩個行業是最害怕的，三個行業，第一是做工程的混凝土行業好多很亂了，知道嗎？這是第一。第二是做餐飲的。做餐飲的是因為他不開票。第三是什麼呢？就剛我提到做培訓的，做培訓的有很多人做了什麼，有很多人收錢的時候不開票，不開票國家就不知道。他自己也沒有什麼成本，給講師費的這個稅務結算也很成問題，當然了我再次向

大家嚴正聲明，我在國內所有的課程都已經交完稅了，所有的講師費，這些你舉報我是沒有用的，我還能露這個馬腳？不可能的，但是我交的稅很少。大家想不想知道為什麼？
想。
想知道，如果你聽完兩天的課程，我把這個方案送給你好不好，就說白了就告訴你一點，就你怎麼樣能夠合理合情合法的少交稅。給大家再舉一個，咱在兩天課程里會跟大家分享一個案例，在國內大家有沒有用過滴滴打車？
有。
有用過是吧？有沒有想過一個問題，滴滴打車這些司機交不交稅？交不交稅？
交。
大家知道，肯定要交稅的，為什麼？因為咱們可以在軟件裡面來開發票的。而且滴滴公司也絕對不敢不交稅，因為它的規模太大。大家知道前段時間去年國內如果看足球的話，我知道有一家公司叫權健。權健這家公司其實這家公司已經做了很多年了，也死過人，對不對？也售賣假貨。他土豪到什麼程度，他竟然包機自己全國的業務員去天津看自己冠名的球隊的比賽，而且大家知道他厲害到什麼時候，他竟然要去買梅西，一個足球隊去買梅西。人家梅西一看，你給的錢太多了我都不敢來，不知道你要乾啥，說我只會踢球你們給我這麼多錢。就他已經錢多到這種程度。他鬧了這麼多年，一直在賣保健品，是吧？一直沒有出事，直到什麼？直到有人舉報他偷稅，第二天就倒台了。大家知道這就是問題的嚴重性了，可能你的保健品治死了人，你可能很多問題大家都只是聊一聊是吧？大家都看過魯迅的文章14天忘卻之神就到來了。但你只要舉報他偷稅，第二天指定完蛋，肯定要收拾他。這就是國內的一個稅務風險爆發的一個案例。大家其實都瞭解，而目前是剛才提到有影視行業，有這樣一個叫做保健品行業，有培訓行業。大家客戶有沒有做這個呢？你和他聊的時候，解決方案咱們兩天之內給到他。大家想一想，這個解決方案其實和咱們達保單比較關聯，就我有一個案例叫什麼呢？把企業上大額的利潤拿出用於購置大額保單，說白了，你能把錢拿出來，你幹什麼不都可以嗎？說白了很多企業家不就是因為錢拿不出來，才比較困擾嗎？這個會和大家來分享，希望大家能夠深入地學習。第二個提到這一點，就要提今天說的一個稅務方面的風險。因為咱們做風險管理，就要提稅務方面的風險，最顯著的，大家都知道叫做公司混同的風險。我問一下大家，你的客戶如果是國內，咱說民營企業家，如果是國企，那些都不是企業家，他只是打工的，職業經理人替國家來乾活。民營企業家裡面，假如說會不會盡全力把自己的所有的資金都放到企業里，甚至很多都個人來簽擔保協議，有這種情況吧？個人替自己的企業擔保，這種情況非常普遍。還有一種情況是什麼？剛才我說那幾種行業裡面有沒有通過自己的個人的私的賬戶來收公司的收入的？有沒有最典型的是什麼？
餐飲。
沒錯。我特別害怕你說保險的，國內的培訓業是吧？差點引火燒身。

餐飲業就是這樣。還有很多行業說高達一個結論，所有不開票的行業基本都是這樣。什麼意思？我不開票，我就沒有必要把錢放到對公賬戶里。有做服裝的，做餐飲的。這些基本上全是這樣。最簡單的，肯德基，它很多的錢都不入賬的。這樣就是一個風險，通過私戶來收錢肯定涉嫌偷稅。因為你沒開票，國家就不知道這個收入，它基本上不會主動申報交稅。還有一種情況是什麼？就是企業經營得非常好，但是企業主把所有的錢都放到企業里，他如果自己私人要用錢，假如說給孩子買房子，或者說到香港買保單，或者說去美國購置房產，呀他希望把錢拿出來，他如果沒有經過咱們的課程，其實他不知道合理的方法。大家都非常簡單粗暴了。

因為銀行的優盾在他自己手裡，他直接和財富說，你把錢轉出來轉到我的私人卡里，我拿去做用途，這種情況下是不是非常的普遍？非常普遍，我基本可以說有一個算一個。因為我之前檢查過一個案例，這家企業我發現它的對公賬戶裡面都沒有錢，所有的錢只要進來之後立刻轉到他私人戶里，當然他有一個理由，他說因為這個企業經常會被供應商起訴，或者說銀行凍結賬戶，所以他經常把錢轉出來。把錢轉出來以後，第一大家都知道會很難規債務風險。因為轉述你一旦混同，所謂的有限責任公司就變成了無限責任公司，一旦企業的債務的話，可能需要個人來償還，沒辦法做到一個資產隔離，這是第一。今天咱們再介紹一下，從稅務上來說，他是不是涉嫌偷稅呢？大家想過沒有把企業的錢拿出來和偷稅有什麼關係？如果大家學習，我可能知道第一點，可能1年之內沒歸還，或者年底未歸還的話，需要繳納個人所得稅，這個大家都知道。還涉不涉及增值稅，企業所得稅，一會咱們展開來說。第三點，　我可以這麼跟大家說，在我和企業家溝通過程中，他們最關心的一個話題，就是虛開發票。大家知道嗎？首先問一下大家，大家知道什麼叫虛開發票嗎？是不是開假髮票呀？是不是？

是。

不僅僅是，是多開還是少開？

多開。

不一定，有多開的也有少開的，很神奇。我再問大家一個比較有意思的，是不是虛開發票一定少交稅？是不是少交稅？不一定，有的有的虛開發票，他還反而多交了稅。挺有意思，為了騙取政府的補貼，有一些會這樣，他會騙，為了騙取政府的補貼。你在和企業家聊時候，其實有很多話題可以聊，第一，需要換發票，是怎麼回事？因為很多企業他自己去開，他反而不自己不知道，這是第一。第二，你會聊一下虛開發票會有什麼後果？咱們知道發票分兩種，在國內，一種是普通發票，一種是專業發票。大家有沒有想過普通票和專業票有什麼區別？

稅不一樣。

稅不一樣，這是第一，還有什麼不一樣？

(聽不清00:29:41)。
好的，剛剛我聽到一些聲音，一會咱們展開來說，它兩種完全不一樣，它的後果也不一樣。舉個最簡單的例子，這個企業家基本都不知道，我每次和他們聊，他們感覺很震驚，虛開專票的話，最高可以判無期徒刑。虛開普票的話，最高只能夠判七年，　大家知道它裡面是有區別的。虛開增值稅專用發票最多可以要判無期徒刑，這個國內應該是刑罰最重的經濟犯罪了。虛開增值稅專用發票，虛開增值稅普通發票的話，最高可以判七年，在國內，但要看你的具體的數額了，這個一會兒詳細的來講。大家感覺好像虛開發票是不是和自己的企業離得很遠。如果你看新聞的話，這兩天會有一個非常震驚的新聞，破了一個案子叫什麼？虛開了910個億。大家知道他們虛開發票都是為了賣發票，我在免費課裡面是不是和大家分享過，如果讓我來一夜暴富的話，最應該乾的事情是販毒還是虛開發票？
虛開發票。
為什麼呀？因為我沒有渠道，不知道怎麼販毒，這不是最主要的。因為我考慮問題還是蠻理性的，不能光看到它的收益高，你看那個案子是虛開了910個億的發票。大家想一下，一般的發票，大家有沒有買過發票啊？
買過。
我再採訪一下大家在國內也好，有沒有買過發票？
買過。
所有說沒有的，其實我都不太相信你，因為在國內目前買發票非常猖獗，買過發票都是一般是幾個點對不對？910個億，如果是一個點的話，就是99.1個億，是吧？
四個點。
一般四個點，是吧？你買得很便宜，這個不同的發票價位還不一樣，這個就很成問題了。我舉個例子，對於我來說，咱們只是細談了，假如說我要虛開發票掙錢，能不能夠一夜暴富呢？
可以。
相當能夠，我也和大家在課程裡面分享四種學科開發票掙錢的方法，想不想知道？
想。
比你賣保單掙錢，每次我提到這個的時候，因為很多企業家會很感興趣這個話題，為什麼呢?因為他自己心裡也沒底，他也知道買發票，肯定是要偷稅的，但是這個偷稅對面還能掙到錢，他也不知道對面這個錢是怎麼掙的。我告訴你，如果你把這四種掙錢的方法告訴你的企業家，你能夠講清楚，企業家自然就不敢買發票了。你把這四種掙錢的方法告訴他。舉一個最簡單的掙錢方法，我肯定要隔絕風險，如果我拿自己的身份證去開一家企業，然後去開票，賣發票，是不是很容易被逮到啊？我參與過很多這種檢查，要和公安機關一起去的。我們系統裡面會有證據，假如我們要去某一家企業來進行檢查，我們和公安一起去。我告訴你

，國內的稅務機關相對是比較弱勢的。　大家對這句話好像不太相信，是吧？相對比較弱勢，主要是我們在納稅人面前，他們，不是說我們，因為我已經從裡面出來了。他們在納稅人面前還是比較強勢的，說一是一，但是跟公安比差太遠了。有很多的企業家到我們那做筆錄的時候隨便說。這個發票是你買的嗎？不是。無可奉告，特別橫，但是只要看到公安那身衣服，當場交代，真的是非常恐怖的。因為其實公安他們不懂稅的，他們都直接抓人。　我曾經和那個，國內叫經偵部門，和他們一起去企業檢查的時候，我們還是非常的規矩，趕緊掏出自己的工作證件，您好，我們根據工作安排，需要來對您進行檢查，有一個文書需要您簽一下。

我們都很客氣的，直到我們後面公安的大哥直接來一句不許動，我們就很尷尬了，我說你還是讓人動一下，這個文書是需要簽字的，要不然我們沒辦法參與，然後他說你動一下，他就趕緊開始簽字，其他的不許動，這種就是非常恐怖的。好，我是不是要隔絕風險啊？萬一哪天我如果做這個事情，拿自己的身份證，是不是也很快就不許動了，是吧？行，我多聰明，我把他的身份證偷過來了，偷過來以後，我拿著他的身份證去給他開一家企業，這家企業我會選擇不同的行業，甚至選區域，因為稅收監管在不同的區域，它的力度是不一樣的，找一個力度相對比較小的，老少邊窮區域。選一個地方開一家公司，把發票領出來，開出來去賣錢。一旦發現之後也是找他不找我，這就隔絕了一層風險。第二，我開支發票去找客戶。大家想一下國內對於發票的需求強不強烈？

強烈。

為什麼呢？有沒有想過？因為稅太高，對不對？因為稅太高，所以強烈。如此高的稅賦。大家想一下為什麼買一張發票就能夠少交稅，有沒有想過？為什麼呢？如果你是企業家，你會不會去買發票呢？好多人說我不是企業家，我只是一個員工。我告訴你有沒有這樣一種情況，假如你做的業績非常棒，如果你在國內的保險公司做的非常棒，你這個月工資100萬，很高。大家知道100萬扣稅要扣三四十萬，雖然是45%，但是超過96萬的部分才是45%，算下來其實它也就30%左右。能不能接受呢？100萬讓你扣稅35萬能不能接受？不願意接受，好，你們的財務人員教了你一招，你這樣，你去找一些發票過來，什麼意思？拿一些發票來入賬。大家理解為什麼嗎？為什麼我需要給錢給到你，你去找一些發票過來就可以省稅？有沒有想過這個問題？為什麼呢？是抵扣支出或者是怎麼樣？大家理解為什麼會有這個衝動呢？這是一個原始的衝動，為什麼？舉個例子，好，假如說我需要給一個員工100萬的工資，如果在賬上體現出我給了他100萬，我就必須要來扣他在國內的個人所得稅，一扣三四十萬沒了，他到手六七十萬，他感覺很不值，咱能不能籌劃一下，想點辦法？國內經常這樣，想點辦法。一個最普遍、最簡單的辦法就是這樣，你拿了一些發票，我舉一個例子，假如說你晚上和男朋友一塊出去吃飯，一下花了26000，前兩天是七夕，都花得比較多，26000。你這個26000在餐廳里是可以開發票的，開發票的時候你跟飯店說，你開我們公司的名字可不可

以？我告訴你，你開什麼都可以，他們飯店你讓怎麼開怎麼開，你只要買單就可以。他會管這個嗎？他問你開公司的發票，你這是公司的行為嗎？你宴請的是自己的客戶嗎？我怎麼看你們只有兩個人？他不會管的，那麼行，這個其實就是一種監管的漏洞。

你把這張票拿來了，給到自己的財物以後，他會怎麼做賬？他會說我請自己的員工和她的男朋友一起出去吃飯嗎？肯定不會這麼寫，他會怎麼寫？他會寫我招待自己的客戶。如果稅務局對這家公司進行檢查的時候，他就不會知道給自己的員工發了100萬的獎金，他只會知道什麼呢？他會知道這個公司花了幾十萬來宴請自己的客戶。明白了吧？這種情況大家就瞭解了，其實是偷稅了。好多人說，這個飯不是也真吃了嗎？這張發票也是真的，為什麼會偷稅？首先這裡面有沒有虛開發票呢？沒有，為什麼？這裡面絕對沒有虛開發票，因為你確實吃飯了。但是有一個問題，有一個比較，大家想一下，是這家公司的吃了嗎？不是。從這個角度來說，他涉嫌第三方開票，他開給了第三方。但是這個非常難監管，這種方式非常難監管。他開到票以後，他就把這張票入到公司的賬上，這樣一個鏈條是完整的，非常難監管，而且這個飯店開出票以後，他該怎麼交稅也交稅了。所以從表面上看，國家並沒有造成稅款的流失，這就是一種非常普遍的叫做稅款不流失。但是有一定虛開發票的嫌疑，但是它的社會危害性非常大，因為這個規模實在太大，大家都這麼乾。

但是你從另外一個角度來說，稅款流失了，有沒有想過？為什麼？因為本來這家公司如果沒有這張票，這張票是不應該入賬的，因為它和自己的企業生產經營是無關的，不應該入賬的。它不應該入賬的，企業入賬了來抵稅了，它抵的稅是原來是應該交的，其實是造成了國家稅款的流失，大家理解這個邏輯了吧？為什麼國家要管控？但是這種管控非常的艱難。像剛才我看短片裡面有提到，跨位競爭的問題，咱們國家稅收徵管有大智慧，這是一個企業所得稅的問題，你抵扣自己企業交的企業所得稅，咱們國家非常的聰明，通過一張個人所得稅的改革，把這個問題解決了。大家想不想知道為什麼？給大家舉個例子，有的企業會有這樣一種情況，我完全不認識你，我拿到一張身份證，我就說這個人從我這公司拿錢了，拿的是工資，他們知道個人所得稅在國內是有一個5000的免徵額的。我查很多企業會有一個工資單打下來，有一堆人工資是4800。一嘛是4800，是不是一張身份證能夠把4800塊錢從企業的賬上拿出來？這個非常難監管，為什麼？因為當稅務局來查到你的時候，他直接說這個人已經離職了。你知道稅務機關畢竟不是公安機關，通過一張身份證號是找不到這個人的，沒辦法覈實，這一次個人所得稅是能覈實了。在我剛剛開始上班的時候，我認為這個問題，國家是抓大放小，因為這個問題是監管不了的。這次我非常震驚，連這個問題都解決了。怎麼解決呢？是通過大數據的方式來解決的。咱們這次個人所稅改革以後，在國內每個人都有自己的一個納稅識別號，其實就是身份證號，如果是香港人，可以去稅務機關申領一個納稅識別號，都是可以有的。每個人其實可以登一個軟件，這個軟件就叫個人所得稅，登進去以後，你會發現裡面會有一個什麼？非常明顯的，裡面直接就有一個你的任職受雇信息。

這次改革以後會發現很多人，我不知道大家有沒有這樣的情況，如果你登錄一軟件，而且我讓你登錄是有好處的，是可以免稅的。咱們知道現在國內有叫做專項附加扣除，假如說你父母年邁、孩子幼小、生了重病、租了房子，如果你比較慘，上有老下有小，你是可以抵稅的，你可以少交很多稅，我把這個稱之為精准扶貧。你可以少交很多稅，你為了省稅，你就要上軟件，提交自己的信息，你提交自己的信息就會發現你的任職受雇單位，有可能這個單位你不知道，有人冒用你的信息，在給自己做偷稅的行為，你只需要點一個舉報，　而且這個舉報非常的簡單，你知道為什麼嗎？好多人說，我也不至於，大家都不容易，他不就是為了少交點稅，對我也沒啥影響，告訴你，對你有影響，為什麼？咱們知道國內現在個人所得稅要合併徵稅的，如果你在另外一家公司也拿了5000塊，那麼要和你自己真實的公司合併來交稅的，你要補錢的。

你是不是有一個舉報的動機了呀？最關鍵是舉報非常容易，你也不用寫舉報信，你也不用找他，你只需要輕輕的一點，這家公司在稅務局，它的名字會變成紅色的，他們就會直接去這家公司。我們現在已經瞭解到了，之前咱們只有身份證號是找不到這個人的，現在很簡單了，那個人已經在網上舉報了，我直接問你，他有沒有來上班？上了，就需要什麼？就需要補稅了。那麼也就意味著什麼呢？以前這種很粗暴的、很簡單地認為自己偷稅沒問題的這樣一個情況，現在已經變了。你的客戶，如果你和他稅務問題，我經常和他們聊，他們還有一個觀念，沒事的，一直這麼乾，不會出事的，對吧？

剛才是不是和大家舉了一個叫做虛列工資被查到的很大的案例啊？這個案例咱們可以和自己的客戶分享。我剛才說的應該蠻清楚的，這個案例應該會觸動很多企業家焦慮的心情，為什麼呢？因為這是一個很普遍的，所有人都認為解決不了的問題，現在通過這種方式解決了。這次個人所稅還解決了一個問題，大家知道嗎？叫做什麼？叫做收房產稅的問題。大家想一想，我舉個例子，首先問大家一個問題，國內現在有沒有在收房產稅？

上海。

上海在收。

房產稅一直在收。

我看有很多不同的意見，那麼你們來這節課真是來對了。我再問一下大家，大家可以舉手來表示一下，此時此刻國內有沒有在收房產稅？

沒有。

認為有的，舉手好不好？大家那些說沒有的，看一看你身邊。他們怎麼這麼多人認為有呢？好，那麼所有說沒有的已經錯了，你們就不用在抗爭，因為我會解釋的，不用狡辯，你們已經錯了。剛才那些所有舉手的，我再問你一句，咱舉手，我看一下有哪些？完了大家一會別有不承認的。所有認為國內正在徵房產稅的，此時此刻如果你認為國內正在徵的房產稅，在上海和重慶的，請把你的手放下來。你不是認為國內正在徵房產稅嗎？那麼國內徵房產稅的

地方是不是上海和重慶呢？是不是？如果是，你就把你的手放下來，這位同學認為不是。我舉個例子，您認為北京也在徵房產稅，對不對？北京沒徵嗎？

不是，我意思是全國一直都在徵。

對，她認為全國一直都在爭，那麼有同意的民觀點的嗎？有一個同意的，說明什麼？有三個人同意，說明真理永遠掌握在少數人的手裡。為什麼？大家其實都上過免費課，其實我跟大家都說過。這問題就很大了，咱們都在說和企業聊稅務問題來切入大額保單，如果你上來就說咱們的國家的房產稅馬上就要徵收了，那麼咔一下你就不用再談了，一口氣把天聊死，就像今天早上剛剛那位同學問我大盛老師你這兩天好像胖了，我都不知道怎麼接這句話，所以說一下就把天聊死了。

大家注意，第一我給大家來以正視聽一下，國內一直在徵收房產稅，從1986年開始，比我還大，你看一下暴露年齡了，徵收了30多年了，而且2018年咱們徵收了1300多個億，這也體現出咱們國家比較牛的地方，1300多個億的稅款徵上來，沒有一個人知道。你不覺得這個事情很厲害嗎？咱們都知道那個水電費，如果漲1毛錢就有很多人上街遊行，為什麼沒有經過我的同意？但是咱們徵1000多個億，沒有任何人知道，為什麼？因為它只針對國內的非居住用房。　例如你現在可以拿百度搜一下搜房產稅，立刻就會出來一個條文叫做《房產稅的暫行條例》，1986年開始徵收的。

它是怎麼徵的？兩種情況，按照房價的1.2%，是房產原值，還不是房價，國內目前或者是按照你租房的12%，當然會有很多優惠政策，但是這個稅一直在徵，雖然掙了1000多個億，但是如果大家理解這個事情，咱拿房產稅舉例子，如果房產稅全徵，至少徵10000億。為什麼？我舉個例子，如果你在國內有房子，你經常在香港，你這個房子也不住，會不會租出去？你交房產稅了嗎？交了嗎？我可以100%的肯定基本全沒交。因為當時在稅務大廳裡面，如果但凡有一個人主動的去稅務局說我的房子租出去了，我來交一下房產稅，我們都拿他當傻子看。　大家都不交，為什麼就你一個人交？類似於凌晨3點大家在那等紅燈，所有人一看紅燈已經半個小時了，明顯信號燈都已經壞了，他在那等了4個小時還不過去，說怎麼還沒有變綠？這不跟傻子一樣嗎？這在國內是一個現狀，按照目前的政策規定，如果你的房子即使是住宅，大家記住，即使是住宅只要租出去就是不用於自身的居住了，你說租給別人也是住，那不行，就變成了經營了，你把房子用作經營來掙錢了，就像公司持有的商鋪一樣是要交稅的。這個稅一直都爭不上來，為什麼？因為不夠掌握信息，我並不知道這個房子是租出去了，還是這個老闆或者這個房主自己在住，這次解決了。大家知道怎麼解決了嗎？對於這個問題，我始終認為這是一個很難解決的問題，你想稅務局的人哪有時間挨個的敲門，這個房子是你的嗎？還是你租的？因為他都可能騙你的，國內其實好多房東都知道這個事情，他要跟自己的租客說說，如果有人問說你這是租的房子還是什麼，你就說你是我家親戚，免費住的，那是不是就不用交稅了，這是民間的智慧。所以說很難管，而且這個實在是太多了

，一個小區裡面哪套房都租出去，那房子沒租出去，天天都在變徵不上來，那麼好了還是什麼？咱們還是毛主席比較厲害，發動了人民戰爭，你們自己之間互相舉報。所以說信息一下就上來了，為什麼？咱們知道目前在國內，如果你是租房居住的話，當然前提你是沒房，你租房居住的話，在一線城市一個人可以抵稅1500，1500塊錢是不用交稅的。那麼國內你的房子租出去，你不是不想交稅嗎？我也不從你這下手，我問你肯定不跟我說實話，我給你的租客下手。你的租客租了房子，他把這個事實告訴稅務局，自己可以每個月減稅1500，是1500的收入不是稅，減稅1500，他有沒有動力去主動申報？這個申報是不是很簡單，只需要怎麼做？在那個軟件裡面，大家如果會用微信的話，在裡面填上什麼？填上你租的是哪一套房子？門牌號填上你房主的身份證號，恐不恐怖？填上你房主的身份證號，但如果你要是在中介簽的合同，你還要填你那個中介的那個相關的那些營業執照，這一下不就傻了，政府就完全的知道了，這個舉報的信息雪片一樣到來，你直接一徵一個准，就會有租客說我租了哪個小區的哪一套房子，房主的姓名叫什麼？他的身份證號是什麼？這個稅是不是就徵上來了？這也是大數據的監管非常的恐怖。

這個等下我統一答問題，因為會有很多同學。那麼通過這個裡邊聊到了國內的監管越來越嚴，那麼虛開發票的事情也好，公司混同的也好，包括這樣新的技術手段的運用，會讓企業感覺很焦慮。還不夠，還有一個什麼？就是CRS和境外的問題。大家有瞭解到，國內現在很多人通過CRS的交易來賣單的嗎？賣保單的。　這麼問咱們在座的各位有沒有那個持有現金超過一個億的？就是所謂的超高淨值客戶，就手裡光現金，房產什麼都不算。如果沒有的話就要恭喜在座的各位，你的煩惱真的很少，你只要掙夠足夠的錢的話，你的日子會過得很棒，我就是這樣。我發現我每多掙一點錢，家裡就會幸福一點，但如果你錢足夠多的話，你的煩惱會非常多，這個就是一個。如果你錢如果超過這麼多錢的話，你很有可能會有境外資產的配置了。那咱們知道以前的話，咱們如果把錢放在境外，其實國內是不掌握相關的信息的，不掌握的。咱們知道全國都解放了，但是全球還沒有，和咱們國家是沒有這樣一個信息關聯的。那麼通過這樣一個CRS的協議，咱們國家稅務總局就能夠掌握所有的中國的稅收居民的海外賬戶的信息。我注意我不是說所有的中國人，我說的是中國的稅收居民，大家要注意這個區別其實很微妙了。那麼通過這種方式，如果我能夠掌握你在境外所有的金融賬戶，或者是你的企業賬戶，尤其是企業賬戶，大家有知道有一些例子，就是說很多富豪通過一些空殼的公司，放到一些避稅的天堂上來做一些不合理的商業架構，當然這個也是有專業的稅務師幫他們籌劃了。我就認識很多做這個方面業務的稅務師都發了大財了，但是這種情況下以前是完全沒有問題，現在會很麻煩。當然在國內目前，只是我可以跟大家說一句實話，還只是一個初級的階段，所以說咱們客戶其實也不用過於擔心。我覺得你可以問客戶一個問題，你覺得他的資產量，在國內能不能排到前2000，如果排不到，可能這兩年都沒事。所謂的掌握信息以後的跨境的反避稅。我跟大家說一個簡單的例子，問一下大家，避稅是什麼意思？

通過不合法的方式來少交稅，　避稅，不是，如果你通過不合法的方式來少交稅叫偷稅，說白了是通過合法的方式來少交稅，通過合法的方式，很多企業家或者說高級的客戶通過合法的方式少交了很多的稅，這種情況下在目前來說會被逐漸的來進行監管。這個是CRS或者(外文00:53:35)反而會給咱們帶來的一個高淨值客戶的影響，他們會很願意知道這方面的知識，會和大家分享。最後第五點和大家來說一個在免費課裡面也提到的，叫做稅務風險的備用金。因為目前的大勢之下，對於很多企業家來說第一有稅務原罪，第二會有一個風險的涵蓋，這裡面會和大家說。下面就會和大家聊一些房產稅和遺產稅的話題，目前來說在國內，大家對房產稅是不是都已經達成一個共識了？房地產稅要來了。不是房產稅，是房地產稅，大家注意這個詞微妙的區別，房地產稅一旦來的話，其實是對於咱們的資產配置會產生很大的影響。

因為它會增大一個居住用房持有環節的稅負。是不是資產配置的結構要重新優化？大家來考慮一下。最後和大家來提一個咱們所謂的售賣的香港保險，和內地保險在稅務上有什麼樣的區別和優勢？咱們內地保險沒有他的優勢？這裡面和大家分享一個比較核心的點，問大家一個問題，國內的大額的年金險，他的生存金是不是需要交稅呢？

是。

是不是需要交稅呢？

要。

我問大家就這個最簡單的問題，國內都有大額的年金險，他不是要按年領那個生存金，其實對他來說也是一種收益，　大家知道所有的收益基本都是要交稅的，這個收益需不需要交稅？

不需要。

跟大家說？第一目前來說肯定是沒交。按照政策，他需不需要交？現在需不需要交納？現在沒交以後會不會被追訴呢？你把這張國內的明顯的保單賣給到自己的客戶了，後期如果需要補稅，那你對你的客戶怎麼交代呢？這個是大家需要來學習的，我來和大家來分享一下，按照現在的政策需不需要交。以後我跟大家說一個，按照目前的政策沒有明確的規定需要交，而且現在所有的保險公司都沒交，以後有沒有可能會交，跟大家說我的結論，以後交的可能性不大，但是有可能。這是你國內的客戶需要面臨的一個問題，咱們先把保險的收入是不是需要交稅呢？我舉個例子，假如你國內的客戶購買了咱們香港的這樣一個大額的儲蓄分紅險是有收益的，每年都有分紅，這個分紅它在國內需不需要交稅？

不需要。

為什麼呢？你如果這麼說，那國內的客戶完全是中國的稅收居民，中國的稅收居民是需要對你的境內外所有的收入來交稅的。這個是不是需要交稅，在課程里也會得到答案。好的，首先第一大家來看一下目前的大事，右邊這張圖大家應該比較熟悉，是去年咱們全國一共徵收

了13.7萬億的稅款，不要小看這個數字，是13.7萬億，而不是億，意味著什麼？意味著每一個人交稅1萬塊。咱們問一下自己，咱們如果在國內生活，你的個人所得稅交多少？企業所得稅你肯定不交，你也不是企業，裡面大多都是增值稅。大家知道香港有沒有增值稅？沒有。

香港沒有增值稅，因為香港是稅收的自由港，是沒有增值稅的。增值稅是什麼，大家瞭解嗎？跟大家說一個最簡單的例子，假如我購置了一批布料花了50塊，我把衣服賣2000塊，大家不覺得這很神奇嗎？告訴你好多服裝企業就是這樣的一個暴力的分紅。我曾經去查過國內很有名的一家服裝企業，它應該兩年之後就會上市。它號稱是什麼？意大利的工藝，意大利手工製作，我一看他們的廠房，全部是當地的老太太。我說你怎麼是意大利工藝呢？他說我們設計圖紙的人曾經去意大利留學過，這種方式他都能夠營銷。也是一樣，目前在國內，如果我把這樣的服裝50塊的價格2000塊賣掉，其實我需要交增值稅的部分，就是增值的1950塊，拿1950塊乘以相關的稅率等於增值稅。大家從這個角度來分析，是不是你在國內所有的消費都要交增值稅？

對。

首先貨物要交、服務要交，全部都要交，叫陽光普照的稅種。這個稅種對國家非常的關鍵，為什麼呢？大家想一想。因為第一，它非常普遍，能夠收上來足夠的錢，第二，它相對比較好管理。為什麼這麼說？非常好管理。因為這樣一個稅種它的稅制相對比較簡單，我通過增值稅專用發票瞭解到貨賣給誰了、誰賣了就能夠把相關的業務來說清楚，這是增值稅。企業所得稅就很簡單了，其實就是企業所繳納的稅賦，它不是針對你的增值額，是針對你的利潤，瞭解嗎？是針對利潤，這是第一。個人所得稅現在正在改革，一會咱們詳細來說。關鍵是咱們看左邊這張圖，叫做徵收管理。國內都有稅務局，稅務局裡面那些擺到大廳，你去主動交錢，接待你的人就在做徵收管理，而以前我就是在做稽查，說白了就是查補偷漏稅，它起到的更多是一個威懾的作用。反避稅在國內只是一個初級的階段，就像剛才我提到CS，其實大家不用過於恐慌，為什麼呢？問大家一個問題，稅務局裡面國內專職做反避稅的人一共有多少？有沒有2萬人？你像國內這麼多人，告訴你，14萬億稅款裡面做反避稅的人一共只有200多個人，個人，到2018年年底的時候268，還在非常初步的一個階段。看一下，這是國內十八種稅的一個簡單的介紹。

其實大家需要重點理解的就是增值稅、企業所得稅和個人所得稅，其他的稅種相對數額比較少，也不是主流的，咱們主要是瞭解這三個稅種，或者大家在課程裡面具體的分析。對於稅務稽查的模式，大家可以理解，我跟大家說一下。第一，最害怕的就是舉報，而且對於國內的企業家來說，為什麼國內企業家都對自己的財務特別好啊？因為財務是最容易舉報的。他手裡不但有能力，他知道自己的企業偷稅，他還有證據，因為賬就在他手裡，他只需要一復印就可以來舉報，這是一個問題。還有一個叫做項目檢查，針對國內去年的整個影視行業全

行業的檢查就是一種項目檢查。還有什麼呀？還有專項的任務。專項任務裡面，假如咱們要對房地產行業裡面某一項會有問題的，假如醫藥行業裡面的傭金來進行檢查，這是一個非常定向的檢查任務，還有一個跟大家重點來說的就是發票協查，咱們會提到虛開發票。如果我給你虛開了一張發票，我如果被發現需要發票以後。所謂的發票協查，是他所在的稅務機關根據這樣一個線索去找他，像一個鏈條一樣，一個鏈條根據發票的信息把這些所有人都要查處，這就叫發票協查的工作。現在很多的企業，當然我可以這麼跟大家說，你的客戶肯定會遇到發票協查的問題，因為這個類似於什麼呢？類似於假如說即使你的車技很好，下雨天的時候也有可能會出車禍，你開得好，你不撞別人，不代表別人不撞你。你不虛開發票，有可能你所取得的發票會存在虛開的問題，大家理解嗎？這是一個很普遍的問題，但這個問題會牽扯到刑事責任了，它很普遍，但是它的後果又非常嚴重，所以大家需要瞭解是這麼一個情況。最後一個是我重點說的，叫做稅警聯合，牽扯到虛開發票的問題，稅務局是和公安機關同步來進行辦案的，這個是會讓他們非常恐慌。國內目前的一個嚴徵管的形式，這裡面大家都瞭解了，免費課我也講過。第一，冰冰的偷稅案，晚上咱們來講這個案例，還有一個是國內現在還有國稅局和地稅局嗎？

沒有了。

沒有了，去年已經合併了，合併以後更多的是不僅是人員的整合，還有一個是系統的整合、信息的整合，這個就國家有點類似於把權都收回來，要全力的來進行監管，這是很恐怖的。你會發現剛才我所提到的拿個人所得稅改革來解決企業所得稅的問題，咱們知道個人所得稅好多是地稅來管的，企業所得稅是國稅來管的，如果你不合併，就非常困難，還會牽涉到部門之間的鏈接。個人所得稅，是不是大家知道一個詞火了，叫做往後餘生，稅務懂你，跟咱們有關係的，會發現國家通過個人所得稅改革，不僅解決了一些偷漏稅的頑疾問題，還解決了一個問題，能夠真正的瞭解到你每一個人的信息，通過信息的聯網。咱們每個人為了獲取那一點抵稅，把自己老人的信息、孩子的信息、房產的信息、房東的信息、貨幣的信息，全部提交給稅務局了，如果稅務局完全能掌握你財產的信息，以後如果開徵遺產稅收入，變的簡單了很多，因為所謂的開徵稅種好多時候是信息，我只要有信息，都很容易開徵，這是非常大的一個儲備的工作，大家瞭解嗎？

這是一個，而且它能夠建立全社會的信用體系。因為之前咱們總說國內為什麼偷漏稅嚴重了？很大的一個問題是國內沒有建立稅務體系，我不納稅，後果不嚴重。如果對於中產來說，如果以後個人所得稅漏稅或者說出現一些問題，或者虛假申報，會影響你徵信的。像支付寶的螞蟻信用一樣，建立全社會的信用體系。咱們都說在香港也好，或者大家都有一個主動納稅，自己申報的一個義務，在國內通過個稅改革以後，也會逐漸培養這樣的一個意識。全民都納稅，整個社會的風氣會好很多，也是通過這樣一個政策的先行。最後給大家提到一個叫金三系統，大家有沒有聽過金三系統這回事呢？

有。
金稅三期，大家想想為什麼金稅三期讓大家感覺特別的恐怖了？它是一個人工智能，或者說非常大數據化的一個智能的系統，這個系統最早的時候很簡單，所謂金稅三期是因為有金稅一期和金稅二期，現在馬上金稅四期很快都要出來了，非常嚇人的，它嚇人到什麼程度呢？我舉一個最簡單的例子，假如說你是一個糧油生產企業，你搞一些小動作，買一些發票，賬上看一點問題都沒有。好像表面檢查也很難檢查得出來，但是金三系統都不需要看你的賬就能夠發現。因為他把你的企業的所有的財務指標、收入、成本或者是費用和全國所有和你規模相當的企業來進行橫向的對比，橫向的對比。假如說你是一家聯合生產企業，全國和你的收入一模一樣的，都是300萬的，全國一共1000萬家，這1000萬家裡面大家都交稅，稅賦率是1%，只有你是0.1%，你覺得是那1000萬家有問題，還是你有問題呢？所以很容易發現有問題的企業。這個就是大數據的力量，當然它更多的是目前金稅三期用的最好的功能是什麼呢？就是查虛開發票，為什麼？虛開發票的話，現在大家都知道，國內很少很少有假髮票了，現在國內你很難看到假髮票了，但是現在唯一就有可能有的是虛開的發票，假髮票基本已經杜絕了，那麼所謂虛開的發票，其實目前我會跟大家說這樣一個論斷，國內所有的紙質票都沒有存在的意義了，因為所有的紙質票裡面都會成為電子信息放到G3系統裡面，就像每一個企業和個人之間互相怎麼開票的，在系統裡面都有一張非常大的三思維導圖，我見過那張圖，非常嚇人。假如說有一家企業就是一個圓圈，企業名稱，所有在某一時間內給他開過票的企業會在左邊從上往下列舉，然後所有的箭頭指給它，其中只要有一條箭頭斷了，所有的企業全部會被檢查，這就是信息的力量。而且他會通過一些非常智能化的方式，假如說你所有的稅全交齊的情況下，其中有一家企業，假如說你這張票是凌晨3點半，凌晨3點半瘋狂開具的，這樣的信息也會被G3系統認為是異常的，因為正常經營的企業不可能半夜開票，那麼如果你半夜開票，我認為你很有可能在虛開發票，然後再賣票，或者說你瘋狂的開票。假如名稱相似的企業在月底的時候瘋狂開票，其實這樣就是一些表象，很有可能它是一個犯罪團伙，然後也會被定向檢查，這是它的厲害的地方。
那麼右邊其實提到目前一個大規模的減稅，減稅的話我問大家，增值稅現在減稅了嗎？今年要減稅6000億，稅率也降低了，就有很多不同的方式，現在企業家都已經確實感受到這樣一個利好，那個人所得稅大家可以享受很多的扣除。跟大家說一個例子，大家可以記一下，國內14億人裡面有多少人交個人所得稅呢？大家想14億人裡面多少人交？只有6000多萬人交，好像感覺還可以，6000多萬人，但你要知道，23個人裡面只有一個人交稅，23個人說明什麼呢？說明現在個人所得稅已經降到非常低了。那麼企業所得稅也是一樣，我想問大家國內企業所得稅的稅率是多少呢？主流的是25%，但是國家並沒有降低企業所得稅率，而是提出了什麼呢？有一種企業叫做小微企業，小微企業大家知道它的稅率目前來看，100萬以下的是5%，100萬到300萬是10%，那麼國內有多少小微企業呢？國內現在目前98%的企業

都是小微企業，嚇人吧？98%的企業都是小微企業，意味著什麼呢？國家基本上已經把企業所得稅率從25%降到了10%，這樣大幅度的減稅，但是大家看到會有一個非常有意思的現象，不停的減稅，但是今年咱們的數據已經出來了，今年上半年咱所有的稅收收入是呈現10%以上的上漲。國家在減稅，今年要減稅2萬億，但是實際收上來的錢反而更多了。這就是嚴徵管帶來的效果。到2019年，咱們講完這章PPT休息一下，大家想一下，按照目前這樣一個態勢，2019年第一企業家的歷史稅務原罪是不是不能夠再帶病前行了？因為有嚴徵管，你再這樣冒著風險往前走，裸奔會非常的麻煩。好多人說為什麼？第一嚴徵管的話可能不一定能查到你，咱們都知道是抽查，我們說在國內，如果一個稅管員最少也要管500家以上的企業，他想抽到你的概率其實是很低的。但是現在有一個降稅負的舉措，其實很多企業家都瞭解，有一個詞叫什麼？叫做薄利多銷，什麼叫薄利多銷？政府已經把稅降下來了，每個企業交稅都很少了。那麼是不是要全面的徵收了，是不是偷稅的行為不能夠再容忍了？企業家一定要順勢而為，在這種情況下一定要做到財稅合規。那麼好在什麼，可以作為一個低成本的財稅合規，因為稅負很低了，稅務原罪也有了一個可以解決的辦法。

所謂的一旦嚴徵管，一旦薄利多銷，必然要把監管抓起來，這也是為什麼近兩年大家看到稅務風險的高發。影視行業是大家一直詬病比較多的，包括很多富豪把錢藏到境外，反避稅也開始操作了。那麼今年其實也要對醫藥行業也開始全行業的整治了。還有一個是什麼？是保險行業，目前國內的保險行業其實相對來說屬於高收入的群體，也屬於金融行業，有很多的這樣的技術人員，他的收入是非常高的。但如果你跟他相對比較熟，你問一下他，你稅得交得怎麼樣？好多其實並不是嚴格按照稅法來交的，這個數額非常巨大，包括還有一個隱患，剛才我所提到的對於保險產品的收益怎麼樣來交稅的問題，這個其實在國內也是一個風險積聚的過程。

第三點是什麼？大家可以看到房地產稅一旦開徵，會產生非常大的資產配置上的影響。因為房地產稅一旦開始，第一它是持有環節徵稅。第二最關鍵的多套房產會有一個懲罰性的稅率。然後對於國內的高淨值客戶來說，咱們都知道有一個數據是60%甚至70%的，他們都配置在房產上。國內房價如此高，一旦房產稅開徵，會對他們產生很大的稅務上的損失應該如何來進行應對，需要在座的各位來進行學習。

第四點就是我所提到的叫做私人財富管理。今年我在香港這邊開的課，可能很多是跟咱們的保險業務員來講，在國內現在我的課賣的最好的是給銀行的私行講，很多銀行私行其實也盯上了這個蛋糕，因為私行他現在已經開始重視私人財富管理，他們都有私人銀行部，他和咱們一個比較大的區別就是第一，我講課的一個感覺，當然我只能在這講了，給他們講的時候不能講。第一就是他們的優勢是他們手裡有客戶，而且有很優質的客戶，他們的客戶只要有的話肯定是有付費能力的，要不然你也進不了私人銀行部，像招商銀行是現金資產有1000萬才有可能進入他的私人銀行戶的服務範圍。這些客戶對他們來說是天然的可以直接推的。

這是第一，而且他們是可以推組合產品，他們不僅賣保險，也可以賣基金，也可以賣，甚至前段時間的科創板非常火，他們甚至可以介紹科創板的一些業務給到自己的客戶，這是第二點是他們比較有優勢的。第三點比較有優勢的是什麼？他們有銀行的信用背書。大家是在國內，如果你去找一些土豪級的人物，我有檢查過一個企業，老闆非常厲害，我說你把單子簽一下，我要對你進行檢查了。但是當他非常龍飛鳳舞把自己名字簽好之後，我跟他說了一句話，我說你還要簽一句話叫做什麼？就是已經出示稅務檢查證。其實我為了規避自己的風險，按照法律要求我必須要給他看證件，所以我讓他在那上面寫一下，這是我們的一個規定，這幾個字他竟然不會寫。不會寫字，國內有很多土豪是不認字的，你知道嗎？然後我要把那些字寫了以後他來抄，我感覺他那個都不是在寫字，簡直在作畫一樣，他把我那個要描上去。這種人的話，如果你去跟他講，如果你有銀行的信用背書，這種會好開發很多，他認為是銀行賣給我的東西，這是他們的優勢，對吧？他們的劣勢是什麼？他們不會賣保單。就專業性上可能會有問題，他們可能更多的思維，反正我在和他們交流的過程中，更多的思維是把保險當理財產品賣，這個收益4.3，這個4.4，賣4.4的。這種的話這就是咱們在座各位的優勢。

尤其咱們在座還會有什麼法商的課程，稅商的課程，甚至很多別的課程來進行深入的學習，這個就是咱們所面臨的一個機遇和挑戰。對於咱們在座的各位來說，因為真的發現在國內現在目前私人財富管理行業真的是在大踏步的發展，尤其是私人銀行部，對於這樣一個大額保單也是越來越重視，那麼對於各位來說也是一個提升自己的一個機遇，因為到了要必須要提升的時候了。那麼以上我跟大家已經介紹了，重點介紹了一個就是企業家的一個心態，大家有瞭解，對吧？之前可能應該大家都聽得懂，我先採訪一下，我之前講大家應該都能夠理解的了，會不會我會越講越快，我把語速放慢一點，然後還有一個就是講到這個以後，大家會瞭解到企業家是怎麼想的，然後會瞭解到稅務問題在國內目前究竟是怎麼樣一個形式。

那麼從這裡面會提到企業家他所焦慮的一些內容。那麼剛才咱們還提到了什麼？還提到了一個機會，2019年站到此時此刻，其實即使機遇也是挑戰，無論對於企業家還是對咱們在座的各位都是。那麼下面其實我會給大家下一節課帶來企業家所面臨的幾個主要的風險，其中的每一個風險，大家通過深入的學習都可以和自己的客戶來進行深入的溝通，能夠打開話題，通過這些風險是如何來進行解決，能夠鏈接到咱們的保單，咱們先休息一下，一會咱們來往下面講，往比較細的方向來講，好不好？感謝大家，大家休息一下，咱們休息是15分鐘，好不好？咱們再開始。咱們到11點整開始，大家講幾個風險，到12點。能聽懂吧？我會怕

我以為你要放這個視頻呢。

沒時間。

好的。這個視頻其實是我拍了之後是吸引企業家過來的，你們可以把這個視頻發給到自己的客戶來看，他自然就會感興趣了，因為我在國內講了很多企業家的課，對他們的心理我是非常瞭解的，這樣一個視頻能夠非常好的幫助大家來邀約自己客戶。　咱們剛才一直在談稅務風險時候，大家可能沒有一個表象的概念，咱們舉幾個比較現實的例子。第一個公司混同的稅務風險。從稅的角度來說，剛剛提到第一種比較簡單的，如果拿自己的個人的賬戶來收企業的收入，這個也就是所謂的叫做未開票收入。大家可以知道記住一點，只要你拿自己的私人戶收錢，所有的稅款全部都沒有繳納。我舉個例子，假如說你收了100萬，它對應的增值稅肯定是沒交，因為你沒有寫，不會主動向稅務局來申報，它對應的企業所得稅也沒有交。因為在賬戶上不體現這筆收入，這筆錢如果它是企業的收入，如果進到你的私人賬戶，相當於你的企業經營之後把稅後的利潤進行到了分紅。分紅相對應的個人所得稅其實也是沒有交納，也就意味著如果你拿自己的私戶收錢，相當於是也就是所謂的私設兩套賬，給稅務局看一套，自己手裡留一套。私設兩套賬非常嚴重，你所有的稅種全部都沒有繳納。

這個是大家都比較好理解的，這個最關鍵的是什麼？因為拿私戶收錢是非常嚴重的這樣的一個偷稅的行為，但凡你的企業家是相對來說比較規範經營的，可能這種情況下還少一些。除非一些行業完全是可以不開票的，他的客戶如果是個人，他不要發票就不會開票，這個是最難監管的。但是對於大部分的企業來說，其實它的問題是第二點也就是今天要探討的，很多企業它想不開票都不行，為什麼？假如他的客戶是一些國企或者是政府單位，或者是大的上市公司，他在和他們之間做交易的時候，對面的公司都會要求他開票，會逼著他來正規。我舉個例子，假如說咱們去參加一個什麼培訓班也好，如果你讓他開票，其實相當於幫他正規了，他必須要交稅了是吧？這張票其實就是稅務局就會得知到這樣一個現實，這樣的一個涉稅的事項。第二點是更加普遍的一個現象，這個可能很多人並不是，包括很多企業家並沒有意識到其中的風險，私自的拿自己的公司當自己的私人提款機，有沒有這種企業家？

有。

多不多呀？

多。

很多企業家會有一個觀念，我乾企業就是為了掙錢，我花錢的時候拿公司來。最典型的一個例子是誰，是劉強東，他說我只從公司拿一塊錢的工資，但我看他的消費一塊錢顯然不夠，因為我得知他曾經去過美國，那個機票可能就一塊錢都買不了，說白了什麼，他有可能。像我說的兩種偷稅行為，第一他有可能直接從公司拿錢，但是直接轉到私人賬戶不交稅，這是一種情況。第二種情況他所有的支出都在公司報銷。公司報銷就類似於剛才我所提到的那個，拿錢慰自己的獎金收入，是一種偷稅行為。還有他可能不用那麼麻煩，如果他是去美國，那個機票呀什麼的可能都直接開京東的戶頭了。但是如果他需要一大筆錢，假如說他可能得需要個1000萬，需要把美國之行這件事情了結。大家知道這個可能就沒有發票了。你去美

國，無論是吃飯還有什麼的，你都有證據能證明，尤其是機票都是有發票的，但如果你要拿1000萬給那位女士，可能就沒有發票了。大家知道是哪位女士，八卦看得太多了？你瞭解的可能比我還要細緻，視頻也看了，報道也看了，還有很多事後的評判，估計也留言了，一直在關注，那個和咱這邊課程無關。他把這個錢拿出來之後，如果用於和自己的企業的生產經營完全無關的用途，你說如果這1000萬賠給那位女士，算和企業生產經營相關嗎？不算吧，這個可猶豫的嗎？京東企業的經營要求，他必須要乾這件事情嗎？和京東經完全是無關的。

大家知道免費課裡面我還舉到一個例子，方便大家理解是吧？什麼呀？我去檢查一家企業的時候，發現企業賬上有很多的親子鑒定費，這麼厚的一沓，老闆提供的親子鑒定費，這個和生產經營相關，但如果我還提到，我說如果你把它作為公司未來股東鑒定費就相關了。是因為和你企業的生產經營相關，這就是它一個企業所得稅一個主要的判斷邏輯，大家記住，一會我問大家一個問題，看你對這個理解的對不對。首先第一從賬上拿錢不用於企業生產經營，我問一下有沒有這種情況？我從賬上拿錢，但是用於企業生產經營的有沒有？有這種情況。

我舉個例子，假如說有的企業家，完全不把自己的公戶和私戶不拿這當回事的，假如企業正好拿錢，像我剛才我所提到那個企業家，他怕自己的對公賬戶會被封掉。因為國內是很容易被訴訟封賬戶的，於是他把錢只要到了對公賬戶，先轉到自己的個人賬戶里。但是他還真不是拿著自己用來消費，他是怎麼著，假如說企業需要購買原材料，他拿這個錢直接去購買原材料給到，但是發票還是開到公司，這種情況下，他會不會牽扯到個人所得稅的問題，告訴大家，沒有問題。大家一定要記住一個規定，如果你從單位對公賬戶里拿錢到私人賬戶，只要用於企業的生產經營，就不存在視同分紅。

但是你要有證據能夠證明，一旦被檢查，你可能要拿出證據來，你這個錢究竟花到哪裡去了？是不是和企業的生產經營相關？說白了你也是私設了兩套賬，但這種情況下需要來看，並不是說直接視同分紅。但是99%的情況是你拿了錢之後完全和企業無關，你拿著去炒股炒股票了，或者是給孩子買房子了，或者直接乾了用於生活的一些用途了，這種情況下之後，咱們都知道在年底之前，大家一定注意，是年底之前還沒有把錢交回公司的話，視同分紅繳納個人所得稅20%。　因為咱們個人所得稅裡面對於股息紅利分紅是20%的一個稅率。如果你從公司拿了1000萬，這1000萬你去買房子了，或者乾別的了，不好意思，年底之前沒還，我要視同你分紅。大家注意一個概念叫做視同分紅，並不是真的分紅，是視同你分紅，繳納個人所得稅。這個裡面其實就有一個爭議了。我舉個例子，大家對個人所得稅就已經理解清楚了，20%，1000萬來是200萬。那麼好，還有一個情況叫增值稅。咱們都提到剛才增值稅是什麼概念？是有增值的部分交稅，這個增值不一定是以錢的方式來體現。大家注意，我舉一個例子，就像假如說你從公司拿錢，不管你什麼用途，從公司的層面來看，是不是自己

把公司的錢借給了自己的法人？但是沒有收利息，這個就是一個典型的稅法上叫做無息的拆借。大家要認定這個事情，我不管你從公司拿錢是乾嘛去，但是你從公司拿錢了，而且公司和你個人其實是完全獨立的兩個主體。假如說我從這個姐姐手裡拿100塊，肯定是她借給我了，是不是？好多人說那是勞務費什麼的，那個另算。但是從這種混同的情況來說，其實在《稅法》上是一種無息的拆借行為。咱們再分析一下，你站到企業的層面來說，是不是相當於企業從事了一種貸款的業務？就是企業把錢借出去，它是應該收資金佔用費或者是利息的，只不過這個是它的法人，所以它沒有收。我舉一個，大家想這樣一種場景，假如說他付利息，他借了1000萬，一年給了60萬的利息，這60萬的利息是不是算企業的收入呢？算不算？

算。

企業的收入有沒有增值？

有。

原來是0，現在是60，這個增值額就是60，那麼60乘以6%的稅率，因為服務業是6%的稅率是應該交稅的，交3.6萬的增值稅。這種情況下其實和剛才我說的不太一樣，唯一不一樣的只有一點區別，就是我應該收錢的，但是我沒有收錢，我應該收利息，但是我沒有收利息。大家理解吧？好，現在我可以大告訴大家一個規定，從2016年的5月份開始，以前的事情就不說了，因為以前在國內是營業稅。從5月份開始，咱們增值稅正式進入服務業，也就意味著什麼呢？增值稅裡面有一個規定，咱們可以去百度上去查，是2016年的第36號文件，非常明文規定了一個叫做視同銷售的概念。什麼叫視同銷售呢？咱們剛才有提到視同分紅，你雖然表面上看不是分紅，但是我要視同你是分紅來交稅。視同銷售也是一樣，你表面上並沒有取得銷售的這樣一個資金佔用費的這種服務費，但是我要視同你。

大家想想為什麼？為什麼會有視同銷售？我舉一個例子，假如說我是一家房地產企業，如果我要把房子賣給這位先生，我是不是需要交稅？按照什麼交稅？按照收入乘以相關的稅率，國內增值稅是5%，大家已經發現了，還怎麼有6%的，有5%的，告訴你，還有13%的、9%和10%的，非常複雜的。　如果我們兩個直接簽合同，他給我錢，是不是這個稅是一定要交的。如果沒有視同銷售，你想一下，如果沒有視同銷售這樣一種規定，我們兩個假如說很熟，是高中同學，有沒有可能通過這種方式來偷稅呢？我說行，我這房子我不賣給你，我送給你。但是由於我送給你幫你來省稅了，你要不要把省的錢給我一半呢？那在這個過程中只有國家的利益受損失了，我們兩個都很開心，房子他買到了，可能一涉及就幾十萬的稅款，假如偷了30萬的稅，我倆一人一半。他省了15萬，我掙了15萬，我也把房子賣掉，他也得到房子了。這種行為就是一個偷稅的漏洞，是必須要堵住的。我可以這麼說，如果沒有視同銷售的話，就沒有任何一家公司來銷售貨物了，全部都贈送。明白嗎？明白這個邏輯了吧？是你，你也贈送嗎？咱倆本來就認識，不要再交稅了，這麼麻煩，一交稅的話，咱倆都有損失

，取之於民用之於民，與其給他再分配，不如咱倆之間分配了不就得了，這個特別直接，這就是一種偷稅行為。為了遏制這種偷稅行為，就有視同銷售的規定，理解了？在混同裡面是有視同銷售的，是增值稅的視同銷售，要針對增值額，也就是利息乘稅率，每年都有。咱們提到已經有個人所得稅20%了，還有增值稅，還有一個叫做什麼？叫做企業所得稅。一般到這個點了，我相信沒有人的課程里會講到這麼深了，今天我試一下，大家能不能聽得懂，還記得我說的親子鑒定費的事情嗎？

記得。

首先第一，企業所得稅和增值稅是不一樣的。增值稅只要有增值額就交稅，我不管你掙不掙錢。我舉個例子，假如說我一個貨，我花了50塊買的貨，我100塊賣掉，這種情況下我增值稅100%交，你說我那50塊，我還請了這個姐姐當助理，給她就給了200塊，所以我本來還虧損。從企業的賬戶上來說，我的利潤是虧損的。我企業所得稅是不用交的，因為我虧損企業，但是從增值稅上是你必須交的，因為你有增值額。明白了吧？這是第一。好多人說給他助理的收入不也是你的成本嗎？告訴你，只要沒有取得發票，增值額裡面就不算，增值額只看發票。這是為什麼大家都買發票，你沒有增值額，我只能買點發票來湊增值額，大家明白了，好。其實這裡面通過我舉的例子，大家就理解所有收入減成本減費用等於利潤，都不用學財務也能理解這個道理。咱們在座的好多都是女士，肯定管家裡的錢，掙多少錢，花出去多少，還剩多少，剩的這錢就叫利潤，利潤只要大於零就交企業所得稅，利潤乘稅率等於企業所得稅，明白了吧？這是企業所稅的基礎概念，要理解它，它是一種直接稅，什麼叫直接稅？增值稅是間接稅，真正交稅的人負擔這個錢的人和稅法的應該交錢的人是不一樣的。實際負擔這個錢是不是咱們的消費者？咱們每一個人，說白了，你只要買這個東西，你為這個東西付款了，你都是最終稅賦的承擔人，你承擔這個稅賦，但是真正交這個錢的是企業，所以說這個就是非常牛的地方了。咱們在座的各位交了很多的稅的，但是不知道。你只是買了一個東西，價值5塊錢，其實其中兩塊錢是稅，但是你不自知，這就是增值稅它的優勢，你為什麼增值稅能收這麼多。企業所稅是一種直接稅，這種直接稅只有一個點需要大家銘記的，就是所有能夠稅前扣除的一定要和生產經營相關。試想這樣一個例子，回到咱們公司混同的風險，你從企業賬上拿1000萬，問大家一個問題，企業賬上的錢一定是企業本身的嗎？有可能是借的，尤其是房地產公司，大家都知道有開發貸款，房地產公司好多都沒有自己的錢的，全部都是銀行的貸款。咱舉這樣一種極端的例子，如果是這樣一種例子情況下，有可能還會有企業所得稅的漏稅問題。如果你向企業企業向銀行借了1000萬，你要不要給銀行付利息？你把錢給自己的法人你不收利息，但是人家銀行是要收利息的。假如銀行利息付了60萬。如果這個錢放到企業這裡，用於企業的生產經營，這60萬相不相當於和生產經營相關的一些財務費用呢？是不是可以進行所得稅的扣除呀？假如說不考慮這個財務費用，如果他的收入是100萬的話，把這60萬減除，它只需要按照40萬，再乘25%交稅。這60萬是

可以作為一個抵稅的。但是如果你把這1000萬拿走，給孩子買房了，那麼給銀行利息還要不要給？還是要給的，銀行可不管這些。你這60萬還和你的生產經營相關嗎？就已經不相關了。也意味著什麼呢？本來這60萬的利息可以稅前扣除，可以省多少錢呢？60萬乘25%等於多少？15，沒錯。可以省15萬塊的一個企業所得稅。你只要把這筆錢拿出來乾別的，你這15萬就要補。

15萬就要補。大家明白就是說你把錢拿出來之後，不僅你的個人所得稅欠繳，增值稅的貸款服務視同銷售欠繳，那麼你企業所得稅也扣多了，扣多了就要第二年的6月30號的時候主動調整，向稅務機關補稅。如果你不補的話，告訴你，所有的稅款，如果你不補的話，晚一天的話都是萬分之五的滯納金。晚一天，嚇人吧？好像你想萬分之五還可以，你算一算，如果你乘以365天呢？你晚個兩三年基本和你的那個欠繳稅差不多了，當然還不夠，你只要涉嫌偷稅的話，還有一個就是你欠繳稅款二分之一到五倍的罰款，二分之一到五倍的罰款。好多人一聽這個數據聽上去很嚇人，究竟數據算出來怎麼樣呢？跟大家舉個例子，我們之前我說過，去年那個影視行業稅務清查，也直接導致了我辭職，因為發現外面的錢實在太好掙了，大家不要笑，我跟你說最簡單例子，當時所有的影視行業，咱們知道的一線的明星，二三線可能好一點，人家可能收入也沒那麼高，他們那行業也是一樣，也是金字塔式的，掙的人特別多，下邊人老慘了，都不牽扯的，可能都不用交稅。

那麼一線明星其實都面臨一個問題，其實都害怕了，因為他們知道你只要一線明星收入肯定高，只要收入高肯定沒交稅。因為大家都不交，就你一個人交的話，咱們都知道，大家都有一個法不責眾的僥倖心理，是吧？就沒交。沒交之後現在範冰冰被清查了，那麼下一個是不是就是你呢？而且他們的公司都會收到稅務局的通知，所有的在範冰冰案件波及的那個，不僅是和她相關的，只要你的公司帶傳媒兩個字，或者是它認為你帶傳媒兩個字，從事的相關的行業，都會收到稅務局的一個書面通知，讓你在三個月之內自己查一下，欠了多少稅補上。當然會告訴你，你如果是自己查上補上來的，我就不罰你了。但如果被我發現了，那麼不好意思。

所以這事情很麻煩了，為什麼？我舉個例子，假如說我跟這個姐姐說一下，你自己查一下最近三年欠了多少稅，補一補吧。她會有什麼心理？第一想，　到我了是吧？終於輪到我了。害怕是吧？第一是害怕是吧？第二什麼呢？她不知道補多少合適。到底我補的是，首先第一她也不知道究竟欠了多少，她覺得自己欠出去的稅可能是天文數字，假如欠了一個億。我如果補5000萬夠不夠呢？補一個億是不是有點多呢？她就看身邊的人你們都補多少。是不是這個心理啊？

是。

所以他就得找專業的人，你先幫我算一算我應該補多少。於是我就被人找去了，我也提到這個是某某傳的那個明星夫妻。大家注意，你看這個師傅一笑，我不知道該稱他為哥哥還是那

個，一笑說明什麼，他就我看劇看的比較多，我已經猜出來了，大盛老師，你竟然公然洩露客戶隱私，沒有。為什麼？某某傳有可能是《半月傳》，也有可能是《甄嬛傳》，這個夫妻有可能是蔣勤勤他們，也有可能是鄧超，這都不一定的。只要猜不出來，說明我沒洩露，包括今天還給大家講一個某某某那個餐飲店的一個大的例子給大家來分享，大家也可以猜一下是哪家。其實你們猜不出來了，不會說了，當時見了他之後，他有一個非常典型的心理，你算我應該補多少錢，只要能夠別進去，因為他也知道補錢沒事，但是要真是判刑了，真得自己去坐牢。你也知道他們時間都很緊張的，可能沒時間坐牢，你幫我算一算。　首先第一，我跟大家說一點開玩笑的話，如果你喜歡一個女明星，千萬不要見她，會打破你的幻想，我自從見了之後，她電視劇我都不看了，我覺得還是，都開著美顏拍的，這個太過分了。
當時我忍著這樣一個差異的心理幫她仔細的來進行測算，所謂的測算包括好幾種，我瞭解到他的所有的收入，我只能透露一點，她的收入比你想象要高很多，真的非常嚇人，收入比你想象的高很多就是那種你瘋狂的花都花不完的。她先告訴我了她的收入，我就問一下你有什麼成本嗎？她的成本預算非常嚇人，大概意思是如果她一年能掙1個億，他的所有的成本只有十幾萬，就這麼點，你想想一個。大家都知道，馬雲也說過，你1個月掙5萬的時候是你生活最幸福的時候，你只要收入再高，你的生活很難再做出大的改變了，他們也是一樣。當然我就不一樣了，無論我是1個月掙5000，還是掙5萬，還是甚至像現在更高的時候，我生活都是一樣的，因為我老婆知道，不知她從哪裡得到的消息，國內包養一個女大學生是3000塊錢，所以我每個月只有2800，我每個月的零花錢是2800，我給你看我的支付寶，每月1號的時候打款，所以我只能包半個月，知道嗎？剩下的半個月出來講課，那屬於和生產經營直接相關的收入，因為我不那個，我沒法出來講課，開個玩笑。
那麼提到這裡，其實說明瞭什麼呢？我給他算完之後，還是那個影視明星，我當時經過詳細的測算，她很焦急，趕緊算完，我好趕緊補稅去，早補早省心。當我把數據擺到他的面前時候還是一樣，一天滯納金萬分之五，1/2到5倍的罰款，我按照最低的罰款給她算的，1/2，結果她看了一眼這個賬單，當機立斷的決定，實在不行我進去待兩年，能省點錢。說明這個數據非常嚇人。這個例子還不夠明顯，咱看一個更加親民的例子，就是反避稅條款，我返回來講，這是一個非常典型的例子，什麼呢？企業家王總，這個王總我跟他很熟，他2017年的時候，這樣叫王總這種不算洩露客戶隱私吧？應該不算，他籌措資金為了抄底，2017年他那時候年底的時候，他認為什麼呢？當時應該是2700，他認為都已經到了可以抄底的時候了，拿出1000萬，因為他手裡其實是沒有什麼現錢的，他把這1000萬直接投到了股市裡來進行抄底。問一下，把公司的錢拿到企業裡面進行抄底，這個算不算和企業生產經營相關的支出？他是不是用於了和企業生產經營相關的支出？
沒有。

沒有，這完全是他個人的投資行為，所以咱們可以認定了，第一點他是不是從公司拿錢了，這個沒問題吧？對公戶轉到個人戶。咱們如果看新聞的話，會發現對公賬戶往私人賬戶里打款，現在監管得非常嚴，如果單筆超過5萬，可能就會被重點監管。而且我會告訴你，如果你一筆轉個三百萬、五百萬這種的話，稅務局不會找你的，可能第一個找你的是公安機關，他們認為你洗錢，你要解釋清楚用途的，這個就很麻煩，現在這個監管，尤其是銀行，很快就會和稅務局的系統進行聯網。這次個稅改革以後，會有11個系統和稅務局系統進行關聯，以後會實現這樣一個實時的查詢。那麼這樣的1000萬拿出來之後，很明顯至今未歸還，也就到2019年還沒有還。為什麼沒有還呢？因為錢拿不出來了，都已經虧得不剩多少了。我給他算了一下，虧的剛好就夠交稅了。然後沒有利息支付，這個好理解嗎？他肯定認為這個就是我自己的錢，我拿來想乾嘛乾嘛，我還付什麼利息？這不哄自己玩嘛？

好的，到這裡來之後，咱們幫他算一下他所謂的稅務風險。第一、個人所得稅是不是沒問題？不用考慮了，肯定視同分紅吧？因為只要到年底沒還就視同銷售。但這個裡面會有一點有爭議的地方。什麼爭議呢？就是說你已經視同我分紅了，還視同我銷售，首先第一，到年底之前，2017年的年底之前，肯定是這一段時間視同銷售沒有問題。你都已經視同我分紅給個人了，個人所得稅你都徵了，那剩下的2018年和2019年增值稅你還收不收呢？這個就有爭議。我告訴你，這個目前在實務上，只要你被逮著的話，剩下的還是要徵的，為什麼？因為我有理由告訴你，我徵你的個人所得稅，我視同你分紅，但是我是視同分紅，我沒認為你真正分紅，所以你這個錢還是借的。好多人說稅務局還蠻強勢。

我給你舉一個簡單的例子，曾經我所在的那個稅務機關，我們是稽查局，查補偷漏稅的，當時為了構建這樣一個服務型的政府，向納稅人發問卷調查表。今天假如我給大家發表，你看大家覺得我今天講得怎麼樣？能不能聽懂？普通話怎麼樣呀？內容怎麼樣？大家肯定就據實填寫。這些企業家也非常的直白，他們也據實填寫，那個態度不好，對我們太凶了，然後打了60分，所有只要沒打100分的，第二年全部重點檢查。非常神奇的，全部重點檢查。所以我們第二年再發問卷的時候，我們一下就成了整個稅務系統裡面排名最高的一個單位了。納稅人對我們非常滿意，我們的服務也好，態度也好，而且還幫助我們進行稅務檢查，幫助我們及時地化解了稅務風險。本來我們每天都萬分之五，什麼時候查，什麼時候截止，把稅替我們收齊了，萬分的感謝，還寫了很多的留言，看到我都感動得不行。這就是為什麼國內稅務局相對是比較強勢的，我所說的弱勢是指跟公安機關比，面向納稅人的話相對還是比較強勢的。

舉一個最簡單的例子，問一下大家，國內有好幾十個省份，咱們知道國內有一種律師，現在目前比較火，叫做稅務律師。告訴你，大部分的稅務律師，原來都是律師，順便學了一點稅，也不能說順便，因為法律裡面也有稅法，人家可能也主攻稅法方向，我發現律師跟醫生是一樣的，他們也會分門別類，有些稅務律師。告訴你，稅務律師大部分的，你都是稅務律師

了，是不是都要靠打官司掙錢呀？律師不應該靠打訴訟掙錢嗎？稅務律師如果靠和稅務局打官司掙錢的話，基本全餓死了。我可以跟大家說這麼一個例子，整個2018年全國敢和稅務局打官司的不超過200件，一個省一年不超過10件，這10個裡面都有九個半全部都是國企。這就說明瞭稅務局的強勢地位了，這也是為什麼都已經視同分紅了，還是可以視同銷售。很神奇吧？因為有法律依據，有視同銷售，有視同分紅的，其他的咱們都可以談。當然，這個錢數比較少，大家看一下它是怎麼計算的，首先你是不是借了1000萬，我按照10%的這樣的一個市場的利息來對你進行覈算，其實不過分。因為企業之間借錢，10%是一個蠻公允的一個價格。因為這種你實際沒有收錢，我就按照市場價來給你核定一個錢，明白嗎？稅務局也是蠻講理的，10%在企業之間借款的時候，在國內屬於一個比較市場價的定位，好多30%都有。10%算完之後，這是不是它一年視同你銷售應該收取的利息或者是資金佔用費，你收取的這些它是不是沒成本的？這些它都是沒有進項發票的，它全部按照6%來它的稅率來算增值稅。一共是2017年到2019年是兩年，數額還好，一共是12萬，相對比較少。看一下，你只要徵收了增值稅，它相對應的附加稅是增值稅的13%。這個就可以告訴大家，一共是7321，7%的城建稅，3%的這樣一個教育費，附加2%的地方教育附加和1%的防洪費，你就記住了，是一個打包的收費。

你只要交了增值稅或者是消費稅，你交換稅額的13%也是要交稅的。這個數額也不大，最關鍵的就是這三個稅算完之後，你這些稅是不是都應該2017年的時候交，當然有一些會是2018年了，咱們可以匡算一下，簡單的來算一下，其實是你的滯納金也是要算的。你所有欠的稅一天是萬分之五，一共365天乘兩年，這是多少？70多萬。所以不要小看萬分之五，這個巨鯊生產，只要時間長的話會非常嚇人的。70多萬，而且這個錢如果以前的情況下，大家都知道，剛才我所提到的稅務律師好多，為什麼？他們很少專門講稅商的課，就因為他們其實對實務上其實不是特別的瞭解，因為在中國稅法是一回事，稅務實務是另外一回事。也不能說完全不相干，但是差距很大。是完全兩回事，就像你在抖音上看到的，他和他現實中的他差距就是這麼大，化妝前和化妝後差距非常大。這種情況下滯納金我會告訴大家，如果按照以前，這個以前指的是什麼時候呢？是金稅三期以前？金稅三期以前為什麼咱們知道國內經常會有一涉及到稅務問題，大家想的第一時間不是找律師，打官司。告訴你，我說句實在話，這個還是有一定的土壤在的。如果你跟稅務局涉稅的爭議，第一時間找律師打官司，可能會死得很慘。當然也很少有人敢接這種官司，你第一時間找什麼？找路子。先找路子，不要找律師，第一時間先找路子，你那個局長他老家是哪裡的？他的小姨子姓什麼？能不能掛上關係，能不能見面一起吃個飯，問一下那個時候可以。什麼意思？滯納金那個時候是可以商量的。可以商量的，假如我可以說這個稅種的話，你也不是故意偷稅的，滯納金別這麼算了，你這麼算太嚇人了，你看一天萬分之五，365天還乘兩年，一算七八十萬是吧？行，別那麼麻煩了。你就算100天吧，就算50天吧，這個是可以定的。意味著什麼呢？我可以

在系統外給你單獨做一張表，單獨算一下，可能這個稅款70多萬就會變成5萬塊錢。這是以前找路子發現還是有效果的，現在不可以了。為什麼呢？是不是局長沒有小姨子了，是嗎？不是，小姨子還有，你跟小姨子還認識，但是不好使了，因為目前你所有的稅務問題，他的稅款的所屬期，都在金三系統里有提示。我舉個例子，假如你這張發票什麼時候開的，這個信息你是改不了的。　包括你公司混同的欠稅風險也是一樣，你這樣一個風險擺在這裡，你的賬戶上是有記載的，而且你是無法篡改的，你這1000萬當時從銀行轉出來的時候，銀行是有痕跡的，是可以從銀行查流水的。你說這筆錢就是2017年轉出來的，你想把它做到2019年是無法做到2019年的。

那麼也就意味著金三系統裡面，它這一個稅從哪一天開始欠交是1%萬明確的，任何人都改不了的。所以如果你還手裡有大把的資金，想去找路子的話，你不如把你錢給我，我能幫你解決更多的問題，再通過正確的方式來，在欠稅還沒有形成之前，咱做到財稅的合規，這個才是正常應該走的路。也就是金稅三期，通過這樣一個計算機系統，完全實現了遏制腐敗。所以這就是這個系統比較恐怖的地方，它能夠改變的事情太多了，直接造成了國內的這樣一個局長的收入的驟降。所以以前對於我來說，很多人跟我說，以你的業務能力好好乾，這麼年輕，早晚可以到達人生巔峰，可以經常靠自己小姨子關係出去吃點飯，掙點錢。我一看金稅三期趕緊出來講課吧，這個沒戲了。大家注意，這個就是這麼回事。當然了，現在很多企業家還不知道，很多企業家還認為什麼呢？實在出問題了到時候再說，我也知道我有問題，他不也有？他也有嘛，實在出問題，假如說不幸我被抽到了，到時候再想辦法，船到橋頭自然直。但是我對這句話始終很有質疑，那個船本來不就是彎的嗎？到什麼時候也直不了。那麼金稅系統形成以後，你再想通過這種方式是完全不可行的。

這個我可以很負責任告訴大家，我用過金三系統大概用了有一年多，它那個系統非常恐怖在什麼呢？所有的人，無論你是局長也好，乾活的人也好，辦公室的人也好，人教科的也好。無論什麼人，每個人都有不同的權限。每一步，一大家記住了，每一步都有痕跡。　大家以前會有什麼情況？假如我去一個飯店吃飯，這個以前一說就是十幾年前了，當時我剛進稅務局的時候，好多老師傅還在這樣做派。我去一個飯店吃飯，我一說你這個收費怎麼這麼貴？要不咱們打個折吧？不同意，不同意檢查你。當場拍單子檢查你，可不可以？可以的？當場可以檢查你，為什麼呢？我把我的證件拿給你看一下，我認為你有問題，我可以嘗試一下，或者說什麼呢？最簡單講，我到你的飯店吃飯，我說給我開張發票吧？你告訴我沒有，挺普遍的吧？但人不告訴你沒有，告訴你用完了。告訴你用完了，沒事，我可以給你開，你下個月再過來一趟，你肯定就忘了，有幾個真的是一趟、兩趟、三趟的去，告訴你沒有。這種情況下以前稅務局的人就不怕這個，你只要跟我說沒有，我當場拍案子檢查你，當場立案。這個就很恐怖了，對不對？為什麼威風就從這來了？就是所謂的官威。這個還好一點，我跟你說一個最神奇的，我和我一個研究生同學吃飯，他是工商局的。當時比較晚了，他從他單位

出來，他現在級別也比較高了。我們一塊出來吃飯，實在沒地方去，就在他樓下，恰好那是他管這片區。去吃飯之後，他一到了之後，老闆嚇一跳，說歡迎領導過來視察一下我們的衛生狀況。最後結款的時候，我們吃了五個人，我說多少錢？他說你給20塊錢，這個就非常現實情況，但現在這種情況越來越少了。這就是金三系統帶回來的一個非常大的後果。大家要記住，要瞭解現在一個現實情況，包括話術也可以講給你的企業家聽，不要再按照以前那種思路了。

出問題了再找人，我告訴你最嚴重的是什麼？這種還稍微好一些，最嚴重的就是發票類的問題，剛我是不是提到一個叫做發票協查的事情，告訴大家，所有的發票協查現在都不是人查，都是機器查。大家記住，你想一想，發票太多了，我給你一個任務，你查一下深圳某一個區有沒有虛開發票的，你怎麼查？滿大街，你只有一個辦法去看那些賣發票的，在火車站去逮幾個。但現在火車站好像都沒有了。你有沒有想過現在火車站沒有賣發票了？金三系統做了。他賣不出去了，因為每一張發票都有根可尋，這是一個最恐怖的地方。一旦掀起了發票類的問題，尤其是發票協查找到你了，說明這個事情99%已經在系統裡頭報錯了。你是肯定有問題的，你去找任何人都不好使。我會這麼告訴你，找誰都不好使。　我正好跟正廳級的局長小姨子關係非常棒，你跟誰關係好都沒用，因為只要牽扯到發票虛開的問題，很有可能會牽扯到刑事犯罪，告訴你，沒有一個人，我可以說公務員沒有一個人會拿這個事情開玩笑的。而且他也沒有權限，一個已經在系統裡面爆紅了這樣的一個報錯的信息，這個企業名稱，只有一種方式能夠把這個報錯取消，就是補稅。其他的方式都不行。你說補稅隨便交點錢可不可以，也不行，因為它裡面都已經自己算完了，你跟那個數必須一致。你所要做的只是把這個活派給一個人，這個人去跟企業溝通，把這個錢收上來，進國庫。大家知道國庫嗎？我的數據乾了八年了，大家也知道，我在宣傳片里也說了，我八年之內為國家輓回稅款超過兩個億，兩個億的稅款進去了，一聲響都沒聽見。真的是很恐怖的，我從來沒見過國庫往外吐出過錢，但是多少錢都能收進去，所以你拿這個開玩笑是絕對不可能的。

現在稅務風險只有一種解決辦法就是財稅合規，而不是通過事後的那些亂七八糟的方法，如果有人告訴你，沒事，你不用過於擔心，等真出事了，我有路子，我能幫你解決，那只有兩種可能性。第一種，這個人是個騙子。第二種，就是這個人其實他人不錯，他被一個騙子給騙了。只有這兩種可能性。大家記住，就像以前網上經常有一個人說的，如果一個賣保健品告訴你，我這個能治糖尿病。咱們就按照科學來說，糖尿病永遠是不可醫的，只要他說他能治糖尿病，百分之百的騙子，非常好衡量，這個也是一樣。通過這種方式來看財稅，尤其稅務方面的問題，更是有自己的底線在，是有紅線的。稅務方面的方案不是可以隨便出的，是有風險，是有紅線的，咱們在座各位一定要清楚。提到這裡，罰款要不要看一下？咱們王總跟我也關係也不錯，我也幫他求一下情，咱們給他罰到最低好不好？因為他的態度非常好，罰的最低是145萬，因為他已經欠了多少稅了。咱們再看一下他的企業所得稅，王總這個企

業是一家房地產企業，他賬上的所有錢都是開發貸款，意味著他每年付的利息原來是可以抵扣企業所得稅的，現在不行了，咱們給他簡單來算一下，不知道大家能不能看清楚，首先企業所得稅率是25%，他原來的這些利息支出都是可以抵稅的，咱們給他來簡單的算一下，這個叫做納稅調整，意味著有事項需要調整，他是不是從銀行借了1000萬？咱們給他算一下，開發貸的貸款是7%，這個是根據合同來確定的，基本上也都是這個意思，根據你增信能力不一樣，意味著他每年是不是要交70萬的財務費用？如果這個錢不從企業拿出來，是不是可以作為企業所得稅的抵稅了？　應該沒有問題，現在已經拿出來是不是就不行了？不行以後，咱們是不是要進行調整？他一年是不是有70萬的財務費用需要調整，再乘25%，他已經是幾年了？兩年了，算一下35萬，　意味著如果這個錢不拿出來，這35萬的稅是可以不用交的。因為企業所得稅的收入可以用，和收入、和生產經營相關的成本來進行抵減的，這是他應該享受的權利，你把錢拿出來，相當於這個權利不能夠享受了。因為你不符合企業所得稅的一個精神了。這麼算一下，他是不是也要進行調整？但這裡面還不夠，為什麼呢？

我所說的是一個轉移定價的問題，大家考慮一下。剛才咱們提到企業所得稅，一直在說他的費用的問題，有沒有可能還有一個收入的問題呢？我舉個例子，你把這筆錢給到你的企業，咱們剛才說視同銷售增值稅交稅，我雖然沒有收利息，我也要視同銷售，視同你收入利息交企業所得稅。同樣的道理，我舉個例子，假如說我把房子送給你，你相對應的房價既要算我的收入，交增值稅，也要算我的收入，放到這樣的一個賬上來繳納企業所得稅，這個是按照市場價10%來進行轉移定價的，明白嗎？你沒收，但是我要視同你收了，企業所得稅也有視同銷售。這樣一個非常普遍的現象，蘊含了很多大的稅務風險，咱是不是直接1000萬出來？這個數我給大家讀一下，是522萬，這個數據很嚇人，大家知道為什麼那個影視明星寧願坐牢都不願意交錢了吧？數額非常驚人。而且我告訴大家，咱們國內是不是有一個罪叫偷稅？當然現在叫逃避繳納稅款罪，在我們執法上還叫偷稅，偷稅，大家想一下兩種情況，偷稅必須滿足兩個概念，第一，當然主觀故意了，要認定你是故意的。第二什麼呢？你數額得大。我問大家一個問題，您覺得偷稅多少錢算數額大呢？猜一猜，按照稅法的規定。

肯定上億。

上億，範冰冰那肯定算數比較巨大。

對。

我告訴你，稅法的規定比這個數要小，你不用上億，就算數額比較巨大了。

3萬。

多少？

3萬。

不是，你這一個億到3萬有點，我跟你說我在這麼多地方講課，你是第一個讓我這麼痛快的，好多人說一億不行，500萬、300萬、200萬、100萬、50萬，你直接乾到底價。你是不是經常逛那種可以還價的地方？你不是要買東西，你只是享受那種成就感，是吧？
對。
跟我媳婦一樣。10萬塊錢，　對，你只要超過10萬就很大了，好多人說，當然了，這個偷稅的認定其實是很難的，為什麼呢？因為偷稅，當然你這個數額大是很好認定的，因為你一算就發現可以出錢，關鍵有一個主觀很難認定。我會很負責的跟大家說，這麼多年了，雖然我歲數不大，但我乾這個真的乾了好多年了，這麼多年了，我就從來沒見過一個企業家拍著桌子跟我說，我就為了偷稅，你看我罰了兩個億，這兩個億裡面來自於，當然有一個企業家跟我說，他說你簡直手裡沾滿鮮血，　這個不是次要的，關鍵就是這兩個億來自這麼多人手裡，從來沒有任何一個人跟我說，大盛，我也不容易，你看我也是個受害者，當時也就為了少交點稅，所以說現在也蠻困難。沒有一個這麼說，都說由於我不瞭解政策，沒想到我的財務竟然忽悠我，我可是一個做合規經營的，對不對？我從來沒想過，國家的稅能偷嗎？我肯定不能偷稅的，我認為欠別人的錢不還，這個我不害怕，我也不敢欠稅。所有人都說我不是故意的，我對政策瞭解的不清楚，好多老闆說你看我連字都寫不明白，我怎麼可能對稅法有了如指掌呢？我對稅法不瞭解，沒想到我的財務水平如此之低，趕緊把他開除了，要是你當我的稅務總監肯定不會存在類似的問題。這一套都是他們的說辭，那麼這套說辭如果你要取證，其實大家知道所有的稅務案件其實也是跟什麼ICAC，跟那個一樣的，也要取證的，你要證明他是主觀故意的，這個就很難。你證明他不瞭解政策，故意的偷逃稅款很難。他可以說我不懂，所以我少交，你不能說不允許我不懂，這有點過分了，我學不懂，那麼好，有一種情況下是很容易證明他故意的。大家想想是哪種？咱們說很多被判刑的，所謂的偷稅或者數額比較巨大的會被判刑的，少交稅也會被判刑的，不是說只有虛開發票才判刑，稅款少交了也判刑。當然又還會提到範冰冰的五年第二次的問題，一會再說，重點來說你按照刑法來說是應該判刑的。但是為什麼？
好，剛剛我提到了一個風險，就是很多人都不承認，也很難取證，但是還有一種是最容易判刑的，是什麼呢？就是發票虛開很容易證明你故意，有沒有想過這個問題？發票虛開是能夠證明故意的。因為你很難狡辯，我舉個例子，最典型的例子，假如說我做混凝土的，砂石料，利潤很高，我告訴你，大家不要小看那種馬路上跑的那個渣土車，那裡面運的都是黃金，我跟你說我認識好多賊有錢賊有錢的人，全部是乾這個的，特別特別掙錢，但是這個體現在賬戶上來說就是他的利潤太大，所以他要買發票，　但是他買發票就很容易證明是故意的，為什麼？如果你去網上購買發票很容易證明是故意的，當然了現在有的一些做的比較聰明的，也簽合同，咱們說最典型的就是咨詢費，咱倆簽，假如他公司需要100萬的發票，我有一個公司是拿他的身份證開的，我肯定不能拿自己的證，或者拿身份證給到他了，然後咱倆之

間簽一個咨詢合同，咨詢什麼呢？就是稅務咨詢，可以吧？10萬、100萬，稅務咨詢，稅務咨詢之後，然後還要做一些更加的完美一些的是什麼？我們之間還有付款記錄，他把那個錢從他的對公賬戶打到我持有的他這家公司的對公賬戶上。有這樣一個付款記錄，其實說白了就是為了證明業務的真實性，是吧？但你要想，你買這100萬發票，你不可能給我100萬，你最多給我4萬塊錢，因為你不是說4%買了嗎？我一會舉報你，把身份證號給我一下。
不給。
不給是吧？我告訴你，不用害怕，你看，4%的話，大家知道稅款只要超過5萬，才會有期徒刑三年，是吧？所以不用太擔心，如果你沒夠數的話還可以。這種情況下，我怎麼證明她是主觀故意的呢？因為她不可能真的給我100萬，所以我要把其中一部分錢還給她，大家理解嗎？這就是最典型的，我們叫做資金的回流。咱們正常做業務的話，你給我乾活，給我發票，我給你錢，對不對？這是最正常的業務了，這個能夠證明的，但是我給你錢之後，如果你還給我，如果你把錢還給我，那就不對了吧。這就是所謂的資金回流，你是解釋不清楚了。我跟你說，大家想一下，首先有兩個事情，第一，好不好檢查？不好檢查的，為什麼？我把錢給你了，你不可能把錢直接打給我，是吧？太明顯了，有點誇張了，你肯定把錢打給我的包的小三，對吧？
雖然我只包半個月，但是也包了，對不對？1500，是吧？再留1400，1300還能夠生活，是吧？好，你把這打給她了，但是如果有稅務局來檢查的時候，他無法確定我哪個是我小三，甚至問到他的時候，這個錢給到你，你為什麼打到一個你不認識的女性身上？你可以直接理直氣壯跟稅務局說，那是你包的小三，對不對？所以這裡面就很麻煩，資金回流很難查實。當然以前的情況下，你說為什麼還有好多被判刑的？真的，我覺得這個社會真是太神奇了，真的就有好多，我把錢打給你，一分鐘之後再打回來的。大哥，你太不尊重我們了，是不是？傻子都能查出來，對吧？我跟你說，這有錄像的，稍微注意點。　跟大家說最簡單的，當時我們在檢查這些的時候，我們有時候感覺到非常的可愛，你知道嗎？我說同志們，你就沒有小三嗎？為什麼要再打到你本人的賬戶上？哪怕打到你老婆的賬戶上，我們都可以說我們沒看見。你也知道，如果你要想把一個人判刑的話，當然首先肯定於心不忍，因為我們說實在話，好多真正去購買，這個社會不是非黑即白的，我始終這個觀點。不是說他買張發票就是窮凶極惡，必須判刑，是吧？也不見得如此，所以說，在實務處理上也不見得所有資金回收全部都判刑，所以我們處理上也是不希望一個案子判刑，那一年得判三萬多個人，我以後還能上街嗎？還敢在馬路上行走嗎？
這對我的影響也不好，所以我們也希望，只要不是證據確鑿是提案的話，其實也不會往那個方向去走，把案件移動。但有的真的是讓你沒有辦法。我給大家舉個最簡單的例子，我曾經我接到一個協查的案件，是一個蠻小的企業，一個企業家，他是做什麼？就是做混凝土的。很神奇，大家注意，這個案子非常有意思，我去查的時候，當時我們第一次去的時候，這個

老闆還挺橫，一看，我比較年輕，說那個行，你先進屋坐，一推門我嚇一跳。我不知道大家認不認識這種做工程的這些老闆？反正我認識的，我不能說全部，因為我見的人，可能這種做工程的人也沒有那麼多，佔樣本量不大。但是我確實發現了，我認識十個得有八個做工程的這些土豪老闆他辦公室裝的跟皇宮是一樣的。我一推門進去發現正對面右手邊有一個龍椅，而且這個龍椅，告訴大家我其實很少看什麼傳的那種，我只是被我老婆逼的看過幾集，那我也分的出來那是龍椅，為什麼，因為首先第一它是木頭的，第二它那個坐墊是明黃色的，就那種黃色你知道，明黃色，它還有一個台階往上，當然那個台階沒有那麼高，沒有那麼誇張，往下的兩邊有兩個椅子，中間是這麼排的。他說請進，其實我是蠻尷尬，因為我不知道我應該坐哪。很生氣，我不知道自己該坐在什麼地方，他咔往龍椅上一坐，我說我站會得了，這種場面咱也沒見過。但現在沒問題了，因為我每次推門進去都是龍椅，我就找一個靠邊的地方，咱就坐就完了，接著協商事情。他就存在一個問題，就是需要發票的問題。

我說你得說明一下情況，這大哥可能也是不瞭解上來就說了，我也是受害者。我一想懂道的人，雖然說表面上看著很橫，媽的原來這個道行還挺深的，上來不主動承認，我一想對他肅然起敬。不要看人不識字，經驗很豐富。我覺得這個案子簡單了，他也說自己是受害者，只要別有明顯的把錢直接打，只要別打給他自己，哪怕打給他小三我都可以說沒看見，因為我也不知道那是他小三。無法確定資產回流這案子不就好結了，活不就乾完了。結果他來一句，我說我說您受害者是，我還問了他一句，我說您這是怎麼個受害者法。

他說當時買發票的時候，誰知道他這是這票，他就直接告訴我，我當時買發票的時候沒想到他這個票不靠譜。我說大哥，你是這個受害者的意思，就是你買的票不對。我說那這樣，我不得引導他，大家知道高手沒有刑訊逼供的。我引導他，我這麼說，我就不跟他提買發票這三個字了，因為他一提買發票的話，不就往那個方向，惡意判刑的方向引導了，我就這麼說，我說當時您這個，我讓他回答什麼，你別回答那麼多字了，你回答都是錯的，我說你回答是或者不是，我說你有沒有購買砂石料，他說有，好，有真實業務。確定了有真實業務，我說你合同是和誰簽的，是和北京這家公司嗎？因為我怕他隨便說，我說那回答是還是不是，他說不是。

他竟然擅自又加了一句，他說我和北京這家公司一點關係沒有，你和他一點關係沒有，我一想這不是把自己就大踏步地走向監獄。不行，我得給他往回再摟一摟，把他拽回來一點，我說劉總你別激動，我說你這樣，你聽我說你別回答那麼多。你當時簽合同的時候，是您認為這個業務員和北京那家公司，簽合同的時候不是這家公司對不對？我不說還有的緩，他說不是，這家公司我就從來沒見過，我說真的是人要想死摟都摟不回來，我說打住你再別說了，你現在只回答是或者不是，我說當時和你簽合同了是不是一個業務員的個人，他說是，好，我說這就好了，我就心裡放心，為什麼，我往這個方向引導，你雖然和北京那家公司你跟它沒有接觸過，但是你和一個個人之間簽合同，我可以說這個個人你誤認為是一家公司的業務

員可不可以？只不過這個個人，這個人去買了發票，而你沒買，我往好的方向引導，我就問他，我說你這個合同是和誰簽的，他說和那個業務員簽的合同，我說好。我再問他，我說您當時會不會認為這個業務員和北京那家公司有關係呢？他說沒有。當時給我氣的，我說大哥你是真沒聽到我啥意思，給我著急的，我說你別說話了，我說這樣我這麼問你。我問他，我說你究竟你能不能給我擔保，這個業務員肯定不是那家公司的。他想了想，那也說不好。我說好，那就行，我說你能保證他肯定不是那家公司嗎？他說那我不能保證，北京那家公司我也不認識，這個人，我也不熟，有可能他那家公司了。我說好有可能就行，他是那家公司的。我再問他，我說是不是這樣一種情況，您當時確實購買了砂石料，和一個業務員之間建立了聯繫，他拿來了一張發票是北京這家公司的，他這麼回答我的，他說你要這麼說的話，當時也沒錯。我說好，那麼有沒有可能你誤認為他是那家公司的呢？因為你也不能保證，他說那也有可能，我說好那說明什麼呢？說明這個業務員涉嫌購買發票，你沒事，你只涉嫌補稅，他最後想了半天說那也有可能。完全不知道我是怎麼把他救出來了，真的。

當時他自己既然在筆錄上明確的說一定要說明白，當時買發票的時候，我們都是交了稅的。我說哥，我說你買發票怎麼還交稅，這就私下溝通了，因為當時已經不錄像了，因為大家也知道錄像要寫，要按手印了，因為他不會寫字，只能摁手印。我就私下來問他，我說你為什麼對這個事情這個這個如此執著了？他說其實我也明白，我這是可能夠判刑的。我說你沒有發現我想把你摟出來嗎？他說你也知道，快過年了，我要能在裡面呆兩天的話，可能這個年會比較好過一點，很多人問他要錢。立刻我就向他宣講了，我說你看一提到這種就就出這種事。我跟他說，我說按照國家的規定，他那張是一張增值稅專用發票600多萬。

他一共是七張票，每張票大的100萬，剩下幾十萬一張票，600多萬的票。我說我這麼告訴你稅款超過5萬有期徒刑三年，你不但能夠躲得過今年，明後年都沒事。他一想那不行，我只要躲過今年，明年就能把錢籌措出來，我說那你就稍微注意點，說話時候注意點。他自己也說了，我說你這個為什麼覺得自己交了稅了呢？他說你看，我當時買發票難道不用花錢嗎？他反問我，你知道嗎？他認為我不懂，你知道嗎？他說你還太年輕，我就跟你說，你去買發票，難道你不給錢，人家能給你嗎？我說我是，跟交稅有什麼關係？他說我把錢給他了，那不就是交稅嗎？我天哪，這個說明他理解成我去購買一個發票，我花的錢其實就是稅前。他這麼認為的。

雖然這個邏輯很感人，我到今天為止，我對他這個邏輯都不太能理解。　我就問他，我說你不感覺很神奇嗎？增值稅的稅率是17%，你買這個發票花10%，如果你這交的稅，那7%是犯罪分子替你補上了嗎？我說這犯罪分子人人真不錯是，既幫你運作這個事，還替你補這個差頭。他一想，他說我也是對這個事情很困惑，我當時跟他說，現在我跟他不聯繫了是吧？我真想給他發個微信，我說你要有時間，11號的時候來聽一下我企業家發票課，為什麼呢？當然那個企業家他很難過來，為什麼呢？因為他那個企業已經進行到什麼地步了，他發票類

的一方面，他個人都已經失信了。他這到什麼地步，他現在沒有銀行卡，他也開不了比較那個什麼的車，就是他想到深圳其實這一路很難過來，還得我去開車去接他去，你知道嗎？門都沒有是吧？但是我就想教他什麼，教他一點他肯定最為關心的，我說你這個話題他老關心了，就這些賣我發票的人究竟是怎麼掙錢的？一會咱們瞭解一下，好不好？
好。
但是我再三，我還是要跟大家提醒一下，你這樣，我不能透露這個企業的名稱，你可以在百度上你搜一下，你搜什麼呢？搜個人所得稅的籌劃，你可以搜這麼幾個關鍵詞，一會你就可以拿百度搜個人所得稅籌劃，或者是社保完美解決方案，或者是高管無票支出問題解決，或者你直接搜稅務籌劃產品，告訴你排在第一位或者是第二位的，有一個叫做某某通的產品，這個某某通的產品的創始人，是我的學生。當然也沒啥可驕傲的，他應該是在那個公司，應該是去年成立，去年年初的時候，我在國內搞叫做CFO的培訓。CFO就是財務總監的培訓，當時是在深圳開的班。
我印象特別清楚，在羅湖那邊開班的時候，當時就有一個學生聽的老認真了。我很神奇，我說你怎麼講到稅務風險的時候都不聽是吧？講到稅務籌劃方案時候也不聽，但凡議題虛開發票怎麼掙錢的時候，沒想到你如此關心，當時他就跟我探討，問得很細，他竟然你知道嗎？這個社會總是給有心人準備的，我現在感覺問題就是這樣，他既然不是學稅的，他這老闆是從加拿大回來的，是學工商管理那些東西的，他對稅其實不太懂，但是他好像看到了這樣一個蓬勃發展的市場，虛開發票實在太掙錢了是吧？但他又不敢直接去開，他就來開始聽課武裝自己是吧？武裝到牙齒，他聽了我的課，我的課程裡面會給大家帶來四種不同的虛開發票掙錢的方式。其中第四種，我以前講課真的沒有經驗，我沒有提前，今天我因為提前擺明這四種都是違法的。告訴你這四種以後，一會我講的四種全部都違法，都夠判刑的。
但第四種是最難被發現的，還特別的掙錢。好的，你不這麼說，可能我還沒聽懂，沒注意，你只有這麼說了，我得認真聽一聽，就是為了吸引大家的注意力，那個某某通，這一年至少掙了一個億真的，他就是完美的賣發票。他賣發票的方式非常的高級，金山系統發現不了，然後還特別的掙錢，每一張一張的票，而且它的需求非常明顯，社會上你問任何一家企業缺不缺發票，都缺發票。好多人說我的企業正常經營都有正常支出，為什麼會缺發票？
我舉一個例子，假如說有這麼一家企業，他想找一個稅務總監，有這種可能，我看別講，耽誤大家中午吃飯。他想找一個稅務總監，假如說想找我，他跟我說大盛老師，你要是我們不耽誤你出去講課，你該做業務做業務，你沒啥事就來我們這上個班，一年給你200萬可不可以？我也想200萬還可以，也不用坐班，那就可以，咱就簽訂合同，但是一算200萬，我到手能到手多少錢？一百五六十萬，大家知道150萬到不了，為什麼？超過100萬的部分，我說很神奇，這個裡面到底是個啥？沒事，你為什麼會講到這個？虛開發票來提示我不要講的太過於明顯是吧？咱把這問題講完，200萬的工資，超過100萬的部分交個人所得交45%，

同時由於我不拿工資，如果我從他那拿勞務費，因為我拿工資就要和我別的收入合併了很麻煩，還要交社保，我不用他交，我就拿勞務費，勞費100萬以上是交45萬，100萬以下交20多萬，就60多萬。我們雖然談的工資是200萬，最後到手130萬，我一看就不合適了，當然了假如說不是我，我會用稅務籌劃的方式把這個解決。另外一個做營銷總監的那這種情況下，對於企業的老闆來說，他花200萬只能夠請到一個130萬水平的人，是不是蠻不合適的？你想想可不可以這樣呢？皆大歡喜的局面，老闆說你也別那麼麻煩了，你這樣我直接給你130萬，你還一樣來上班，咱就不交稅了，你也不用在我這，因為我本來也不在他那交社保，就不作為他企業的成本列支了，相當於企業老闆拿自己的錢給我，這種很普遍的。當然這種事就是說，你直接就完全都拿自己的錢墊，但你想這個裡面會省很多錢的，對老闆來說省了70萬，也就意味著他如果從自己對公賬戶裡面直接轉130萬出來，雖然冒著資產混同的風險，但是可以省70萬的個人所得稅。但這裡面咱還沒有算增值稅，增值稅6%也是10多萬，這一省就是這麼多錢，但這種是比較極端的情況。

最普通的情況，假如你是一個營銷總監銷售，做銷售的，你平時工資是2萬塊，這個月做的特別好，有10萬塊的獎金，你這10萬塊獎金你這樣，你也別報稅了，報稅交稅交5萬塊都不知道，我拿我自己私戶先把錢給你，反正對你來說都一樣的，就是你手裡到了錢，你到了錢之後其實你也滿意我也滿意。但唯一的問題就是第一是資產混同的問題，這樣最關鍵的就是利潤是有水分的，我的企業今年掙了100萬，假如我利潤是200萬，其實我真掙200萬嗎？沒有的，我掙了多少錢呀？掙了70萬，那130萬咱從稅法上來說，它是不是和企業生產經營相關的支出呢？

是。

絕對是，我企業招了一個稅務總監，我只是讓他過來給我做稅務解答問題或者怎麼著，我就是有這樣的服務，它和企業生產經營直接相關，但是我不能入賬。因為入賬就有個人所得稅的問題，就像下象棋一樣，它會權衡的，如果這種情況那沒有辦法，雖然我賬上的利潤是200萬，其實我只掙了70萬，這是為什麼好多企業家都說，我沒有錢，我的錢都在企業裡面，他的錢都用來給那130萬了，它賬上雖然有利潤200萬，其實只有70萬是真正的利潤。我把這個稱之為什麼？這個叫做無邊支出的問題，沒有發票的支出。這個裡面會有一個觀點，所有的虛開發票裡面我會提到四種不同的方式，其中這種就是稍微高級一點的方式，它解決無票支出的問題，那個某某通就是這樣做的，解決無票支出的問題，它來收服務費，其實收的就是賣發票的錢。

所以我現在有一個感覺，如果我在國內這麼講，這個某某通是不是很快它老闆就給我打電話，他說你不能這麼講，影響我做業務。　批判性的來看待這樣一個問題，行吧？一會咱講到第二個風險，第一個風險大家都聽清楚了吧？叫做資產混同的風險，公司混同的風險，咱這

種風險其實它的後果是什麼呀？在99%的情況下，它的後果就是要錢，明白吧？大家聽的不是很累吧？因為我怕大家會辛苦。
不會。
還好是吧？那行。看這樣的托得多派幾個，這邊就沒有，下回跟孫校長說一下，這邊安排一個這邊得安排一個，這樣顯得太少了，只有一個人。這樣的混同風險咱們發現要你的錢，一旦出事情了，稅款、滯納金、罰款只要把錢交齊了，問題不大，因為主觀故意很難認定。當然還有一個叫做什麼？叫做五年內的第二次，你五年之內第一次被罰，沒問題，我也不刑事責任，第二次被罰的話，那我就要辦理，這個是什麼？說白了，這有一個心理，我問一下大家，作為稅務局來說，是希望把企業家判刑，還是希望企業家把稅交齊？
交齊。
政府其實說白了就是要錢了，稅款就是要錢，你把企業家判刑還有一個惡果，就是本來這個企業家你要是把他判刑了，他進去之後，他只是一個普通的罪犯。當然了，他那個2000人的場子，2000人的就業就垮了。但是如果你不判刑，第一有一個好處，你能夠把稅收上來。我舉個例子，假如我是一個企業家，你告訴我，你欠稅2000萬，你趕緊交齊，交齊判你十年，那我還交嗎？
不交了。
反正交齊了也是判十年，我把這錢留給我閨女好不好？買一張大額保單做一下資產隔離，規避我的風險，直接給到她沒有問題，為什麼還要交錢？這個錢收上來難度很大。但是為什麼你看影視行業也是一樣，我讓你自查，最後收上來一百多個億，但是如果我這麼說，我讓你自查，查不查出來我都判刑，這一百多個億真收不上來了。反正你判刑了，那對於我來說那我就判刑，大不了咱就一起玉石俱焚，反正我留點錢總比，反正都要判刑了，對於我來說沒有任何好處，說白了他感覺到沒有辦法花錢買自由。雖然說花錢買自由不好聽，但是好用。第一個層次大家記住了，如果我不把你送進監獄，你欠的稅我比較容易收上來。好多人說你都欠稅了，怎麼不容易收？大家想一想，就這種情況之下，按照現在目前的重稅的規定，你這種情況下，這還不是給咱的感覺好像只是拿了錢而已，也沒有故意的稅費，也沒有買賣發票，不是特別惡性的犯罪，你拿1000萬出來補稅500多萬，這個錢其實不好拿的，因為這個數額確實太大了。但這個就是法律的規定，而且按照金三系統來說，甚至這個數據沒有辦法更改，找什麼路子都不好使，首先第一這個錢收下來困難非常大，那行花錢買自由，就想不想要自由？這個錢難度就低了很多。
第二還有一個，大家有沒有想過更大的一個好處，你把這個企業家，無論他是馬雲還是馬化騰，你把他放到監獄裡面只是小馬，　他有啥用？但你把他放出來，他就是馬化騰，他能夠繼續交稅。明白了嗎？就是說你把這樣一個企業家，我告訴你企業家其實很不容易，任何一個國家都是一樣，你包括企業家都是一個國家的棟梁，核心資產。日本為什麼發展這麼慢？

日本最近二十年很難出現特別優秀的企業家精神了，但咱們這些企業家，如果你把他收到監獄裡面，對他是一種摧殘，你為什麼不把他保護出來呢？給到他好的條件，讓他繼續交稅不好嗎？咱們都知道一個觀點叫什麼？如果你欠的錢少的話很焦慮，如果你欠的錢足夠多的話，銀行都會派保鏢保護你的，他怕你沒有辦法掙錢還錢，也是一樣。對於企業家來說，這就是花錢買自由。就這樣一個核心的觀點。再問大家一個問題，其實大家對於稅務知識的學習是一方面，這個是基礎，我一直在強調，大家不要著急，這個是肯定要學的。而且要學得越深越好，而且是一個持續不斷的學習，因為我都只說過，就是如果零幾年那會兒我剛上大學的時候，那時候學稅的時候，如果知道像今天這個樣子我就不學了。專業沒選好，天天像高考，天天都是新政策出來持續的學習，但是更一方面要瞭解心理，要瞭解企業家的心理。我問大家一個最簡單的問題，您是一個企業家，現在我明確的幫你算完了，你需要補稅5萬塊，不多吧，5萬塊錢不多，都低於10萬，肯定不會被判刑，你要不要補稅，補不補？假如你是個企業家，我現在拿你的企業帳一看，你這5萬塊錢的稅沒交，但是稅務局現在也沒發現，也沒找你，你要不要主動的去稅務機關把錢交一下？

要交。

按照國家的憲法來說，你是有那個交稅的義務的，為什麼不交？你是不知道嗎？我已經告訴你了，我幫你算的非常明確，一共才5萬塊錢，也不多。為什麼不交？你說其他人都不交，憑啥我交。這是第一個心理，就是其他人不交憑啥我交，也不是就我一個人有欠錢，這個心理非常普遍，還有什麼心理？首先咱們確定，咱們在座的如果是你的企業，我現在明確告訴你欠稅5萬塊，晚一天交，你晚一天交的話就是萬分之五滯納金，一天是多少？一天是25塊錢，晚一天就25塊錢，我告訴你，你只要今天交的話，25塊錢就不用交了，咱們在座的各位，如果有沒有主動的，現在選擇打車去稅務局交錢的，舉手我看一下，有一位兩位，好，主動的，三位，基本上就非常少了，絕對不超過10%，那我可以告訴剛才舉手的，全部都不是企業家。

這點，欠這點稅就頂不住了，那你的企業怎麼能做到今天還沒死的。剛說明什麼？咱們在座的其他的，其實真的不一定要去做賣保單的，咱們有企業家精神，咱們可以去做一些更有，想不想把自己的，想不想創一個公司，然後上市？你有這個潛質，沒問題，因為你膽子夠大，清華北大不如膽子大嗎？好，那我再問你一下，剛才這幾位交的，其實他的我現在不是5萬了，是500萬。還交不交？當時那個滯納金的話200多萬，一共是700多萬吧，交不交？可能就不交了。因為稅款足夠多了，就像我舉個例子，假如你工資多少錢，一個月2萬塊港幣，行，好，2萬塊人民幣在國內現在交稅2000塊錢，交不交？交，交了也無所謂，不交的話有風險，你公司200萬現在先需要交八九十萬，你還交嗎？那就不交了是吧？你跟範冰冰一樣了嘛，對不對？不要覺得人家不交稅很可恥，是你你也不交。問大家一個，悄悄問大家一個問題，你覺得我在國內的高額的講課費都完稅了嗎？對，我在國內講課費一年大幾百萬。

你覺得我都交稅了嗎？或者說都按照45%交的稅嘛？為什麼？你們難道對於我對稅務你們覺得我不懂稅法嗎？就是因為太懂了，規避了，避稅對不對？不錯，稅務籌劃。那麼假如說我不會稅務籌劃的情況下，你覺得我全交稅嗎？

不會。

不會的，那麼咱們分析一下企業家的心理，在明知道欠稅的情況之下，極少人選擇交稅，這些極少人基本上就拋出企業家的群體了。那麼也就我基本可以下去，100%的企業家都不想交，而且都不會交，甚至到什麼程度。我舉個例子，去年有一個那個，已經到了我剛才提那個某某某餐飲店是吧？這家餐飲店非常大，大到什麼程度？全國前十，我告訴你不是海底撈。不用猜了，不是海裡撈，也排除一個錯誤選項，其他幾個就好猜了。這家企業稅務風險非常大，他的合伙人給我打了個電話。因為之前就認識，他是全國700多家店，就是連鎖店，他說他是其中一半店的股東。他問我，他說你看那個如果我一年收入大概。800萬的話，我得交多少稅？我說那你什麼收入，他說就是類似於假如說我有一個朋友開店的收入，我說那不就是你嘛，還你一個朋友，他還我有一個朋友有這樣的社會問題，我告訴你這個太搞笑了，好多人經常問我，大鵬老師我有一個客戶有什麼樣的問題，你開玩笑，不就是你嗎？我當時問他，是不是你？你說情況跟你非常符合，無論是歲數還是收入，他說對就是我，我說好，那你說吧，什麼問題？他說你說我一年掙八九百萬的話會不會？我說你以前不告訴我一年掙一百多萬，他說是我一個朋友，又回這個了，說八百多萬，我這八百多萬的話，我應該得交多少稅？我說你現在交了多少稅呢？然後他張嘴就來，就幾萬塊錢吧，我說你不用問一下你朋友嗎？他說我跟我朋友比較熟悉，他交的比較少，就交了幾萬塊錢的稅，然後他自己都含糊了，他說我是不是會涉嫌偷稅呢？我說大哥這不很明顯嗎？你會選擇視而不見嗎？你不顯然偷稅嗎？咱們都知道，咱們工資一百萬的話交稅交好幾十萬，你掙八百萬你交幾萬塊錢，你覺得你自己完稅了嗎？他說我經過仔細的想了想，可能有稅收風險。我說這還有仔細的想，這一下不就知道嗎？然後我就問你想怎麼辦？他說你能不能看看就是少交一點？我說你所說的少交也是交多少？再交幾萬塊能不能把這個問題解決掉？我說門都沒有，但是在我幫他經過行詳細的測算，甚至告訴他，你這個問題很快就要爆發。我跟大家說他是什麼問題？

舉個例子，他是這些餐飲店的老闆，這些餐飲店全部是合伙企業，不是有限責任公司，是合伙企業，他是每一家店的股東。每一家店在報稅的時候都給他扣了五千塊，說白了他在每一家店都扣了五千，　那麼七百多家店他扣了多少五千？扣了三百多萬。咱們知道一個人只有一個五千，你哪來七百多個五千，所以他為什麼交稅交的少？是因為他在每家店裡面都享受了扣除。但是目前系統裡面還沒有來進行合併，但是你想一下合併很難？每個店都替他報稅，身份證號都是一樣的，只要點一下查詢，這個人總收入是多少？交稅幾萬塊？很容易發現的。所以我就跟他說，你這個很快就會出問題，即使在這種情況下，他也覺得再等等吧，為

什麼呢？真正掏錢出來的時候，很難下決心的。他會怎麼說？他說我們店這麼多合伙人，和我一樣的一大把。我舉這個例子，大家分析他的一個心理，第一，他覺得什麼，錢太多了不想交，他知不知道有風險？很明確的知道，甚至他知道自己馬上就要出問題。因為監察系統這樣小的問題很快就會把這個漏洞堵上了，會定向來找他，他的身份證號都在裡面，聯繫方式都有，想找到只需要一個電話你就過來補稅就完了，滯納金的話一天萬分之五，二分之一到五倍，他能不知道風險嗎？在這種情況下之下他也不交，最大的核心點就是，第一掏錢出來的時候總是不高興了。而且他還有一個，大家想想他這個心理，他說我們餐飲店合伙人不止我一個，還有比我收入還高的，他反正不也沒交，那麼也不是我一個人，他認為法不責眾。那法不責眾為什麼整個影視行業全部都查了？那法不責眾這個觀念我是絕對不認可的。好，這是第二個，還有一個觀點。大家注意，這個觀點就比較核心了，他不改。為什麼呢？因為他雖然說收入比較高，但是他在那些合伙人裡面算段位比較低的，他可能就屬於只是其中一半家店的股東，他們有大老闆，全部都是這麼偷稅，如果他自己一個人去稅務局悄悄的把稅補了，你說別的那些會不會被稅務局發現？這還有這麼大的一個稅款沒交上來？是不是引火燒身？你說他老闆會饒了他嗎？一句話叫什麼呢？你的這種行為第一，你會顯得傻傻的，咱們知道凌晨3點半的紅燈只有你一個人站那等，3個小時過去你還站在原地。那紅燈是壞了，你知道嗎？你怎麼不敢闖呢？傻傻的，這是第一，不敢闖。第二，關鍵是你一旦去稅務局申報，會引起稅務局不必要的關注，　大家不要小看這一點，很多企業家很害怕的，剛剛我說那個例子是最典型的，所有他的合伙人跟他問題是一模一樣的。

當然那些人只要他去報，他去補稅，那不叫補稅，那簡直就是舉報。你不覺得嗎？稅務局金三系統本來沒發現，因為他那個店在全國都有，每個地方的稅務局是不一樣的，都對它會進行徵收，可能並沒有把這作為一個問題。但是他非常英勇的自己一個人去了，告訴稅務局，你看，我有這樣一個問題。稅務局的下一句話就要問了，和你這樣一樣問題的人多不多呀？我們公司就有十幾個。讓他們都來一趟吧，你覺得第二天他還能在這家公司上班嗎？別的人都感覺很奇怪，為什麼統一的叫咱們去呢？他就問今天他怎麼不在？他在稅務局正在補稅，是不是因為他導致的咱們也補稅啊？你覺得他還能在這乾嘛？

直接被滅。

直接被滅，沒錯，這就很大的一個問題，會導致什麼呢？導致這些人傻乎乎的坐在這裡，其實我已經給他說了稅務籌劃的方案，本來應該補300萬的稅的，這時候只需要補七八十萬就可以，而且完全合規合法，沒有任何問題，對他本人來說稅務風險降低了，但是他不會操作。那會等到什麼呢？等到哪天稅務局來給他發通知書的時候，他按照那個比較高的標準去補稅，而且一定是這樣的。很快，我現在一直在等他的微信，哪一天他收到稅務局電話時候，可能會給我打一個電話，你看稅務局算的對不對？我可能算完之後一看，肯定不會錯了。我告訴大家，我這麼跟你說吧，如果你認識稅務局的人，你說我這有一個涉稅問題，你幫我

算算欠多少錢。告訴你90%有可能給你算錯了，有業務水平的問題，但是一旦立案之後，系統給你算永遠是對的，不可能算錯的。稅法擺在這裡，金三系統你別說算你個人的偷稅問題了，算全國人民偷稅問題，一秒鐘算完。所以說到那個時候你不用找我算了，你要是找我借點錢還可以，因為那個時候已經不在討論範圍之內了，你只需要補款了。

大家分析完這個心理之後就會發現，對於企業家來說，第一他睡不著覺，他知道我以前是有問題的，未來如果不籌劃，問題還會很嚴重，但是形勢不等人，肯定是風險要爆發了。形式不等人的情況之下，我要找專業的人咨詢。大家都願意聊什麼話題？聊自己內心深處最害怕的、最想瞭解的。我舉個例子，有好多的老闆曾經購買過發票，如果你跟他聊購買哪種發票是判刑？購買的哪種發票是罰錢？購買多少判幾年？你如果聊這個事情，他會非常的關心，因為這和他息息相關，是不是？咱們分析一下企業家，他也知道自己有稅務原罪，知道未來的問題也需要合理的籌劃來解決，他也會找專業人咨詢，也知道現在這樣一個問題，但是他並不會主動的去交錢。但其實他也知道，他晚一天交的話冒了很大的滯納金的風險，　一旦被查到，而且有一些問題，我可以100%的說，只要發票相關的問題，100%會被查到。不是說概率問題了，告訴你，當然這句話公開場合說不太合適，如果你偷點稅，假如說哪怕你是白條入賬，想被查到有一定的困難，因為是抽查，我100個企業裡面抽一個人逮你，但如果你牽扯到發票相關的問題，或者資產混同的問題，被公安機關反洗錢，或者是銀行根據流水異常來發現你，告訴你100%會被金山系統逮到，100%的，這個不叫風險，為什麼？我認為虛開發票的風險那個不叫風險其實，某種程度上來說，因為風險是不確定的。為什麼說它是風險？你只是不確定哪天會被逮到，但是肯定會被逮到。但是即使在面臨到這樣一個情況之下，如果你是企業家，你會發現你有問題，你有的問題你現在還不能解決，你這個問題會像滾雪球一樣，數越來越大，有可能還會判刑，但是這種情況之下你肯定會被逮到了，只不過是哪一天，一旦逮到就判刑。如果讓你現在去解決，你還不想去解決。因為你知道解決會傻傻的，會連累你的同行，連累你的合作夥伴，甚至會冒出很大的稅務損失，你還會抱有一定的僥倖心理。

這種情況之下你應該怎麼辦呢？你有沒有可能會焦慮的睡不著覺？好多人說怎麼會呢？那告訴你，只要這麼想你還不夠有錢，偷稅太少。假如說你偷稅個30萬50萬，你覺得實在逮到我就把房子賣了還上，如果你偷稅2000萬以上呢？你知道什麼時候爆發，什麼時候就跟判你刑是一樣的，這個會非常恐懼的，而且這個解決辦法很難解決，因為你很難真的去當場交錢。這都是現實的困境，這樣一個死循環怎麼樣才能夠解決呢？說白了以前的歷史問題，如果你現在不交，以後如果它一定要交，那你是不是要準備錢，也就是財務儲備要有了。下午就會跟大家來說一下，叫做稅務風險的備用金，一定要準備這筆錢的，這筆錢是可以買自由的。生命誠可貴，愛情價更高，若為自由故，一切都可拋。準備一筆錢購買自己的自由，或

者時刻購買自己的自由，那需不需要儲備呢？下午給大家帶來一套專業的話術，好不好？非常感謝大家上午的聆聽，謝謝。

咱們接著講今天的課程，首先我先問一下大家，咱們回顧一下，今天上午都講了什麼？都忘了差不多了是吧？對，先介紹一下咱們課程的結構，說了一下目前企業家所面臨的一個稅收的形式，大家記住六個字就行，就是嚴徵管降稅負。而且還有一個企業家的稅務的原罪問題，幫大家來分析了一下，究竟企業家為什麼會有一個稅務原罪，他的一個心理，包括他的一個心路歷程。在這樣的稅務原罪之下，所謂的稅務風險會給他帶來什麼樣後果？是稅款、滯納金或者是罰款，對不對？那講完這些以後又和大家舉了一些比較生動的案例，來提到了一個重點的，上午講到了一個叫做公司混同的稅務風險。很多人如果學過咱們家庭財智學院的法商課程會知道一旦混同的話，有限責任變無限責任會有債務風險的問題，所以要做那個資產的隔離，這是第一。

如果學過咱們今天上午課程會發現有好幾個稅種都會有問題，假如說會視同分紅繳納個人所得稅的問題，會視同銷售有一個增值稅的貸款服務的問題，也會有附加稅的問題，會有企業所得稅的問題，因為會有一些和生產經營不相關的財務費用要調出，也會有企業所得稅的視同銷售問題，咱們也做了一個案例來看到它需要補的稅款是非常巨大的，當然了最後也和大家來分享了一下，即使企業家明知道自己有稅務原罪或者是現存問題的話，怎麼去分析他也很少會有企業家下定決心去補稅，對不對？講到了這些咱們接著這個講。剛才說咱們不去補稅，還有一個原因，這個是最核心的原因，不知道大家有沒有意識到？最核心的原因就是如果企業家足夠聰明的話，他會發現在國內稅收問題，包括你的偷稅問題，咱不說偷稅問題，就是漏稅的問題會有一個追訴期，會有一個追訴期的問題，當然這個追訴期分兩種，一種是明的，一種是暗的，對不對？咱先說明的追訴期，明的追訴期的按照咱們《徵管法》的規定，意味著什麼呢？如果你的欠稅，當然你肯定不能是偷稅，就不能是主觀故意的不交稅。

大家也知道主觀故意是很難認定的，對吧？如果你是少繳了稅，只要你不是偷稅，不是主觀故意的話，一般情況下是五年的時間。如果數額比較小的話是三年，三年以內，假如說你這個問題沒有被發現，可能三年以後就沒事了。如果你數額比較大一般是五年。當然了它法律會有一個兜底的條款，說如果你是惡意偷逃稅款的話，稅務機關是有權利無條件的無時限的追溯，但這種情況下是很少的，大家知道吧？很多企業家會不會覺得即使我現在有問題，可能過幾年這個問題就不是問題了，說白了就是挺過去了，對不對？但這裡面還有一個問題，就是剛才我提到還有一個暗的一個追溯期，什麼意思呢？就是說如果稅務機關在進行檢查的時候，所謂的抽查對不對？　我跟大家在免費課的時候說過，我有一個同學在海淀區一個人要管兩萬家企業，兩萬家，那你想這種被抽到的概率是極低的。一旦今年沒有抽到，明年沒有抽到，被抽到的可能性三年加在一起其實概率也不會超過1%非常低。還有一點最關鍵的

，在實務上的時候，一旦抽到你，咱們雖然說是五年問題會變沒有，但是如果抽到你的話，很少有會檢查你過去的五年。一般都是檢查你過去的三年，或者是兩年。大家記住了，如果你的企業2019年被查到，那麼你的檢查的年度一定是2018年，或者是2016、2017年，很少會查到2016年，這是一個暗的追訴期，是不是即使你有一個問題，你挺了四年，對不對？挺了四年，那麼可能你覺得你忽然被抽到了很不幸，但如果是四年前的問題，它如果只差三年，即使被抽到也沒有暴露。明白嗎？其實也就意味著，如果你有欠稅的行為，你當期沒交，那麼一般過個三四年的話，他認為這個事就過去了。也就是為什麼會全民偷稅？全民偷稅，目前國內可以說是全民偷稅，對不對？因為大家也知道全民偷稅之後，一般也就三五年，這事就不叫事了，是不是？大家可能會存在這樣一個非常典型的僥倖的心理。

但這個都已經是過去了，像我今天上午有提到兩種風險對不對？一種是偷漏稅的風險會有抽查的方式來針對你，當然還有一種雖然抽不到你，但是有可能會被系統抽查到。就像我今天上午不是舉到一個例子嗎？假如你同等規模的企業，那麼你會和全國幾百萬家和你規模差不多的同行業的企業進行財務指標的比對，這種比對的話一比一個准，甚至有這樣一種指標，我可以悄悄的告訴你，在稅務局內部有這樣一個評價指標，如果金三系統說這家企業有問題，派你去檢查，你檢查了半天說沒有問題，你還有問題。為什麼這麼說呢？因為金三系統默認它是不會錯的。就是說如果金三系統是他有問題，你沒有查出來，很有可能是你的問題，會在你的績效評價裡面對你有影響。你要不然就是業務有問題，要不然就是人品有問題。是不是收錢了呀？也會有這樣的考量，意味著金山系統一旦報錯了，就是石頭扔出去必須要有回響，也就是企業家所認為的，當然那個詞比較不太好聽，叫賊不走空。好多凡是笑的可能都是內陸過來的，聽得懂。就說小偷到你家來不可能空手走，一旦被檢查了之後，基本上會出，就是無問題結案的企業是很少的，我不說沒有，是很少的。大家也知道我查了500多家企業，一家都沒有，全部都有問題。這是一個典型的點。

那麼提到這個，我今天上午還提到一個什麼呀？就是發票類的風險是早晚會爆發的，不會存在僥倖心理，因為它是用系統來控制，而不是抽查，是全部都要查的，只要這張發票對應的稅款沒有交上去，其實全部都要查到，今天上午我有留一個引子，說四種不同的盈利方式，有沒有想學的？一會我批判性的來講一下。咱們看一下這個，通過這張圖，咱們在瞭解稅務風險的時候，其實可以進行一個簡單的分類，今天上午咱提到的好多都是企業的稅務風險，對不對？那麼企業家會不會覺得企業的稅務風險和我個人是隔離的，因為是有限責任公司，企業欠再多的稅，我直接破產不就完了嗎？我也不用拿自己的錢交，對不對？那麼我問大家一個問題，大家直觀的感覺就是，如果你在國內做企業，你的企業欠了很多的稅，這家企業能不能註銷？能不能註銷？因為我是有限責任公司，先不提資產混同的問題，我是有限責任公司的話，那麼我企業是欠稅的，我去辦理註銷能不能辦理成功呢？可以破產清算嗎？告訴你基本辦不成功，一定要先輕稅。而且你要知道，如果你是一個企業家的話，你這邊有一個

企業是好好經營的，這邊有一個企業欠稅，你可以試一下，把這家欠稅的企業破產，你這一家企業即使能夠辦理成功，你的這家企業會被重點稽查，罰到把那個稅罰到為止。這是國內目前的一個實務，可以這麼去想。那麼也就意味著什麼？因為對於企業家來說欠錢可以，但是欠國家錢不行。明白了嗎？欠國家錢是不行的。再舉一個例子，咱們這次個人所得稅改革以後，就像咱們有一個電影叫做《肖申克的救贖》，我不知道香港怎麼翻譯，那個叫《肖申克的救贖》電影裡面有一個主角不是幫那些獄警報稅嗎？明年開始咱們國內也是一樣，也要自己報稅了，但存在報稅就存在兩種情況，第一種是交多了，對吧？第二種是交少了。那麼告訴你，如果你平時交稅交少了，第二年你必須要去稅務局補稅，必須要補的，一定要去補稅的。但是如果你平時交多了，按照稅法的規定，你可以不去要回來。　懂我的意思嗎？就是法律不是說你不要，法律是這麼說的，要考慮到，因為你要去辦理退稅，要浪費很多的時間，很多的精力。如果你不來的話，稅務局是不會給你打電話的。但是咱6月30號，明年6月30號之前，如果你沒有來辦理的話，6月31號就不允許你辦理了。6月，6月沒有31號，7月1號，7月1號就不允許你辦理了。對不對？香港有6月31號嗎？　好吧？我說不都一樣嗎？我說這個差點口誤。

這個咱們稅法也比較人性化。好的，那麼還有一個就是對於中產和高淨值客戶來說，他們眼裡的所有風險也是不一樣的。為什麼？如果你有企業，那麼你要擔心到你的企業稅務風險，有可能你要自己花錢來填，這是很有可能的。當然如果你資產混同的話，你就必須花錢來填了。等於欠國家錢的不是鬧著玩的，是不是？還有一個就是高淨值客戶有企業的，還有如果你沒有企業的話，現在來看在國內也是有稅務風險的。最簡單的就是你的這樣一個個人所得稅的申報和退稅的風險。但是你不用擔心交多了，交多了國家不會找你的，但是交少了是不可以的，是有滯納金和罰款的，對不對？

最後一點跟大家所要重點分享，有境內和境外的稅務風險，例如咱們都知道有那個叫做稅收居民身份。我問一下稅收居民身份和國籍是一樣的嗎？

不一樣。

大家都說不一樣，那麼也就意味著什麼呢？拿咱們在座的各位舉例子，香港人有可能是大陸的稅收居民，大陸人也有可能是香港的稅收居民，這個是和國際完全不相關的，咱們國內是不承認雙重國籍的，但是承認雙重稅務居民身份。就是你是那個大陸出生的，但你現在是美國人了，那你就不能再是我中國人了，你必須取消中國戶籍，但是你還可以在中國交稅。你還可以在中國就你全球的收入交稅，是稅務居民。咱們也知道CIS其實就針對的是稅務居民，而不是國籍，一定要明確這一點。我再問大家一個問題，所謂的稅務居民是不是跟你直接只和你在國內呆的時間有關係？什麼183天，對不對？其實以前是一年或者90天，但是從今年開始183，從今年開始，咱們國內是剛剛改了政策，今年2019年是出了34號文，專門改了政策，非常的複雜。但是有一句話可以來總結一下，只要但凡有一絲可能性你是國內的稅收

居民，全部判你是，然後讓你交稅。大概這麼一個解釋，我給大家舉一個比較簡單的例子，假如說你在大陸有戶籍，但是你基本都沒回去過，一直在香港生活，生活了一整年，一天都沒回去過。你在香港的收入，需不需要回國交稅呢？　需要，　是需要的，而且肯定是需要的。因為所有人的身份，都分為來自境內的和來自境外的，如果你是中國的稅收居民身份，你在香港的收入，只是你中國人來自境外的收入。對於如果你是中國稅收居民，意味著你對境內和境外的收入全部要在中國交稅。但好多人說了，我在香港的收入已經在香港交了薪俸稅，沒問題，你在香港交了多少，我可以拍著胸脯告訴你，你在香港交的肯定比在按照同樣的計算方法，肯定比在國內要交的要少。那麼差額部分你要自行申報，好多人想我個人就有稅務風險了。我舉個例子，假如說你在香港有收入，但是你可能準備獲取香港的戶籍，但是還沒有獲得，或者是你已經是香港人了，但是你在國內的戶籍還沒有取消，有這種情況嗎？有。

但是有一種情況大家要注意，這次更改之後，並不是說你在國內，只要沒有待夠183天你就不是。我舉個例子，第一要先判斷什麼？判斷你是不是在國內有住所，明白嗎？我再強調一句話，住所不是房子。我再說一遍住所不是房子，什麼概念呢？就是說你在國內有住所，和你在國內有沒有房子一點關係都沒有。什麼意思呢？就是說你在國內有住所，代表你在國內因為戶籍，或者是因為經濟利益，或者因為一些別的關係，在國內習慣性的居住。假如說這個在實際判斷的時候，就看你有沒有國籍。再舉個例子，假如你在國籍，你是湖北的，是不是？你戶籍沒有取消，即使你一天都沒回去住。

我也認為你因為你的戶籍習慣性地居住在那，你在香港這一整年都在香港待著，但是從法律上來說，我認為你只要把香港辦完事情之後，你還是會回去的。你在國內還是習慣性居住的，和你沒有房子沒有關係的。這種情況下，無論你在國內待幾天，你都是中國的稅收居民，你都完全的需要，在境內和境外的全部收入交稅。舉一個極端點的例子，假如說一個湖北人，在香港開了一個湘菜館，開了一個餐館，他其實一天都沒回去過，但是戶籍沒有註銷。其實他應該是中國的稅收居民，100%是。同時他在香港收入屬於他來自境外的收入，他在香港的這家餐館裡面的收入，需要他自行的向稅務機關報稅，只要沒報稅，在國內就屬於偷稅。

屬於漏稅，但是他不是偷，咱可以說他不是主觀故意的，這個很可能和大家的直觀的感覺不一致，這是第一。好多人就問了，183天規則是乾嘛用的呢？我告訴你183天規則只針對無數所個人，明白了嗎？一定要把這個事情搞清楚，如果你有住所的話，我就不用看你待多少天了。183天規則是針對無住所的個人的。你要先問他一個問題，有沒有住所，當他說他沒住所以後，再看有沒有帶183天？聽我說完。你看我舉個例子，首先我問大家一個問題，為什麼這個規則按照國際通例是183天的，因為一年只有365天，你不可能在兩個國家都是183天，對不對？也就意味著你只可能屬於一個國家稅收居民，這是第一這是為什麼183天是因

為這個來的，但是還不僅僅如此。就是說國內還有一個叫做90天的規則。我給大家舉一個例子，其實這個大家也不用瞭解得過於詳細，我說一遍，看你能不能記得住。是這樣的，國內是拿90天和183天，作為兩個劃分的一個界限，如果你要是低於183天，你就是非居民個人，在國內這個詞叫非居民個人，說白了你就不是中國的完整的稅收居民。你不用就你全球的收入交稅。但是這裡面還有一個問題，如果你在國內雖然沒有待夠183天，但是你待夠90天了，那麼你還要就什麼呢？就你來自境內的，因為每個人的收入都分四種，來自境內的或者來自境外的，這四種裡面還要分，就是你來自境內還是境外，都有兩種可能性，一種是境內給你的，一種是境外給你的。是不是四種不同的收入？境內所得、境內支付，境內所得、境外支付，境外所得、境內支付，和境外所得、境外支付，不想聽了，是吧？非常想聽，好的，我講一下這個規則，是這樣的。

聽我說，如果這個時候你走神，你就肯定聽不懂了，所以我說的會很慢。第一，如果你是無住所個人，你在國內待的時間低於90天，你只需要就一項收入交稅，就是你來自境內的，還是由境內公司支付的收入交稅。這種要求就是兩個要同時滿足，說白了什麼呢？就是你需要交的稅，這種範圍是很小的。因為你待的時間短，好，如果你待的時間超過了90天，但是沒有達到183天的情況下，你要就你的所有的境內所得支付，境內所得部分徵稅，你只有來自中國的收入，我不管你是國內給你的，還是外國給你的，你只要來自境內的，不管支付方是誰，都需要交稅。好，如果你超過183天了，是不是意味著你是中國的稅收居民了？那你就要來對你來自境內和境外的全部收入經稅，但是有一項是免的，就是你來自境外的由境外支付的部分，不用交。你看到這裡已經有很多人跟不上了。

我沒有說完，我只說了三個項目，還差最後一項，你看這位同學就比較，我說完，你可能就不用問了，我剛才說了三項，大家只有一項是和中國國籍的這種一模一樣了，就和有住所個人一模一樣了，就是你每年都待夠183天，連續6年剛剛改的，以前是5年，現在是6年，連續6年，你每年都待夠183天了，這種情況下你和中國國籍的人是一模一樣，你只要是有收入，不管哪的全部在中國交稅。明白了嗎？假如說是我，聽我說話，假如說是我，對於我來說我是中國戶籍，這種情況還用不用看我在中國待幾天，不用看，我100%所有收入，我今天收入要不要在中國申報呢？

要。

我會不會申報呢？會的，你不相信我你看你，你覺得我不會管控到自己的稅務風險嗎？不相信我。好，舉一個假如說一個香港人，香港人他如果在國內只待了三五十天，意味著什麼呢？他只需要就一項收入徵稅，就是他從中國掙的錢，還得是中國公司給他的。你想有一種情況就是香港公司派他去的，是香港公司給他錢，這種情況也不用交稅。但是如果他待了91天，這種也需要交了，明白了嗎？但如果他在一年之內待了超過183天了，他從中國掙的錢必須全部交，還要加上一項，他在香港掙的錢，但是是境內公司給他的。有沒有可能？假如

一個香港人在境內的公司就職，境內公司派他到香港來進駐，境內公司給他付工資，付派遣費，這種也要在中國交，說白了什麼呢？你待的時間越長，國家的手伸得就越長。你原來我只交這部分，這部分我只交，然後再待幾天，這一部分我也要了。如果你在現場他全要了，你就我的人了。懂吧？就是這個意思。

老師，我想問一下，香港的人在香港有居住的地址，也在香港待過了183天，但是收入全部都是在香港，沒有從中國支出，他的所有收入沒有是中國給的，那他怎麼交稅？

是這樣的，我明白你的意思，剛剛我所提到的全部是國內的規則。但是我還提到一點，咱們國內是非常的寬容的，我們雖然不承認雙國籍，但是我們承認雙重居民身份，什麼意思呢？就是你是香港人，你是不是我中國的稅收居民，你必須要按照我們中國的稅法來確定。當然了如果你按照中國的稅法，你確定你屬於我的居民身份，我全部的我都要徵你的稅。如果你按照香港的稅法，你同時也是香港的稅收居民，你在香港也要一樣交稅，那說明什麼？你具備了雙重的稅收居民身份，兩個國家都想問你要稅，但咱們國家有一點好，就是你在香港交那部分在我這可以抵扣，是可以抵扣的。明白了吧？所以這種是最麻煩的，為什麼呢？說明兩邊都問你要稅，但是兩邊都比較強硬，但你屬於哪邊，都要按照哪邊的法律來辦，這種是最麻煩的，這也就是我所說的一定要避免成為什麼？落入異國他鄉的稅務陷阱。

我舉個例子，我舉個最簡單的例子，假如你一個大陸的居民，大陸的企業家，然後你在國內待的時間也非常長，在國內主要經營企業，為了孩子上學，假如說你老婆孩子都去美國了，你也拿到了美國的綠卡，你拿到美國綠卡的話，是不是這種情況你也算美國，而且你每年也會去，美國它有它的規則。你是幾年待了幾天，或者說你按照它那也是183天規則。好，你在它那待的時間夠長。美國一看百分之百我的稅收居民，你全球的收入都要在我這交稅，甚至你財產都要在我這申報。我們中國稅法一看，不用看你待了幾天，有住所，因為經濟利益習慣性居住，我不用看你待了幾天，你也是我的稅收居民。行，你全部的收入按照中國的稅法在中國交，全部的收入按照美國的說法在美國交，只不過你中國認可你在美國交了，拿過來讓我來抵。

好多人會不會有一個觀點，好多我的客戶之前也問過我，會不會我在美國交的稅，同樣一筆收入在美國交的多，在中國交的少呢？我可以放心的告訴你，這種情況是不存在的。因為咱們國家的稅賦是非常數得著的，這樣你可以拿手機，現在搜一下叫做稅收痛苦指數，你發現咱們國家排在第二名。但我也說過其實咱們應該排在第一名，按照福布斯不是曾經排過嗎？第一名是法國，咱們看一下咱們和法國的稅賦究竟是誰的重？而且我跟你說一個比較大的有意思的事情，法國是發明瞭增值稅，法國發明瞭增值稅，但是咱們國家收的增值稅可比法國多多了。這個就蠻有意思的一個事情，再接著往下看，剛剛給大家介紹了一個，現在來到核心了，咱們看一下所謂的叫做虛開發票的問題，在今天上午是不是講了一些需要發票的內容？它這個應該是在這。我今天是把稅務風險後果分成了兩類，第一類我上午講過要你的錢

對吧？第二就是要你的人了進去待一待，要你的人的時候，其實這裡面，我不知道PPT怎麼會展示效果不太好，大家會有。其實後果就分成兩類，這兩類它們之間究竟界限在哪裡？哪種情況下要錢？哪種情況下要人呢？還有的情況是既要錢又要人，跟大家分析一下，怎麼能夠避免既要錢又要人？因為你一旦被查到，想都要是不可能的，因為咱也知道是有問題，肯定是要補稅的，只不過你是不是什麼時候有沒有到稅務風險的地步。提到虛開發票，今天上午已經跟大家提過了，虛開發票不是開假髮票，所謂的虛開是指你的業務有可能是虛的，完全沒有業務這種情況，對不對？這是第一。

還有的是什麼呢？你雖然有業務，但是和我發票的開據不一致，不一致這種情況大家能理解嗎？假如說是我們兩個之間有的業務，但是他沒有公司開不了票，他讓他代開一票給我，表面上看好像也沒有問題對吧？但是其實這個就是虛開發票了。但是虛開發票不一定是開的票一定要是交稅少，為什麼呢？因為有一些虛開票，他開完票之後是為了達到一個銷售額。我舉個例子，假如說有一些地方政府會告訴這家企業，如果你年銷售納稅額超過5000萬，那麼我退你1000萬對不對？如果沒超過5000萬，1毛錢不退，他現在已經交了4998萬了，一看不用再交了，他肯定虛開張票多交一點，是不是把這個稅就要回來了。會有這樣的一個情形，虛開票不一定都偷稅，還有可能多交稅的情況。

而且有這樣一個驅動力是什麼呢？有一些企業它為了做到銀行貸款，大家知道賬簿數據是不可信的，賬是自己家的會計做的賬，老闆很容易說你這個賬做的不對，做到我滿意為止是吧？很容易這種情況，所以財務舞弊，在全世界所有國家都有可能有財務舞弊的問題是吧？因為會有利益衝突，但是稅務上舞弊比較難，因為這個錢大家也知道，國庫裡面錢進去是很難退回來的，就是意味著如果一個銀行我不管你的收入是多少，我不看你的報表，你收入有可能是假的對吧？合同有可能是假的，但是我就看你一年交了多少稅，這個可很難作假，所以說有的企業真的是為了獲取銀行貸款交一些冤枉稅，它也知道這個稅其實不用交的，它虛開一些票，偽造一些收入，甚至有些上市公司它為了偽造業績，也有可能虛開票，因為每開一張票的話意味著它的收入增加了，收入增加了，可能利潤表就好看了，有可能造成對股價都有影響，大家要理解這個。

但這裡面要看到所謂發票虛開有什麼動機？其實咱們都知道，發票分為兩種，一種是增值稅專用發票，一種是增值稅普通發票，有什麼區別呢？增值稅普通發票只能夠抵扣企業所得稅，但是專業發票是可以抵扣增值稅的進項稅的。也就意味著如果你虛開專票，企業所得稅少交，增值稅也少交，因為它相當於增值稅的抵扣鏈條裡面，加入鏈條了，它就會把增值額降低，稅不就少了，這是第一。如果你虛開普票，現在虛開股票在國內非常非常普遍。例如包括今天上午好多學生跟我說，我去住宿的時候，其實我這個票我也沒用，我就拿一個抬頭，開完之後給我朋友用了。這種其實就屬於虛開普票。需開普票跟虛開專票，他們兩個動機不一樣。專票兩個稅都能夠減少，普票只能夠減少企業所得稅。在國內目前的監管上來說，虛

開專票是很嚴重的行為。虛開專票，今天上午我有說過，最高是到無期徒刑，虛開普票最高是到七年。如果問大家一下，你要同樣是虛開發票出去賣錢，你虛開哪種啊？

普票。

虛開普票，是吧？但是普票點比較低，你那四個點買的肯定是普票。你看，落實了，都已經承認了，最高才七年。出來之後還是這麼年輕漂亮。今天上午我不是提到是販毒，還是虛開票嗎？讓我虛開，肯定虛開普票。你想七年，我女兒還沒有上小學，我還沒來得及出來，但是收益是一樣高。大家注意，只要是虛開普票的案件，數額都非常巨大，因為普票它不值錢，它只能夠抵扣企業所得稅，所以它就不夠值錢。假如說你同樣一張100塊的票，你能夠少交25塊的稅，和你能夠少交30塊的稅，你這張票的價值就不一樣，所以說要多開，薄利多銷，是不是？一定要薄利多銷。

但是虛開裡面有一個大家要注意的，虛開票並不是說我這家企業，我開一張和自己的業務不相關的票，然後去賣。這種是典型的虛開大家都能理解。但是虛開票的這樣一個罪，刑法上這樣一個罪不僅僅如此，它既包括給他人虛開，還有給自己虛開的，什麼叫給自己虛開呢？假如說讓另外一個，他有兩家企業之間互相虛開，這叫給自己虛開。還有一個是讓他人為自己虛開。大哥，我現在缺張票，不行你給我來一張，然後我給你來點手續費。這個就很普遍的現象，對不對？最可怕的是還有一種叫做介紹他人虛開。

大家知道一個案件如果爆發之後，這四個裡面都是要找人的，你要瞭解事情的真相，這張票是不是假的？是不是虛開的？好，確定虛開的，誰虛開的？誰讓人虛開的？誰讓誰虛開的？誰在中間是介紹人？一旦發現之後，全部判刑。大家記住了，是全部判刑。企業裡面無論是財務負責人，還是法人，還是中間介紹人，只要涉嫌案子的全部判刑。大家都會覺得這個懲罰還是很重的，為什麼呀？為什麼懲罰要這麼重？有沒有想過？因為它的危害太大了，相當於詐騙。有沒有想過虛開票相當於是詐騙呀？我舉一個例子你就明白了。咱們往下看，你看這個就明白了，首先我問什麼是發票？想想什麼是發票？香港有發票嗎？

沒有。

美國有發票嗎？

沒有。

歐洲有發票嗎？

沒有。

中國特色了，是不是？　為什麼會中國特色要這個東西呢？大家對發票是一個什麼樣的感覺呢？我告訴大家，我對發票的第一印象是什麼呢？我小的時候看《今日說法》，不知道大家有沒有看過？我發現裡面就說，當時我就很奇怪，發票這個東西為什麼如此神奇？一個飯店裡面，人說老闆你給我來張發票吧，把發票給他了。他一看，你這個不對，你這發票怎麼抬頭不一樣？結果這個老闆為了懼怕發票虛開的這樣一個巨大的刑責，當場把發票給吃了，毀

滅證據。但我一想，這玩意好吃嗎？第一反應，但我後來學這個，我明白了，那是因為這個東西一旦虛開，就像偽造假幣是一回事。為什麼？人民幣有什麼作用？證明它有價值，對不對？我相信它有價值，所以我能夠買你的東西，你拿之後你也能購買他人的，它是信用債。發票也是一樣，一張發票能夠少交企業所得稅，一張發票能夠少交增值稅，這張發票就是錢。相信吧？我本來我沒有發票的時候，我要交稅100萬，我把這張發票拿來之後交稅30萬，這張票就值70萬，就能少交70萬。還不夠理解是吧？我再說一下什麼是發票。大家如果去過十幾年前的北京大學的時候，那個時候跟現在不一樣。我記得我去的時候，當然我小時候我爸媽為了鼓勵我考北京大學，最後也沒考上，考上南開大學，還可以。北京大學它是這樣，你要先買一張飯票，假如一百塊了對不對？那個很古老的時候，你把拿這張飯票去各個窗口去買飯，假如說買完之後，假如說給你10張飯票都是10塊的，你吃了50，不過在食堂吃50蠻厲害。你剩這50，你拿到窗口能夠退50塊錢人民幣回來。

我告訴大家什麼叫偷稅，你拿到這些東西之後，你如果是這個發票，你拿了之後，你並沒有購買這麼多，拿回來退錢的話，這個還好一點，但是最嚴重的是什麼？為什麼要說他是詐騙呢？假如說你就沒去買飯票，你自己在家拿A4紙打印的，明白嗎？自己在家拿A4紙打印的，貌似一模一樣的發票。你連飯都不吃，你直接去退錢，這個就叫虛開專票，詐騙國家的錢財。這個判你無期徒刑，大家這麼一想的話，是不是就比較解恨了，明白嗎？

為什麼國家對這個鏈條控制的如此死呢？因為你不控制真的不行，首先第一增值稅佔到咱們所有財產收入的50%以上，達到60%。我再問大家一個問題，對於政府來說，它的收入是多元化的，有稅款還有罰款，交通罰款，當然還有一些醫療收入，有各種各樣的收入。政府的稅收收入佔到所有收入的百分之多少呢？90%以上。一個政府，當然在國內還比較一個特殊的情形，咱們還可以賣地。這個就排除在外以後，一個國家稅款收入佔到收入的比例，證明一個國家的文明程度，說明咱們國內還是非常的文明，這是一點。從這裡大家理解到了，所謂的專票普票，也就是以票控稅，通過這張票來進行管理，你去想一下北京大學的食堂裡面，通過這張票來管理大家整體的究竟吃了多少飯，拿它來做結算，這張發票也是一樣。

你看一下，所謂的內涵，虛開的那動機，包括幾種抵扣是不是可以去看，為了增值稅的抵扣，還有是為了企業所得稅的成本列支。當然抵扣分好幾種，不僅有專票，還有一些叫做海關的繳款證明書，這個主要是什麼呢？咱們知道有一個詞叫做打虛打騙，聽過沒？雙打。你看這是說明咱們國內打虛打騙的力度宣傳還不夠大。大家竟然不知道，這個都已經如火如荼了。打虛就是打擊發票虛開，打騙就是打擊騙取出口退稅。咱們在國內生產的商品，如果拿著相關的單據去出口的時候，什麼退稅了，那麼同樣也是一樣，如果你拿海關已經繳稅的錢在稅務局也是能退稅的。如果你偽造相關的證據資料來去退稅，相當於從國庫裡面來騙錢，直接騙錢，這個就不是簡簡單單的你該交多少稅沒交，性質就變了，你變成一個詐騙罪了。它們之間的區別和類似於什麼呢？類似於你究竟是使用假鈔。還是在製作假鈔販賣，使用假

鈔無外乎就偷稅，你使用假鈔的話也造成國家利益損失了，你拿著假鈔來進行交易，影響執行經營秩序，但是你製作假設來販賣的話，這個性質又不一樣。他還類似於類比什麼？類比於你自己吸毒。還有你是去販毒，你自己吸毒的話無外乎自己受損失的話，最多也就是拘留，但你販毒的話很容易就死刑。這就問他們之間的性質區別就是這樣。你自己如果你只是偷稅的話，就拿到一兩張假髮票來用，但如果你是虛開的話，就不行，就類似於放販毒一樣，會打得非常的嚴厲。這邊內涵就是我說的那四種，最恐怖的就是這個介紹他人虛開。所以以後大家不要隨便推微信，一不小心就推出問題了。

大家看一個叫做所謂的發票協查，這個大家就理解一點就行，你就告訴你的企業家客戶，就是你只要購買了發票，只要這張發票有問題是肯定會被系統發現的，因為這張發票上所對應的稅款沒有交齊，好多人說有沒有可能交齊，那如果交齊的話，它那個犯罪分子怎麼掙錢？對不對？這裡面是有利益流出的。咱們再看一下，就提到我說的這五種，其中前四種還相對比較簡單，大家有沒有看我把第五種畫上了紅色，就是我要重點強調第五種的話是千萬不要從事的，這個雖然很掙錢，而且這個很難被發現，但是不行的，第一種就比較簡單了，我把它類似於詐騙團伙，暴力虛開，我成立一家公司，然後把票領出來，只要開出來票之後我去找客戶去賣，掙完手續費以後，然後怎麼辦？你開完票之後是不是下一個季度要交，到了你該交稅的時候了吧？跑路，直接跑。那這種是不是沒有什麼技術含量？所以它風險巨大，對不對？

然後現在當前查處的時候，就像電信詐騙一樣，為什麼我說查處的困境，因為這些身份證明都是假的。舉個例子，可能你發現之後有這樣一個老人，已經80多歲了，成立了一家公司，開了一堆票賣出去了，稅沒交，但是這個老人可能在廣西的農村，他都不知道這件事情，他只不過身份被冒用了。其實你一旦發現之後也很難查處。這是暴力虛開，也是最為普遍的一種現象，這個暴力虛開是咱們國家主要打擊的對象，重點打擊的。因為這個實在是過於粗暴了。所有的那些企業家，我真的認為那些買發票的企業家都是受害者，為什麼？因為他們竟然和這些團伙產生了聯繫，他買到一張票，他認為這張票沒問題，但是後續這張票對應的稅款沒有交，那麼在金山系統裡面就會出現一個缺失的環，這張票就有問題，那麼這張票的上游和下游都會被金山系統給揪出來，來發那個協查函，來定向的發票協查，說白了就會暴雷，就會暴雷。

那麼還有一個叫做發票中介的平台，這個就比它高級一點點，比它高級一點，而且有專門這樣的從業人士，你知道嗎？我舉個例子，我在那個北京有一次打車的時候，我在打車那成，我打得比較遠，可能大幾十塊上百塊錢，那司機就問我要不要報銷，我說要，我肯定要報銷的，商務報銷。行，他打印了，然後告訴我，你需不需要更多，他就說報銷是不是不夠，我說也不需要，我說我自己就是老闆，我騙我自己乾嘛？我從自己的公司里捯錢出來，我有四種完全合法合理的稅務籌劃方式，要不要聽一下？他說不用，你就買不買發票吧，說白了，

這種出租車票是最典型的，它好神奇的，我說你這個如果想買的話怎麼辦？他只要一張票五塊錢。我說可是它不具有合理性，假如說，我不可能剛剛從6點到6點半坐了一趟車，你6點半又開一趟。他說沒問題的，他那個機器可以改時間，可以改到第二天的幾點到幾點，金額也可以改。我說你這個還蠻先進。這個其實也不太容易被發現，為什麼？大家有沒有發現出租車票不是增值稅專用發票，所以說不會進入增值稅的抵扣鏈條，所以不在金三系統的直接管控範圍之內。這張票如果是真票，還真發行不了，如果是假票，在查企業所得稅的時候，有可能會發現，因為那個編號不對。但是這種情況下會很難被查到，因為企業所得稅要抽查，我要查到你去翻開你的賬本，在裡面找到這張票，去查一下它是不是真的。這個就很難查到，因為抽到你的概率就已經很小了，抽到你不一定會查到那張票。所以這個是非常難查出的，查出難度極大。但是它會有一個比較大的問題，你不用太擔心，因為它的規模很難做的特別大。我舉個例子，假如我出來講課，行，如果我不是自己的公司，給別的公司講，說老師，我們報銷你的差旅和住宿費。行，好，我先從深圳打車過來，我給他報個500塊覺得還可以。我如果拿一張5萬塊的票，人家會給我報嗎？不具有合理性了，對不對？不太合理，還有一個就是什麼？這是第一方面，成本本身是很難合理的，很難報得太多，規模受限。還有一種是什麼呢？大家想一想，我舉個例子，以前會有一些保險公司，讓業務員你拿一些票過來，報你的獎金。但是對於大家來說，如果你不去買的情況下，你能找到的發票其實很少。但我看這節有點疑惑，他說不少，我買一個包都要幾十萬是吧？拿這張票行不行？那個和生產經營很難說的相關，你無外乎就是一些餐飲票，因為我真的見過什麼呢？在星巴克或者是肯德基，拿那些小票，開完發票去公司報賬了。但那些畢竟是少數，規模很難做的特別大。大家理解，規模很難做的特別大。我有一個特別有意思的事情，當時我還在稅務局的時候，我和我一個同事去游泳館游泳，他說你稍微等我一下，我有一個事情。我說你什麼事情？有一個老太太在路口等著他，他給她拿了一堆他自己吃飯的飯票，對方給他2%的返點。我很生氣，我說你上面不是有抬頭嗎？他說沒事，我們有微信溝通，她會提前把抬頭髮給我，我真去吃飯的時候，我就拿她這張抬頭開票，她會2%來收我的票，形成了一個產業鏈。當時我最震驚的還不是於此，我震驚的是我那個同事是查處發票虛開的，你怎麼自己買票賣票呢？因為有2%的收益。 而且這2%中間還都是有收益的，因為那張票只要抬頭對的話，就可以進對面公司來入賬，來抵扣企業所得稅，這就叫跑冒滴漏。

跑冒滴漏會造成很多稅款的流失，這兩種還是比較簡單，大家都理解了，是吧？再說一種，叫做富余票虛開。大家想一下，這種就相對比較高級一點，更難被發現。大家有沒有去逛過內地的什麼華潤超市，買過很多東西，三百、五百，你要它開發票了嗎？沒有開發票。好，華潤超市第一它是不是國企呢？它所有的進貨都有跡可查的，它進了一百箱的醬油，你們都把它買走了，你們沒開票，但是它肯定要開票的。因為它一定要交稅的，要不然它的醬油賣給誰，它總要有說法的。它要開票的時候有沒有這樣一種可能性？假如說我是華潤超市的財

務總監，我恰好認識你們企業需要發票，你們需要的發票是什麼發票呢？就是什麼都可以，你可以說是買醬油的也可以，你上面別寫醬油，寫辦公用品。然後我這張票對於你來說能夠抵稅，假如說我這有5萬塊，到你那能夠抵稅1.25萬，那我這張票5000塊錢賣你，你要不要？

要。

這就叫賣票。這種賣票叫做富余票，他其實是有些票是必須要開的，富余的票。他如果拿這個票去賣，很難被發現。為什麼呢？因為第一他只要沒少交稅，G3系統不會報警。第二他確實真實賣了這個票，很難有可疑的人來舉報或者發現問題。這個華瑞超市，它也完全按照它的收入來開票，只不過正常是你把那個醬油買走了，你把它買走了，買了500箱，那麼好，我500箱開給一家公司。如果這個你還不好理解，告訴你還有一點，現在國內鬧得最凶的是什麼？你去買金銀飾品的時候有沒有讓他開票？很少讓他開票對不對？你覺得開不開票對你來說你也沒有用。但是金銀飾品，這家公司是必須要開票的，他不開票要交稅，因為他有進貨有銷貨。他那些票有沒有可能把它賣出去呢？

有。

對，你給我一個抬頭，我就開你們公司的名，然後我把票給你，你去入賬，然後把錢給我手續費，這個叫做黃金票案，在國內非常恐怖，造成了上千億稅款的流失，1000個億，稅款流失。還有一個大家猜一猜，你去加油站加油的時候有沒有要票？

沒有。

加油站有沒有可能把這個加油的油票，而且這個油票和比那個黃金票還要好，為什麼？你如果買了一個金的手鐲，你回去很難入賬，你很難說得通，它和你的生產經營相關，你最多只能說他送給客戶了，但你不可能送給客戶上千萬。你總是有規模的，但是如果是汽油票就說得准。為什麼？你說我單位的車用了，如果單位的車比較多，你也不知道這個油究竟加到哪輛車上了。尤其是一些保險公司，最簡單的，保險公司假設會有一些車險，會有那些勘察車，那些勘察車跑了多少公里數真的說不清的。那麼它對應的票有沒有可能去買票呢？買一張票，企業所得稅少交25%，增值稅少交13%。少交30%-40%，一張100萬的票，稅款少交30-40萬。你5萬塊錢就能買這張票，然後你少交30萬乾不乾？有沒有市場？好不好乾？會不會被發現？想不想乾？如果你想乾你就廢了，告訴你。

這是一個讓我們富余票開票，例如石油行業。其實說白了就是一種第三方取票的行為。有沒有業務？是有的，但是不是給你的。說白了就相當於咱們，比如這張票的額度被別人利用了，假如說你去買了一個蘋果電腦pro花了1萬多。如果這張票你提前給我一家公司的抬頭，我把開到你們公司抬頭，它很容易入賬，它入我們的辦公電腦，辦公用品。稅務局不可能去真得查查你到底有幾台電腦，說白了，這張票就完全可以入賬，完全可以抵稅，還能夠抵增值稅，因為這是可以開專票的。明白了吧？大家知道為什麼發票虛開國家要管了吧，不管真的

是很難，因為它真的會造成國家稅款的大量流失，非常恐怖的。還有一個就是第四條，叫做底層鏈接稅收優惠政策。大家在想，其實說白了，就是這些團伙，以上的幾種團伙，大家比較怎麼掙錢都相對比較理解了。一種是什麼呢？直接逃稅，直接跑路掙錢，這種人我都瞧不起的，沒有一點技術含量，他們和那些打電話詐騙有什麼區別？我告訴你說實在話，乾這個的和乾電信詐騙，他們是同一撥人。乾暴力虛開的和乾電信詐騙的，他們是同一撥人，最近這個電信詐騙不太好乾，這兩個月先乾一下虛開。同一撥人，就他們的素質都很差的，沒有什麼技術含量的，對不對？看看如果我們有技術含量的該怎麼乾，首先如果你有資源，就用富余票買。這個我最怕的就是這種節選之後放到抖音上，好像在教人玩一樣是吧？不對，所以我一定要把這個打斷，省他們好剪輯，開玩笑。然後如果你有資源，假如說你是一家賣石油的這樣一個石油加油站的站長，反正這個月你稅肯定是要交的，你進了多少石油有出有進，這個是跑不掉的，你不開票稅也要交。

那麼我與其都要交稅，不開票也要交，那不如開點票賣賣錢，　富余票這叫有資源，還要有技術，這種有技術的人，假如說有一些票是可以來進行直接扣稅的，例如國內有一些農產品是可以，農產品天然就沒有票，它有農產品的收購發票，這張票開完之後直接可以抵稅。但是這個農產品究竟還很難覈實。你說我一個企業餐飲企業去買了兩筐的黃瓜，然後我自己開了個收購發票給一個農民，這張票究竟這黃瓜買沒買，吃沒吃，其實很難和認證是吧？所以它如果底層有這樣的優惠政策，或者是有一些即徵即退的政策，為了支持某些行業的發展，例如華為的芯片的製造，對不對？有一些我為了鼓勵你，我收了你的稅，但是我當時就退給你。

說白了我不想徵你的稅來鼓勵你的發展，但是你這張票開出去，對面是可以抵扣的，說白了按照優惠政策，你是不用交稅的一些事項。明白了嗎？可以利用這個，那麼核心來了，還有一種是第五項，最為複雜的是利用稅務籌劃的方式來賣發票。某某通就是，我舉個例子到核心的點了，說白了什麼呢？有這樣一種行為，假如說我來虛開發票，是不是？這張發票對應的其實就是企業所稅和增值稅。那麼對於明天要講的這樣一個範冰冰偷稅案也是一樣，她的所有的收入是什麼呢？說白了我來拍電影無外乎就是勞務收入。最多按照45%，以前是40%，現在是45%來交稅，　如果我把它轉換一下形式，我成立一個工作室，或者是合伙企業。咱們都知道，大家都理解收入不同的類，稅的計算方法是不一樣的，明白嗎？咱們有各種各樣類型的收入，我有賣房的收入，我有工資的收入，或者我有一些炒股票的收入，是不是？那麼有一類收入叫什麼呢？叫做經營所得。　最典型的就是你推個小車賣早點，你屬於做一個經營，很小的一個商鋪，你成立一個工作室或者是合伙企業，告訴你範冰冰那個公司是一個個體戶，你別看收入幾個億，也就意味著什麼？個體戶是不交企業所得稅，只交個人所得稅的。然後他是有一些稅收優惠的政策，是可以實現1.5%的稅負。就是每開一張100萬的票，只需要交稅15000，這個稅負就很低了，對不對？但是是合法的。為什麼合法？舉個最簡

單例子，假如說你是一個賣煎餅的，你沒有記賬能力，你自己賣煎餅怎麼能記得了帳呢？那麼行，如果按照國家法律的規定，你是不是按照收入什麼5%到35%這樣一個，假如說20%的稅率交是吧？因為你記不了賬，就不用那麼麻煩了，給你一點稅收優惠，按照1.5%交就行了。意味著利用了這樣的一個稅收優惠的政策。那麼想一下，它怎麼利用？我舉個例子，假如說你想要票，我就虛構一個業務，你從我這樣一個個體戶這來採購咨詢服務，我給你開一張咨詢費的票，你那邊所有的稅都能抵，所有的庫里都能扣，然後我這邊交稅的時候只用交1.5%，交的非常少。這種情況下有沒有造成國家稅款的流失？造成了。因為正常應該按照25%和6%來交的，由於虛構了這樣一個業務，所以這邊抵稅了，那邊只交1.5%，相當於直接降低了稅賦。這種方式，所謂的那些某某通其實只是搭建了一個平台。在這個平台上，假如你們公司需要100萬，好，我立刻在平台上拿一張身份證，註冊一個虛假的企業，和你簽訂一個虛假的合同，然後把這張票開給你，你正常抵稅，那邊他也完全交稅。他一般收你收6%或者7%，他這邊交1.5%，他掙這個差價。明白了吧？

這就是它的工作原理，薄利多銷，是這麼回事，你想一下，這裡面最大的問題，第一造成了稅款的流失，但是金山系統發現不了，因為該交的稅都交齊了。它區別於這樣的虛開，其實是什麼？其實是有它的合理性在的。但是它的業務是假的，涉及到虛開發票，因為這個公司和你們之間無論有沒有簽合同，無論有沒有走款或者怎麼著，但是你之間這些結算全部都是假的，你只不過是為了變相的利用這樣一個稅收優惠的政策來給自己牟利。如果你做這樣一個很大的平台，專門做這個事情，就更加的危險了。現在社會上，你可以看到有很多老闆都會面臨這些誘惑，我們這個公司能夠解決你的無票支出，什麼叫解決你的無票支出？說白了，就是你50萬，把錢拿出來，我給你開一張50萬的票，你給我點服務費，你拿這個入賬是不是，錢不就出來了。但我先還給你，咱倆簽50萬，你把錢打給我，我扣1.5%以後或者扣6%以後，我把剩下的錢還到你的個人賬戶。這種情況之下，是不是相當於我變相的幫助你偷稅？通過發票虛開的方式，通過利用，尤其是一些稅收窪地，你想他可以和稅收窪地來結合，舉個例子，有一些地方為了招商引資，按照國家的稅款應該交20%的，在我們這也交20%，但是我返你一半，實際他只交10%。他只交10%的情況下，本來這家公司應該交20%的稅的，我們之間虛構一個業務，它這家公司收入就轉移成那家公司的利潤，當然在那邊交稅便宜，所以中間是有差價的。

這種情況下，從表面上看，好像沒有造成國家稅款的流失，其實是少交稅了，其實是發票虛開了。好多人說發票虛開，只要沒有少交稅，它只是表面上沒有少交稅，實際上是少交稅了。大家能聽得懂嗎？沒事，聽不懂的話，明天早上有案例，我相信你就能聽得懂了。如果能聽得懂還蠻厲害，因為我這麼講都能聽懂。因為明天上午的案例，我給大家講一下更加核心的政策，不知道是因為我講得好，還是因為大家聽的有點懵？虛開發票，當然咱一直提到，要你的錢或者要你的人，但是他們之間有一個界限，哪種情況下要你的人，哪種情況要你

的錢？大家記住了，這個界限非常的清晰。就是你主觀上一定沒有偷逃國家稅款的故意。你客觀上也沒有造成國家稅款的流失。這個聽起來比較拗口，就是就是你既想偷稅，你又成功了，　成功做到了。這個類似於什麼，強姦未遂，這種就不能判刑，為什麼？你如果你只是主觀上想偷逃稅款，客觀上國家稅款全部都收上來了，這種情況下就是我只罰你的錢，你只是偷稅了，對不對？但是如果你說兩個你全部都能夠做到，那你說明什麼？你既有這樣的想法又把它辦成了，說白了，那你這種行為的話就是一種詐騙了，我需要對你來進行查處了，而且需要運用刑法來對你進行查處了。那咱們看一下。所謂的行政法違法在拿虛開發票作為例子，好不好？所謂的虛開發票其實是違反了兩種不同的法律法規。看一下這個。首先咱們看一下，按照咱們的發票管理辦法，這個其實只是一個行政法規，一個管理辦法，你想這一聽名字這個級別就不夠，這種情況下說白了你需要發票，就是說你開的發票的額度也好，你的對應的方或者是你的金額和實際的不一致，所謂的虛開不就是不一致嗎？你只要一致的就不叫虛開了，明白嗎？

這種你不一致的情況下，大家看到有罰5萬的罰30萬的罰50萬的，其實說白了就只是罰錢，罰你的錢，對不對？。好，如果你按照《刑法》的第二百零五條，如果你虛開發票，最低就是三年有期徒刑期了，稅款5萬，有期徒刑三年，稅款250萬，無期徒刑。它們之間的界限其實就是一點，說白了你有沒有主觀的故意的這麼做，而是你客觀上確實欠國家錢了。如果你兩個同時滿足的話，就不僅要錢還要人。這個主要用於判斷一種情形，就是有一些上市公司為了虛增業績，你知道嗎？虛增業績它不但，它雖然有主觀的故意，就是故意虛開票，但是人家沒有逃稅，這種情況下可能只是罰錢了事，罰幾十萬對不對？因為你開發票的話有《發票管理辦法》，你違反了《行政法》是有行政處罰的，但是如果你違反了《刑法》，那是要判刑的，這是兩種完全不同的法律還是一樣。說白了你究竟只是吸毒了，還是你竟然去販毒了？這就是周邊的微妙的差別。

但這個裡面會有一點微妙在哪？就是說究竟能不能認定你是主觀故意的？主觀故意靠什麼認定？就看你這個資金有沒有回流。明白了吧？如果你資金給到錢又回流了，你很難說自己不是故意的，或者說你這個業務完全就沒有。你解釋不出去，解釋不清楚。假如說你所在的公司賬面上有一張發票是什麼，證明瞭我給你的企業做了一個稅務咨詢，你給了我50萬，那其實稅務局在查到你的就問的很清楚了。他給你咨詢了什麼？怎麼樣進行的咨詢，他給你出了什麼樣的成果，給你造成什麼樣的收益，如果咱們直接指示偽造了一個一些合同，偽造了收款憑證的話，這個就很難說明你不是故意的。你都沒有業務，你直接開票，這難道不是故意的？我只要能夠證明你沒有業務，你在這開票你就是故意的，對不對？或者說你即使有業務，但是你是和這一家做的業務，但是你拿的是這一家的票，第三方取票，也是有問題的，也能夠證明你的主觀故意的。客觀上造成國家取款的流失比較好理解。說白了你不需開這張票，應該交多少稅，你虛開了應該多交多少稅，只要中間少交稅了，那你就是造成了國家稅款

的流失，這個很好判斷吧？好的，接著往下看，今天上午三個的時候已經提到兩個了吧？第一是公司混同的稅務風險，第二是發票虛開的稅務風險。第三點和大家來簡單的來介紹一下所謂的叫做跨境反避稅的問題。跨境反避稅主要是第一首先它是避稅，它是合法的，但是它通過這種方式，通過不合理的一些交易架構來少交稅。舉一個比較簡單的例子，就是王菲的演唱會，王菲是不是中國人呢？她至少是中國的稅收居民，她在中國掙的錢是不是應該在中國交稅呢？她如果這樣，她在英國的BBA群島成立一家公司，這家公司可能她是控制人或者找一個代持人，這家子公司是在香港，她的子公司的香港公司在國內來簽協議，舉辦這樣一場演唱會。對於國內來說，她只不過是什麼呢？只不過是來自於一家外國公司在中國掙錢。對於企業，按照中國的稅法，她可以享受一些優惠政策，或者說直接不用交稅，她要因為要看這家外國企業是來自哪個國家？咱們之間的稅收協定是怎麼樣的，通過這樣一個結構設計，她們如果把這個掙的錢拿回到香港，咱們知道香港有很多這種空殼公司都在香港，是為什麼呢？因為香港的稅法，對於來自於香港以外的收入是不交稅的。不徵稅的，香港的稅法對於在香港的公司，來自於香港以外的這些收入是不交稅的。

意味著在中國也沒法徵她的稅，她回到香港之後也是免稅的，是不是雙方都沒法徵她的稅？他其實她完全可以直接拿自己的身份證簽合同，她拿一家香港的公司來簽是不是就是為了少交稅呀？

是。

這就叫什麼？所謂的架構設計，好聽一點叫架構設計，一通操作，通過這種方式來少交稅，這個其實也是蠻普遍的現象，想要查處這種行為，你所需要的其實只是一個信息，　我總要知道究竟這家公司是誰的，他究竟這個收入歸屬於誰？你這樣操作的，有沒有是在故意的偷逃稅款？咱們知道現在有所謂的個人所得稅的反避稅，有企業所得稅的轉移定價，甚至國外為了配合，現在也出台了什麼？經濟實質法案。大家有瞭解什麼叫接近實質法案嗎？為什麼這些避稅天堂會拷問你，有沒有接濟實質呢？因為會有一個詞叫做什麼？叫做殼公司。大家可以理解成這個公司只是一個殼而已。它為什麼要在這成立呢？就是為了利用當地的一些稅收政策的漏洞，這個在CS裡面叫做消極非金融機構。如果一家公司它所有的收入都是被動的，超過50%，不是所有的超過50%的收入是被動收入，是一些股息紅利收入，特許權使用費的收入，其實說白了，他這些收入其實全部都是一些被動收入。跟大家說一個比較典型的例子，假如說有這麼一家公司，咱就說蘋果公司，假如說蘋果公司，在中國有在中國有一個銷售處，或者說它有一家工廠，它如果在中國售賣，是不是它的利潤是很高的？

有很高的利潤在中國的利潤留存，按照企業所得稅法，這些利潤都是要交企業所得稅25%的。如果有沒有這樣一種可能性，這家公司假如說蘋果公司同時我說的全部是假如，蘋果不是這麼操作的，它是在歐洲操作的，我只是舉個例子，假如說你在香港也成立一家公司，這家公司持有什麼呢？持有蘋果設計的專利權。專利權，然後這家公司假如說大陸的公司利潤

是一個億，一個億是不是要交2500萬的稅？ 能不能製作這樣一個合同，香港的公司向大陸的公司收取特許權的使用費，或者是專利的使用費，收多少錢呢？一個億。如果收一個億，這一個億是不是可以作為成本在國內列支，這家公司就是虧損的了，在國內就完全不用交稅了，它交到香港以後，香港對於在香港的公司來自於境外的收入不徵稅，是不是錢就拿出來了？那這種行為是不是單純的它合不合法？合法的。它合不合理？不合理。那你的特許權使用費為什麼就值一個億呢？好多時候更誇張的是什麼？是咨詢費。所謂的咨詢費，那你想還有這樣一種情況，我舉的這幾個都是例子，大家要理解一下什麼叫跨境反避稅？

我再舉個例子，咱們有兩家企業，這兩個企業是由同一個人控制的，我這家企業虧損500萬，你這家企業盈利500萬，如果兩家企業加到一起，你是要交稅，交多少？交125萬，我這家企業不用交稅。如果我虛構一個業務，就是我這家企業向你這家企業收一個500萬的咨詢費，對於你來說，你原來利潤是500萬，但是你把這500萬全部花到這家企業上來，支付咨詢費了，你利潤是零。我是不是獲取500萬的收入？但同時我原來就虧損500萬，我利潤也是零，那兩邊都不交稅了。也就意味著為什麼會購置虛假的業務？

好多人說那一通操作猛如虎，最後也不會少交稅，還是通過這種方式，也就是所謂的調你的利潤，不同公司之間調，境內和境外的公司之間調，CRS是能夠帶來一個什麼？說白了帶來了一點，能夠讓咱們的政府掌握足夠的信息。因為CRS它需要一個一年交換一次你的金融賬戶的信息，甚至包括你有現金價值的保單的信息，包括你的一些投資機構的信息，假如說你是香港的某一家公司的法人或者是控制人，或者是你是它的直接控制人，這一些都是要交換回國內的。在國家稅務總局掌握相關的信息，就對於下一步的徵稅提供了一個非常大的信息上的一個情報。 或者舉一個最簡單的例子，咱們可以看一下。這就是CRS交換的信息，有這麼幾種不同的類型。其實CRS就是為了獲取足夠的信息來進行跨境的徵稅，但這裡面還有一個副產品。就是我知道你在新西蘭也好，香港也好，或者是哪也好，你有這樣一個賬戶裡面有這麼多的錢，我可能要問你好幾個問題，第一個問題直接和稅相關，你的這些收入在國外的收入，你是中國的稅收居民，你在全球的收入都應該交稅，你這個稅在國內申報了嗎？第一。是收入有沒有申報，你說我不是收入，這是我的資產，那你的資產是怎麼出去的，

可能外匯上也會管你，或者說你的資產的來源是什麼？如果你是境內的高官，你在瑞士銀行有這麼大的一筆資產，說不清楚，你一個月工資16000，你在那有一個多億的，你是怎麼攢下來的，是不是得問問你？說白了，第一錢是怎麼出去的？第二錢的來源。還有一個最重要就是你錢究竟是不是完稅的收入？你說我的錢是從國內打出去的，那你國內你這些收入在國內有沒有交稅，其實有很多問題可以問，會發現很多的一些線索來做跨境的徵稅。大家明白嗎？這也就是所謂的叫做什麼？CRS交換信息以後會有聯動到高淨值客戶的稅務風險。其實中國人都不喜歡露富，有錢都要藏起來，但在CRS這裡面是很難藏得住的，它是一種自動交換的規則，是自動交換的。咱們可以瞭解一下，第一，從這樣一個角度來說，如果政府掌握

了足夠的信息了，說明什麼？以前你的稅務居民身份，你不用太管，因為你知道無論是啥，政府也管控不了。如果對你的所有的境外收入都能夠進行監管，你是不是要考慮一下，我的境外收入在稅法的管轄之下，它是不是夠合理？當然這個合理裡面就包括第一個出發點，它是不是足夠的能夠規避掉異國他鄉的稅務陷阱，可以做一個事先的一個籌劃，究竟美國的綠卡拿不拿？國內的稅收居民身份是不是要保留？你是想要大陸的居民身份，還是想要香港的？哪邊的稅負重？包括你個人的，究竟你的收入主要來源地是哪裡？你這麼高的收入，按照哪個國家稅法算相對稅比較少？你選擇成為哪個國家稅收居？這些決策是不是都可以給到客戶，都明白了吧？

這是它所謂的風險。現在個人所得稅政策提出了一個叫做反避稅條款，裡面其實有幾個比較簡單的一些規定，跟大家說一下。大家聽一下這個規定，我都把它翻譯成人話了，你去看法文的話很難看得懂，說白了，什麼意思呢？假如說你在香港或者在任何一個國家成立了這樣一家公司，你設立公司有高額的利潤，但是不往回分配，明白嗎？你有高額的利潤，但是並不往回分配，也沒有合理的理由。你要知道按照中國的稅法，如果你的錢放在公司里不分配，是不用交稅的。大家知道分紅的時候才交稅。那麼如果你有大額的分紅放在境內，你不往回拿，我認為你可能是為了避稅，這種情況下，要視同你分紅來交稅。

說白就說你錢不拿回來可以，但是該交的稅還是要交的。說白了，你想把錢藏在境外永遠不回來，永遠不交稅不可行，這是第一。第二還有一個規定是什麼？也翻譯一下，如果你通過一些不具有商業目的的操作來少交稅，我舉個例子，剛才我舉到了香港的例子，它們之間如果互相之間支付一些完全沒有根據的咨詢費、特許權使用費，為了轉移這樣一個利潤，把這樣的利潤轉移到香港或者一些低稅賦的國家，這個有專門的詞叫什麼呢？

叫做轉移定價。大家有聽過這個詞吧，什麼叫轉移定價？我舉個最簡單的例子，假如我生產一件衣服，如果我想賣到歐洲去，我直接賣到歐洲，假如說1萬塊的衣服，我直接賣到歐洲是2萬塊。那麼我是不是有1萬塊的利潤在中國。

可以停一下嗎？因為他們有一些人在這裡要搞一些事情，先休息一下。

可以，沒問題。

窗外面，他們有一些。

可以，沒問題，正好咱們先休息15分鐘，一會咱們再開始，我還沒太聽懂，要休息一下，太累了，是吧？

談到這裡，今天咱們開始上課，好不好？那麼通過這裡，咱們其實是已經提到了好幾種不同的稅務風險，那麼大家也學得還蠻扎實，因為剛才雖然是有一個課間，但是我基本都沒有休息，大家一直在問問題，說明大家學的還蠻好，有問題問就是好事情。提到了幾種風險，咱

們回顧一下，有公司混同的稅務風險，跨境徵稅的風險，對不對？還有什麼，還有發票虛開的風險，這幾種文化都比較嚴厲。那麼對於風險提到這裡以後，咱們都已經學習了很扎實的知識了，再問大家一句，那這樣的風險怎麼來管控？怎麼來管理這樣的風險呢？大家有沒有想過？怎麼樣對自己這樣的一些稅務方面的風險來進行管理或者說那麼大額保單在稅務風險的管理過程中能夠起到什麼樣的作用？大家先思考這樣一個問題，那麼首先和類比一下來問一下大家，怎麼樣管控你的健康風險呢？怎麼樣管控健康風險方式，買一張重疾險的保單？終身壽險的保單可不可以？

一張重疾險的保單能不能保佑我不生病肯定不能？

不能。

肯定不能，對不對？但是重疾險保單還需不需要買？

需要。

說明什麼呢？說明一個風險的管控需要兩步，第一步是乾嘛？是管住嘴，邁開腿，放寬心。我只能做到第三條。那麼這個三條要做的可以直接降低你的健康風險，或者說生病的風險。對，直接可以降低，但是還不夠，為什麼呢？因為你就是天天得管住嘴。你也不能保證自己不會生病，這個病總是要生的。風險總是存在的，它具有不確定性的，那麼當風險來臨的時候，一張重疾險的保單能夠讓你有做到一個財務上的儲備。做到最起碼有錢做到更好的治療。這是兩步走，能夠讓一個風險第一風險能夠降低。第二能夠做到風險的管控，能做到一個財務的儲備，那麼對於咱們的稅務風險也是一樣，同樣也是通過兩步走的方式來進行防範。當然了，我感覺好多同學是不是聽到這裡都有點不太想聽了。大盛老師你的課程我已經掌握精髓了，為什麼呢？你稅收形勢我已經瞭解了，幾種風險和企業家瞭解完全沒有問題了。

所以說根據你之前的課程，我得出一個結論，由於稅務風險的爆發，既要人又要錢，會讓一個企業家家破人亡，對不對？那麼家破人亡的話就不用你再說了，那麼大額保單能夠保證你的生活不被改變。你不知道我經常朋友圈裡面有一些保險從業人員經常發一個一句話，叫做保險不能改變你的生活，但是能讓你的生活不被改變。還有一個永遠不知道意外和明天哪個先來。我經常會被灌輸這個觀念，沒錯，當然這個是道理，我舉個例子。假如說你企業經營得非常棒，一旦被查稅要罰很多的錢，是不是稅款滯納金罰款或者說你直接判刑了，你沒有能力在掙錢。會不會影響到你的家人的生活或者影響你的生活質量。會有的，大額保單確實能夠做資產隔離也好，或者說能夠年金險幫你做養老、教育也好，或者是你要不幸去世，但稅務風險不會讓你不幸去世，為什麼咱最高才無期徒刑不至於。所以說那個是一個很簡單的一個思路，我就問大家一個問題了，有沒有這樣一種可能性？就是能夠大額保單，在我家破人亡的時候能夠幫助到我，這個是最簡單的邏輯，我大額保單能不能不讓我家破人亡？如果能夠連這個都做到的話，就擔保，不但是風險爆發以後就能夠讓我生活不被改變，他同時還

能夠讓風險不爆發，那不是更好嗎？對不對？所謂的風險爆發，咱們來想一下，一旦你被查到，如果你自身有稅務原罪的話，其實稅款滯納金罰款是難免的，對不對？說白你只要不被失去自由，或者說能夠不被追究刑事責任，其實某種程度上來說稅務風險就是可控的，懂吧？就如果有足夠的錢能夠把這樣一個自由買下來的話，對你說其實已經很棒了。好像也是一樣，那麼兩步走也是一樣，第一是一個基礎的防範。你要降低稅務風險，你不能說買保單，那不能直接降低的，你就還要找稅務師，是不是？通過一些稅務體檢，那我瞭解一下究竟你的企業有哪些稅務風險，哪些是能解決的，哪些是解決不了的，通過稅務籌劃的方式能夠解決你以前稅務風險或者說稅務原罪的問題，怎麼樣能通過補稅的方式來解決，那麼未來通過稅務籌劃的方式，能夠用最低的稅賦來獲取收益，就我能不能合法的少交一點稅，做到財稅的合規，因為合規第一是能夠降低風險，第二還有很高的收益。因為你合規的話，你就比你的同行做得更久，然後你甚至有可能上市，能夠獲取政府的支持。那麼也就意味著，第一步通過基礎的防範的方式，用稅務籌劃的方式來能夠降低直接降低你的稅務風險，還能夠識別風險解決風險。那麼第二步也就是財務防範，說白了風險爆發之後，無論無害我就是要錢，是不是？那麼錢能不能夠及時的儲備出來，咱們看一眼。首先咱們看下面這張圖，從這個裡面其實左邊是企業的稅務問題，還可以通過稅務體檢的方式或者一些別的方式能夠幫他來做到一個財稅的合規，當然會有一些人才梯隊的建設，對於個人的稅務問題，其實可以通過什麼？通過他個人無外乎就個人所得稅的問題，或者是在資產配置的過程中會需要一些房產稅、遺產稅這樣規劃的一些建議，對不對？這些問題的話其實是可以解決的，這是稅務室的工作，對咱們諸位的工作。其實第二步，咱們回顧一下，今天咱們所提到的，無論你是偷漏稅還是發票類的風險，其實歸結到一點，就是在限期之內交稅。

大家可以拿這個範冰冰的案子來做一個舉例，大家有沒有感覺很奇怪，八個多億的稅款，罰款滯納金，八個多億，在15天之內賣了40多套房子，全部湊齊，說明什麼？說明她有錢，這不是重要的，為什麼一定要在限期之內湊齊？其實是有這樣一個規定，跟大家來讀一下，這個在課里也說過，就是下面這個，這是刑法的規定，意味著什麼呢？這句話翻譯成人話就是說，如果向你下達處理通知書了，你在15天之內，也就是規定的期限之內，能夠把稅款滯納金罰款全部交齊的情況下，這句話叫什麼？不予追究刑事責任。大家如果只是簡單的看到這樣一個規定的話，會不會感覺有點不公平？這不就是錢可以買自由嗎？明白嗎？是不是錢可以買自由？但是裡面有一個問題，它裡面提到的全部是什麼欠稅的問題，但是如果你是惡意的虛開發票，你的性質不一樣的話，你把錢湊齊的也沒用。不是說所有的稅務問題交錢都可以的，一定是你欠稅偷稅這些問題是不予，當然你是五年內的第一次，如果你五年內第二次犯同樣錯誤的話，錢交齊也是要追究刑事責任的，這裡面我還跟大家提到一個叫做什麼，叫做監獄直通車是不是？有記得的。什麼叫監獄直通車？中港直通車聽過，沒聽過監獄直通車？什麼意思？假如說在國內所有的稅務方面的刑事案件全部是由稅務機關來查處的，查處

之後一旦涉及到刑事犯罪，稅務機關就沒有相關的權限了，需要把這樣的案件移交給公安機關。大家如果但凡對國內的這樣一個公安體制有瞭解的情況下，我問一下大家，你覺得公安局的人懂不懂稅法？這樣稅務局移交一個案例過來，一個犯罪分子過來，他們會認真地審視他有沒有資金回流，業務的實質，是不是第三方開票，是不是五年之內的第二次，可能沒有這麼麻煩。他們就認為這是一個稅務機關已經定性的一個虛開的，或者說沒有在規定期間內湊齊錢的一個犯罪分子。很容易，可以只要看資料是齊的，直接就推到檢察機關，咱們說檢察機關要起訴很多的案件，有殺人的也好，或者說有賭博的，有很多。他們會有很專業的稅務知識來判斷一個案件是冤案嗎？可能不夠專業，他們可能就直接起訴了，對於咱們的法官可能也提出了非常高的要求。法官不但要懂《合同法》，懂《婚姻法》，還要懂《稅法》，即使懂的話，可能他懂的程度或者法官也認為，如果一個稅務機關移交過來的案件，大體上都已經定性的情況下，是不是很容易就判刑了？是不是有一種感覺，這些企業家在做一輛車。第一站是稅務機關，如果沒有在這一站的時候交車費，下一站就是監獄了，中間都不停站的。　刷刷刷就已經判刑，結果就成立了。企業家在上車的第一部是在稅務機關這，是不是得先交一下車票？是不是當時就能下車了，下一站就不用去了。這個就是花錢買自由。
但今天上午咱們也分析過，花錢買自由有自己的合理性，是不是保護咱們的企業家，你把他真都判刑了，以後的稅誰交？就業怎麼辦？而且他也有利於說白了大家要記住，以前的虛開增稅專用發票是有死刑的。而且今天上午跟大家來解釋什麼是虛開專票的時候，大家有沒有一種感覺？恨不得也判他死刑。你看販毒都要判死刑的，如果製造假鈔也是要判死刑的，你印制一張虛開的票去從國庫裡面騙錢，和印制假鈔有什麼區別？區別不大。我個人的觀點，這個觀點就是，我和大家分享一下，不是什麼書上的理論。我個人的觀點是為什麼印假幣的人會被判死刑，販毒的人會被判死刑。但是虛開票的人，或者說一些涉及到企業家，因為企業家不一定是自己去開票，有可能是讓他人為自己虛開？為了逃稅，買賣發票。我覺得為什麼他們就沒有死刑？因為這個群體相對來說重要一些。你說那些印制假鈔的，能算企業家嗎？　是不是判刑了，對國家的損失也不大，但是能夠很堅決的遏制這種行為，形成威懾力。我再問一下，你覺得那些販毒的人是企業家嗎？他能夠真正的創造就業嗎？可能也能，找幾個馬仔，繼續禍禍人。有幾個馬仔，能讓一個渠道更加的穩固，能夠滿足部分那個吸毒者的需求，這好像也不符合主旋律。但是企業家確實這個群體本身是政府想保護的。我問大家一個概念，大家想一想，弄一張假的人民幣去賣人民幣，你賣人民幣造成了危害，和我直接虛開發票，從國庫裡面套錢出來，直接從國庫里套錢出來，哪一個危害大呢？
賣人民幣。
虛開發票的危害更大，為什麼？因為你這張假人民幣在市場上流通，並沒有讓國家損失錢，只是某種程度上破壞了這樣的經濟的秩序，但是如果你要是虛開發票，直接詐騙國家的國庫里的錢財，好像更嚴重。為什麼更嚴重的犯罪處罰更輕呢？　大家都知道這些所謂的無期徒

刑什麼的，如果錢交齊，在大部分情形之下是可以連判刑都不用的，神奇吧？這個裡面是很有意思的，好多人說那虛開發票如果直接定性惡意虛開也是判刑的，交多少錢都沒用，但是你要記住，他即使是惡意虛開票，也沒有死刑。咱們知道販毒是很容易就死刑了，他也沒有死刑，即使這種他也沒有死刑。但是你要記住，如果要判斷你惡意虛開，要有一個主觀能動性的判斷，大家記住第一要主觀上有虛開票的故意。第二客觀上造成國家稅款的流失，兩條要同時滿足。所以你要真的想判刑，其實是比較難的，你要兩條都要同時滿足。社會上這種代開一張票或者這種，是不是違法行為？肯定是，但是會被判刑嗎？大部分不會。咱們知道發票協查，查的所有的票都是虛開的票，但是其中一百個裡面有沒有一個判刑的？也就意味著什麼呢？意味著其中真正要判刑是慎之又慎。既要主觀上認定，又要客觀上認定，明白了吧？

這是為什麼我上午給大家舉了一個案例，有這樣一位企業家，上來就要自己走進監獄，我都要把他拽回來。因為真要判刑，第一從稅務機關會很麻煩。你要和公安來進行溝通，要準備太多的資料。大家知道在國內要判一個人失去自由，那準備的資料非常的詳實，一定要證明他是主觀故意的，一定要取得資金回流的證據。但是你也知道，如果想資金回流不被查出來，其實是比較容易的。就像我舉了一個例子，大家還記得嗎？你只要把錢直接別原路轉回去，其實都不太好查的。你轉到小三那裡，好，小三把錢取成現金了，這個錢有沒有給她呢？很難確定的。你只要別原路回去。但有沒有原路回去的呢？多的是。這個非常神奇，真的有原路回去的人真的是多的是，很神奇的。大家理解到這一點之後就會理解到，對於企業家來說還是那個邏輯，大勢所趨。稅務原罪一定有，嚴徵管近在眼前。稅務風險集中爆發，現存問題巨大，還經過分析肯定不去交稅，一旦交稅之後，要湊夠足夠的錢，還要在規定的期限之內，所以要配置什麼呀？配置稅務風險的備用金。咱們想一下稅務風險備用金，我給大家提到有4+1的特性，所謂的4+1的特性是不是要同時滿足呢？我提到有一個叫做收益性還是可有可無的，或者說不是最重要的，最重要的是另外四個。首先第一要和大家來聊一下所謂的流動性。咱們都知道當時稅務風險爆發的時候，你要湊到足夠的錢來補繳稅款、滯納金和罰款，而且要在15天之內。大家想是不是有一些資產配置類別就很難滿足了？我舉一個例子，假如說你在國內購買了一些資管的產品，最典型的理財產品或者是私募基金，是不是？私募基金一般都有3到5年甚至更長時間的一個退出期。那麼也就意味著在3到5年之間，你這個錢是拿不出來的。別說是15天了，一年之內都拿不出來，這筆錢，如果你用來儲備交稅，是不是有點不太合適？會造成它的一個失效。咱們再想一下，哪些資產配置類別裡面最具有流動性？現金可不可以？現金具不具有流動性？完全沒問題，你別說15天了，當時就可以，轉給你是不是？微信支付寶都可以交稅。還有哪些具有流動性比較好的產品？股票就有流動性，因為咱有公開的交易市場。但是我覺得A股可能夠嗆，很容易被套牢。好多人說A股套牢也有公開的交易市場，但你要知道有多少只股票爛到什麼程度，只要一開場趴，你報最低

價都賣不出去，第二天又卡最低價，賣不出去，股災的時候全部都是這樣。咱們香港的更加瞭解到被套牢的這種情況是普遍存在的，所以它的流動性其實有一點存疑，很難及時變現的。咱們看一下，流動性大家都理解了，說白了就是要限期交款，你晚一天可能這就直通車了。明白吧？晚一天就直通車了，就會很麻煩嗎？就要追究你的刑事責任了，看一下還有安全性。

大家想一想，安全性是什麼意思呢？就是本金不能受損失。　我問大家一下，假如說你這個企業是年交稅1000萬，你也看到了，現在可能有三四百萬的欠稅，你也經過仔細的分析，理智的分析，你決定先不交稅挺一挺，看能不能熬過五年。五年之後不就好了，大赦天下了，是不是？我挺一下，但是我又擔心萬一被查到爆發怎麼辦？我拿著500萬，我去買那種國內的PTOP理財可不可以？可以。你真的是沒買過，買完就爆雷了。那可能一直在等你，就等你進場之後爆雷，那只要在你買之前買都沒有問題。所謂的安全性什麼意思？就是本金不能受損失。大家明白嗎？如果你的錢放到這個類別裡面越來越少，越來越少。你想當你急需，為什麼說急需用？因為要滿足流動性的需要，急需用它的時候錢不夠了，這種是蠻慘的。說白了稅務風險備用金是不是就失效了？明白吧？那這個安全性還包括什麼？大家想想。有沒有可能你這個安全性，假如說被債務風險侵蝕的可能性？

你手裡可能有500萬的現金隨時準備交稅，對不對？600萬的現金隨時準備交稅，但是當你的企業被查到的時候，你的所有的供應商的夥伴都發現這個稅款非常大，有可能罰到你倒閉，是不是要求你提前付款。你也別有什麼賬期了，得把錢立刻給我。那有可能如果你的公司還混同，或者說甚至你的朋友覺得你這個之前簽完，你趕緊給我，因為感覺你馬上就要個人破產了。會不會有立刻就有債務風險？你這600萬有沒有可能，如果是房子還是現金會被查封了？被銀行凍結？有可能的。那這種情況下你就是欲哭無淚，你手裡拿到兩個文書，一個是稅務局的補稅通知書，咱們叫處罰通知書或者處理結果。還有一個就是銀行的存款凍結證明。那你還從哪裡弄錢，這種情況他就沒有安全性了，他的本金就損失了，對不對？還有一種沒有可能就是你的婚姻風險。你手裡有600萬，覺得沒有任何問題，只讓你補500萬的稅，就忽然被你老婆發現了，再閃電般的和你離婚，分走了你的300萬，她都做到了資產風險的隔離，那你手裡只剩300萬了，因為她分走了一半。那你這300萬再交500萬的稅是不是就不夠了？那你所謂的儲備是不是就失效了？這就是債務風險或者是婚姻風險，有可能會帶來你的稅務風險金的失效，也就是所謂安全性的考量是一定要有的。就是剛才咱們提到兩種風險，就意味著什麼？意味著咱們稅務風險一定要做到隔離，一定要做到隔離。也就意味著這筆錢的話，如果你要配置出去，一定要和你所有的別的資產是隔離的，這樣才有可能不被侵蝕。為什麼剛剛提到那個稅務風險有可能和別的風險同時到來呢？咱們知道那個夫妻本是同林鳥，說飛就飛是不是？這位大哥非常痛快地點頭，你是經歷了什麼？你怎麼感覺飽經滄桑的，這是第一個，還有一個是什麼？就是有沒有可能你一旦被稅務上罰款的話，會降低你在

銀行的授信。有可能銀行原來是能夠在一千萬之內能夠給你授信的，因為你有可能會經營出現問題，這麼大波的稅款或者罰款的話，你經營出現問題，或者說你的那個信用等級出問題的話，你可能這種收息就難以達到了。那你很難借新還舊了。那有可能稅務風險本來是可控的，忽然就不可控了。也就它們之間是相伴而生的風險，要考慮到它們之間的區別，那麼做到資產隔離是不是就夠了？還有一個要考量也是蠻重要的，就是你一定要和你的企業的規模相當，和你的企業的規模相當。什麼意思？假如說你是一個年繳稅500萬的企業，而如果你只是拿5萬塊錢作為稅務風險備用金的話，當風險真正來臨的時候能夠起到的作用非常有限，所以這個過程其實是需要一個專業的人士來幫你來做測算，這個測算包括什麼？

我舉個例子，是不是包括你現存的稅務風險？我看你賬上有哪些稅務風險，是不是存在偷漏稅的情況？是不是存在資產混同的情況？是不是存在虛開發票的情況？讓我幫你算一下，假如說你需要補稅100萬，如果我需要補稅100萬的情況下，那麼我拿100萬來，同樣的和它數額一樣，100萬來作為稅務風險備用金夠不夠？夠不夠？大家想想夠不夠？不夠，為什麼？首先你這100萬出來之後，咱先不說罰款，因為有可能不會被認定為偷稅罰款，但是滯納金肯定是要有的。一天萬分之五對不對？一天萬分之五的，如果你這100萬他是沒有任何收益的情況下，或者說它規模不相當的話，其實是比較麻煩的。因為你這個錢是死錢是越來越少了，但是你的滯納金是越來越多的，也就意味著什麼？所以你最好，但這個不是必須的要求，最好在這樣一個稅務風險備用金能夠有一些收益性。當然這個大家也可以從另外一個角度去考量，就是咱們這樣大筆的資金，為了做這樣一個用途，當然它不僅僅是這一個用途，你既可以做稅務風險備用金，但你這筆錢如果隔離出來的話，當你哪天離婚的時候是不是也能夠規避你的婚姻風險？能夠留一筆保命的錢是不是？所以它只是在做這個配置有這一個功能，但這筆錢也可以有其他的附屬功能，都沒有問題。那麼好，咱們看一下，以上五個特性的話，大家想一想，哪四個是必須滿足的？

安全。

大家在分析這個問題的時候，其實就一點，有沒有哪一項是可以缺少的？收益性，其實沒有收益問題也不大。但是沒有收益會有一個問題，由於你的欠，從今天開始你到未來的欠稅有滯納金的問題，甚至有可能會有罰款的問題。其實他那個，你有可能會補稅的數額是逐漸增大的，如果你的稅務風險畢竟是不變的情況下，也是說白了，有可能會讓你失效。我來問一下，提到這些之後，大家仔細的想一想，這麼4+1的特性，有沒有哪些產品能夠滿足，哪些產品能夠滿足？有些笑了，你不都很明顯嘛？稅商思維開大單。咱不說的那麼露骨，我問大家這麼一個問題，如果你手裡有錢，你想做風險金的配置，為什麼？因為咱今天上午說到了這些現實的情況，風險很大，又沒辦法立刻解決，現在這樣一個尷尬的處境，你是不是一定要行動起來？你不能企業家說，聽完大盛老師課非常好，聽完之後以前睡不著，現在好像能睡著了。簡直開玩笑，你只是知道了你沒行動，不跟沒知道一樣嘛。行，行動起來說白了就

是要做一些儲備。我們把錢拿出來了，我想做儲備的時候，說這時候就面臨一個選擇了吧？咱們已經做了第一個選擇是什麼？就是要行動起來，準備稅務風險備用金。第二個選擇是什麼？稅務風險備用金究竟以什麼樣的形式存在？是不是一個資產配置的問題了？但是有一個大的前提，一定要滿足4+1這五項，要不然它不能稱之為一個有效的稅務風險備用金。這個邏輯大家都能理解吧？通過今天一整天的課程講授，大家覺得這個邏輯沒有問題吧？你有本事讓你的客戶也相信這個邏輯，沒有本事，怎麼會，我覺得我今天已經很費力的講了半天，後來講聽完之後好像只有一個感覺，大盛老師講得不錯。

但是我怎麼和客戶講？沒事，你讓他後天來，我再給他講一遍，講到什麼，講你客戶想，完了完了，稅費又怎麼整，大盛老師講得太好了。4+1，我也不懂理財，要不你幫我參謀一下哪些理財產品可以嗎？到這兒你是不是就沒問題了？前面這不讓我來給你乾好不好？後天課是免費的對不對？多好邀約，把我那視頻發給他看看，我五分鐘的視頻拍到兩小時，太費勁了。好，到這裡以後，咱們再回到一個問題了，咱們現在開始幫客戶。客戶已經很焦慮了，本來一次做一張凳子，現在已經身體前傾，只做半張了，就問你咋整，就可以怎麼配置。其實來想一下，他有哪些選擇？有哪些選擇？所謂資產配置的不同的類別，這些選擇裡面會不會有一些產品在某一項特性上有一定的優勢？舉個例子，現金在流動性上最有優勢，　現金在流動性最有優勢，但是有一些產品在別的方面更有優勢。舉個例子，假如說安全性，哪些產品在安全性上最有優勢？

老大。

對，它確實是有優勢。因為什麼？因為稅商思維開大單，沒到那。我就問一下，假如說國債，國債是不是安全性上很有優勢。當然了好多，我不是之前提過我的一個學金融的同學，自作聰明，認為什麼？認為不能把雞蛋放到同一個籃子里，於是他買了五家不同的PTOP產品，就那次一共爆雷了一個700多家，是去年的7月份，700多家同時爆雷，然後他那五家恰好是同一個控制人控制的，他還是放到了同一個籃子里。這裡面還有什麼，不要把不要把雞蛋放到同一個籃子里，不要把所有的籃子放在一輛車上，不要所有的車都在一條路上開，這樣一圈就沒完了。所以說這個東西在配置的時候要考慮到很多不同的因素。咱們來分析一下它有哪些，咱們看一下這張圖，大家能不能看得清楚？如果看不清楚，你手機上有。看一下，首先咱們來分析一下第一行，這個是什麼？叫稅務風險備用金的決策，也就意味著咱們在談到稅務風險備用金的時候，要瞭解到它應該具有哪些特性？不同的資產配置產品，在這樣一個特性上有沒有它獨特的區別？咱們可以通過分析來看到有一些綜合評判，有一些是兩顆星的，有一些是五顆星的，咱們逐條來說。會不會有一些咱們的學員會覺得，我光知道兩顆星、五顆星的，還是不知道該怎麼推銷？這個兩顆星、五顆星關鍵嗎？關不關鍵？為什麼關鍵？因為大家也聽了一天的課了，我跟大家說一點相對比較輕鬆一些話題，這是我的一個感受。

我帶我女兒去打疫苗的時候，我感覺我就遇到了一個兩顆星和五顆星的話術，我就被淪陷了。大家想，我現在是一個客戶，首先想一下，假如說你是那個醫生，你手裡有一個武器。首先對於我來說，我帶著我女兒來打疫苗了，我是有需求吧？就像那些企業家一定要配置稅務風險備用金是一樣的，我肯定要來。不同的配置產品就類似於不同種類的疫苗，免費的或者付費的，或者是國內的，或者是國外的。咱們看一下對於兩顆星和五顆星，這家醫生是怎麼營銷的？想一下，我抱我女兒進去了，跟著我媳婦和保姆。進完之後，他上來就問我一句話，他說你好，您是姓盛嗎？我說是。他問了我一句話，當時就讓我的情緒爆發出來了。就說你立刻引起你的客戶的注意，咱企業家客戶也是一樣，都已經坐半張椅子，上來就問了我一句話。先生您好，您是只打算打免費的疫苗嗎？他就問我，您是不是只打算打免費的疫苗？他這句話有沒有感覺裡面具有很強的挑釁性？有沒有挑釁到我的尊嚴？我當時心裡第一時間就竄火，你想我當著我媳婦的面，還有我女兒。我當時就很想說一句很解氣的話，你知道我在香港講課一天掙多少錢嗎？但我沒這麼說，我還是非常紳士地說我不太瞭解，您能給介紹一下嗎？這個沒問題吧？我不太瞭解是不是？其實就客戶問詢一下，但是我心裡已經是憤憤了，已經是隨時準備釋放自己的消費能力了。

當然他已經達到目的了，已經獲取我的關注了。但此時此刻我還有一個觀點，這事我必須做主，今天誰說都不好使，我必須做主。你就理論，你說我只能打免費，你是懷疑我的消費能力不夠強。我就問他，你給我介紹一下都有什麼吧？他是這麼說的，他說免費的疫苗也可以，能夠預防大部分的疾病。我一想，意思就是小部分就預防不了。好，我第一反應是好，能夠預防大部分的疾病。然後關鍵第二句話來了，他是這麼說的，但凡有一點經濟能力的都不會只打免費的。這句話說得是，一下把我就摁到牆角上，但凡有經濟能力的，如果要說只打免費的肯定夠，那是不是說明我連這經濟能力都沒有？這是我堅決不能認可的，就像有一句話，國內傳得很火，你永遠不要問一個男人你行不行？告訴你肯定行，你行嗎？行，不用回答，肯定行。當然我還控制住自己，但是還沒有直接上他的這樣一個話術的套路，我是這麼問他的。我沒有管他那個經濟能力那一段，雖然她已經嚴重刺傷了我的自尊心。我說一般別的家長都是怎麼選擇的，這個問了就蠻普通了。然後他來了一句，但凡家裡有點經濟條件的都會打有那個，他是這麼說的，他說疫苗分兩種，一種是國內的，一種是國外的，一種是免費的，一種是非免費的。當然了如果有點經濟條件，我們其實是建議您是要最好能打一些付費的疫苗，但如果你經濟條件實在太差，只打免費的話，在80%的情況下也沒事。　當時我感覺非常解氣，這一句話。打付費的也打。這不是第一次就打完了，打完之後第二次又來了，你看這個時候我。

這次我就感覺就很自豪很開心，為什麼？因為我今天來是帶我女兒打付費疫苗的。說明什麼？說明我是一個有消費能力，我屬於一個但凡有點經濟能力的人，蠻自豪的，我一進屋。他就問我，他說他這麼看，我看到這個記錄，你是來打這個付費疫苗的，不知道您是想打國

內的還是想打進口的？我一想想套路對不對？但我就說了，一般別的家長都是怎麼選擇的，然後就說但凡稍微有點經濟能力的都會選擇進口的。然後這個時候我就會問，那麼進口的有什麼樣的優勢？其實我就問了就很細了對不對？當然會列舉了很多，就說一般國內的疫苗一般有些問題，大部分有些疾病普遍的疾病都能夠解決了，但又提到一句，但有些不太靠譜，你看長生生物你也不是不知道。

鬧出這樣一個問題，但是現在應該沒問題了，這個一個風險可控，但如果是國外的進口的雖然貴一些，雖然貴一些，但是如果你經濟條件不允許的情況下，也可以不選擇。這種情況，這其實說白了就是一個兩顆星和五顆星的選擇。當我把我架到這裡的時候，我就已經被在火上烤了，我當時就說行。打進口的。

而且我說的時候我不是這麼說的，我說打進口的，說就蠻有底氣，好。但是後來我發現不對了，為什麼？因為我跟我們鄰居在溝通的時候，我覺得他們家應該也屬於那種但凡有經濟能力的，因為我認識他們很熟，我說他也挺能掙錢的，但是我發現一個很不妙的事情。我基本上每個星期都帶我女兒打疫苗，而且有一個最核心的一個點，我女兒去打疫苗時候，我每次去都會見識到不同的家長來。後來我一想是不是因為我們去得過於勤了？我就其實是相當於是被套路了，在這個過程中，其實是我面臨到一個兩顆星和五顆星選擇的時候，其實是我在這樣一個話術裡面沒有走得出來。

當然了，它這裡面會就比較挖到了我的痛點。我一想如果掙這麼多錢，在這種問題上，沒有拿出我的底氣，那錢掙來乾啥？對，其實第一是挖到了，痛點第二他是有話術的，而且會有一個非常明顯的感覺，就是免費的而且會有一個先入為主的觀念，而免費的好像確實是沒有付費的好。那麼國內的是不是確實沒有國外的好？我記得上次我在講課時候，好多人就建議我，其實香港的那個疫苗是很棒的。說但凡有點經濟能力都要來香港來打疫苗，那我有沒有經濟能力就看在座的各位的支持了。　提到這個觀點，那咱們就說點開玩笑的話，那麼咱們分析一下稅務風險備用金究竟在不同的維度上有哪些優勢和劣勢？咱們挨個的來看一看，咱看第一條現金類的很簡單，現金類的不止包括現金，還包括國債，但國債會和它有點不太一樣，包括一些什麼現金，還有一些叫外匯的儲備，你手裡有點美金，其實也可以算現金了，包括一些銀行的匯票，也隨時都可以變現的，隨時可以去貼現的，或者把它統一地稱之為現金類，其實是很大的一個類。咱們看第一個它具有流動性嗎？

具有。

具有流動性，而且流動性極強，還有什麼比現金更好使的，第二，它具有安全性嗎？

有。

安全性其實我有一點存疑，為什麼呢？因為所謂安全性是本金的損失，首先第一在國內，你現在好像是50萬，對吧？

對。

你把它錢放在銀行裡面，只要不超50萬，應該不會出問題。說白了還是會賠你的，但他有一點就是他如此的安全放在這裡面，但是會不會有債務風險被賬戶凍結呢？
會。
有可能，但這個只是比安全性上，其實它是有很有優勢的，我畫了一個對號在這裡，我們看一下隔離性，它能隔離債務風險和婚姻風險嗎？
不能。
現金是最難隔離的，我覺得，因為好分，也容易劃分，現金資產，無論是離婚的時候，或者說債務清償的時候，其實是最容易清償債務資產的。　不是說很難，是做不到資產隔離的，直接就是做不到，規模性應該。我這裡面打了一個問號是什麼意思？首先如果你手裡有個三五十萬的現金還蠻正常，如果有幾百萬是不是就不太正常了？這個是很難有一個非常大額的儲備的。如果你直接這麼說現金類，我把它分到十個不同的銀行，一家50萬，這樣倒是也可以，所以說但是它在規模性上是存在一定問題，也沒問題。咱們看收益性的現金會有很穩定的或者是高額的收益嗎？會有嗎？
不會。
它只要是現金類的，它肯定不是定期存款。活期存款，其實收益是非常低的。在國內現在活計收益可能只有百分之零點幾，一天。因為你也沒辦法存定期，存定期就不是現金類了，咱們看一下這些，這是五個，也就4加1裡面它能夠滿足的其實是兩個，有三個是滿足不了的。我們綜合來給他評價一下，給了兩顆星應該問題不大。理解這個邏輯吧？咱們看一下不動產，這個是不是國內目前來說資產配置的主要類別？
對。
是的。
而且大家一定要記住，所謂稅務風險的備用金一定是包含兩個層次的，它第一保證你的生活不會改變。第二它一定是綜合的，不一定說我一定這些錢全放到一個地方，大家還要看一下哪些有優勢，可以做一個組合，可以做一個組合的規劃，不動產裡面我就把它分類了一下，一部分叫做住宅，這個其實很好理解，居住用的住宅，第二是什麼？叫商業地產。商鋪是不是？咱們看一下，住宅咱分開來看，住宅的話它具有流動性嗎？範冰冰是短時間內賣房，其實是有一定的流動性，但是為什麼我說存疑，第一在國內目前來看你房子沒有那麼好賣了，你真的在15天之內能夠賣得掉，把全款拿過來，其實是蠻困難。你光辦貸款手續都來不及，你只能賣給全款的客戶，這種情況之下15天之內還要把錢拿回來，我覺得你的價位上肯定要有一些質量了，肯定有損失。所以是存疑的地方，商鋪我直接畫了一個叉號，在國內目前的商鋪的，如果你是想售賣，我覺得15天之內基本很難賣得出去。基本很難賣得出去。當然你說我100萬的商鋪，1000萬的商鋪，我賣個500萬，我覺得還有可能。你要非常大的支架才有可能，它們裡面其實是從這樣一個角度來分析。在安全性上，其實在這裡面，對於這樣一

個商業地產，其實我是存疑的。它真正能保證不虧錢嗎？很難保證，很難保證商業地產不虧錢，但是目前來看住宅的話，不虧錢應該是容易保證的。目前來看，咱們知道房地產稅一旦來了之後不好說，但是目前來看應該問題不大。好的，咱們看一下，還有一個叫做債務的隔離性。所有的不動產能做到債務隔離嗎？一旦出現叫什麼？債務風險的時候，是不是第一件時間就查封你名下有多少房產？然後再凍結你的房產，要凍結你的銀行賬戶，這是不是第一步？他是做不到的，當然你可以通過一些別的方式，假如說好多人說能隔離，我把這個房子過戶到我小三的名下，在這種時刻的合同連小三一塊就失去了。它這種隔離的措施其實風險更大，無論是感情，還是財產雙重的損失，更大的打擊，不要這麼去做配置，在規模性上應該沒有問題。說白了就是多買一套，？或者買大額的，都是這樣一個，要合理的規劃。咱們看收益性，對於住宅的收益現在國內其實目前也存疑了，現在已經進入冰凍期了，好多時候你如果想掙錢賣這套房子，其實如果你入手早還可以，如果是最近的房其實很難賣出去了，就是住宅，對於商業地產其實更難。因為我以前在檢查很多很多的房地產企業，大家知道為什麼嗎？因為房地產企業的稅務問題相對比較複雜，而且它的規模比較大，一查一個准，能夠補上來很多的錢，所以以前都是作為重點的檢查行業來檢查的。我接觸到很多的這樣一個房地產企業，咱們知道有湯臣一品，湯臣一品在天津的項目是我查的。當時查的時候當然我也是趕得比較巧，當時查完之後我入住沒超過兩天，那家公司就賣掉了。賣給了招商地產，咱們可以看到，

所謂的為什麼賣掉？其實當時有一個主要的原因就是因為它那個商鋪做死了，它那個商鋪已經蓋得非常好，蓋了四層，但是一家商戶都沒進來，就很爛，但是它已經拿到銷售許可證的時候，它都不敢開盤賣，因為賣得非常差。它周圍的那些項目全部都是做死了，而且那個項目還非常好位置，就在天津火車站的正對面，但那些商鋪大家如果有機會去到天津站的時候，你會發現對面一片，燈都很輝煌，你看下面一個商鋪都沒有，整個商圈就做爛掉了。這種情況下，如果你手裡持有的是這樣的商業地產，我可以說你是很難有收益的，甚至說白就砸手裡了，就砸手裡了。你想賣甚至都賣不掉，折價都賣不掉，很難出手。你說更要靠什麼旺鋪來收租金更沒可能，這是不動產。

咱們再看一下資管產品，這個是一個主流的一種，相當於是金融產品的配置，是不是？咱們看一下，第一，這個理財產品或者在國內叫資管的計劃，它能具有流動性嗎？大家有在國內買過理財產品的嗎？買過是不是？93天的，一百多天了，300多天了，有流動性嗎？沒到期之前你說白了能不能拿得出來？拿不出來的，而且是肯定拿不出來的，你像定期存款都拿得出來，無外乎就是損失利息，這個是拿不出來的，數額很大也拿不出來，所以說它是完全沒有流動性，這個是硬傷。如果沒有流動性，肯定是很難做到一個儲備，那麼想一下，它會有安全性的問題嗎？問一下大家。會不會有安全性的問題？有安全性的問題，為什麼？因為咱們知道在國內，目前有叫什麼資管的新規，很難再做到保本了，所謂的不保本，有可能會有

損失，以前都是保本的。假如說這一期計劃有損失，銀行有可能拿自己的錢來貼補一下，來保證你不虧本。現在資管新規以後，其實這樣一個安全性就存疑了，有可能會有損失。這其實也是因為國內蘊含的一個比較大的金融風險，現在理財產品的量也非常大，一旦爆發風險非常恐怖。前段時候咱們知道有包商銀行，大家都知道了新聞，還有一個銀行叫什麼？叫錦州銀行。錦州銀行也是爆發了風險，但它現在已經可控了，為什麼？錦州銀行當時竟然自己的年報發佈出來？是不是因為它的會計師賬不會做？不可能，肯定是年報的結果是沒法給人看。它的風險如此巨大，它所承接的理財產品非常多，甚至我家就買了很多的錦州銀行的，在我不知情的情況下。

有一次我在看新聞，我還在調侃，我說看錦州銀行完蛋了，我媳婦說咱家買了好多，我說我怎麼不知道？太恐怖了。但現在好了，應該是工商銀行，直接收購了它很多的資產，包括股權，說白了就是背書了，其實中國國內人還是很幸福的，買保險，保險公司肯定不倒閉，存銀行裡，銀行也基本不會倒閉，還是說白了，有一點保障，不會說傾家蕩產，還是能夠在部分行業有一個國家信用的背書，是有國家信用背書的。咱們接著往下看，理財產品能具有隔離性嗎？它說白了只是一種投資品，它屬於你這個持有人的一個資產，它和你的債務風險、什麼婚姻風險的隔離完全談不上。離婚的時候也是要分的，欠債的時候該還也是要變現還的，到期了之後變現還的。它的規模性其實不存在問題，首先理財產品你想買多少都買的了，它只有下限沒有上限，只有下限你最少得買5萬，只有這樣的要求，沒有說最多只能買5個億，你要買得越多它開心死了，這個不存在規模性上的問題，下面兩個咱們就放到一起來看，也就是公募基金和私募基金。大傢伙在國內買公募多還是買私募多？

私募。

都是有錢人。　真的都是有錢人，為什麼？你只要買私募基金，其實相當於是合格投資者。

現在是500萬對吧？

100萬。

現在不是改了嗎？資管新規之後是不是改成500萬了？

不知道，去年100萬。

去年還是100萬是吧？你買了多少？不好意思提，因為什麼？因為不願意露富。但是根據今天上午的課程肯定不超過1個億。因為今天上午說1個億的時候你沒舉手是吧？好，私募基金它有它的特點就是什麼？它的投資的範圍更廣。而且我跟大家聊一個事情，談到私募基金，去年的時候，當時我還在稅務局，去年年初的有一件事情，不知道大家有沒有耳聞，我相信大家應該知道，因為大家應該都會經常看財經方面的新聞，咱們所在的也都是金融行業，有一個叫做私募基金行業的查稅的風波，大家知道嗎？有沒有知道的？一個都沒有。　有一個知道的。好，太好了，那就好辦了，是這樣的，去年年初的時候，對於整個私募基金行業，這個行業其實在稅上是比較亂的。大家都知道今天上午也提到個人所得稅裡邊對於咱們這些

靠體力或者是腦力掙錢的，你什麼工資收入、勞務費收入或者是稿酬，其實它都是45%的稅率，超過96萬就是45%，很高。但是私募基金這些他們投資品，他們一直是用20%的稅率在交稅，你哪怕是掙了一個億，也只交2000萬，這個是不是有點不公平？這個我明天會跟大家說一下，為什麼會存在這樣一個現狀，但是這個現狀就引起了國家稅務總局的注意，就對整個行業開始了稅務清查，是緊接著這樣一個影視行業。如果你不相信的話，很簡單，你就這樣，你現在立刻拿百度搜私募行業或者是創投行業稅務風波就明白了。你可以看一下那個新聞。

大家怎麼會對這個行為如此的不關注？因為去年的時候，你知道這個風波最後是怎麼平息的嗎？當時我是作為一個檢查組長查什麼？查在天津的時候兩家合伙企業，那個叫某某資本，某某那倆字非常有名了，某某資本國內簽時的，他公司註冊在天津，就是為了享受天津的稅收優惠政策。本來應該35%的，現在按照20%來交稅，交稅數額非常少，但是他們盈利額非常高。就是那種我跟你說查私募基金行業，基本上直接促使了我辭職。為什麼？因為我發現他們掙錢真的是太狠了。大家如果買過私募，不知道大家有沒有買過，就是我查的那種頂級的私募，真的是他們再去買原始股的話，可能也就一塊錢，可能五毛錢去買原始股，他們買完之後兩年之內或三年之內肯定上市，一上市就十幾塊錢，收益是很高的，真的是非常高，這種收益交稅是很少的。最後鬧出來以後，當時是李克強總理，克強總理親自出來發話，要確保這個行業的發展，確保稅負只減不增。

說白了是他專門出來說話，咱們可以看一下，2019年的年初，專門為這個行業出了一個8號文，來明確你們交20%是合法的。大家想這個社會還是灰色的，對不對？咱們交45%，一旦少交一點偷稅漏稅是吧？你看範冰冰，她本來應該交45%的，她一旦偷稅的話都要被查處的，但是這些私募基金這些大佬掙幾個億的話，只交20%還是合法的。以前不合法，行。只是各個地方出台招商的一些政策，鬧得比較凶之後，國家專門出台法律讓它合法，專門補丁式的出文。那你想也就意味著這些影視行業的明星，所謂的在咱們國家的這樣一個政策制定上的一個煽動能力，和這些買創投基金的這些人比差太遠。他們說白了也是弱勢群體說實在的，但是創投基金行業就能夠做到這個，鬧到最凶的時候是什麼時候？是到去年年底的時候，當時有個叫做國家並購協會，你知道嗎？這個協會應該也是官方的協會，直接向國家稅務總局發文，在公開的媒體上發，現在應該在網上都能夠搜到這篇文章，這個文章就五個大字，叫什麼？叫《留得青山在》。什麼意思？

國家並購協會向國家稅務總局直接發文說，你能不能放我們一馬？人家國家稅務總局就不知道該怎麼辦了。從來沒有被這麼強勢的懟過，很好，很快的時候應該是在今年年初的6月8號的時候，然後好像是1月8號，在國務院的常務會議上單獨就這個行業定調，對他們來出台新的政策，來確保他們行業稅負只減不增。當然這只是一個插曲了，說明什麼？說明在稅收問題上，真的是政策機關對於穩定一個行業的發展來說，說白了你哪個行業在政府眼裡面非常

的重要，你整個行業的問題其實都很好解決了。過往不糾，甚至為了單獨的鼓勵一個行業發展，發文都沒問題。這個就是私募基金的行業，去年它的收入非常高，但它稅負很低。來看一下在這個圖裡面，咱們看的是什麼？是它的流動性，公募基金是不是具有流動性？咱們如果說買開放式基金是隨時可以贖回的，隨時可以贖回，當然你可能會有價格的波動，但是隨時可以贖回。這種贖回以後，就意味著公募基金具有一定的流動性，私募基金有一個退出期，在幾年之內錢是拿不出來的，流動性是不行的，安全性其實兩個安全性都存疑。公募基金的安全性是根植於它的一個投資的風險，公募基金雖然投資的風險小，但是它也是有風險的，私募基金的風險就更大了。剛才我所提到的那種頂級的私募基金能夠獲利頗豐，還有多的私募基金直接倒閉的也多的是。我不知道他買的最後是掙錢了還是賠錢了，是不是還沒到退出期，你買的那個？

沒。

沒，咱往下看，在隔離性裡面，其實這兩個基金它們都屬於一種投資品，都不能夠做到隔離，接著往下看。在規模性上，咱們看資管產品，你說你去買基金的時候也去買私募的時候，其實規模上是很容易達到的。尤其你是買私募的時候動輒幾千萬，可以幾千萬入股的，幾千萬入股這樣一個私募基金來進行投資，如果你去資本市場去買那些大額的基金，也是規模性上不存在問題。通過綜合評判，在後面可以看到它一個是三顆星或者兩顆星的選擇，完全是根據它是不同特性裡面它表現來給它一個綜合的評判。最後咱們看一下這個這種金融投資品就比較普遍的一種是股票，一種是債券，股票的話也是一樣流動性不錯。我打了對號，因為它確實有公開的交易市場，在不被套牢的情況是很容易變現的，其實當天都能變現，當時就能變現，安全性其實不能包括，因為股票投資。我看到你手機後面的字了，這　看一下，這個股票它其實是有它的很大的投資風險，會導致到它會有安全性的問題，如果你把你的稅務風險備用金配置在某一支股票上，即使能夠拿得出來，這種股票如果暴跌，和風險其實是很難夠同時能夠做到保全的。非常難。

看到一下隔離性以後，無論是股票還是債券在隔離上，其實它們都屬於一種金融投資，是沒辦法做隔離的。其實在債券裡面流動性是比較強的，這個確實因為債券，尤其所謂的債券，包括幾種，什麼公司的債券，或者是金融市場公開交易的國債，這些他們只要有公開的交易市場，就有自己的淨值，就可以隨時來贖回或者來交易。流動性有沒有問題，但是債券的話也會有一些本金的損失，像國債其實還好，它的損失非常小，基本不會有損失。但如果是公司債券，當然會劃分到很多級了，針對你這樣一個發債的公司還有一個等級，咱們知道有垃圾債券，雖然收益很高，但是風險更大。最典型的就是來自於東北的那些公司，我記得前段時間有一個新聞是吉林的一家公司，他一共連發三期債全部爆雷，後來我就感覺很奇怪，為什麼如此命中率如此高，可能債發的時候就沒打算還。什麼投資不過山海關，有它一定的道理，這個就是公司的債券，說白了它本金是有很可能損失的。無論是股票和債券，所謂金融

投資品，都不能夠做到資產的隔離。提到這裡以後，咱們為什麼把大額保單放到最後一個？我要重點強調一下它。咱們提一下，但是大額保單大家有一個觀念，大額保單包括很多種，既有國內的大額保單，也有國外的，咱們香港的也是，大額保單配置，包括大額保單裡面也會分很多種。咱們有現金價值比較高的年金險，也有現金價值前期很低的，也有收益很高的，也有沒什麼收益的。那些收益可能包括兩種，一種是直接就分紅險的收益，也有一些收益指的是什麼？指的是槓桿，像終身壽險，其實他交的錢很少，但最後拿的錢是不少的。不同的配置產品裡面，其實也要細微的發現，它在幾個特性裡面也是不同的，也就需要咱們在座的各位有非常專業的知識來搭配了。

第一咱們看流動性裡面，所謂流動性的話，其實說白了就是能夠及時的拿錢出來。第一如果你配置一些現金價值相對比較高的保單產品，這是沒有問題的。第二咱們都提到還有香港的一些保險，前幾年，尤其前三年，現金價值很低，對於稅務風險備用金的配置，你只要做到一點就能夠滿足流動性的需求，即使你配置香港的保單，就是要提前儲備。

咱們都說企業的稅務風險是只要企業存在，那就一直都有，那麼個人的稅務風險，你只要個人活著也一直都有，例如你個人的遺產稅的風險，或者你個稅的風險一直存在。你如果能夠提前來進行儲備的話，其實能夠更好地提早防範你的稅務風險。稅務風險備用金，從這一點作為咱們來說讓客戶盡早開單，可以達到這樣一個目的。當然流動性裡面還要提到一個就是它能不能夠及時的把錢拿出來，但這個拿出來分好幾種，你退保肯定是能把錢拿出來。當然還有一些保單貸款，或者說香港的保單更加靈活，能夠部分地把錢拿出來，都可以，這就是要滿足流動性的一些需求。本金的損失安全性大額保單能夠保證嗎？說白了，沒有聽說過保單直接就爆雷，好像聽說過。

那個不是保單。

那個是投連型的保險是吧？

對。

對，我就知道我這麼說肯定會有人站出來反駁我的，因為我朋友圈裡面既有過來攻擊的，也有過來維護的，這樣同一個熱點事件，大家都看到前段時間香港保單產品，應該是一個多月之前。一個多月之前，當時我朋友圈就分成兩個陣營，一個就瘋狂攻擊，你看買香港保單買壞了。另外一個就是說既然不懂保險，都沒有理解這種事情的真諦，大家就比我懂，我就不做過多的爭議了。但是安全性上來說，大部分保險產品除了那種純投資型的，當然咱們要從另外一個角度來看，如果你購買的是純投資型或者投連型的保險，那它的收益高，它的風險就是要高的。你想要高收益就要承擔高風險，這個是講理的，一會咱們講資產配置的時候，更要提這樣一個點，那就意味著大部分的產品在安全性上是完全不用擔心的。國內的保險公司也不會直接倒閉，香港也不會，這麼多年的發展，國內保險公司咱們都知道有經營不善的也會被國企直接收購，那你這張保單是沒有問題的，你本金安全性是不存在問題的。咱們這

裡要提到一個叫做隔離性。咱們看上面這些產品都沒有辦法實現隔離性，那麼大額保單能夠實現資產隔離嗎？是怎麼實現的？咱們如果學過法商相關的課程的話，是不是可以通過一些投被受結構的設計，投保人的選擇，受益人的選擇，誰是被保險人，這個是很容易就能夠做到一個資產隔離的。當然了好多人說你做投保人選擇的時候，是不是還要加一些什麼贈與的協議遺囑，一些組合產品的選擇。這個我就不展開說了，這是第一種方法可以吧？可以通過投備受結構的設計能夠滿足到隔離性的需求，還可以通過什麼？假如說你會去購買現金價值很低的一些，搭配一些新的價值，我不說購買，搭配一些在技術風險備用金裡面，你去搭配一些現金價值相對來說比較低的產品的話，是不是可以說做到什麼呢？可以做到即使債務風險或者這些風險爆發的時候，你的受益人只需要很少的錢，現金價值錢就能夠做到債務保全了，大家理解嗎？假如一張100萬保額的甲方現金價值只有5萬塊的話，你的受益人只需要花5萬塊，就把這張100萬保額的保單給保下來了。這個是不是也可以從這樣一個程度上來說，它其實也做到了資產隔離，對不對？其實說白了就是通過這樣一個叫做購買搭配不同的產品來做資產隔離，因為你把它保下來的話，你現金價值低的話，你就很容易做債務保全的，當然這裡面會和流動性有一定的矛盾，為什麼？如果你去購買現金價值比較低的產品的話，會不會存在你流動性很難滿足要求呢？這個就可以技術處理了，例如我可以購買一些現金價值比較高的產品，但是我保單貸款我把錢拿出來，或者通過保單貸款的方式，把這張保單的現金價值做的比較低，但實際是比較高的。實際再搭配上這樣一個債務保全的話，其實是完全可以做到這樣一個隔離的，咱是有很多種方法，可以通過這樣操作，能夠實現大額保單能夠實現它一些隔離的功能，對不對？

因為買一張保單的話並不能直接避免你的債務風險或者是婚姻風險，還需要很多專業的設計，通過投保人的設計，包括搭配一些合約或者一些遺囑，這些都是要搭配的，這個也是咱們在法商科裡面都會重點學習，大家可能都學得比我要好，這個不是我的專業。咱們再看一下，大額保單做的規模性應該問題不大，這張保單可以做到足夠大，是不是？好，咱們再看一下收益性，為什麼咱們要有收益性，大家還記得嗎？因為同樣的要補稅的話會有滯納金的問題，咱先不提罰款，因為罰款的話一定要認定你偷稅，認定你主觀上故意偷稅，咱不提罰款。最起碼你要有滯納金，滯納金是一天萬分之五，一年是18%好像是，可以簡單算一下。百分之十幾，一年365天，百分之十幾的話好像和這樣的收益很難匹配，但是你要記住，滯納金是單利計算，咱們的收益，大額保單收益是復利計算，很容易能夠覆蓋，即使短時間之內能夠覆蓋，彌補一定的損失，滯納金上的損失，如果時間比較長的話，是不是它的收益反而覆蓋了要交的滯納金之後，還能夠有差值，還能夠有額外的收益，這就是所謂的收益性。咱們通過整體的一個分析之後，咱們可以看到大額保單，在通過合理的設計以及產品搭配，是能夠實現一個五星級的選擇的，因為咱們看到基本上全是對號，這是一種。咱們想一下，是不是一定你的所有的稅務風險備用金一定是大額保單呢？也不一定，你是不是可以這樣

呢？假如說你想搭配2000萬的稅務風險備用金，其中1000萬是大額保單，另外1000萬是房產可不可以？
可以。
因為你要根據你客戶的這樣一個資產配置的一個偏好，因為我總覺得好多時候做營銷的時候，因為我自己也會做稅務咨詢，也要跟客戶談，做營銷的時候，好多時候你並不是敗在你的專業上，是敗在你並不瞭解你的客戶，你激發了你客戶不好的情緒，客戶就說了，我就是特別喜歡買房子，我特別特別喜歡，你再怎麼說我都是要買的，當你在不斷跟他強調你房子不行，是一個兩顆星，三顆星的選擇，必須全部配五顆星的，那就有點傻傻的，不要那麼去做，但是你可以把這套給他講，讓他自己來考量究竟哪種比較好。大家記得我之前去打疫苗的時候，醫生也沒直接跟我說免費的打了跟沒打一樣。他如果這麼說，我肯定就沒辦法信服他了，他只是說免費的也可以打沒有問題，但是付費的更好。　最後其實對於我的選擇來說，我既打了免費的，也選了很多的付費的，　甚至我還準備到香港來打，這都有可能。其實說白了這樣是一個綜合的解決方案，大家理解到嗎？通過這樣一個角度來說，今天學習的內容還蠻豐富，學到很多宏觀政策，也瞭解到企業家的剖析了他的心理，因為你要知道所謂知己知彼，你都不知道他是怎麼想的，你怎麼跟他聊呢？這個知己知彼，包括三個不同的方面，第一你是不是要瞭解稅收的一些基礎的概念和政策？你都不知道什麼是增值稅，也不知道什麼是稅務籌劃，也不知道企業所得稅，這些話題無從可聊。這是稅收政策要瞭解，你還要瞭解到對稅收監管的國家機關，國家是怎麼來進行監管的？究竟是怎麼抽查的？國家對於發票虛開是怎麼樣的一個態度？
你還要瞭解你的企業家的心理，他企業有可能存在的稅務風險他自己對這樣的一個風險怎麼樣來評判？稅務風險會有什麼樣的後果？你這些都要全面的瞭解以後，你還要瞭解到他分析以後，通過這樣的一個稅務風險備用金的話術來體現大額保單的優勢。因為所謂好的銷售不就是把好的東西找到對的人，如果你把一個好的東西在這樣的一個稅務風險備用金的配置裡面，它有足夠的優勢，是不是就能夠給到大家非常好的選擇呢？好，這個是其中一部分，PPT大家休息一會，我們就再次接著講一會，咱們現在是幾點鐘？現在是不到五點鐘，咱先休息十分鐘，咱們直接在講六點，好不好？好的，感謝大家。

咱們開始好不好？咱們有同學在外面，可以喊一喊，咱們開始上課。大家聽到現在感覺怎麼樣啊？有點累是吧？還好是吧？因為大部分時間都在玩手機也沒聽，所以不累。我是蠻體諒大家的，因為如果之前沒有接觸這些東西，聊這些還是蠻抽象的，不太好理解的，所以說我是很精心的設計課程能夠方便大家理解。內容比較多，咱們就開始好不好？咱們有同學如果沒回來的可以喊一喊。

大家今天聽一整天之後，晚上回去是不是要好好的消化一下才行？一定要抓緊了，因為明天講的跟今天完全不一樣，有很多的知識需要更新。咱們接著開始講，之前咱們十大秘籍已經講了五個了，咱們開始聊一個和財富管理、財富傳承比較相關的稅種，叫做房地產稅。今天上午有跟大家做一個簡單的問卷調查，甚至在免費課時我還開玩笑，如果你答錯就要報班，當時大家都答錯了，然後報的班，怎麼又答錯了呢？我很神奇是吧？我再問大家一個問題，你說中國有遺產稅嗎？

有。

有遺產稅是吧？好，先不要說。大家又產生了不同的意見了是不是？很神奇。我看大部分人都覺得中國有遺產稅，認為中國沒有遺產稅的堅定的真理擁護者，舉手我看看，好不好？

現在還沒有推出。

現在還沒有推出，你就認為沒有是不是？

有，暫緩。

有遺產稅，但是暫緩的你就認為沒有。再問一下大家覺得中國有遺產稅的舉手，我看一下。大部分人都覺得有，剛才我聽見好多聲音，以後會有的，對不對？其實現在就有，現在台灣省難道沒有嗎？一直在徵收，咱們今天開始，為什麼我把這兩個稅種放到一起去講，大家有沒有想過？

它們是孿生姐妹，雙胞胎。

不是，是龍鳳胎，你看繼承了孿生姐妹，孿生姐妹和龍鳳胎差距蠻大的。因為它們都屬於那種就是說，第一他們都是和財富管理和財富傳承相關的稅種，而且目前來看，它們在目前國家的稅制裡面屬於相對小眾的稅種。大家都聽了一天，可能問一下大家，目前國內哪些稅種是最主流的？

增值稅。

增值稅主流，佔到一半以上的收入，還有哪個主流？

個人所得稅。

個人所得稅。

企業所得稅。

企業所得稅，這是主流的，遺產稅和房產稅相對不太主流，為什麼？第一遺產稅現在還沒影，現在肯定，而且我可以基本上可以拿我的職業生涯來保證是5年之內肯定不徵。對，我不是說我活的這麼短，我拿我的事業生涯來保證這個命題，不是說我保證我只活5年，那不會的。第一就是說遺產稅它短期內並不會開徵，但是房地產稅短期內肯定會開徵，這是一定的。這個大家應該不會再有質疑了，之前大家都在提房地產稅要不要開徵？因為目前咱們開徵只是房產稅，而且目前開徵的房產稅屬於一個相對比較小眾的稅種，為什麼？因為它只對一部分的房產來徵房產稅，也就是所謂的經營用房，無論是商鋪也好，還是個人的居住用房

，對於個人的居住用房完全是免徵的狀態。而且這樣一個法條也是暫行條例，雖然說暫行了30多年，但也是暫行，這是第一。第二，對於未來房地產稅要不要來，其實已經達成共識了。肯定是要來的，而且之前的話在很早應該是得有個5年以上了，在上海和重慶都進行了對於個人居住用房的一個試點。當然那個試點是很小範圍內的，稅率也非常的低，為什麼說它是試點？還針對一些別墅或者說價位非常高的房子才開始徵，問一下大家了，目前來看咱們再聊房地產稅的話題之後，大家想不想學這方面的知識？

想。

為什麼？因為你想忽悠你的客戶賣房子，這個事情很有意思，大概在兩三個月之前，　我愛我家去找我，不是找我，通過一個中間人說你能不能開設這樣的一個課程？我說可以，只要跟稅相關的都可以，跟財務相關的，我都沒問題，講房產稅，但是要講的讓這些人害怕，馬上就賣房子，我說為啥呢？從我們這賣，他們要掙手續費，我說你們焦慮幻想真是可以，但是咱們在座你們為什麼也想學這方面的知識，你們也想掙手續費嗎？

你們想把他的錢倒出來，你真的是用心良苦，也希望怕他萬一房地產就開徵以後房價下跌，怕自己的客戶蒙受財產上的損失，你也是想讓他的生活不會改變，好，咱們就重點第六條就說一下，所謂的我把它稱之為叫做房地產稅的溢出的效應。這個課件沒有轉簡體字，所以我看起來有點費勁。第一大家看一下，這叫中華人民共和國房產稅的暫行條例，為什麼我放這個截圖出來？是因為真的有很多人認為房產稅是馬上就要來了，其實都來了好多年了，在你身邊一直都在，就像那些愛情電影，一直在找尋真愛，到影片最後一定會發現原來真愛就在身邊。你們都沒看過韓劇嗎？基本都是這個意思，當我把這個理論拋給我媳婦的時候，她覺得你沒有看懂電影。他覺得我不懂是不是？行，第一也就是我所說的房產稅的現行的一個現狀，是徵收的，但是對於企業的那些商鋪是徵收的還算比較好，但是對於個人的居住用房轉為經營用房，你把你的房子租出去了，做經營用途了，徵的不好。而且徵的很不好，好在什麼呢？好在咱們現在有個人所得稅改革了，是不是？咱們有一個人民戰爭，互相之間舉報，頗見成效。今天早上我不是講完個人所得稅APP，而且課間的時候應該是有一位同學過來找我，你看我怎麼打開以後竟然有好幾家公司雇傭了我，我都不知道，也沒給我發錢，但是他那邊就利用了你的身份信息，說明瞭你的身份信息已經洩露。這個很危險的，所以我就建議他立刻舉報。你舉報之後，他那邊就會付出代價。因為什麼？在你舉報應該是在36個小時之內，還是48個小時之內，稅務局必須給你回音，那邊是怎麼處理的，神奇吧？他會找到那家企業。現行的房產稅它是一個既小眾，徵收的也不是很好的一個稅。這個是不是面臨到未來咱們的房產稅徵不好呢？咱們既然已經決定要開徵的話，咱們可以理智地分析一下，未來會怎麼樣開徵呢？開徵以後對大家的資產配置有什麼樣的影響呢？能夠讓他賣房子嗎？說白了，能不能？

首先第一咱們要瞭解到房地產稅的一個真相。現在有一個稅種叫做土地使用稅，這個稅種簡單到都不需要講，你知道嗎？簡單到什麼程度呢？它會分成應該是七等，假如說一等地、二等地，你只要在這個地方是一等地，繁華區域一平米一年交30塊錢，或一平米交50塊錢，這麼簡單的一個稅種。告訴你，一旦房地產稅開徵的話，這個稅種一定取消，一定取消，為什麼呢？18種稅裡面這種稅肯定取消，因為所謂的房地產稅，其實就是把咱們的房子和土地看成了一個整體，對這樣一個財產來進行徵稅，它有一個非常大的特點，是一種叫做直接稅。直接稅是什麼概念呢？就是給錢的人和納稅人是同一個人。你的房子你來交稅，直接稅，明白了吧？它是一種直接稅，直接稅是一個大的趨勢。咱們國內目前還是以間接稅。你想一下交稅的是企業，實際負擔的是咱們每一個購或者購買服務的人，是一種間接稅。這是一個大勢所趨，都是要從間接稅轉到直接稅。也就意味著對於咱們國家來說，都是要從增值稅往房產稅，或者咱們說叫房地產稅的方向來轉化，還要轉化成什麼？轉化成一個企業所得稅和個人所得稅這樣的直接稅。

這樣會是一個大趨勢，咱們要瞭解的，又意味著通過這樣一個角度會讓你的客戶相信，房地產稅是一定要來的。明白了吧？這是咱們要和美國學，美國也好，日本也好，歐洲也好，都在徵房產稅。當然可能叫物業稅，或者叫了什麼稅，其實本質是一樣的。但是你看他們國家都不徵增值稅，大家有沒有發現增值稅有一個惡果？咱們今天上午花了，包括下午也好，花了很大的篇幅來講虛開，怎麼懲罰呀？怎麼辦呀？如果把增值稅直接取消了，是不是就沒有發票了？沒有發票之後還有人虛開嗎？

沒有。

那是不是一勞永逸了？你天天搞這樣一個金三系統搞的如此複雜，天天在搞這個東西。如果要變成房地產稅收會變得極度簡單，因為發票都沒有了。你還用查這些人虛開嗎？對於企業家來說還能夠偷稅嗎？大家想這麼一個問題，現在為什麼稅負這麼重呢？說白了是因為增值稅管得不好，只能夠讓一部分人來給大家買單，所以稅負重，一旦開徵房地產稅之後，會很輕鬆的變成什麼？變成一個大家都很難逃稅，至少在房地產市場是，為什麼？因為房地產稅，每一個房子屬於誰，這應該是系統里很容易查得到的。這套房子有沒有交房產稅，也很容易查得到，對不對？是很容易管理的，非常容易管理，我舉個例子，它類似於咱們國內有一個叫做車船稅，是不是？國內如果你有車，車船稅你有偷稅的行為嗎？

沒有。

為什麼？是因為你的納稅意識足夠好嗎？因為你要年檢，你不交，你年檢不了，你的車開不出來，房產稅會不會和它一樣呢？好多人說我就不交。可以，你可以不交，目前實行的房產稅一年收兩次，5月份一次，11月份一次，你說我兩次都不交，沒有問題，從明年開始，一天萬分之五的滯納金，加二分之一到五倍的罰款，國家相當於買了保險一樣，你要不交，天天都有收益，是不是？多好。

它可以把稅加到租金里，業主。
是，你可以加，關鍵是什麼？租金裡面本來就應該包含稅，包含稅是正常的。
我的意思是說，比如說你現在跟那些很多房的人聊房產稅的問題，我現在是收1萬塊錢的租金，加的時候，我就加到那個裡面。
是這樣的，影響房價的因素有很多，你說的是一種，我直接加給租客就完了，但是你要考慮到一點，現在很多人，為什麼房子他不租出來呢？因為他不租出來也沒有成本。現在的市場有1萬套房子，其中有1千套的房子往外租，如果這1千套房子都有成本，這1千套房子直接都會拿到市場里來，你還想把你的租金加進去之後，你這個價位還能不能租的出去就不好說了。它會影響供求關係的，房地產稅來了以後也是一樣，說白了也會有很多的因素，有的有這個因素，有的有那個因素，對不對？但是你要看一點，你要看大的方向。
日本GDP跟咱們國家比，人均GDP什麼概念？對不對？日本的東京，它是50%的GDP在東京，咱們看一下東京的房價，和咱們北京的房價具有合理性嗎？為什麼東京的房價能夠控制住呢？和它持有成本是有很大的關係。舉個例子，假如說你現在在北京持有很多的物業，你什麼都不用擔心的，你有一個房子1000萬，北京房子很容易1000萬。假如我收你個1%，一年10萬塊。你這個1000萬的房子，我告訴你，目前一年可能就只能租10萬塊。沒錯，你說我把這個房產稅全部加到租客的身上，可以，你覺得你的房租原來是10萬塊，現在變成20萬了，你還真的能租得出去嗎？
以前很多房子是空置的，現在那些房子都進入市場了，你覺得他們還有必要花20萬租你的房子嗎？如果他只是花12萬呢？以前你能掙10萬，現在你只能掙2萬。你想會不會你的收益降低呢？收益降低，你這個房產還是不是持有呢？是不是要考慮了？這是回答他一個問題，咱們接著往下看比較專業的東西，第一，房地產稅的開徵時機，什麼時候開徵？首先可以說很快了，咱們說為什麼很快了，還有一個叫什麼？徵收方式的前瞻。考慮到目前的徵收方式，一個是房產的原值，一個是房產，在這裡第一叫做從價計徵，第二種叫做從租計徵，這個價並不是房產的購買價格，大家一定要注意，並不是房產的購買價格，不是市場價，是什麼呢？是這個房產的原值。我舉個例子，假如這個商鋪，我當時買的時候100萬，今年已經漲到500萬了，但是我還按100萬來交，明白嗎？這是當時的購買價，它是不評估的。就你房價漲跌的話，它那個是不變的，這是目前的政策，此時此刻的房產稅是這麼徵的，這是第一種情況，就是按照房產原值來，1.2%再乘70%是8.4‰，這是第一。第二還有什麼呢？大家注意，還有一個叫做從租計徵，你說這個房子如果租出去了，我是不是要獲取租金，那麼租金的話，他是收你租金的12%。12%，不低吧？很高的，租金的12%，這要看到。咱們要注意，上海和重慶只是對於居住用房試點徵收，上海和重慶也不用試點，你想他們自己的非居住用房也是一直在徵收，全國都是如此，記住。咱們再看一眼，他是按年計徵與房價無關，

剛才我已經解釋了，是按照房產的原值，而不是每年的價格根據房產的價格來變更，　是按原值來做的。還有一個，問大家一個問題，房產稅什麼時候開徵誰說了算？
國家。
國家說了算，所以咱們在這考量，你希望他啥時候徵，其實並不重要。就是咱們的想法其實不重要，所以咱要從一個角度來考量，從國家的角度來說，什麼時候才徵比較好。這個實際包括什麼呢？第一你要包括什麼？就是政府現在缺不缺錢。因為咱們知道現在政府有叫地方債的危局，雖然說咱們每個地方政府都可以靠賣地來獲取土地財政收入，但現在賣地都難以為繼了。很多地方的地方債到什麼地步？它的財政收入都不夠還銀行的利息。例如武漢，大家可以查一下武漢的銀行債務利息，它每天好像還，在前幾年的時候，我記得每天要還超過1.5個億，但你要知道它的財政收益一年才幾百個億。你想這就尷尬了，你說就像中產階級家庭過日子也是一樣，一年的收入只夠付銀行利息的。你這對於一個家庭來說，這是一個完全沒有任何希望的財富狀況。對於咱們的地方政府來說，是不是要亟待去改變這種困局？改變只有兩個辦法，第一是開源，節流很難節流，那些錢該花的必須花，開源怎麼開源？開徵新的稅種，因為它的收入除了賣地收入以外，90%都是稅，開徵新的稅種的話是最簡單直接有效的方法。
咱們的房地產稅能不能解決這個問題呢？如果房產稅開徵的話，我問大家一個最簡單的道理，如果房產稅按照1%開徵的話，你覺得北京能收到多少錢？現在告訴你，這就是傳說中的20世紀最牛的創業團隊，領導叫毛澤東。 這才是真正的創業，很輕鬆，1%的話，你想一棟樓1%能徵多少錢？一個小區呢？我這一直在舉的一個例子，這也是比較觸動我的。在深圳有一個老舊的二手房小區，那些業主大家一想把這房子賣了之後，咱們直接建上海虹橋機場，大家是不是只要房子不要了，都能夠成為上海虹橋機場這樣大的機場的股東？很嚇人吧？而且是一個很老舊的小區，只有六層，小區面積也不大，說明現在的房價來說還是很畸形的，還是蠻恐怖的。如果我按照1%的稅率，目前現行的都是1.2%，是吧？以後有可能會參考現行的稅率。1.2%的話，你想一下是不是100個小區一年就可以建上海虹橋機場？你說深圳想建，是不是滿地都是機場，太簡單了。從這樣一個很簡單例子就能夠非常明顯的看得出來，房產稅它獲取財政收入這樣的一個可怕的力度。當然了，到這裡你會不會想到一個例子。咱們想一下為什麼歐洲、日本、美國都以房產稅為主，想一想，有沒有這樣一個稅種，是不是太完美了？徵收極度簡單，你自己就來交錢。好多人就不交，你不交很簡單，什麼時候賣房子什麼時候把稅補齊，補齊之後你還能交，這是必然的一個選擇。徵收很簡單，它已經到什麼地步了？徵收房產稅都不需要稅務局的工作人員，不需要人的，你自己就很主動的去稅務局交了，就像車船稅一樣。你覺得車船稅會有人給你打電話，你車船稅得交一下。告訴你，只有賣保險的給你打電話，你保險需要上一下，其他人不用理你的，你自己主動就交了。房產稅也是一樣，徵收成本極低，徵收數額巨大，你又沒有辦法逃稅。

對政府來說，這是不是太完美了？這樣的誘惑是難以拒絕的，咱們國家也在大踏步的往這方面發展。為什麼此時此刻沒有徵呢？沒有對個人的居住用房開始徵呢？還有一些問題。大家想一下，如果你是克強總理，現在讓你徵房產稅，你會面臨什麼問題呢？我說這些的時候不僅是在說收稅，這些東西都可以和你的客戶聊，客戶也會感興趣，有什麼問題。如果此時此刻要徵房產稅有什麼問題，不要說那些情緒性的話，我認為肯定得徵，這些人太恐怖了，手裡拿這麼多房子，不徵難以平民憤，不要說這種話。你就問一下，如果現在告訴你了，明天早上就徵，有些問題你難以解決。例如哪些問題？第一，小產權房解決不了，　小產權房它沒有房產證，甚至小產權房屬於誰都沒鬧清楚，你讓誰交稅呢？你並不在正規的房產局的系統裡面，這是第一。第二呢？

沒人買。

不，那都是後果了，不提那個。咱光說房產稅執行過程中還有一個問題就是房產稅一旦開徵，一個人在不同城市之間都擁有多套房產，怎麼來合併計算？它的價值怎麼確定？你說我在烏魯木齊有一套、在北京有一套、在上海有一套。　首先第一，每一套房子的價格很難公允地確定，因為咱們知道每一套房子，四樓和五樓價位都不一樣，你怎麼能做到在談判的過程中這個價格大家就認可呢？這是第一。第二，你不同地區的房子信息聯網了嗎？已經聯網。咱們知道現在有不動產的統一登記，是不是？

是。

聯網以後你拿身份證號一搜，你名下有多少房子，一把就搜出來了。搜出來以後，它們的價值合併之後，按照哪個稅率來徵呢？首先要告訴大家，這個稅率有沒有可能是全國同一個稅率啊？有沒有可能？我告訴你，按照目前房產稅政策，全國是同一個，房租的12%，或者是房產原值的1.2%×70%，也就是8.4‰，目前是全國統一的。以後會不會全國統一呢？我基本可以論斷，我不說100%，基本不會全國統一，一定要因城施策。為什麼呢？想一想為什麼？你想假如說你徵1%，對於寧夏自治區來說1%不夠，我們這房價3500塊錢一平米，1%才徵多少錢？對於北京來說，我們這錢花不完，猴年馬月能花完。因為我們這一棟樓一下徵來1個多億，你說我們怎麼辦？這個錢實在是花不完，他們自己都不好意思了，他可能就申請，我們收0.5%可以了，寧夏說你不給我們來個2%，我們根本不夠用，一定要因城施策。這就有一個很大的問題了，大家想一想，一旦因城施策，你在北京那一套和寧夏那一套，究竟是用哪邊的政策了？好多人說各個地方實行各個地方的政策。問題又來了，我問你一下，你想一想，假如說你的第一套算北京的還是算，如果第一套免徵的情況下，我問你，你肯定說北京那套是我的第一套。

它有時間。

如果嚴格的按照時間來，我先買完之後再買一套，有沒有可能通過事前的籌劃呢？你購買的時間能夠完全地變為第一套嗎？家庭怎麼算呢？我和我妻子我們兩個人假如說有多少房產的

情況下，究竟是我們家庭作為一個單位，還是個人作為一個單位？如果你說家庭做一個單位，好的，我們家庭裡面，如果你說個人作為一個單位，立刻離婚，馬上離婚，離婚之後這都算第一套。政府會制定稅法讓你離婚嗎？但雖然好多政策確實造成了這樣的後果，但這個顯然不能作為一個普遍現象。我舉個例子，假如說政策這麼規定，第一套住房全部免房產稅，房產稅1%，但是家庭的第一套免徵，個人的第一套也免徵，我告訴你，離婚的大多數。為什麼呢？一套房子假如說最多500萬，1%是5萬塊，咱倆只有離婚了，一年省5萬塊，當然咱倆現在還沒結婚，意味著離婚是肯定要發生的一個行為了。很多人為了省錢，你會不會造成社會不穩定呢？你一個房地產稅能夠在這種政策上出問題嗎？很難的。好多還有一個問題，假如咱們說第一套你肯定要免徵的，你不可能只要是房子你全徵，太過分了，假如說人家有一套房子，但是家裡面沒有一個人有收入，稅從哪徵？

人家想說低收入家庭，意味著必須要給予一定程度上的稅收優惠。我問一下，第一套免徵合不合理？很合理，如果他就有一套房子，但是800多平米的別墅，能給他免徵不？是不是問題很多？好多。咱們說不是第一套免徵，是什麼呢？免徵面積。一個人可以免徵假如說50平米、60平米，家庭怎麼算？個人怎麼算？這些都是面臨著技術環節的難題，這些難題最後的政策怎麼定，都會關乎到它對未來房價走勢和資產配置決策的影響。大家明白嗎？要從這個角度去理解，你從這個角度來說，是不是分析的相對理性一些？不要包含太多主觀的東西，會顯得你沒法說服人。咱們再看，不動產統一登記已經完成，咱看一下個稅改革會建立全社會的信用體系。舉個例子，現在即使不動產登記對於這樣一個房產信息不瞭解，現在對於哪套房子是誰的，還可以橫向的來進行交叉核對。假如說你在提交你的房貸信息的時候，或者提交你的房租信息的時候，相當於把你的對方給暴露了，這種交叉核對一旦出問題，是很容易對這樣信息來進行糾錯的。這是一塊。金三系統有一個現代化的徵管效率，房產稅一旦開徵的情況下很簡單，都不需要一個人。大家試想這樣一種場景，我甚至覺得這個場景是必然會發生的，試想這樣一個場景。　假如說微信、支付寶，這個並不是沒可能，大家知道嗎？現在拿微信支付寶能夠查自己的出入境記錄，查過吧？

查過。

我一直覺得這個是我很隱私的東西。很容易查，你好像在裡面搜一個什麼東西，我在裡面查，查得非常詳細，哪天入境，哪天出境，都可以查到的，有沒有可能哪一天你可以在上面查詢自己房產信息了？　試想這樣一個場景，你一點拿身份證號，一刷臉，查詢，十套房子。但你也希望這種事情發生。你要知道，如果你有十套房子，它一定是多套房產，一定是懲罰性的稅率。假如第十套每年交房產稅要交10%，這房你還要不要？要是我還要，大不了賣掉，肯定還要。又意味著什麼？你查了十套房子以後，每套房子右手邊有一個小小的按鍵是什麼呢？繳納房產稅。你只需要點擊一下，用你的花唄再一付款，點確定，出現一個電子的稅

票已經完成了。我問一下你在這樣一個操作過程中，有沒有稅務局的人員跟你溝通，沒有的。那這樣一個效率是不是高到你不敢想象，這個很難達到嗎？
不難。
很難達到嗎？我覺得這個是最簡單的系統，比咱們什麼火車票12306的訂票系統要簡單10000倍。如果這個一旦實現，你想一下，對於咱們每個個人來說，這樣的一個房產稅徵管是不是太恐怖了？稅務局不需要一個人，把國庫擺在這裡，源源不斷地，很多人就支付寶往里進錢。　當然如果你不進，支付寶可能每天會自動扣款，這可以，你只要簽那個會計它可以自動扣款，它防止你有滯納金嗎？對你也是一種保護，可以自動扣款。如果你不交拉黑你的徵信，可不可以？政府很容易做到嗎？你房產稅都不交，你還想貸款，你既然還想坐高鐵，還想坐飛機商務艙，不好意思，不可以。你說你補不補。這個信息是很容易聯網的，這個房子是你的，你有身份證號碼，你的身份證號如果再訂高鐵的一等，高鐵就不叫一等，高鐵的商務艙的時候，我就不讓你定，你定不了，你是不是主動去補稅去了？高鐵坐不了，飛機也坐不了。你想這種情況之下很容易進行管控的。這種場景會很遠嗎？
不會。
只要房產稅開徵了，我覺得這個系統實在是太過於簡單。我覺得對於支付寶來說，都不需要配置一個團隊，隨便找個部門就能把這活乾了。其實他只需要數據，把咱們所有人的這樣一個房產登記數據導入到支付寶裡面去，讓它做一個支付的鏈接，可以把這樣一個房產稅，它的數額會非常巨大，源源不斷地往國庫里進錢，而且沒有一個人偷逃稅款，一個企業家都不用處理，是不是一種完美的情況，這個就是未來的一個發展的意向，你如果通過這種方式和你的客戶聊，能不能讓你客戶相信房產稅就要來了，好像就像馬上就要刷他的支付寶一樣，但是客戶可能唯一可以狡辯的，剛才我所說的所有的東西夠不夠有說服力？包含我很多的主觀的東西讓你覺得質疑的嗎？我告訴你，如果是客戶，他只能質疑一點，憑什麼是支付寶？微信難道就不行嗎？告訴你也可以，如果你要樂意的話，最多只能質疑這個。這就是常說你要用專業的東西來獲取他的信任，而不是靠一些很主觀的東西。這樣一個場景，我是不是幫大家都已經設計好房產稅應該怎麼徵收了？這個裡面會有漏洞嗎？漏洞在哪裡？好多人說如果人就是不交，後期怎麼辦？你讓他滯納金和罰款也可以在支付寶上交。他如果不交，咱不說了嗎？不讓他坐高鐵，不讓他坐飛機，不讓他貸款，你試試他交不交？他如果還不交，也很簡單，他這套房子總歸是要賣的。如果他在信息系統裡面欠稅，這個房子是沒辦法過戶的，一下就把這個稅管住了。
這麼巨大的稅款是完全沒有辦法逃稅的，更別提通過亂七八糟的方式來避稅，也沒有，你虛開發票也不好使，還用虛開發票嗎？拿咱國內來說是不是在財稅領域上，我覺得這個事情一旦實行之後，你知道最大的惡果是什麼嗎？最大的惡果，就是我的課可能就不賣座了。這是唯一的對我的最大損害，你在講什麼發票虛開，都沒有發票了，當然到時候我會開發新的課

程的。咱們看一下，咱們來前瞻一下房地產稅一旦開徵之後，它的一些徵收的方式，好不好？這個是蠻有意思的，第一，一定會有免徵額或者是起徵點，一定會有的。好多人說陽光普照，像增值稅一樣，所有人都交。

大家要記住，房產稅其實和遺產稅它們是龍鳳胎，它們其實共同的一點，都是劫富濟貧。當然如果你要是執意認為有房子也不能算富有，那你真的要去看一下香港的房價，我覺得有房子絕對算富有，需要他們來去交稅。第二個什麼呢？應該會因城施策，方便什麼？方便財政收入的調控，因為目前來說，咱們各個省份其實收入是自收自支的。咱們有稅務局，以前還有國家稅務局、地方稅務局，分得非常明細，把錢收上來以後，哪些算國家的收入，哪些算地方的收入？

我問大家一個最簡單的問題，為什麼國內房價高企，各個地方都在搞土地財政呢？為什麼呢？有沒有想過這個最深思的深層次的原因？因為稅的錢都給中央了，但是乾的活都在地方。大家理解嗎？大部分的稅，以前有國稅局，我就告訴你一點，增值稅是國稅局負責徵收的，大頭他拿走了，但是活都需要地方政府來乾，可能需要建地鐵，需要修路，需要乾民生工程，沒有錢，沒有錢怎麼辦？賣地。

如果為了讓地好賣，只能控制賣地的節奏，吹高房地產市場不就好賣地，這都很簡單，這就是土地財政的一個惡果，其實從這樣一個角度來說，它房地產稅一旦開徵之後，能夠在很大程度上　緩解土地財政的飢渴。這個就比較關鍵了，大家有沒有想過，為什麼現在房價高？不是因為有些人囤房，也不是因為有些人有錢買房，也不是因為房子利潤低，最核心的是土地財政讓政府樂於看到房價高企。一旦有房地產稅，政府還用管這個嗎？政府還用賣地嗎？告訴你不用賣，為什麼？有房地產稅，我原來是1%，我缺錢就調到1.1%，再缺錢調到2%，很容易調整的。它這一個數額是非常巨大的。最後咱們看一下我所說的，一個是持有環節的稅負，這裡面最重要的提到要有多套房的問題。咱們去看美國的政策，其實咱有一個大的主旋律告訴大家，包括我們當時在最早開始學習中國《稅法》的時候，就會發現，中國的稅沒有一個是咱們自己發明的，也不能說全是抄的，全是借鑒的。　你看增值稅是法國的，印花稅是荷蘭的，個人所得稅是英國的，以前叫收入調節稅，現在叫個人所得稅，這些全部是國外的。當時你再看最早的《稅法》的時候，其實告訴你一個小竅門，如果你懂英文，你會發現所有的《稅法》，你把別的國家的《稅法》，把英文翻譯成中文，基本上就沒差。

對於咱們國家，我覺得咱們國家稅務總局這個活實在太好乾了，只需要用谷歌翻譯軟件就能幹這個活了。當然了，為什麼現在的《稅法》天天在改呢？因為國外的《稅法》並不符合咱們國家的國情，也就意味著什麼？意味著你需要去調整，房產稅一旦開通也是一樣。首先第一要考慮到目前在開徵的政策，第二要考慮到美國、日本它們目前是怎麼開徵的，你從這樣一個角度就會非常瞭解咱們國家未來會怎麼開徵，你就按照這樣一個邏輯去理解所有的《稅法》。我舉個例子，咱們在美國聽沒聽說過，美國的企業家因為發票虛開被判刑的？

沒有。
為啥？因為人家沒有發票。美國的企業家，對於能不能花錢買自由？
可以。
我覺得他們都能花錢買總統，花錢啥都能買，當然這個不一定對，是我個人的認為。你去看美國的房產稅，為什麼我在那個視頻裡面會說美國複雜多變的稅制呢？因為美國其實它看上去是一個國家，其實50多個，它每個國家還有州稅，有中央稅，都不太一樣，都比較複雜，有的州稅高，有的州稅低。你有沒有發現美國也是「因城施策」，房產稅也是「因城施策」，有的稅高，有的稅低，它那個社保其實也是一種稅了，也是「因城施策」。大家就在這裡面會發現，咱們國家以後會不會變得和它一樣呢？
有可能。
肯定，真的是肯定，為什麼呢？人家走了這麼多年了，咱們肯定要往這個方向去發展。就像咱們現在提的最新的，大家有一個佐證的時間，大家有沒有發現？就是個人所得稅改革。大家有沒有看過那個電影叫《肖申克的救贖》？裡面那些人，首先有一個場景是什麼呢？是他們在幫獄警做一個工程，後來那個獄警接到一個電話很憤怒，他和他老婆因為一些離婚的稅務問題，咱們男主角立刻通過稅務籌劃的方式幫他省了很多的稅，他的獎勵是什麼？一人一瓶啤酒。當時有完美的這樣一個場景，這個叫稅務籌劃。
還有一個叫稅務申報，裡面包括美國人此時此刻也是一樣，找專業的稅務師，咱們香港也是一樣，找稅務師幫你來報稅，你有一些是可以扣除的事項，咱們國內現在叫六大專項附加扣除，有可能會變成幾十大。　因為這立憲目前的六大專業附加扣除，可以覆蓋到主流的你的消費者的一些場景，但是做的還不夠，為什麼呢？因為目前都是定額扣除，除了一個醫療費用以外，全部是定額扣除，太不科學了。太不現實了，這個就不對，那未來肯定要據實扣除。美國現在是不是據實扣除？咱們以後肯定要去據實扣除，包括目前咱們也提一些避稅的方法，什麼範冰冰的偷稅案，明天早上案例分析會告訴大家是怎麼避的稅，告訴大家一個主流的避稅方式你都聽得懂的。例如每個人的收入是多元化的，各種各樣的收入全有。你看我舉個例子，我可以打工掙錢，工資收入，我可以講課掙錢，勞務收入，我也可以開公司，通過分紅獲取利息股息紅利收入，我也可以賣早點，獲取經營所得收入，我也可以炒股票，獲取資產轉讓收入，我也可以租房子獲取財產租賃收入，但我也可以買彩票獲取偶然收入，剛才我已經說了好多種了，告訴大家一共9種。以前是11種，改革以後是9種。但是大家發現這9種，為什麼我要把它分開呢？因為分開以後好管理。對不對？因為管理的第一步就是分類，好管理。按照目前國家的稅法，每一種的計算方法都不一樣。什麼意思？
舉個例子，假如說你的工資收入最高是不是45%，96萬以上45%，你的經營所得收入，假如你開一個小的餐館，一個個體戶最高是35%，如果是你的轉讓股票是20%，是不是有45的，有35的，有20的？你要記住，個人所得稅的籌劃，無論你怎麼籌劃，核心只有一個點，只

有一個點是什麼呢？就是把你的收入在不同類型裡面轉換。你原來應該交45%的轉成交35%，你原來交35%的轉成交20%。好多人說這個可行嗎？我舉一個例子大家就明白了，大家都知道範冰冰的偷稅案現在被處理的很嚴重，我跟大家說一個更牛的，此時此刻，當然一個A開頭的女星在浙江就是這麼操作的，但是她這麼操作目前還沒有被爆發出來，也就是說目前還沒有被查處。我認為她應該會被查處，因為這種方式有一定的問題，她就是在避稅。怎麼避的稅？剛才我是不是提到了一個轉讓股權是交20%？但是我勞動收入是45%。我可不可以這樣呢？舉個例子，假如說您是一個導演了，您不是這個學生，你是導演，想請我拍戲，我男主角。

必須的。

那必須的，這導演很有眼光，大膽啓用年輕演員。尤其在香港這麼競爭激烈市場我還能被選上，真不知道你是咋想的。好，假如你要演一個韓國電影，我來扮演一個朝鮮族的，這就好很多，朝鮮族裡面就看他們男主角就不一定挑這個了，好。你要給我一些那個勞務費，準備給多少錢？

怎麼也得七八千萬。

好，就說8000萬，好，做個整數，他準備給我一個億，讓我來當男一號。好，他我們倆是不是得簽合同？簽什麼合同？演繹勞務代理合同，當然這個就要和我的經紀人談了，因為稍微上點腕沒有經紀人也不合適，我經紀人就是我媳婦，她來跟你談，好，簽一個合同。我經紀人完全不懂稅，這我還真不是詆毀她，她真不懂。她過來給你簽，她說這個很簡單，咱們簽一個合同，你是甲方，我是乙方，我乾這活1個億，稅怎麼交了？第一頁，一個億的話，如果我在他直接簽了，這屬於我的一種勞務報酬所得。乾的是勞務，跟我講課是一樣的，你無論是講課也好，你是幹什麼也好，說白了在稅法裡面就是勞務。好，勞務費1個億，還可以吧？那好像我是不是得先算一下增值稅呢？增值稅有沒有一些免稅的政策呢？有。單筆的話，如果單次500塊錢以內是免稅的。我這個顯然是超了，我不符合這樣一個規定了。好，那如果是一個月結算一次呢？一個月是10萬塊錢，不要笑，為什麼呢？我告訴你，這個很關鍵的，你去年是3萬，今年是10萬。完整的體現出來國內想降稅，為什麼？你說3萬跟10萬有啥區別。告訴你，區別大了，舉個例子，跟咱們在座的息息相關，咱們在座有沒有偷偷的賣國內保險呢？都是正大光明的賣。

好，如果你賣國內保險，你和好多國內的保險公司，除了什麼恆安標準，其他都是簽勞務協議的，不簽勞動合同的。你和它之間是勞務費結算，對不對？告訴你，以勞務費的話都要交增值稅。假如你月收入，以前月收入超3萬，你就得交增值稅了。現在你月收入只要低於10萬，增值稅免徵了，你一個月省3000塊錢。不錯吧？這就是減稅降費帶來的誘惑，一個月省3000塊錢，還可以。好，我媳婦由於不懂稅，把合同給簽了。咱們來算一算我需要交多少稅，第一增值稅我也超過10萬了。1個億超過10萬很好理解，超過10萬我需要交增值稅稅

6%。多少錢呢？600萬。600萬我還剩，1個億減600萬等於多少？我告訴你等於1個億，不用去分析這個，差不多。1個億，我現在還剩一個億，增值稅已經刨完之後還剩1個億。再算一下，我是不是得交個人所得稅？我屬於按照45%的稅率吧？那麼打住了。我是有扣除事項的，對不對？好像不對，六項專業附加扣除我一個都不滿足。我父母沒到60，孩子沒到3歲，自己沒租房，然後我還有房子，我也沒生病，就完美的錯過了，是吧？所以我就不是精准扶貧的對象。說明這個稅法的合理之處，就知道我這種人就不該扶你，弱勢群體才要幫扶。好，但是我還有一些免費事項，一個月5000以上是免稅的。一年6萬，那1個億減6萬等於多少？1個億。也就意味著什麼呢？　我有1個億的是必須要交稅的，我的稅率是45%吧？當然你知道是超過96萬的部分交45%，那麼96萬以下的我覺得可以忽略了。好，那96萬以下，假如說是10%，咱們可以算一下，96萬乘10%加上1個億減96萬，乘以45%，等於1個億乘45%，等於4500萬，是吧？再把我600萬那個增值稅再掏回來，5100萬，大致算一下是我只能到手4900萬。那麼我面臨的困境其實和範冰冰是一樣一樣的，只不過她是女一號，你那個女一號請的是誰？是不是她？好，我一個億的收入簽得好好的，交完稅之後只剩4900萬，什麼感想？　想偷稅是不是？想偷稅，告訴你偷稅不行，咱們避稅也不行，但我跟你說，這個目前雖然沒被查處，但是確實也避稅。當時我在北京大學，我不是在碩士班開那個叫稅務籌劃理論有實務的課嗎？那個班很神奇，我告訴大家。所有的學霸基本全是女生，那個班裡面一個男的都沒有，當時我就說了，我說你們一定要把這個學會，這是你們進入娛樂圈最後的機會了。為什麼呢？因為這個我就有辦法讓這個影視明星把這樣一個稅負降下來。你想怎麼降？我告訴你有一個姓名是A開頭的是吧？在浙江一個女星就是這麼乾的。是不是Angelababy？我沒說呀。舉個例子，行，直接剪下去就可以，你只要剪就說明什麼？說明好像是蒙對了，我沒承認。我們看一下這樣一個女性，假如我有沒有可能這樣，我成立一家公司，我成立一家公司這家公司叫什麼呢？就叫大勝演藝公司。

是個人工作室嗎？

個人工作室或者合伙企業或者是有限責任公司都可以，我成立這家公司，這家公司裡面啥業務都沒有，我把這家公司賣給你。

賣給導演。

我賣給你導演，你要不要收購我的公司？我告訴你我公司很有前景的，我們公司現在告訴你有多名知名演員以我為主，其實就我自己。這家公司我告訴你，由於我的這樣一個實力最佳新人獎，我這公司很值錢的，值錢體現在哪？體現在我的演繹能力、顏值。好，我認為我的公司值一個億，買不買？

買。

好，賣給你，買完之後我所獲取的是什麼收入？股權轉讓收入。

20%。

20%了，我能到手多少錢呢？8000萬。要交增值稅嗎？
不要。
股權轉讓是不用交增值稅的，不，這個是要交的，因為所謂的不交稅股權轉讓是上市公司的，你買上市公司股票那種股權轉讓是不用交的，這種還是要交的，幾百萬，咱們基本可以忽略了，一個億減6萬多等於多少？還等於一個億，不用這麼糾結。好，這種情況下我省了3000萬的稅。違法了嗎？
沒有。
沒有違法，但是如果我這麼操作，首先第一大家要質疑了，你的公司憑什麼值一個億？這是第一要質疑的吧？它不符合商業實質，不具有商業實質，這是第一。第二是什麼呢？你這個公司成立之後，對於我來說我沒有必要這個公司了，這公司假如我轉讓給你了，我當時把它註銷掉，可不可以？誰說公司不能註銷？哪個法律說不能註銷的？我們想一下整個流程從前往後看，這個公司成立之後賣給你，賣給你之後錢我拿走，你拿到這個公司，你拿到之後立刻把它註銷掉，你損失了一個億，可你的資產轉讓損失是可以稅前扣除的。意味著什麼呢？這個裡面除了國家以外，沒有一個人有損失。
導演有。
導演沒損失是吧？你不就導演嗎？行，也就意味著什麼呢？意味著在這個過程中，除了國家以外，沒有一個人有損失。我問一下大家，這個是一種避稅行為嗎？
是。
肯定是，它合法，它不合理，不合理是轉讓價格不合理。第二就是你的轉讓沒有實質，你花一個億買的企業，第二天會把它註銷掉嗎？告訴你那家浙江企業第二天早上就註銷掉了，是一家合伙企業，當天開業，當天註銷。 過分了是不是？
相當過分。
相當過分了是不是？
等一個禮拜再轉手。
等一個禮拜就不過分了嗎？我告訴你在偷稅的底線裡面只能維持一個禮拜，好像等一個禮拜就不過分了，我天吶，照你這麼說，一個禮拜就可以省幾千萬，很多人願意等，但關鍵是它的實質。是出問題了，大家明白嗎？實質出問題了要瞭解，這是一個非常簡單的案例，好像很簡單，是吧？但是很好用。當然你可以把它做得更複雜一點，為了讓它看上去更合理。舉個例子，假如說我公司裡邊，除了我以外，還有另外一個藝人，兩個人。那個藝人是我包的小三，長相極度漂亮，一個月多少錢包的來著？1500，一個3000，半個月1500，我只有錢包半個月，還剩1000多塊錢，但不過還好，我既不抽煙也不喝酒，所以我沒有什麼花錢的地兒，就唯一這點嗜好，別說的跟真事似的，我跟你說，1500真包不上什麼好的， 說的好像我知道一樣，我有一個小三，但你想你也知道，這種事情不能讓我媳婦知道了，我只能悄

悄地我們成立一家公司，那個小三是我的員工，但是此時此刻，我不把公司直接賣給你，因為直接賣給你會面臨質疑，這公司能值一個億嗎？你們倆就值一個億，對不對？狗男女，是不是？好，我先做一個簡單的，你們公司是不是也缺那種女二號？缺吧？好。
那麼咱們公司和公司之間簽個協議，好不好？我讓我旗下的藝人也算藝人，這種也算藝人，我讓我旗下的藝人在這個影片裡面演女二號，那女二號就不能很貴了，對不對？多少錢呢？1000萬，還可以吧？1000萬，但是我成本很少，1000萬就相當於什麼？咱倆簽一個演藝合同，公司和公司直接簽的，你給我1000萬，我把小三讓你用兩天，你用來拍電影，不是，我一個月，我只有15天使用權，就給你兩天可以了，這太過分了，你看他一看就有經驗，咱們在聊稅務籌劃，不要把你家那點事抖露出來。好，給你之後它會造成一個什麼結果？我的公司，我這個合伙企業，雖然剛剛成立，但是我有1000萬的收入，有沒有成本？有，1500的成本，這1500我入不了賬，你知道為什麼嗎？他雖然和生產經營相關，但是沒有發票，所以我就買一張1500的發票，找他介紹一下，他有四個點的便宜發票，幾十塊錢，買一張發票，1000萬減1500等於多少？1000萬。好，那是不是我擁有這樣一家企業，這家企業利潤是1000萬，明白嗎？一家利潤1000萬的企業，一個億賣掉很正常的。PE也就10倍，那麼這種情況下就蠻合理了。對不對？這個也有一定的商業實質，因為發現我這個小三有可能一炮而紅，你不要笑，我說的是她演完電影之後。不是，大家發現為什麼他們這個區域笑得特別厲害，下次托這邊也放兩個，這樣有點假，我就說這個小三就演得好，不是你們想的那個意思，然後他不是說香港人聽不懂普通話的嗎？我覺得沒有問題。
這裡就聽懂了。
火了之後就紅了，我不說那個成語了，紅了之後，我總得從這邊說，那邊都是托，一旦紅了之後，我其實我可以蠻清楚的看到一家導演，一家影視公司，想收購一個年利潤1000萬的公司花咱不說花一個億的，花9000萬可以吧？因為原價一個億，我們再經過討價還價變成了9000萬，我們簽一個合同，我把我的公司9000萬賣給他了，我只要交稅交1800萬就可以。然後我這家公司可能也交完20%的稅錢，我也能夠拿得出來，那問題來了。這個情況下我這個轉讓價格合理嗎？好像還可以。我再問一下，如果那個小三一炮而紅之後，把我給拋棄了，這公司她也直接註銷了，人家自立門戶。那麼這種情況之下，在復盤整個事件，其實它會比較隱蔽一點。但是實質上來說是一樣的，它的實質是一樣的，這家公司到底值不值這麼多錢呢？不好說。如果大家對這樣一個案例理解的還不夠清楚的話，我鬥露一點真貨，大家知道有一個叫做財經的，經常講財經評論的叫什麼？
郎咸平。
不是郎咸平，我挺瞧不起他的，叫什麼波，吳什麼波，吳曉波寫那個《激蕩三十年》的，他有一個叫巴九靈那個公司，是吧？他當時有一家上市公司收購，他花好多好多個億，那家公司就他一個人，還有那個巴九靈就他手上那個是吧？為什麼值這麼多錢？很多人懷疑他就在

稅務籌劃，是不是呢？回去找找資料告訴你，是的。但是證監會也不是傻子，是直接問詢。憑什麼花這麼多錢，這家公司值這麼多錢嗎？你有什麼證據？你是不是涉及到利益輸送，是不是為了省稅？你是不是只是想給這個人這麼多錢而已？你們究竟之間真實的業務往來，究竟是怎麼回事？咱們想一下，範冰冰案件的最後的定性是什麼？除了她偷盜稅款以外，咱們去看一下，你去百度看範冰冰案件裡面是這麼定性的，叫什麼呀？

叫做隱瞞收入的真實性質來偷逃稅款。剛才我們兩個是不是在隱瞞收入支持性質，本來是想讓我演戲嗎？或者讓我那個朋友演戲，那麼最後變成了什麼？變成了一個股權轉讓行為了。其實本質上通過隱瞞收入性質來偷逃國家稅款，造成國家取款的流失。但你想不想，會不會有可能會誤傷啊？有沒有可能會誤傷？假如我是非常有潛力的這樣一個青年演員，我先給你1000萬給你演了一個戲，一炮而紅，這是我自己一炮轟，沒問題。我一炮紅紅了之後，你特別想簽我的獨家，你通過一個高價把我簽下來。

然後我公司賣給你之後，我還是一樣，會給你的公司，你雖然花9000萬買了這家公司，但是後來我一步一步的幫你拍好戲，幫你掙了好多好多錢。

這種情況下我雖然稅確實少交了，但是我既合法又合理，並不是碧水。這裡面的差別是什麼呢？如果你很理解的，還不夠微妙，告訴你這類似於什麼？像你找了一個對象，一個女孩子找對象的時候，我只找有錢人，道德有問題，合法也不合理。但是如果一個女孩子不小心找到一個富商，但是他之前一直不知情，結果他告訴她，真的是馬上咱們快要結婚了，很不好意思，其實我家還蠻有勢力，我很有錢，我一直不敢告訴你，怕嚇到你。這女孩知道了，恍惚之後，經過兩天的思考，決定原諒他了。

為什麼？

還要兩天。

你不是需要一個禮拜吧？所以說什麼呢？所以說這個事情就類似於什麼？剛才這個合理不合理，是要靠談判的。哪種情況下合理，哪種情況下不合理，大家有沒有想到？說明什麼呀？說明合理不合理，還是要看很多的因素。剛才你如果一棍子打死，這種肯定不合理，有可能會誤傷。就像如果有一個小女孩找了一個特別有錢的人，你看傍富商，但是人家可能真的是因為相愛呢？有錢人你就要歧視他嗎？他只不過恰好很有錢，難道不行嗎？你太有錢了，誰找你都是傍你，憑啥？有錢人也可以有真愛，雖然在這種情況下我省了稅，但是那是恰好而已，　我只是恰好省了稅，誰讓我的演技這麼好，一下一炮而紅，別人就是想拿高價來簽我的獨家，明白了吧？它裡面的差別在這裡。但是好像一聽，這個差別好像還是有點那個。

怪怪的。

怪怪的是吧？這就是為什麼避稅和偷稅的區別，偷稅逮一個一個准，想判就判你，避稅的話好多時候說不清楚。為什麼避稅需要談判呢？咱往這一坐，我認為你這種稅收的方案　不行

，你必須要交80塊錢的稅，說80塊錢我很難承受，75可不可以？78，定了，就這樣。大家看這邊真的是托，我在這邊說的話，沒有一個笑的，還是那邊笑。這邊是個好的區域。
我想問，那個公司值一個億，是他說一個億就值一個億嗎？
是這樣的，首先我這麼說，第一，她這個問題非常好，為什麼呢？就是稅務機關在考核的時候，其實它只有一個核心的目的，你怎麼交易？市場是自由的，你愛怎麼交易怎麼交易，你只要別少交稅，我是不管的。那麼它值一個億，你要從兩個層面來說，如果你單純的不看他之前的操作的話，他如果完全2000萬可以買到，他一個億買，其實他是多交稅了，對不對？他其實是多交稅了。而且稅務機關是沒有權利來核定你的價位過高的。舉個例子，假如你要賣房子，咱們在國內如果賣過房子的話，都會知道有一個詞叫做最低計稅價格。聽過沒？只有那邊都是托點頭，有沒有聽過最低計稅價格？什麼意思？假如說同樣一個小區的房子，我往外賣的時候，假設我想賣200萬是吧？我不要耽誤大家吃飯，我要賣200萬。
那麼如果，我說如果我想賣180萬可不可以？好像因為我這套房子裝修特別的次也可以，我想賣100萬可不可以？50萬可不可以？30萬可不可以？那你肯定不能無限度的低是吧？你無限度的低，有可能你們倆個商量好之後為了少交稅。所以我定一個最低價，這個小區的房子有一套算一套，最低不能超過150萬，但是最高的話無所謂，因為你越高的話交稅越多，明白了吧？所以稅務機關的話好多所有的考量都是基於一個立場，什麼立場呢？不要少交稅。明白了吧？通過這個角度來說，跟大家也分享了一下，不僅提到房地產稅，從這兒咱們也聊了一下稅務籌劃的一些簡單的概念，剛才我說那個例子大家應該都聽得懂是吧？好的，明天我在這個例子裡面是一種很簡單的方式來省稅。
還有一種相對來說比較難的方式是什麼呢？就是範冰冰的偷稅案，大家肯定也承認她是一種失敗的稅務籌劃，或者是一種失敗的避稅，被發現了對吧？那麼和她用了一模一樣的方法，用了一模一樣的方法的滴滴打車，咱們說滴滴打車那些司機是怎麼交稅的？他反而是一點問題都沒有。他的區別就是一個是只找有錢人結婚，還有一個是找到一個有錢人，但是可以原諒他，他們之間的區別就在這裡。明天我給大家來重點的分享那個案例好不好？當然這個案例不白分享，光知道這個沒有用，為什麼要分享這個案例呢？只要分享這個案例，你會明白，四種不同的方式幫你做利潤管控，把利潤從企業家的賬里拿出來，然後來購置大額保單，好不好？是蠻有操作性的，好，咱們明天見好不好？大家晚上回去，好好休息。

咱們先回顧一下昨天所講的內容，好不好？昨天剛開始咱們講什麼呢？是不是講了現在目前嚴征管降稅負一個大的形勢。咱們也分析了國內的18種稅負，重點是和大家講了一下，為什麼之前咱們國家造成了這樣一個稅負很重，但是監管很難做的很嚴的一個主要的原因，它的一個起源。在目前所謂的嚴征管，降稅負是目前問題的一個解決辦法，要先把征管嚴起來，

薄利多銷，把所有的稅收上來，咱們也分析了企業家所面臨到的稅務原罪的問題，以及即使瞭解到相關的稅務風險，也很難直接去補稅。

咱們分析了一下，咱們列舉了哪幾種不同類型的稅務風險？公司混同的，是不是？我講到了和發票相關的發表相關的分兩種，一種私設兩套賬，如果不套設到賬，有很多去購買發票，購買發票有哪兩個不同的動機？第一是為了抵扣增值稅。購買的肯定是增值稅的專用發票。第二有可能是購買的是股票，僅僅是為了抵扣企業所得稅，這兩種不同的發票虛開，它的後果是不是一樣的呀？不一樣，昨天我有提到，如果讓咱們去做發票虛開這樣一個勾當，你是選擇虛開專票還是選擇虛開普票？
普票。

為什麼？因為待的時間短，最高只需要七年有期徒刑。但是你的票不太好賣，為什麼呢？因為你的作用太少，只能夠抵扣企業所得稅，但你的風險相對較低。我不能這麼說，為什麼呢？只能說是相對，為什麼？因為增值稅專用發票你只要虛開肯定會被抓到，因為咱們有金三系統通過大資料的方式瞭解到每一張票，咱們知道增值稅專用發票大家都見過是嗎？上面有一個銷售額，還有一個叫稅額，所有的虛開票大部分昨天我講到五種不同的通過虛開發票掙錢的方式，除了第五以外，前面的四種它對應的稅款國家都沒有收到。大家明白嗎？如果國家全部稅收收到，犯罪分子怎麼掙錢呢？由於國家沒有收到稅，在金三系統裡面這樣一張票有它的開票資訊，但是相關的稅款並沒有收上來，這張票我們把它稱之為叫做失控的發票。這張發票其實是非常的好來進行查詢，這張發票是誰開出來的，是開給誰的？這個在系統裡面一鍵就可以查詢，咱們通過發票協查的方式，為什麼是發票協查呀？因為這些虛開的分子他基本都不在同一個省份。

我舉一個例子，假如說我要賣發票，我肯定是在新疆成立一家公司開票，我要把票賣到廣東。我肯定很難，我一般我不會在新疆當地賣，這樣一下不就被抓到了嗎？如果是以前，這樣的查處方式其實非常困難，為什麼呢？因為即使系統裡發現了這張票有問題，也就意味著新疆的稅務系統要和廣東的稅務局取得聯繫。委託他們來幫著查，大家也知道公務傳輸的效率，很多就不了了之了，這是以前為什麼好多虛開難以禁止的主要原因，現在國地稅已經進行了合併，而且全國的稅務系統進行了聯網，也就意味著你無論只是查處會麻煩一點，但其實本質是一樣的，都會立刻被查處，增稅專用發票一旦被查處，就會涉嫌到四類不同的人會被涉嫌刑事責任。

哪四類啊？第一種是為自己虛開發票的，是不是？好多人說怎麼會為自己去開。假設我有兩家企業，昨天我也有提到，一家虧損，一家盈利。我只要虛構一個諮詢的業務就可以把它們的之間的利潤進行分配，兩家都不需要交稅了，這種是有虛開的動機，這是第一種。還有什麼？為他人虛開。說白了這些犯罪分子所有的賣發票的行為都是在為他人虛開票，這是第二。還有一種是讓他人為自己去開，其實就是買票的行為。　大家經過昨天的課會發現買增值稅專用發票，讓它來進行抵稅相當於什麼？相當於我昨天舉到了一個例子，在北京大學裡面，你去自己拿A4紙列印一張飯票去食堂，你也不買飯你也不是來吃飯的，直接去視窗退錢，這和詐騙有什麼區別？大家聽一下，如果你去購買這些發票，其實你就從事了詐騙的行為，你想它的風險其實巨大的。通過這樣一個角度，大家就能夠理解為什麼國家對於這樣的行為其實管控的非常嚴厲。　我問一下大家，你去虛開的這張發票和你去自己在家印製人民幣有什麼區別？

好像沒有區別。

好像沒區別。跟大家舉一個非常有意思的案例，因為大家早上剛來，跟大家說點有意思來和大家來溝通一下，這是一個真事，是在烏魯木齊發生，當時我知道也蠻有意思。烏魯木齊當時是有一個銀行，我不說是哪家銀行了，他有一個主管，這個主管有一個非常大的愛好，像人民的名義一樣，他喜歡收集人民幣，他也不花，他喜歡把人民幣放到自己家的床底下。他非常厲害，他有金庫的鑰匙，他就每天趁別人不注意拿一兜帶回家，一直相安無事，因為金庫裡錢太多了，你拿個三萬五萬的一直沒有被發現，半年過去了。直到有一件事情發生，一下被判刑立刻被發現了，因為這位大哥那天他沒有注意，他還是一兜一兜的拿，因為他放在一個兜子裡面，他拿手一摸一看也是紙，他以為裡面也是錢。但是他竟然把一遝增值稅專用發票拿回去了，大家知道增稅專用發票是怎麼管控的？這是很多年前的事情，那些紙質發票還有它的存在的意義。目前來說增值稅專用發票由於有清算系統，其實有和沒有其實區別不大，他把這張票拿回家以後很快就會被發現了。

因為銀行在做業務的時候他要開票，他開票就要找這張票，他上面是有編號的，你必須編號和系統是一致的，這張票才能開出來。所以這張票必須找到。所以在金庫裡面找，找啊找，發現還是找不到，怎麼一盤發現錢也少了，於是就把他抓出來了。舉這樣一個例子說明什麼？說明增值稅專用發票比咱們的人民幣還要誇張。人民幣虛開，其實很有可能不會被發現。設想這樣一種場景，我有一張假的人民幣100塊。如果所有人都看不出來，所有人都拿

來使用，只要這張錢連銀行櫃檯都識別不出來，大家知道我可以把它存進銀行，你想這個事情很難被發現了。你想如果一張人民幣任何手段都識別出來和真的一樣，它永遠不會被發現。但是一張發票一旦出問題，這是第一。第二還有什麼？你要是選擇印製人民幣，你總是一張100，最大面額是100，你要印這麼厚一遝才是10000塊，我告訴你增值稅專用發票，一張票可以是10個億。一張票，它用在什麼地方呢？我舉一個例子，假如說咱們天津的火車站，它可能屬於北京鐵路局，它和北京火車站之間的資金結算的時候，不用一張票100塊，一張票100塊，就開一張票，2個億就可以，是這麼個意思。

發票都帶定位的?
發票都帶定位系統的。
發票是不帶定位系統的，你還沒聽懂我的意思，發票不帶定位系統，你說的那個案例是怎麼發現是他的，是吧？可以排查最後幾個人能進來？我剛才一直在說，這張發票有沒有都可以了，懂我的意思嗎？這張發票，就是你手裡拿到的那張增值稅專用發票，咱們知道現在普通發票在國內都已經可以實現完全電子版。對，掃描二維碼。

不需要去拿紙質發票的。如果是這張電子發票的話，現在增值稅專用發票還不能電子化，但是其實它隨時可以電子化。這張票有沒有不關鍵，大家知道，如果你去做這樣一個抵稅的時候，不是說你拿到這張票可以抵稅，你有沒有票都可以抵，因為你只需要有資訊就可以。你只要說這張票的稅號，它的號碼、發票代碼、金額，開給誰？你拿其中任何一個都可以查詢到，大家明白了吧？所以它是一個完全放在雲端的系統，放在雲端了，而且時時可查詢的，這個是非常恐怖的。大家一定要理解，這是虛開發票它裡面的一個主要的動因。專票一旦虛開出來之後，它的危害又非常大，直接從國庫裡騙錢。我問一下大家，這樣一種詐騙的行為，它相當於直接從國庫裡面騙錢，而且數額非常巨大，如果通過無期徒刑這樣的方式來進行查處，其實也不能說過於嚴厲。

因為咱們都知道，如果你去印製假人民幣的話，最高是死刑的，其實假人民幣相對來說比它的危害還要小，它的數額實在過大。你想為什麼它是最高無期徒刑？昨天我有一個觀點，不知道大家認不認可？因為這幫涉及到虛開發票對面這些企業家，相對來說比那些使用假髮票的、販毒的人更加的重要，由於他們過於重要，所以說沒有對他們實施死刑。甚至昨天咱們還要提到一個叫做稅務風險的備用金，為什麼？因為按照《刑法》的規定，如果惡意的虛開

發票定性除外，其他的方式，你只要能夠在規定的期限，也就15個工作日，你只要在那個期限之前把錢湊齊了，就不會坐上那個直通車是吧？

就避免追究刑事責任，其實相當於是可以拿錢來買自由的。其實企業家都明白一點，如果你欠錢了，不還也沒事，從起訴你，到你上訴再起訴你，好幾年就過去了。但是如果你要是欠稅不交的話，真的會很快的，很快就會出問題。再厲害的企業家，他敢於欠錢，不敢於欠稅，因為那是欠國家錢，這是完全不一樣的，這也就是稅務風險和債務風險非常大的一個區別，大家要理解到這一點。咱們提到稅務風險備用金必須要配置的時候，還瞭解到企業家的心理，你想，我為什麼要備用金？我不如直接去交稅得了，但直接去交稅有諸多的限制。昨天提到他的心理，第一，任何人主動掏錢，而且他有一個非常大的內心的小小的算盤，一般過了五年以後，是不是就不是事情了？咱們有一個稅款的追訴期，這樣一個追訴期有僥倖心理的情況下，其實他只是需要把這筆錢準備出來。一旦爆發風險，去解決問題，而不是直接去交錢。

因為直接去交錢看起來傻傻的，而且很多時候可能也沒有必要。你要這麼想，假如企業家，他並不知道自己的企業是否欠稅。有可能欠，也有可能不欠稅，都有可能，如果他不知道的情況下，這種他也沒辦法去補稅。但是一旦爆發風險的話，還是會面臨到一樣的問題，所以這個備付金是必須要配置的。大家到必須配置的時候，到這個時候大家再想一下，即使要配置的話，是不是要瞭解到這個備用金的幾個特點？咱們昨天也溝通過，流動性是必須要滿足的，還要有什麼安全性，你本金不能受損失，你還要最好有隔離性，要隔離你的債務風險或者是婚姻風險，或者一些別的風險。你要具備相應的規模，當然這麼大比例的錢放在這裡，還是最好有收益，其實最終應該是給大家一個組合的產品會相對比較好，這個組合包括好幾種，不同的資產配置類別裡面組合。咱們知道，大額保單在裡面是一個比較好的五星級選擇是吧？

五星級選擇裡面也要分一個組合，假如不同的保險產品在五大特性裡面，它的一個特性也是不一樣的，像有的保險產品還有非常高的杠杆，未來能夠配置更多的錢，有一些配置價值比較低，有一些是非常好的來隔離風險，他們之間來怎麼配合？或者有些產品收益非常的穩定，收益也非常的高，甚至是複利的。這樣去綜合的配置，才是你給到客戶一個最好的選擇，昨天提到這個以後，其實相當於一個完整的一個話術帶給到大家，能夠落地和企業家來進行

溝通，說白了，幫助到大家能夠稅商思維開大單。 昨天 我們和蘇校長在吃飯還在聊，他說大聖老師，你也別出來講稅法課了，也不要做稅務諮詢了，不如你直接賣保險得了。我昨天開玩笑，首先我跟大家放心。
增員。

有要增員我的可以聯繫我，但是你增員我很困難，你知道嗎？你得給我很高的收益，因為我有機會成本的，但我有一點恐慌你知道嗎？因為如果我去賣保單的話，是絕對的稅商思維開大單，因為別的商我都不會，在座的各位就比我強很多了，你綜合能力強我很多，所以我還是有自知之明的，這是第一。昨天咱們聊了這幾個特性之後，咱們有看到那張大的一張圖，我幫大家來分析了一下，但那個並不是特別的全面，因為只是來做一個演示，假如說客戶還想買什麼，或想怎麼配置？都可以按照這種方式來進行配置，但是在這裡面，會有一個比較大的問題，企業家很關心的，包括咱們在座的各位可能也很關心，就是和財富傳承或者是財富的管理相關的稅種，兩個，雖然說它不是一個主流的稅種，但是非常的重要。第一，我把它稱之為未來之星，房產稅，現在之星是誰？是增值稅？因為增值稅一年收7萬多個億，還不包括那些進口的增值稅，咱們房產稅會成為未來一個必然的選擇。

大家想想為什麼？政府徵稅是為什麼要徵稅？是要幹嗎？要錢是不是？不能說要錢，這個顯得不夠專業，你要這麼說，政府是為了組織財政收入， 大家如果去看國內的稅務機關，上面都會有幾個大字，叫做為國聚財。其實說白就是把大家的錢取之於民，用之于民，其實如果是這樣一個動機的話，你想一下，其實你對開徵的稅種，有一個非常基礎的要求，有沒有這樣一個稅種？好在什麼地步？它征管的成本極低，甚至不用人，當然是最理想的情況下，征管成本極低，但是收上來的錢賊多。收上來的錢賊多，還有一個好處，不會把咱們的企業家送進監獄。政府徵稅的目的是要錢，是組織財政收入，不是為了判刑，對不對？判刑有什麼好處？

跟大家說，整個社會的精英肯定是企業家，他們更加的有能力，創造社會的價值，如果你把這些人都判刑了，對於整體的經濟發展是不利的。你想一下現在增值稅，征管簡不簡單？不太簡單，實際花了上百億來建金山系統，雖然金山系統很好，但是金山系統也是維護有成本，管理有成本，使用也是有成本的。舉一個最簡單的例子，金山系統建設的時候有成本，一旦發現某一張發票有問題，假如說黑龍江的稅務局是不是要給廣東稅務局發一個函，那廣東

稅務局就要開車出來，帶上幾個人去銀行查它的流水，去企業帳戶調查，然後和企業溝通，做很多的檢查工作，最後才能把稅補上來。這樣的成本是無法想像的，我舉一個最簡單的例子，大家知道國內已經公車改革了，公車改革以後是沒有辦法用公車的，是不是稅務局人員都自己開車去？大家想想會不會？為什麼？因為他們的工資太低，也沒有意願，所以他們租車，租一天上千塊。

我舉一個非常簡單例子，假如說金山系統報了一張發票有問題，需要補稅1萬塊，光去檢查要兩個月，每天都要租車去，還要去銀行，一天租車一千多塊，花了幾萬塊，最後征上來1萬塊，這個是政府最不願意看到，浪費社會資源，增值稅最大的問題就是它的征管成本太高了，還有一個最大的壞處就是把咱們的企業家放到火上烤，明白嗎？你想一下，基本上沒有任何一個企業家，他理直氣壯的說我經營企業就是為了偷稅，沒有一個人這麼想的。

他是為了掙錢，如果我不偷稅，我掙不到錢，所以我必須要偷稅，其實咱們的企業家並不具備專業的稅務知識，所以它只能採取非常簡單的粗暴的方式來偷稅，怎麼辦？買點發票或者說我有收入我不申報，我不開發票，其實這些是最簡單的方式，也是最危險的方式來把咱們的企業家送進了監獄，這是最不好看到的，增值稅目前作為主流稅種，它有好處，它確實能夠收上來很多錢，這也是為什麼增值稅是現在大家都非常關心，國家一直在用的，國家為什麼要嚴厲的打擊虛開，說白了就是要維護增值稅收稅的主體的地位。

還是要靠它來掙錢，那麼它的問題怎麼解決？非常好解決，咱們一直這麼說，昨天我有說過是，咱們國家18種稅沒有一個是自己發明的，全部是借鑒的，大家詞太專業了，不是抄的是借鑒的。人家是英文的，咱變成中文這就不是抄了，就是借鑒。咱們可以看一下歐美的發達國家，他們經過稅制的進化，幾百年的進化，到目前是一個什麼樣的狀態，咱們一定是要學習的。昨天我舉一個例子，國內的個人所得稅已經和《肖申克的救贖》裡面是一樣的了，變得要自行申報了，房產稅以後成為一個必然的選擇。咱們再分析一下，相對於增值稅來說它有什麼優勢，第一征管成本極低。第二，收上來的錢甚至比增值稅還要多。第三，他不會把咱們的企業家放到火上烤，企業家就不用再擔心了，你也不用想著去偷稅了，因為你也不可能偷的成功，這就是制度上的優勢。

那可以成為咱們的必然選擇，選擇以後昨天咱們是不是還分析了一下房產稅相對於它有一些未來政策的前瞻？我提出了幾個觀點，未來會遇到的困難和它解決的思路，例如一定會有免征的面積，多套房產一定會有懲罰性的稅率，也會借鑒歐美發達國家目前是怎麼徵收的，一定是低稅率廣泛徵收，這是一塊。咱們再看一下，這是房產稅，昨天我有提到的。咱們再提一個和它，之前我說過這個龍鳳胎的另外一個稅種，就是遺產稅。問一下大家，咱們國內，不是，就國內大陸以前的時候有沒有徵收遺產稅的經驗呢？
沒有。

有過，在民國的時候曾經徵收過，而且那個時候徵收的時候大家知道嗎？並不是政府想徵收，是那些有錢人他們主動說我們想交遺產稅。大家不要小看這些有錢人的覺悟，他們主動說我想交，但是在那個戰爭年代他可能覺得我交了遺產稅，剩下的錢就是被政府保護了，他有這樣一個私心。但是咱們國家是有征遺產稅先例的，目前為什麼沒有徵收呢？首先第一，國內遺產稅的徵收的現狀，國內遺產稅目前。第一，咱們知道有一個遺產稅的草案是吧？那個其實是子虛烏有的，咱們可能是之前就這樣一個草案進行過討論，但是從來沒有公開發佈過，可能是內部的轉讓的一個檔，大家在討論要不要徵收，但是肯定是沒徵收的。

尤其比較搞笑的是今年兩會的時候，有一個人大代表提提案，說遺產稅的什麼什麼問題，當時的回復非常有意思，你可以在網上查到，說我們並不知道你這個議員的這些資料來自於何方，遺產稅我們從來沒有徵收過，以後短時間內也不會徵收。昨天我還拿我的職業生涯保證5年之內肯定不會征，大家知道為什麼嗎？為什麼不會征呢？第一，大家想一下遺產稅徵收的話，如果讓你來征，你會面臨到什麼樣的困難？想一想，最難的就是你的資產有多少，我很難界定。

大家都知道相聲大師叫侯寶林，他們家打官司的時候就為了查清楚他有多少錢，耗費了多少年，到現在都沒有查清楚。如果讓政府來查，其實也很困難，這是第一。第二，這個稅種它也是一個劫富濟貧，而且是典型的劫富濟貧的稅種，但是它徵收非常困難，其實征不上來多少錢。好多人說不會，遺產稅的稅率都非常高是嗎？但我想一下，昨天我也採訪過咱們在座的各位，沒有現金超過一個億的是吧？應該是沒有，大部分的人是沒有資格交的。那些有資格交的人都有，咱們在座的各位幫他來籌畫，最後不用交。那還想能收到誰的錢呢？這個稅種它像房產稅，其實截然相反，很難收到大量的錢，但是它的徵收又極度困難。

大家知道第一步，我要知道你有多少資產，關鍵最難的是第二步，你的資產怎麼樣來定價。如果你是現金資產，很簡單，房子其實也相對簡單，有市場價值，如果是一個古玩呢？這個怎麼定價呢？這個無價之寶，這種其實對於徵收，如果你一旦開徵了之後，實物上非常難操作，會造成一些不公平。不能說稅務局說你值多少錢，假如我說你這個東西就值5000萬。你要交2500萬的稅，你說那個行，這我就不要了，他完全不值錢，是個假冒的，這就很麻煩，需要和稅務局來進行談判，但是遺產稅的問題需不需要咱們在座的去擔心呢？

其實我覺得你可以簡單的問客戶一個問題，您覺得您能不能活超過五年？我覺得如果能夠有這個自信，其實還需要擔心的這個叫什麼？我稱之為叫遺產稅不得不防。剛才咱們所提到的所有的問題，咱們再想一下，有沒有方法來解決？有沒有方法？第一步，咱怎麼知道你有多少財產呢？因為現在不動產已經統一登記了，基本上能夠鎖定你70%的財產。所有的銀行系統能不能掌握你的資產呢？每一檔股票的股東是誰？

每一個保單的持有人是誰？哪個房產是屬於誰的？這是很容易獲取的，尤其這次個人所得稅改革以後，咱們採用一種人民戰爭的方式互相舉報。他有什麼他有什麼？其實為了獲取自己的資訊，假如你告訴了稅務局，我有一些房產的資訊也告訴了他，自己的戶籍的資訊，包括持有的一些財產的資訊都是要告訴稅務局的，讓稅務局和11個部門資訊聯網以後，能夠非常清晰地掌握到你所有的涉稅的資訊，掌握資訊以後其實為未來做了一個準備，再提第二個問題，你所擁有的所有的財產，它的價格是不是比以前好核定了很多？　咱們有公開的系統。你這麼想，你手裡面所有錢存在的方式，它的價值其實都是可以通過一些方式來核定的，股票是有價格的，房產是有價格的，即使古玩，慢慢咱們有拍賣行，也是有價值可以做一個簡單的核定的，其實它是都是可以技術性來處理的。

以後一旦開徵，遺產稅應該怎麼樣來進行規範？可能面臨的第一個問題最簡單的，假如說遺產稅開徵，是不是這個錢從哪裡來？應稅現金的準備。對於咱們來說是不是感覺和開單直接相關了？最簡單叫終身壽險，如果你的受益人不是自己，而是自己的子女，你如果是自己，不就變成自己的遺產了嘛　，如果你是自己的子女，一旦你出問題涉及到遺產稅的問題的時候，其實他就很容易獲取一筆大額的資金來進行，而且是能夠借助到杠杆的作用來準備遺產稅的資金，是有杠杆的。

因為遺產需要大家要注意，遺產稅只要開徵，贈與稅是一定要開徵的，要不然你開徵不出來的。好多人就說了歲數稍微大一點，現在是國內是沒有贈與稅的，大家知道嗎？是可以隨便贈送的。假如說我手裡有房子，房子不行，房子不能隨便贈送，因為有視同銷售，所以咱們知道，但是別的東西都是可以的。假如說我把我的汽車贈送給，需要交稅嗎？沒有問題的，我把我的股票贈送給你，可以，個人之間的贈送是完全不交稅的。最簡單的例子，咱們之間會不會發微信紅包？發紅包，我一直之前講課時候有一個例子給到大家，大家可以理解一下。我舉一個例子，假如說一會講完課之後，你加了我的微信，因為我也在群裡面，可以隨時加，加了微信，你問你給我發了一個紅包，現在寫了這麼一句話，大聖老師辛苦了，兩天的課程什麼？我不是要紅包，我只是舉一個例子，咱們這次是付費課吧？所以大家都已經交完錢了，不一定非要再給我發紅包，我只是舉一個例子。

你看我再三強調，這個時候如果你還沒聽懂就很不正常了。我就怕你聽不懂我的普通話，說再三強調，好，你發一個紅包，當然好多人可能覺得，紅包最高限度只有200塊，不太好意思，你可以轉帳，轉帳最高是1萬塊，沒事你可以換張卡，沒有問題，你轉帳，但是你一定要寫一句話。我現在教你，教你稅務籌畫的方式，但不是在開發，不是要錢，真的不是，那麼看一下，你在上面寫一句話，大盛老師們辛苦了，在如此局勢之下，知身赴港來講兩天的課程，很感謝，請收下一點心意。這種情況下我是收還是不收了呢？如果你是我的話，你會點確認的鍵嗎？
會。我不會的。

為什麼？
因為大家都已經付完費了，我不會收這個錢的，最核心的是什麼呢？如果我一但點生收的話，我要自行去稅務機關補稅的，以我的收入肯定超96萬，你給我1萬塊，我要交稅4500元，要交稅的，因為我獲取了一個勞務費的收入，你寫的是因為我講課講得好，所以給我錢，不要這麼寫，你應該怎麼寫，告訴你怎麼寫，你在下面。

昨天你借給我的。
借給你還要視同銷售繳納增值稅的，不要這樣，這樣你需要交增值稅了，我不用交稅，但是你要交稅了，還不如你直接給我勞務費，這是我的問題，20%的個人所得稅，而且我要交

45%，因為我已經顯然超過了這樣一個96萬，不相信嗎？肯定超過，不相信我的能力，因為你知道我一個月只有2800，昨天沒來上課的都不知道這是啥意思。

這種情況下你給我1萬塊貌似很多，其實我只能夠拿得到5000塊錢，就算5500，5000塊錢。你想一下，如果我點了收了紅包以後，你覺得我回國之後，會不會主動的去稅務機關，把這個截圖給稅務機關的人員來看，你看我在香港講課的時候有一位同學，覺得我蠻辛苦，給了我1萬塊，然後我又適用45%的稅率，我把4500塊錢現金交給它，在稅務機關直接，因為在這個過程中，稅務局是不知道的，因為之間是不開發票的，我也沒有開發票，稅務局完全不知道的，但對於我來說，按照法律的規定，我是瞭解稅法的，我肯定會去補稅的。　這托還都是坐在這邊。既然不相信我，我自己出來講，我難道不管控自己的稅務風險，我也算是一個企業家，帶團隊幹稅務諮詢。我在面臨到這樣一個稅務風險的時候，我自己能不清楚，我不瞭解政策，我會去申報嗎？
當然不會，知道跟去做是兩回事。

這邊坐的全部都是企業家精神，清華北大不如膽子大，我告訴你，我首先第一，我不去報這些錢，但你要知道我講課，以我講課的能力，不可能只有一個人發錢。肯定很多人都會給我發這些錢的，但是一個是5000塊，如果是十個，5萬塊，二十個，10萬塊夠判刑的了。因為咱們知道10萬塊錢就算偷稅了，然後我晚一天去，滯納金、罰款。所以我明天在深圳講完課之後必須立刻坐飛機回稅務局交錢，晚一天萬分之五，二分之一到五倍的罰款，你說我招誰惹誰了，只不過講課講得好，判刑了。

所以你不要害我。但是好多人說，我本來特別想跟你轉錢，你這麼一說我都不敢轉了，沒事，我告訴你怎麼轉沒問題。如果我要是這麼做的話，其實是冒了很大的稅務風險，有稅務原罪，明白這個道理。然後我帶病前行，而且我講一次課10萬塊，一年偷稅幾百萬，那麼直接就判刑了。怎麼辦才能夠解決呢？很簡單，這是一個小小的稅務籌畫，你再給我寫的時候千萬不要寫大老師講課辛苦了，寫的是這個，大老師你好帥能不能認識一下，對不對？我還蠻欣賞你，咱能不能認識一下？這種情況算勞務費嗎？絕對不算，對不對？這就算贈予了，咱們國內是沒有贈與稅的，所以說個人所得稅不用交，增值稅不用交，違法嗎？不違法是不是？那這個紅包發不發？
發。

只有這邊的發，一會我站在這兒講，那邊都不太想聽課，開玩笑。這個道理大家可以理解到，好像通過這樣一個例子明白了為什麼要稅務原罪，怎麼樣來進行籌畫，但是真正的稅務籌畫遠比這個要複雜得多得多。剛才我那是不是也是一種收入形式的轉換對不對？我從一個勞務報酬收入轉成了一個個人之間的贈予，利用了咱們國內目前沒有贈與稅，然後來降低自己的稅負，而且這樣一個小小的區別的話，會非常誇張，能夠省很多很多的錢。這還是一個小問題。一旦增值稅開徵之後，也就意味著剛才那套就不好使了，你有可能還會面臨到遺產稅的問題。咱們知道國外征遺產稅的話，一動輒就40到50的稅率。

咱們知道兩種方式，第一種是應稅現金的準備，可以通過大額保單，　你也可以通過一些別的方式，假如說你看我一旦沒了的話，遺產稅這麼緊，我孩子也沒什麼錢，我不拿我舉例子，我有一個朋友假如他孩子非常小，假如他忽然沒了，他也沒錢了，不掌握他孩子手裡面，他沒有這些錢來交遺產稅。如果他的遺產是以房產的形式來存在的話，大家要知道要先交稅才能夠過戶的，你是不是就卡在這裡了？國外的話有很多就是因為這個放棄遺產的繼承了，這個其實就非常慘，忙活一輩子，最後給誰？給國家忙活了，那就不行。那如果他如果不通過大額保單的方式，他可以通過一些風險更高的方式，他可以把錢先給自己的小三，你說如果我要不在了一定要照顧我的孩子，我覺得這個是太難了對不對？一定會完蛋是吧？不一定，還是有感情在。

看一下，還可不可以通過一些別的方式呢？一是現金的準備，第二還可以通過你把資產進行隔離，隔離咱們都知道現在比較好的有信託的方式，而且國內的話目前做信託還是沒辦法做這種真正的家族信託的，因為國內的信託相當於理財產品一樣，只是一種投資的方式，只不過他投資的那個範圍不太一樣，可能有相對較高的收益，但是風險也更高，但是如果你做一些不可撤銷的信託在香港做或者在國外做的話，是完全可以把你的資產來進行隔離的。其實從本質上來說，你把你的資產拿到信託裡的話，這錢就已經不是你的了，那其實你還能夠掌控，通過一些合約的方式。

而且這個信託如果是不可撤銷的話，是完全不屬於你的遺產了，那不屬於你的遺產，它就不再遺產稅的徵收範圍了，所以是不是兩步走？也是第一步先把現在的巨額財產裝到信託裡來隔離，第二步的話還是準備一筆錢，因為你不可能所有的全裝信託了。那你一下你不就完了嗎？就沒錢了是不是？那其實這種方式的話就完全可以從兩個層次來規避到遺產稅，遺產稅

是要防。我這裡面所提到的一個遺產稅的預防的話，是不是不是簡單的這樣一個預防國內的遺產稅，因為國內的遺產稅是未來有可能會徵收，如果咱們的資產量夠大的話，是要去擔憂這樣的事情的。還有一個就是此時此刻即使國內遺產稅沒徵收，你需不需要擔心呢？

假如說咱們都有移民的問題是不是？如果你不幸，不能說不幸，有幸拿到了美國的綠卡，或者拿到了一些具有遺產稅國家綠卡，例如加拿大。好多人說不對，加拿大沒有遺產稅，我告訴你加拿大有一個資本利得稅，假如你有一套房子，你在你不幸去世的時候，這套房子，他這個房肯定是屬於你的遺產，正常是不需要交遺產稅的，因為加拿大沒有這個稅種。但是加拿大有一個叫資本利得稅，什麼意思？類似於你死的那一時刻起，這個房子值多少錢？扣除你原來購買時的價格，這樣一個增值的部分需要繳納資本利得稅，而且稅負很高。它和遺產稅，我覺得除了名字不一樣，其他都是一樣的。明白嗎？

所以說你如果有幸成為這些國家的稅務居民。但是如果你還長期的在中國生活，這是一種最慘的情況，你同時成為了兩個國家稅收居民，兩個國家都要需要向你來徵稅。這種情況下，你覺得國內是沒有遺產稅的，你覺得沒有問題，但是一旦出問題，美國人就說了，這是我們美國稅收居民，麻煩你把遺產稅交一下。

而且咱們知道美國的遺產稅針對這種真正的美國人和這種拿綠卡的，他那額度都不一樣，比咱們額度要低好多。你看到這個好像還有一點歧視，有點流氓。其實它不僅是要征遺產稅，而且有可能會，它是有要求你的，要求你巨額的財產，你的收入是需要向美國政府申報的。但你想一下，國內這些企業家即使手裡持有美國綠卡，他會把自己國內掙了多少錢，每年向美國政府通知一聲，但如果他不通知，有可能會被美國政府來進行查處。因為你有義務來申報，你不申報，他甚至可以逮捕你。為什麼我想我明天的課程裡面會講到娃哈哈的宗慶後，他覺得自己拿到美國綠卡還蠻好，但是美國人就說了，你原來是娃哈哈的董事長，我們都知道你蠻有錢嗎？你是不是財產要申報一下，會有很多的問題。

如果你是美國的稅收居民，所有的國家都是一樣的，這個叫做稅收主權，不是說咱們國家太流氓了，你在全球收入都要徵稅，哪個國家都一樣，你是我的稅收居民，我就要對你全球的收入來進行徵稅。當然了我徵稅之後我可以免征，但是我都在我徵收範圍。你看在咱們香港

，為什麼香港的那個稅收　自由港是吧？稅收痛苦指數全球都倒數。非常舒服是吧？但是因為咱們對於香港來說，他是有權利進入香港人全球的收入徵稅，但是我對於你來自境外的收入我免征，我是可以免征的，但是我隨時想要我是要的了的，這是你的一個主權的問題，大家要知道這個是必須要注意的。也就意味著遺產稅不僅要防國內的遺產稅，還要防有可能會有一個外國遺產稅，尤其現在很多在售賣這樣一個小國的護照，假如說是是一個島國，有很多的名字，那個名字我都記不住，好多人向我推銷過，很難推銷到我身上，為什麼呢？

因為我太知道了，大家想一想稅收政策是什麼樣的，誰說了算？政府說了算是吧？國內那些當權者或者說那些精英人他們就說了算。但是你想如果你到了一個某某那種小島國裡面，那個島國裡面可能一共就沒多少人，他們其實徵稅的目的也是為了要錢，你覺得對於他們來說改一下政策需要你同意嗎？可能現在目前是一個沒有所得稅，什麼都沒有的國家，假如說哪天它缺錢了，把你們都吸引過去了，它直接來一句，我們準備開徵遺產稅你怎麼辦？或者我們準備開徵大額的所得稅來自於境外的收入，我們全部都要徵稅，也就意味著如果你在國內的收入它都要徵稅的，我把它稱之為什麼？不幸落入異國他鄉的稅務陷阱。大家知道嗎？

因為你真的不知道那些國家會不會是流氓國家，所以大家還是要小心一些，從這樣一個角度來說。其實我昨天說的，大家非常的幸運，煩惱非常少，就是沒錢，如果你有錢煩惱非常多，要擔心的事情很多，大家要瞭解到這一點。提到這裡，和大家來總結一下咱們關於房產稅和遺產稅的話題。我為什麼把它稱之為龍鳳胎？因為是一個男孩、一個女孩。雖然表面上是同一個母親，但是其實他們的性格包括他的處事方式是截然相反的。我在這裡面一共列舉了大概有十條，咱們逐一的來看一看，來幫助大家理解相關的知識。

第一，它開徵的可能性大家聽完課之後都會瞭解到，房產稅是很有可能馬上開徵的，應該是百分之百的。做了很多的儲備工作，而且這一次開徵為什麼會感覺上很慢呢？並不是。因為我在網上看到一個評論，這麼說的，說領導們，你的房子藏好了嗎？我們馬上就要開徵了，我們給你留一點時間好不好？是這樣的嗎？反正我不太認可這種陰謀論的方式，為什麼？因為目前咱們國內在幹什麼，叫做依法治國。什麼叫依法治國？一個國家最文明的標誌，就是我向我的公民收錢有法律可依，不是說我想要多少就要多少，那不成流氓了嗎，是不是？我今天說明天說，不行的。舉個最簡單的例子，咱們知道中國足球，中國男足，很揪心。

即使到今天踢成這樣，我還堅持每天看，每天看每天罵。我為什麼還看？中國足球也是一樣，大家會覺得很有問題。就像國內這些稅制一樣，為什麼會有問題？最大的問題就是規則不明確，咱們國內的聯賽竟然有黑哨，是吧。參與踢球這些人，就類似于裁判員一樣。其實這個球踢得好不好，是這樣的。我不怕你踢的好，你怎麼踢咱們如果事先說好規則的話，我都可以給你踢，最怕是什麼？你和裁判踢，你永遠踢不過他，為什麼？因為他邊踢邊改規則。這不是一個法治國家應該做的事情，你永遠贏不了他。

國內也是一樣，為什麼民營企業說我在和國企競爭的時候，我感覺非常的無力，為什麼國企能夠壟斷？最怕的是什麼？就像踢球一樣，你和裁判踢球，如果咱事先說好規則，好，我只允許用左腳踢，也可以，這也沒有問題，我把左腳練得非常好。剛上場告訴你不好意思，規則改了，從現在開始咱們只能用右腳踢了，你從來沒練過，一下不就傻了嘛，是不是。這個也是一樣，規則一定要事先定好。

我問大家一個觀點，目前國內18種稅有哪些是用法律來規定的？哪些是，非常少？咱們國內有個人所得稅法，有企業所得稅法，但是國內目前徵收最為廣泛的增值稅，沒有法律。是增值稅暫行條例是吧？暫行了大幾十年。房產稅暫行了大幾十年，30多年。

大家想，如果你去辯證的看，這是好事還是壞事？有認為是壞事情，有沒有覺得房產不立法是好事情，有沒有人覺得？因為你要辯證去看，第一它是壞事，你要不依法治稅的話，沒有規則的話會讓企業家無所適從。你規則天天改會影響到我的經營，是不是？你看咱們減稅降費的政策天天改，企業家都不知道該怎麼辦了，沒有一個合理的預期，這是第一它不好的地方。但是它也有好的地方，它會非常的靈活。現在咱們25%的企業所得稅，好多小微企業都是5%，而且小微企業占到了98%，其實是相當於變相降低了稅負。增值稅的話一年可以改兩次，怎麼改合適就怎麼改，但是房產稅的話這次咱們是非常有決心的，一定要直接立法。

這也體現出咱們國家對於房地產稅是非常的有信心。作為未來的一個主流的方式，就不要總改肯定是直接立，因為立法之後就很難再改了。那麼一旦立法所謂的依法治稅體現在房地產上就是這樣，立法以後這樣一個稅種會顯著地影響到咱們所有資產配置的決策，要瞭解到，

也就意味著房地產稅會直接立法來進行執行，然後遺產稅暫時還沒有開徵的時間表，是不是？大家一定要注意這個概念。咱們雖然說是稅商開大單，我如果從這樣一個角度去講，遺產稅馬上就要開徵了，趕緊做儲備，這種方式其實就不夠客觀，反而不能夠打動客戶，對不對？

因為大家千萬不要拿自己的客戶當傻子看，能夠當企業家的沒有一個是傻子，你要做到中立客觀，如果我要是往忽悠的方向說，我也可以列舉出來很多證據證明遺產稅馬上就要開徵了，但是這個不客觀不好。大家一定要保證這樣一個初心，做稅商也要初心的，咱可以去嚇唬客戶，怎麼嚇唬他呢？你確實是應該擔心的，咱可以告訴他，但是不用擔心的咱不要去捏造事實，好不好？我也希望大家聽完我的課程之後能有這樣一個情懷在，一定要有這樣的情懷，不要去曲解或者說一些不對的事情，這個是不行的。遺產稅需不需要擔心？確實需要擔心，需不需要事先籌畫？現在就需要，但是馬上會不會開徵？確實是不會馬上開徵，大家明白嗎？這個才是最客觀、最中立的一個觀點，只有客觀中立的觀點才會獲取別人的信任，這才夠專業是不是？大家明白了。

那再看一下第二點，就是開徵時期的問題，也就所謂的準備工作，那麼準備工作房地產稅準備得非常好。無論是對於系統，昨天我甚至說到了支付寶可以隨時上線房地產稅的徵收系統，上一個那個小程式，是不是？就像咱們現在在支付寶上查自己出入境的記錄一樣，可以很輕鬆的查到自己名下有多少套房子，哪套房子是否欠房產稅，還可以在上面即時的繳納，會非常簡單，甚至你可以刷臉繳納都可以，以後這些都會非常簡單，會說明到你。

我告訴大家一個事實，如果你去稅務局交錢的話真的很簡單，真的是，你只要拿錢去就可以，但如果你要退稅的話那真的是要麻煩你了。第二個就是準備工作，大家可以從目前的這樣一個稅制改革的進度來看，做了很多的準備，那這種準備工作是不是夠充分呢？這個其實咱們要辯證地去看了。那麼遺產稅我再問大家一個問題，昨天咱們一直說一個點遺產稅是否開徵是誰說了算的問題？政府說了算是不是？那麼政府有沒有這樣的一個意願去開徵遺產稅呢？雖然剛才我提到了很多問題，就是無法獲取你的所有資產，或者說你的資產我沒有辦法定價，或者說我在徵收的過程中需要和你來進行談判，耗費很多的人力資本，對不對？這些都是問題。但是如果政府想開徵的話這些問題都能夠得到解決，要看政府的意願。

那麼問一下大家，遺產稅開不開徵取決於什麼呢？取決於什麼？取決於第一缺不缺錢，不對，為什麼呢？因為遺產稅開徵了也征不上來多少錢，對不對？咱們在座的各位這麼多真正以後需要交遺產稅的可能寥寥無幾，是不是？不是因為缺錢要開徵遺產稅，遺產稅的開徵一定是有兩個原因。第一貧富差距是不是在逐漸的拉大，影響到社會的穩定，明白吧？這是第一。第二就是政府願不願意通過遺產稅來做一個聲明，來維穩。來想一下，首先維穩在咱們國內執政的理念裡面放到第幾位？

第一位，專門肯定是國內過來的是吧？國內什麼事情都要先談維穩再談其它，一定要維穩，之前我對這個非常不屑一顧，天天維穩天天維穩。因為以前我是公務員我太瞭解到了，他這個不叫出現什麼爭議，有一個專業的詞你知道叫什麼嗎？叫輿情。輿情。一旦出現什麼問題的話，社會上有了爭議，我們就要產生了輿情。就一定要立刻處理，把這個輿情給降低下來。舉個例子，去年不是有很多房東嗎？房東按照最新的個人所得稅政策，他的租客把他給舉報了，他需要補稅。然後立刻社會上就有一個輿情，所有的房東漲價。

你要想租我的房子很簡單，你如果去申報繳稅，你向稅務局告狀。不好意思，這個稅我要交的話我讓你交，我肯定是不交的。會不會整個社會上就會覺得，個人所得稅來了之後，反而我的房租上漲了，這是不是一個不好的輿情？怎麼處理呢？最後申報介面裡面，你可以說自己租了房子，但是就可以不填房東的姓名，也不填租的是哪一套，其實說白了就把這個輿情給壓下來了。之前我對這個特別不吃疑，我覺得天天穩穩，哪有那麼多穩需要穩，直到最近。

你做房東了。
我一直做房東，我買的起房子，這個是次要的。最近我真的發現，如果不維穩的話，亂起來真的是影響很多，但我就不多說了。剛才提到還有開支，還有一個問題。貧富差距是不是在逐漸拉大呢？

但我可以從幾個側面的例子，咱們不要去談基尼係數，那種很專業的詞彙。你去查那些資料的話，咱們的貧富差距已經到了非常恐怖的地步了在國內，非常恐怖了。我就用這麼幾個事例可以證明，第一是拼多多在國內能火，我就覺得非常不可思議。但我也是，那叫什麼？我

以後要，大家這輩子也沒機會寫自傳了。我也來自一個安徽的小縣城，我也知道，那邊也是很窮的。我可以這麼說，我特別小的時候甚至，我是在縣城，農村裡面好多吃飯都成問題的。但是到此時此刻，認為早都已經改善了是不是？但是你看拼多多上面，大家應該都沒用過拼多多吧？我身邊竟然有很多人用，包括我媳婦。為什麼？因為上面的東西很便宜。雖然品質不好，但是很便宜，它號稱有4億用戶，而且都是很活躍的用戶。它上面一個電視機可以88，甚至一個汽車都可以幾千塊，會便宜到這種程度。

其實說白了就是什麼？它是有它的需求的群體的。有4億人的話，如果是一個電視機，你想買一個電視機，你會花88塊錢人民幣去買嗎？你去買的時候就覺得，這個很有可能會上當，但是還會去買，這就說明問題了。這就說明拼多多上基本上就沒有真貨，全部都是假貨。當然我也不這麼公然抨擊它，但是確實它這麼多的群體用就說明，它確實有很多的人。你所看到的中國並不是真正的中國，而且咱們如果去看這樣一個平均收入。真的會發現，如果你一年能夠掙10萬塊，你在全國已經可以排到前30%了好像。真的是，如果你能掙10萬塊。

或者在來舉一個簡單的例子，這個是有據可查的，就是個人所得稅。個人所得稅按照最新的政策，只有6000萬人交納。其實咱們可以算一下，一個月5000的話一年是60000。我就算你有專業附加扣除，其實一年也就是10萬以內。意味著全國有收入的人裡面，如果你的收入超過10萬塊，需要繳納個人所得稅的人，只有6000多萬人，好像一說6000多萬人也不少。但你要這麼想，20多個人裡面，只有一個人能夠掙一年10萬塊。20多個人裡面，只有一個人能夠掙一年10萬塊。所以忽然發現我在二十多個人裡面還是蠻突出的，但這個就說明問題了，說明貧富差距已經達到了很大的問題上。國內的貧富差距持續的來進行拉大的話，會不會引發社會的不滿呀？尤其現在房價高起，會的。

如果咱們一旦開徵遺產稅，會不會這一下就把這樣一個大家對於貧富差距的不滿給壓下來很多呢？有可能窮人就會覺得你不是有錢嗎？行，你死的時候政府拿走一半，　那是不是一種非常好的一種維穩的手段呢？我舉個例子，假如說我說假如說，假如說國內爆發大的遊行，每個城市都有，房價太高了我們年輕人沒有希望，房子永遠買不起，你看深圳的房價一年多少錢平均10萬，深圳的人你一個月才掙多少錢，我永遠買不起，假如說遊行，我說是假如在國內的話，如果你有十個人感同時一起走的話，很可能立刻被摁那。真的是你說我們去深圳機場遊行一下，我告訴你你可能在路上就摁那了，你都到不了機場。

你們發一下微信建一個群，一共十個人，咱們去機場示威一下，你們所有人十個人沒有一個能到機場的，微信發現這個群很反動，然後機場裡面每一個群體打完那輛車，司機就直接給你帶到公安局去了。這個是不可能的，我說假如說，現在各個城市每個機場都有十個人在那裡遊行，一下爆發一下，這時候你想太好了，你看有錢人他們也這樣，政府也表明態度了，我們回去了，於是就在員警的護送之下回自己家。這個其實就是一個非常好的工具。

從這個角度來說，那我就問一下大家了，那從政府的層面來說，什麼時候會開徵遺產稅呢？第一貧富差距拉到了政府不願意容忍程度了，第二政府覺得是應該出掉遺產稅來進行這樣稅款的一個表明，稅款政策的調整了。其實你大家不要有個誤區，一下就開徵肯定是政府想要錢，不要這麼想，真的不要。如果你這麼想的話，或者你就這麼認為的話，說明你的專業水準還不到。為什麼呢？因為你知道遺產稅開徵其實征不了多少錢，但是很費力。咱們都知道，以前有很多的國家都在開徵遺產稅，咱們知道現在全世界200多個國家，有一個資料讓我都比較震驚，我查了一下，大概有50%的國家都有遺產稅，其實它是一個蠻主流的稅種，相對來說蠻主流的稅種，但是很多開徵遺產稅的話，他其實收不上來多少錢，而且都在取消的邊緣。為什麼？因為你可能收了100萬，但是你花了十幾個人去徵收，花了200萬給他們發工資，最後一算賠了。

就政府收稅也是有成本的，你算如果不合適，這個稅種就沒有任何存在的必要。可以通過更簡單、更有效的方式，更維護社會穩定的方式來徵收，為什麼不選擇那個呢？你看咱們國內有18種稅，其實有一個大的趨勢，稅種會越來越少，明白嗎？會越來越少，會選其中更有效一些稅種來進行大的一個徵收，明白了吧？從這樣的角度來說。咱們再看一下，首先就是，點錯了，來看一下這個，就是征管的成本的問題。剛才我已經講到了，由於遺產稅會面臨到諸多的問題，它必然是征管成本極高的問題，對不對？如果你要向一個富豪的家族來徵收遺產稅的話，你最起碼要有這麼幾個，第一你要有人專門調查他所有的財產，第二你要有一個資產評估的專家，第三個你要有一個瞭解稅收政策的專家，你至少只有還有這三個，然後你還要有一個談判專家和他們來談判，來商定最後的數額，然後讓他們來進行繳納。

那這個其實是耗時、耗力，是這樣一個情況。但是房產稅的征管成本極低，昨天咱們試想這樣一個場景其實很容易實現，甚至不需要人，來讓你自行繳納，這個非常的簡單。但是遺產

稅還有一個它容不容易偷稅呢？房產稅咱們都知道很難偷稅，遺產稅很容易偷稅的。尤其在咱們國內，咱們雖然說了，即使開徵贈與稅，政府真的能把這個錢收得上來嗎？還記得剛才我提到的給我發紅包的事情嗎？如果忘了再提示一下，別忘了。如果你給我發紅包，其實你上面怎麼寫的，你給沒給我發這個錢，即使此時此刻國內有贈與稅，如果我不去交，會被發現嗎？但以我的覺悟肯定會去交的 是吧？對。

不相信我，大家要知道，你一會聽完我那個案例就知道了，如果你真的合法交納，用了我說的合法的方式，其實交不了多少的。可能100萬的話，如果我不去交，假如按照正常的勞務費需要交45萬，那如果按照我說的方式只需要交兩三萬，你覺得我會不會去交？

覺得我還是不會，不瞭解我。還有一個叫做稅負率的問題，就意味著遺產稅和房產稅正好是相反的。一個是怎麼？一個是稅率極高，遺產稅稅率如果只征1%的話，還不如別征。引起了窮人階層更大的憤慨，糊弄誰呢？這征1%不行，稅負肯定很高，甚至最高達到一半以上，但是房產稅很難征，你想如果房產稅征一半以上，這房子就不要了，兩年政府就回本了，這個不行。它也是截然相反的，它雖然貌似是雙胞胎，但其實完全相反，還有一個什麼？就是收入的規模。昨天我也舉到深圳二手房案例，還有一個第八個是我要重點強調的，就是實施的效果，大家不要相信太多的什麼陰謀論的方式，說為什麼此時此刻還沒有開徵遺產稅？當然立法是一個方面，立法是有程式的，最關鍵的是留出一個時間讓咱們的權力階層能夠儘快的把房子藏起來，給他們留點時間視窗，所以你不能這麼想，其實房產稅有一個很大的問題。

首先，第一如果遺產稅開徵能不能夠彌合貧富差距呢？在某種程度上可以，他只要收上來錢，肯定是從有錢人的手裡收上來的，但是它的效果和房產稅截然相反。房產稅大家認不認可它是一個劫富濟貧的稅種了，認不認可？因為有房子的人最起碼比那些沒房子的人要好一點，應該算得上比他們要富有。好，你房產稅一旦開徵，會讓這些貧富差距逐步減小嗎？那我再問大家一個問題，美國和日本是不是已經開成了房產稅，或者是要物業稅，或者不動產稅？他們的貧富差距變得越來越小了嗎？最簡單的美國，大家去看美國一下，美國現在貧富差距很小嗎？他們不是有房產稅嗎？

你不是能夠劫富濟貧嗎？到此時此刻你的貧富差距跟咱們相比說不定更誇張，美國還有貧民窟。你在國內去北京看看會有貧民窟嗎？會有一些貧民窟治安不好的地方嗎？我覺得這是國內最棒的一點，你夜裡3點你可以隨便溜達，哪裡都不怕。沒有這些治安特別差的地方，沒有這種，你過了這條街對面就不能去，咱們去美國旅遊的時候，經常會有店員會提醒你，那邊你不要去，那經常在這邊活動，在國內不用提示哪裡都一樣，這和咱們沒征房產稅有很大的關係，這也是為什麼房產稅不要陰謀落地去看待它，要從專業的角度去看待，它是有一些天然的缺陷的。

兩個缺陷，最後表達我的觀點，大家聽一聽能不能說服你，第一，它不一定會讓房價降低，但是會讓房價位置的屬性更重要，位置會成為房價更重要的一個層面。以前咱們都知道，國內的房子，位置好的地方一定比位置差的地方房子貴嗎？不一定。你這個地方位置雖然好，但是你交通非常地擁堵，周圍也沒有好學校。這個地方雖然位置差一些，但是周圍的街道非常棒，正好在學校旁邊，醫院也非常好。位置不是它的核心的第一要素，但是如果你去日本買房子，地鐵站差一站就差好多錢。位置會變得更加的重要，而且它會拉大地區之間的貧富差距。

我說一下為什麼，咱舉一個例子，假如說咱拿廣東舉例子好不好？咱有深圳，咱還有一個惠州，這兩個地方其實挨得蠻近，但是兩地的房價差很多。我不知道具體的，至少差兩倍以上。深圳給大家說了，是是6萬，惠州算3萬好不好？
惠州1萬。
惠州算1萬，好。這兒有來自惠州的是吧？

買過了。
買過惠州的是吧？怎麼想的？　我告訴你，趕緊把惠州的賣了，買深圳的。你一會兒聽一下為什麼？房地產稅來了之後，肯定是這樣，為什麼？假如說深圳的房價是6萬，蠻合理。好，咱們都屬於廣東省，我告訴大家，有可能是一個省適用一個稅率。如果每個縣都適用不同的稅率就太亂了，這個許可權不可能劃分到這麼細。你也知道，如果你讓一個縣自己定稅率，它有可能定得很讓你不好意思，它定個10%，你不也沒招嗎？許可權不會下放到這麼大，因為這畢竟是稅，會影響到很多的。

假如說，廣東省咱們都定1%好不好？定1%，咱先不說深圳的市場和惠州市場有多大，同等房子的數量情況下，深圳收的錢會是惠州的6倍。 惠州的房產稅一旦開通之後，別的稅好多是要取消的，例如土地使用稅，稅制要整合的。房產稅一旦開徵之後，如果作為主流稅種，惠州會發現手裡其實沒收上來多少錢，但是深圳一看，錢多得都不好意思，那就花，肯定要把它花掉。怎麼花呢？政府怎麼花錢？無外乎就是修道路。

修地鐵。
修道路、修地鐵、修機場、投資建學校，然後給公務員漲工資。第一，可能先漲工資，再談其它。好，給公務員漲工資，是不是就可以雇傭更多的公務員？很多小姨子、小舅子又都進來了，因為有利可圖。
好，是不是大家可以這麼想一下，深圳由於有足夠的錢，會不會變得好的學校越來越多，因為深圳目前學校好像不是特別好是吧？對。

因為我看了，之前我還說，在深圳這邊生活，後來我看了一個新聞，說深圳成為了高考移民的目的地，說明深圳的教育很差，這邊考試這麼好考。好，想一下，它教育很差，如果深圳有足夠的錢，把惠州、廣州最好的老師全部三倍的工資挖過來，可不可以？
可以。

沒問題，全部挖過來，立刻教育就好了。深圳好了，短板也彌補了，建了更多好的醫院，也是三倍的工資，把所有的好醫生全部挖過來，醫生也都好了。道路是不是也更好了呢？
是。

生活是不是更方便了？你說公務員的工資，深圳的公務員假如說現在是年薪30萬，如果你給他100萬，他會不會更盡心？好多說，不一定。但是最起碼你可以多招兩個人，同樣一個街道裡面，如果一個街道是由一個員警負責和有十個員警負責，治安肯定不一樣。深圳相對于惠州會變成一個治安更好的城市，教育更好的城市，環境更好的城市，還可以給人才補貼。
對。

深圳現在就有，對不對？我跟大家說有個好消息，如果你是香港人，咱們都知道一直是45%的稅率在國內個人所得稅。告訴你，如果你是香港人，你在大灣區來工作，你可以享受15%的稅率，政府直接退你30%。你知道這個政策當時是深圳市的那個應該是市長，在公開場合說了，後來發在了抖音上，你知道在全國其他的省份引起了多大的反感。

例如我，我說這15，當然我第一想法是趕緊成為香港人，你要解決辦法。那你想的話如果就對於大灣區是有人才補貼的，如果深圳有足夠的錢，我不可以說到15%，我甚至可以說如果你足夠優秀，我整個深圳全部免稅。當然我不說我退你稅，我說給你補貼，假如你在我這今年交稅交了100萬是吧？給你150萬你還能掙50萬。那就人才會往深圳來嗎？你想深圳的房價會不會變得更高？想一下，再看一下惠州好不好？他由於沒有收到足夠的錢，公務員都辭職了。醫院的醫生都辭職了，為什麼呀？因為都去深圳了，都去深圳掙錢去了。你想他的一些教育越來越差，道路越來越差，是不是會導致它的房價降低，人口流失。

第二年了深圳房價上升以後，同樣按1%能夠收上更多的錢。惠州，收不著錢了，是不是？會不會惡性循環呀？

那會導致什麼？有個最核心的點就是你去看日本，美國也是一樣，首先地區之間的貧富差距越來越大。這大家要注意，這是第一。第二是什麼呢？第二就是房地產和位置越來越重要。可能目前你看深圳房子很貴，房地產實施之後，可能深圳房子會更貴，有可能的。因為房子越貴，美國就現在就是這樣。美國房產越貴的地方，他社區的環境越好，治安越好，教育越好，你越應該買。大家明白嗎？如果你要真去美國買房子，你就挑那些房產稅最重的地方，越重的話，你在當地反而生活越好。你要你要通過這樣一個道理去明確，對不對？如果這個地方房產稅稅率很低，你貌似獲得了一些優勢，你不給政府交錢，政府還有員警嗎？你就要自己當員警是不是？

大家不要笑。你想想咱以前有沒有看過一個新聞，有一個中國留學生，在國內非常喜歡槍支，苦於買不著，去了日本去了美國留學之後，立刻在那個買了一大堆，連衝鋒槍都買了，考取了一堆執照。然後他有一天晚上2點多的時候在自己住的公寓裡面在學習，但是好多那個黑人以為是華人，覺得華人比較好欺負，一個華人，一個黑人，還有一個墨西哥人，他們從一樓往上沖去搶錢，不好意思正好沒遇上善茬。此時此刻正在溫習功課的這樣一個，但是他旁邊有機關槍你知道嗎？他抓手就兩通通通打死一個。這種場合他可能就是為了省租金，找了一個相對比較便宜，房產稅比較輕的一個社區。但人家有解決辦法。

我想一下，如果你在國內，你能夠有這樣的解決辦法嗎？只能去練詠春了是不是？你只能去練詠春，你說我買點槍。我告訴你在國內如果你去買，你就很輕鬆的去一個更安全的地方，

你就不用擔心了，真的，絕對不會出現任何問題，甚至沒有人打擾你。你可以很自由的想很多的事情，但你做不了，實際效果，大家明白了吧？還有一個籌畫的思路，籌畫的思路，剛才遺產稅我有沒有說的很細？通過你現在的資產怎麼隔離，未來應稅的現金怎麼準備，我都提到，房產稅怎麼籌畫？有沒有想過？好多人說房產稅第一偷稅是不可能的，唯一的籌畫就是賣房子，賣房不是說你把房子全賣掉，是你要按照這樣房產稅的規律，剛這位姐姐惠州的那些房子是不是要儘量的處理一下？還可以往深圳買，或者買一些更好的位置，在惠州可以買一些更好的社區，這個反而是一個保值的方式。大家通過這樣一個方式來說是不是更加專業客觀，有沒有說服力，有吧？當然了如果沒有說服你，你可以告訴我為什麼，下次我就把這個課更加完善一點。

再看一下，最後看一個就是稅種的地位。目前國內剛剛我已經分析了這麼多，大家想一下，在政府的眼中，房產稅是不是一個非常顯著的位置？馬上就要實施，遺產稅可能目前還不在考慮範圍，但是對於客戶來說，我叫做不得不防，還是要防的。通過這樣的一個不同的維度，大家是不是能夠更清楚的瞭解這兩個稅種它們之間的區別？這是下課了嗎？你還提醒我，咱們應該不用休息，這還有多長時間？咱是9點半開始的，現在剛10點，還有一個小時，咱們再講一會。

昨天如果大家比較細心會發現稅務風險備用金那一共是幾個維度？4+1，5個維度，但是我那張表上大家回去看那張表，我是6個維度，還有一個什麼呢？叫做收益的稅賦。大家注意，你所有的資產配置類別都是為了掙錢，為了滿足你的財務目標，從這樣一個角度來看我的第八條叫做用稅商的思維來看待資產配置的決策。首先問大家一點，什麼叫資產配置，大家知道嗎？好多人一想，之前這個詞語貌似還是比較高大上，但其實說白了對於客戶也好，如果是高淨值人士他花錢叫資產配置，咱們花錢就叫花錢。

我舉個例子，我再問大家一個方便你理解，什麼叫真人秀？大家有沒有想過什麼叫真人秀？什麼《跑男》，什麼韓國(外文01:11:41)，那都是真人秀，什麼叫真人秀？我始終不理解真人秀和公司團建有什麼區別？不都是一堆人放在一起玩遊戲，只不過咱們玩叫公司團建，他們玩叫真人秀。資產配置也是一樣，如果你這樣去理解資產配置會發現資產配置它有它的目標，為了滿足你的財務上的一些目標，當然咱們會非常熟悉，是為了儲備你子女的教育金，儲備自己的養老金，還是為了保障你的生活不會改變，例如大額的年金險，或者是獲取投資的收益，去抵制通貨膨脹。因為保險產品本身既可以做風險保障，也是一種投資的方式。

通過這樣一個風險管理的角度，咱們之前昨天也說過甚至可以防範稅務風險，咱們知道大額保單可以防止債務風險，婚姻風險，傳承風險，意外，醫療風險，健康風險都可以。其實昨天咱有一個新的維度帶給了大家，可以防範稅務風險，為什麼叫稅商思維開大單呢？因為稅務方面的東西你是很難通過稅務方面的知識聊到小額的重疾險的，明白吧？它一定是企業家所面臨的問題，你這樣的稅務風險它能夠解決。如果咱從另外一個維度去看，它作為一個資產配置的工具，其實我要考量到一點，資產配置的目的是希望能夠有收益，抵制通貨膨脹，或者做到自己的財務目標，類似於自己養老金的儲備，孩子教育金的儲備。還要問你一個問題，所有資產配置的收益是稅前的還是稅後的，大家有沒有考慮過這個問題？有沒有考慮過？

稅前。
稅前的收益還是稅後的收益？大家要知道，所有談收益不談稅都是在耍流氓。我舉個例子，你去一家公司面試的時候，尤其在國內，他說給你年薪50萬，你會不會問一句是稅前還是稅後呢？
因為差好多了。

年薪100萬，稅前，你可能到手只有70萬，可能還沒有，因為還要交社保，還有公積金，在國內。如果你是稅後100萬，中間差30萬，咱們其它的資產配置類別裡面。例如你賣房子，如果你不交稅和交稅以後的淨收益差好多了。咱們如果一套房子500萬，光交稅交大幾十萬，這樣是不是要考慮到一些稅務方面的因素？之前咱們可能考慮的不夠多，今天我帶大家來看一看，給大家一個結論。按照咱們國內的稅法，國內個人所得稅法，你有九種不同的收入，就是你用九種不同的方式來賺錢，這九種全部都需要徵稅，只不過稅率不一樣，有的特別高，有的特別低。告訴大家一個叫做世上雖然沒有免費的午餐，但是在大額保單有，大額保單的收益是不是需要交稅的？舉一個最簡單的情況，假如說你買的是大額的終身壽險，以我的歲數，我可能只需要花個300多萬或者是400萬，我就能買一張1000萬保額的，是不是？

是。
是有杠杆的。我不能拿我舉例子，假如我一個朋友，他買花300萬，他歲數和我基本相當，他也有一個女兒，他如果買完一年之後，我這個朋友不幸沒了，他這1000萬，他女兒如果是受益人，是不是相當於他通過這張大額保單獲取了700萬的收益呢？這700萬需要交稅嗎？

不需要。

大家如果想一下，如果他花300萬買了一個房子，一年漲到了1000萬，他要賣這套房子，700萬，我覺得交個一兩萬的稅很正常。

這個就是一個很簡單的。當然大額保單裡面分好多種，這種是杠杆的終身壽險是一方面。我再問一個，假如大額重疾險呢？它也屬於保險的賠款，保險賠款是免稅的，這個是在個人所得稅法裡面最核心的一點，這些事大家已經知道的，已經瞭解了知識。我問大家幾個問題，看你是不是瞭解的夠清楚。問一下，假如國內大額的年金險，首先你最後那個賠款，如果可以算作保險賠款，如果你去世的時候，那個免稅，可能按照個人所得稅法是沒有問題，但是你每年領的年金呢？算不算是一種投資的收益呢？算。

大額年金險的生存金是不是投資收益？你把錢給到保險公司，保險公司去投錢，掙的錢分你一部分，這叫分紅險。香港的儲蓄分紅險獲取的收益需不需要交稅呢？
不需要。
不就是說不需要的。如果你是國內的稅收居民，你大陸的客戶在香港買了，他的收益是不是要適應國內的稅法？
是。
按照國內的稅法需不需要交呢？
需要。
有時候需要的，是不是搞不清楚了？

是。所以錢就花對了，花錢遲早，但是如果你要覺得心裡感覺不太好意思，這次課時費有點低，你可以給我發紅包，開玩笑。這樣幾個問題是我要給大家重點帶來的。你已經知道，我就不多說，但是我給大家再來一個維度，咱們都說保險費可以免稅，這個免稅，那個免稅。我再問一個問題，別的資產配置的產品都怎麼交稅呢？這個就比較難了，是不是？我來告訴大家，認真聽這個好不好？也就下面我說了一句話叫做資產配置的方案決策是私人財富管理的一個重點內容，而且我個人認為私人財務管理的最核心的就是風險管理，對不對？收益的稅賦是你不得不考量的一個因素，咱們來重點考量一下，這裡面會提到資產配置傳統的一些看一下，傳統的一些考量因素，類似於你資產配置產品的流動性，你的安全性或者你的收益性，這是咱們之前都會考量的。

例如咱們在賣這樣一個大額的年金險的時候會客戶來算，我算一下我的收益性怎麼樣？我是一個複利的收益，你看假如說你35歲沒的時候，你既然可以掙那麼多錢，年收益如此之高，其實你還是在和他談資產配置的收益，你也會和他談資產配置的安全性，例如你說你買國內的保險公司，或者你買香港的保險公司的產品，保險公司是不會倒閉的，就像這個錢永遠不會損失的，和你買PtoP是完全不一樣的，你再和他談安全性。

如果你在和你的客戶談，你買了這張保單，你不用擔心，雖然我們是一個長期的資產配置方案，但是你的錢其實是可以通過隨時的拿出分紅或者是保單貸款的方式，能夠答出來的，明白嗎？其實你在和他用流動性的方式來和你的客戶在溝通，你以前有沒有從稅務的角度去賣你這張保單呢？沒有是吧，所以要聽課。看一下，咱先看一下國內的一個資產配置的一個現狀，第一國內資產配置是為什麼國內的房價是高起？其實有一個最核心的原因是什麼呢？國內的目前投資管道非常的匱乏，咱們香港昨天我在吃飯的時候，咱們同學跟我說在香港很棒，為什麼呢？

我兩邊都能占上，我既能夠背靠大陸，掙大陸客戶的錢，真的，不是嗎？你們學這個不就是為了掙大陸客戶的錢嗎？大陸客戶不夠有錢嗎？不夠多嗎？為什麼聽我講國內的稅法是吧？還不是為了掙到大戶客戶的錢是不是？當然你不這麼說，你可以說為了解決他的風險管理問題，幫他配置到最好的方案，解決他的家庭，讓他的生活不被改變，永遠不知道明天和意外哪個先到來。我都會你們這些話術了。

但同時你又能夠享受，當我說到能夠背靠大陸，掙大陸客戶的錢，你又能夠享受到香港的自由，香港自由是什麼？好多就是投資管道的廣泛，你在大陸你想買港股買不了嗎？很難的，我舉個例子，首先你開戶這個也很麻煩，你開完戶之後你錢怎麼出來了呢？

以前很簡單，現在你去國內證券公司，你說幫我開一個港股的戶，我去買港股，當然你可以買，咱現在有什麼新港通、滬港通是不是？但你要滿足條件，假如你人民幣50萬再放一個月，很多人拿不到的。很多人手裡是沒有50萬能放一個月的，所以說它是有門檻的。是有門檻

的，不像咱們這裡都能買，只要你想買。那假如說對於我來說，如果我不去把50萬放到帳戶裡，我想買小米公司的股票是買不到的，大家知道我以前曾經還蠻喜歡小米公司的產品，當雷軍上市之後還公開承諾說年輕人的第一檔股票，我想我算不算年輕人呢？我要不要買呢？我是打算不行我買點，我一定讓年輕人掙一倍的錢，當時是十六塊錢，現在降到九塊多，幸虧我沒有資格買，我要是有資格買先不得虧一半了。

當然了，現在是不是到了可以抄底的時候了，到時候我把200萬給你，你幫我買一下好不好，找一下一個代持人，因為我沒有權利買，我沒有這樣一個投資管道。對不對？那麼買美股可不可以啊？在香港能不能買美股？
可以。
國內能買嗎？
不能。

反正你不能夠直接拿手機正大光明的買。你直接拿手機就直接像買A股一樣買美股嗎？但是我告訴你，國內要買A股的話，我覺得都不能算一種投資管道。 不，是一種賭博的管道。因為我之前看過一個段子跟大家聊一下，國內的那個A股的話都是600幾幾幾是吧？

600401、600405，都是這種編號是吧？假如說在那個2015年股市最為狂熱的時候，你持幣入場為國護盤，真的，好，你持幣入場為國護盤，立志成為多家上市公司股東。好，你去買的時候，假如說你看好了，有一股票600601，結果你手一抖輸成了600602，不要改，沒事，一樣掙錢，就是你隨便買都掙錢那個時候，這就不正常。我舉個最簡單例子，咱們都知道那個360是回國上市了是吧？

當時這個股票搶得挺凶的，它應該是這叫鼎什麼豐才那個，它是借殼上市的。我恐怖到什麼地步？你知道嗎？當時新聞寫的是360回國上市，你知道嗎？咱們的股民可愛到什麼程度？可愛到有這樣一檔股票比360那檔股票漲得還凶，因為它的代碼是600360， 它被稱之為360概念股。大家不知道嗎？我告訴你就很有意思，你知道嗎？如果你在國內你想炒A股的話，你想用這樣一個賭博管道來掙錢的話，你的思維必須要發散，你知道嗎？你不能說我去看一下360在美股的報表，它主要從事哪方面的業務。因為我親弟弟以前是360的技術總監，現在也是國內非常厲害的就是講程式設計的講師，你可以在百度上搜，都能搜到的，也叫大聖

老師。我親弟弟，我之前還不太清楚，有一天我在刷朋友圈的時候刷到我弟弟的廣告，就是你要想學程式設計的話，你刷到我弟弟的廣告，很厲害了，他長得跟我非常像，我倆聲音一模一樣的。

就是你。
就是我是吧？就是我。
雙胞胎嗎？
不是雙胞胎，我也是舉個例子，當時我就問我弟弟，我說你們360的公司究竟怎麼樣？我要不要買一下你們公司的股票？結果我弟弟這麼跟我說的，他說我告訴你，不一定非要買，為什麼？360這個公司盈利能力很差的。當然我弟弟後來跳槽去了什麼？開始做那個區塊鏈了，那邊掙錢，說360這家公司不行的。我告訴你，因為我弟弟不具有這種國內的這樣一個發散性的思維，他認為360盈利能力差，它在美股跌成什麼樣？都知道這家公司沒有它說的那麼好是吧？所以我弟弟就放棄了360的原始股，傻子一個，是不是？導致現在還在奮鬥，還在天天講課，要不然早財務自由了，還能接濟我一點，我也不用講課了。

這就說明不具有發散性的思維，他還覺得什麼？他還是從基本面去看這家公司。其實當時如果你具有發散性思維的話，你不用管，你只要說360馬上要上市了，你趕緊去重倉去買那個600360，你去買那個的話，你肯定是要漲的。前段時間國內鬧得最凶的不是工業大麻股嗎？大家知道我家在天津，我來自天津，天津有一個公司叫什麼？叫桂發祥。昨天有一個我們南開的校友還跟我聊天了，他肯定知道桂發祥，是賣什麼呢？桂發祥股票接連漲停。好多它算工業大麻概念股，為什麼？因為它是生產18斤麻花，18斤麻花就是那種吃的麻花，它也算工業大麻概念股。那麼國內這種算是投資管道嗎？國內老百姓你如果不去買股票，你買什麼了？你去買債券。東北有一些公司國企發了債券，發一個暴雷一個，命中率百分之百，你去買理財產品。

首先第一理財產品它相對來說收益沒有那麼高，四點幾、五點幾。我看我媳婦天天拿那手機在那搶，這家銀行、那家銀行搶理財產品，貌似安全性不成問題，其實在司法行為之後蘊含巨大風險，隨時可能暴雷，是有這個可能性的對不對？那麼理財產品也買不了，你還買什麼？就剩一個了，就買房子。　那也就為什麼造成現在這樣一個局面，高淨值客戶在國內，要不然他的錢都在自己的企業裡面，希望掙更多的錢，要不然他的錢都在房子裡面，希望通過賣房子掙更多的錢，這是一個現狀。

那麼我提到的一個就是考慮了這樣一個現狀之後就會發現，其實房地產稅一旦開徵的話，對於這樣是有一個很大波及的影響。會有很多人想把自己的房子去配置別的資產，對於咱們在座的各位也是一個很好的機會，既是機遇也是一種挑戰。你能不能夠說服你的客戶，瞭解到房地產稅所帶來的影響，來幫助他更好地做資產配置的決策，這是一個很大的問題。第二塊要提到還有一個就是CRS的問題，以前咱們國家我也知道做反避稅的人數非常少，力量也不強，業務能力也不夠。但是咱們現在有已經通過CRS能夠掌握更多的資訊，其實就可以進行定向的跨境徵稅。

好多人感覺對這個還不是特別的緊迫，那麼好我給大家舉一個例子，昨天講完課之後，有這麼一個同學來找到我，他是從大陸過來的。他說他在大陸的戶籍還沒有取消，按照目前的個人所得稅法來說，他只要戶籍沒取消就屬於這個有住所的個人。所有住所的個人他在香港的公司上班，香港保險公司給他發了這樣一個傭金，可能額度還比較大時候錢也比較多，放到他在香港的那個帳戶裡面去。這個其實算是他來自於境外的、由境外支付的所得，按照稅法來說是百分之百需要徵稅的。當然了，是需要你自己主動的去稅務機關申報的，有沒有申報？昨天我一問他，他有點慌了，我好像沒去過，好像沒去申報過。那麼你是不是涉嫌事，我不說你涉嫌偷稅，你涉嫌少交稅，欠稅是肯定有的。

大家可能會有一個觀點，如果此時此刻沒有CRS的情況下，政府很難掌握足夠的資訊來徵稅。如果沒有CRS的，我不知道你在香港有沒有帳戶，你的帳戶裡有多少錢我不知道。但是CRS以後，咱們香港的稅務機關或者香港的金融機構就會識別出你是大陸的稅收居民，能不能識別的出來呀？

能識別的出來的，不要小看，是完全識別的出來。你是香港人還是大陸人，其實大家不要懷疑資訊的一個共用。我舉一個最簡單的例子，在國內不說北京這麼發達的城市，就我在天津市有一個路口，和平街那個路口。那個路口如果你闖紅燈的話，上面有個大螢幕，一百個人同時闖紅燈，你輕鬆地一抬頭看你的身份證號就在上面，多嚇人。就是說此時此刻你只要邁出一步闖紅燈，這個會直接的人臉掃描，把你的身份證資訊掛到大螢幕上看你好不好意思。現在你可以去試一下，因為就是我確實不幸，一不小心闖過一次紅燈，我一抬頭發現我被上面掛上去了，就是如果你一百個人同時走的話，它也是一秒鐘之內可以把一百個人所有的點

掃描一下，把東西把你的身份資訊掛在上面。其實資訊是非常恐怖的，那麼一旦我掌握相關的資訊之後。

舉個例子，千千萬萬的大陸來的這樣的一個叫什麼，千千萬萬大陸來的這樣一個香港的保險代理人，你在香港的收入，只要你的帳戶資訊被香港的金融機構識別出來，這個帳戶的持有人是大陸的稅收居民，他就有義務按照CS的規則，必須把這樣一個資訊交換給稅務機關。那麼國家稅務機關就會明確的瞭解到，某某某你是我們大陸的居民，有戶籍有住所個人，哪一年在香港有一個帳戶上有多少錢？問你了，交稅了嗎？這是什麼錢？你說那我是在香港掙得錢，你在香港交稅了嗎？我不管。你在大陸肯定沒交稅。要不要補一下？很簡單，你直接給你發函讓你補就可以了，好多人說，大家這就是一個心態，就統一答疑，比如大家你的問題好像別人也有。

就聽我說，這個我統一答疑，先把這些話你先去打擾到我的思路了，不知道講啥了。我舉個例子，好多人會有一個觀念，就會有一個什麼法不責眾，存在僥倖心理，對不對？存在僥倖心理。好，你再想一下我昨天那個邏輯，你存在什麼心理？首先第一你明不明確，此時此刻沒有明確，你已經涉嫌欠稅，你知不知道滯納金一天萬分之五，罰款二分之一到五倍，已經知道了，對不對？你知不知道自己正在稅務上裸奔，不是那個，就是你稅務上有問題，但是你不管裸奔了，知不知道？你知不知道這個風險會一年一年的逐步加劇，你知不知道CS已經實行了,你知不知道你的帳戶資訊，此時此刻國家稅務總局已經掌握了。你覺得政府放的這樣大筆的錢會不會徵收？你會去補稅嗎？對吧？你還不去。那你想好多人說大豆這個問題，那你想一下影視行業，以前所有的影視明星，都會用各種方式避稅，甚至買發票來少交稅。他們也知道，那你看現在還有一個明星敢這麼幹嗎？不敢了。

那麼你覺得以後你在香港這些收入，政府有了相關的資訊，有一張大的excel表格，上面還有你的聯繫方式，很簡單，就會給你打電話，你收到一個國內的電話，你戶籍所在地區的電話，不要以為是騷擾電話，就給你打。您好，我們這裡，他如果這麼說的，你好，我們這邊是您所在的稅務機關。當時掛掉，為什麼？告訴你態度這麼好，肯定是詐騙分子，他如果這麼說，你那個欠稅交一下，要重視,有可能真的出事了。他如果說，你好，請問您是什麼什麼先生嗎？我們想瞭解到您在國內有一個欠稅，請您麻煩您有沒有時間過來補一下，或者是把錢先存入一個安全的帳戶，這種是詐騙分子不要理他，如果他直接特別狠狠的，而我們發

現你這個有欠稅，這麼多年怎麼還沒來補，趕緊回來一趟，這種的話你一定要重視，有可能是真的。知不知道，底氣如此強硬，如果他對你很客氣，基本上都是假的，對不對？

大家明白了，我教你一個小竅門，到那時候，還有剛才問到一個問題，到時候怎麼辦？怎麼辦？當然你最簡單的辦法解決問題，把國內的戶籍趕緊註銷掉是吧？就徹底的脫離那個什麼,國內是吧？這第一。在第二，如果一旦發現，你的這些所有的收入，CRS交換回去以後，其實都是要交稅的，這些資訊都是很完備的，你只有一個辦法，就是限期交款。因為你不想上直通車是不是？中港直通車，阿爾法那個車是中港直通車。很舒服的。中間都不停站，直接就到達監獄，中間非常安全的一個地方。不但有那個，甚至有武警保護你。然後你身邊還有夥伴，大家一起交流這種心得，你是怎麼進來的？所以你普通話要練一練。

因為那邊很多人都只說普通話了，挺有意思是不是？好的，那這是一塊CRS的問題，從這個就瞭解到。其實我無限時的和大家來重播昨天的內容，希望大家能夠更加的瞭解這個心理。大家你看我講的這些知識並不是特別專業的，什麼很專業的名詞。其實你只要去理解它的基本的原理就可以。當然好多昨天跟我說，當大盛老師聽你講的這些東西我都能聽懂，會不會是你的水準不行，為什麼我能聽懂？說我以前聽過好多的稅法課，感覺都聽不太懂，感覺他好厲害，怎麼聽你說話，我都能聽懂，是不是你不行？你對我產生了質疑是吧？

那麼好，如果你不相信，你明天把你的企業家客戶帶到明天下午。讓你的企業家來聽聽我行不行，好不好？好。

大家可以儘量邀約，明天下午現在我說了也沒有什麼位置了，300多的場地現在已經將近300人了，明天大家儘量讓自己的客戶過去，你讓你的客戶來聽聽，你客戶不是懂稅，讓他們來聽一聽我的課，他們會告訴你我行不行，好不好？再接著看還有一個遺產稅和資產配置的問題，遺產稅我已經說了很多了就不多說了，最後應該是一個結論，國內目前資產配置好多還是一個蠻粗放的一個狀態，對不對？很多人其實腦子裡面他也知道我幹什麼這個也危險，是不是？P to P也危險理財有危險，什麼互聯網金融也危險，只有買房子不危險。這個觀念有沒有可能會打破？咱們都是香港人，咱們知道房子就一定是永漲不跌的嗎？咱們都經歷過。但是在大陸人沒有經受過這樣的市場教育，對不對？

如果咱們都是從大陸過來，你會發現房子好像就是永漲不跌的。一旦開始跌的情況下，經歷這樣一個完整的週期，會非常恐怖。房地產稅有沒有可能刺破這樣一個泡沫？不是沒可能，我只能說不是沒可能，最關鍵的是它凍到了一個最根基的一個東西。就是房價漲還是跌，其實在國內我個人認為既不取決於多少人買房，也不取決於多少人賣房，更不取決於那些限購的政策。取決於一點政府想不想讓房價漲。　如果房價漲上去或者維持高位，對政府有好處，其他的都可以不看，房價肯定要漲。如果政府覺得房價就是漲了，對政府沒有好處，可能會讓社會不穩定，或者說沒有必要漲。

我舉個例子，假如說房產稅已經開徵的情況下，房產稅就可以穩定地收錢，我不需要再靠賣地的情況下。如果我不靠賣地就能拿到足夠的錢。那麼房價漲不漲其實跟我無所謂了。我不需要賣地了，你賣地賣不出賣得出去，我政府不關心了。好多人說那你房產稅是以房價為基礎。告訴你我可以調節房產稅的稅率。那麼大家這麼想，如果房價更低，社會更穩定，我只需要調下稅率，能夠達到同樣的目的，政府其實是有原因就願意這麼做的。只不過這可能是一個過程，會有一個漫長的過程等待大家。往下看，提到資產配置的話，我給大家其實是這樣一個思路。大家會瞭解到一部分保險產品的涉稅的問題，我跟大家來對這些資產配置類別，進行一個簡單的分類，好不好？這是一個大體的分類，大家可以按照我的思路來簡單走一下。第一是不動產，不動產包括很多種，住宅，商鋪，這些全部算。不動產是一種，也是主流的放在第一位。

第二是什麼呢？是叫做實物的資產。咱們國內現在，我知道前段時間那個鬧得比較凶的，還有投資籃球鞋的。大家知道嗎？就是什麼喬丹或者這種簽名版的鞋。有專門投資這個，靠投資這個掙錢的。去排隊，拿號什麼的。那種鞋我也很喜歡，但是你讓我花那麼高的價格買，我肯定是不買。但是這確實也是一個市場，同時也說明什麼呢？籃球鞋是一個比較小眾的。但是是很多人有投資什麼？玉石。買和田玉的多不多？買藝術品的也有。這些做實物資產投資，確實是大有人在。但是這個其實也是有風險在，因為它的定價的話，它沒有一個穩定的市場。

第三點叫做企業資產，這個是什麼意思呢？我跟大家說一下。假如說你是一個企業家的話，其實如果你手裡有錢，你可以有幾種不同的配置方式。你可以選擇購買不同的投資品，你也

可以有一個選擇，就是把這樣一個錢放到自己的企業裡面去。明白嗎？我放到企業裡面去，我投資。企業在經營的過程中，是會產生利潤的，交完稅之後是有一個淨利潤的。淨利潤如果我把它交納20%的個人所稅拿出來的話，也相當於是盈利了。也是掙錢的，說白了就是通過盈利掙錢。我舉一個例子，假如說你是王思聰。大家有不認識王思聰的嗎？沒有。

可能香港人不太認識，就是他爸爸是王健林。王健林已經出現在咱們課程裡了，清華北大不如膽子大，就是他爸說的。但是我特別佩服王思聰，就是大家知道好多人說，你不就是靠你爸嗎？沒有你爸，你什麼都不是，我從來不這麼認為。你想想王思聰，如果沒有他爸的話，他不就是萬達集團的董事長了嗎？我真的好厲害，青年才俊。你想王思聰他就在做資產配置決策的時候，他可能就不會買房子。當然也會買，但是他的錢可能都用於換女朋友了。還有實物資產，這些可能他也會投資。但是最重要，他有可能會把自己的手裡的錢，一種是投資到自己的企業裡面去。

他把錢放到萬達裡面去，是不是萬達每年都在掙錢，掙錢的話不相當於是他有投資收益嗎？當然他也會做天使投資人，投資了很多企業。尤其是國內的這樣一個電競的，電子競技。整個行業，其實包括熊貓直播，好多都是他來扶持起來的，所以說好厲害。但他還義務的做娛樂圈的紀檢委書記，經常在娛樂圈跟所有人對罵。好多人說，你就是靠你爹，你沒有你爹你啥也不是。他直接回嘴，沒有我爹我就是萬達集團董事長，到時候你更加的佩服我。

這麼一個情況的話，對王健林來說他還做投資的時候。他也是把自己的錢，通過當股東的方式放到了別的企業裡面去。無論放到自己的企業還是別的企業，他都是期望能夠通過企業的經營，能夠獲取收益，然後是他的一種投資收益，這也是一種投資的方式。好的，咱們再看一下，還有一種就是所謂的金融產品。金融產品包括很多種，就是咱們金融行業裡面，無論是買基金，買私募，或者是買債券，買股票，或者是買大額保單。都會有。好說到重點了。往下看一下，這是一個簡單的分類。分類完之後給大家來簡單的說一下，不同類都是怎麼交稅的？咱假如說房產，房產我把它分為三個不同的環節。就是你買房子的時候，持有房子的時候，還要你賣房子的時候。這三個環節如果你做房產投資的話，都會經歷。你買房子的時候有沒有稅呢？給大家簡單來說一下。大家其實不用拍，PPT都給你的。

首先你在買的時候要交個人所得稅，然後你是不是還要交納一些土地增值稅，契稅。咱們在國內買房子都有印花稅，還有增值稅，城市建設稅，這些稅種全部是要交，這是你在買房子的時候。當然這個會根據你買的房子，是一手房還是二手房，去會不太一樣，可能會有一些優惠的政策，但是稅都是要交的。好購置的環節，咱有一個結論了，會要交很多的稅。如果咱在持有的環節呢？　大家知道國內目前是有房產稅的，現在大家應該對這個沒有再有質疑的了吧？如果你有質疑的話，下一期課你可以免費再來聽一次，我今天就不再講一遍了。國內的房產稅只針對什麼呢？針對非居住用房。但是房地產稅一旦來了以後，針對居住用房也是要徵稅的。

這裡給大家簡單介紹一下，國內房產稅是怎麼征的。正常一個是1.2×70%，如果你把房子租出去是12%。這裡面有一個優惠政策，如果你把自己的房子租出去，是住宅的情況下是4%。但同時你還要繳納個人所得稅，你租出去要交個人所稅，因為你屬於個人的一種財產租賃所得，好的。咱們再看一下，如果你把房子賣掉了呢？一樣。和你購置指數一樣，你賣掉相當於別人來買。這個裡面解釋，這些稅賦都是要產生的，只不過是你交還是他負擔的問題。

在三個環節裡面，其實目前只有持有環節的居住用房，暫時是不用交稅的。在非居住用房裡面，很多都是需要交稅的。明白了吧？好的，咱們從這樣角度來說是三個環節，我在講這個的時候其實你要想一個問題。當然咱們的大額保單，在購買的環節，持有的環節或者退出的環節，都有稅嗎？和這個配置產品會不會有優勢呢？大家可以思考這樣一個問題，咱們再往下看。

剛才咱們提到一個叫做實物資產。也是一樣，所有的實物資產投資，也是分成三個環節。但是實物資產投資除了一種以外，其他在持有環節都是免稅的。這種就是車輛、船舶。就是如果你持有的是車輛、船舶的話，在持有環節是要交車船稅的。你持有別的是不用交稅的，你手裡拿了一個和田玉，會有稅務局找你要稅嗎？沒有的。但是如果你轉讓它或者購買它的話，都是有相應的增值稅和個人所得稅的。當然如果你在轉讓的過程中沒有增值，那就沒有增值稅。明白了吧？這也是相當於它的一個稅，給大家簡單地過一遍。最關鍵的就是一個錢，這個是誰？吃麵包的這個。
王思聰。

對，這是他的一個很大的標籤了，還蠻可愛的。他是不是特別像有一個動畫片叫？
《蠟筆小新》。

不是《蠟筆小新》，是有一個《瘋狂動物城市》還是什麼？裡面有一個就特別慢。它名字叫閃電，它是不是和那個閃電長得很像？我每次都覺得他閃電長得一模一樣，他是不是製作的原形？

看一下，如果你把錢放到企業裡面，在企業經營的過程中是要18種稅全交是吧？對不對？企業經營過程中會涉及到所有的18種稅，好多人說那個人所得稅呢？那你還是不是要負擔你員工的個人所得稅，那個羊毛出在羊身上錢都是你負擔的，這18種稅全部都要交，全部都要涉及，當然其中涉及多少要區分於你在不同的行業，有的行業可能交的稅賦是不一樣的，交的稅種是不一樣的。舉個例子，土地增值稅，土地增值稅是房地產行業裡面單獨交的一個稅，別的行業裡面基本上是沒有的，如果你不做土地交易的話。你做股權投資的時候在持有的環節，在轉讓的環節，其實有一個叫做分紅的個人所得稅，但是這個裡面企業資產投資會有兩個問題，第一它是一個兩道稅的問題。

第一，你作為企業的投資者來說，企業經營過程中所有的收益都是要交稅的，這是第一道稅。第二，你交完稅之後剩下的收益是不是淨收益？淨收益如果你這個錢放到企業裡面你是用不了的，是拿不出來的，明白嗎？如果你要想把錢拿出來的話其實還是一點叫什麼？還要繳納一個分紅的20%個人所得稅。但如果你感覺不是特別明顯的話給你看一個例子，假如說同樣是房地產行業和科技行業，如果你稅前的毛利率是30%的話這是很高的，國內很多行業達不到稅前毛利率能到30%。其實你把各種稅交齊之後你到手的收益一個是6%，一個是8.3%，是不是不敢相信？這是國內稅如此之重，為什麼很多企業家說我不能夠全部把稅都交齊，交齊了之後我沒錢掙，甚至無法生存，大家明白了吧？

好的，看到這個以後好多人說了，如果做企業投資的話最高收益8%點幾還是蠻好的，在這裡面如果你做企業的話例如你做這樣一個叫做科技型企業，你是要面臨到很多問題的，假如企業的資質怎麼申請，企業怎麼經營，而且科技型企業的存活週期一般都是兩年，還要耗費你很多經營的經歷。講到這裡咱們再看一下，其實這張圖就能夠代表問題，這三種不同的資產配置類別產品裡面他們稅是怎麼交的？咱們可以簡單的回顧一下，這樣咱也休息一下，大家可以看一下這張圖，一會咱們也是15分鐘之後開課，好不好？因為時間蠻長了，我怕大家會聽得太累。

好的，咱們來接著上課。剛咱們提到這種不同的資產配置類別裡面，其實有一個資產設置類別，另外的三種咱們都做了一個簡單的介紹，其實從這裡面看到大家會有直觀的一個感覺。在國內稅負真的是很重，有一個成語叫雁過拔毛，無論你是在購置的環節，還是持有的環節，還是轉讓的環節，基本上都會涉及到稅賦的問題。大家會有一個感覺是不是只要我掙錢了政府都要當我的合夥人，　是不是？無處不在。但是有一方面就是咱們的大額保單這一塊，其實政府是有很多的一些稅收優惠的政策，比較簡單的我就不多說了。

在金融行業裡面我也是進行了一個簡單的分類，首先現金類的資產，我嘴都瓢了，現金類的資產，包括假如說你做了一些銀行的定投或者是國債，這個它的收益也是免稅的，當然它收益很低，最典型的就是2008年開始對於個人銀行的利息開始免於徵收所得稅。如果你把你的錢放到銀行銀行給你的那些利息，如果你是活期存款利息，現在目前是免徵稅的，已經免徵稅了11年，大家知道嗎？免了11年，這是一塊，這是一個大的背景，大家記住。還有一些PtoP的資產或者是民間借貸，我舉個例子最簡單就是民間的借貸，假如說咱們兩個之間有一個借款的一個行為，我肯定是要收利息的，尤其是在國內的話，如果是高利貸利息反而很高。那麼這樣的一個利息是不是需要交稅呢？需不需要？需要的。為什麼呢？

咱們知道國內個人所得稅九種收入裡面有一個叫做利息、股息紅利所得，你所收的這樣一個利息呢是需要交稅的，需要交納20%的稅。但是在國內，如果是個人之間的資金往來，其實很多稅是漏掉的，因為它不會自行去申報，這個就是一個小小的風險點，但是這個在國內目前來看也很難管控。因為很難掌握資訊，很難掌握資訊的這種就很難發現，很難進行徵稅。關於股票投資和債券投資，其實這個裡面好多稅的話，如果你是購買上市公司的股票，好多稅負是蠻低的。舉個例子，假如說你去A股去買賣股票的話，你的差價的收入是免稅的。

大家記住是免稅的，你在國內如果你去買上市公司股票，你掙的那些錢政府是不參與你的分紅的。這是第一。但如果是你購買的上市公司，你成為他的股東，他會給你分紅的，例如你購買農業銀行，這種農業銀行是每年都分紅的，國內的股票告訴你好多股票都是100年都不分紅的。但是有一些是分分。例如農業銀行，像格力電器這種都是分紅的，它給你分紅的時候就要看你的這樣一個持有股票的時間，會有一個差別化的政策，如果你持有超過一年可能就要免稅了，但如果你只持有一天的話，需要交稅，說白了是鼓勵你長期持有，通過稅收政策上的要求，這個大家可以簡單的瞭解一下。

對於這樣的一個資管產品，其實可以和大家說一下，資管產品之前，尤其是在國內來說，它是否徵稅是一個很大的一個爭議。但是現在明確了一點，它的所得稅尤其是增值稅是由你的管理方來交稅的，假如說你購買一個理財產品。他只要是你的管理方幫你來管理這個資產，它需要交納一個3%的一個增值稅，當然羊毛出在羊身上，最後肯定是有這樣一個投資者來負擔，相當是一個新增加的一個稅賦。最後就是咱們的一個保險資產，其實就是大額保單。跟大家介紹一下，咱們可以簡單的來看一下這個是資管產品的相關的一些需求問題，大家可以看這張圖，從140號文到56號文到90號文，是逐步的來深入的來管理資管產品的稅負問題，就說這個方面規定會越來越細，幫助你把更多的稅收上來，這是一個已經開始正在做的一個工作，這是相關的那個。這個大家不用瞭解的，特別細，只要記住裡面是很少有不徵稅的。關鍵咱們就看，問大家一個問題，也是大家最為關心的。

首先第一先說一下國內的大額的年金險的生存金是不需要交稅？當然咱再說分析涉稅問題的時候，我先問一下大家，大家在和客戶交流的時候一般會怎麼想？我問一下大家，如果你在和客戶溝通的過程中，客戶問你我購買你這樣一個，假設現在咱們是國內的保險代理人，因為客戶及時購買香港保單，也會面臨到是在國內和香港之間的選擇的問題，也會面臨到這樣一個說服的問題。我問一下大家，你怎麼去回答他這個問題呢？你會不會說這個應該是不用徵稅的，肯定不用徵收，以後也不會征的，開徵的話你如果說這樣的話就不夠專業，我告訴大家一個專業的一個解答這個問題的方式。

首先咱們在分析的時候，你再提客戶通過這張保單所獲取的咱們叫生存金，或者是保單的這樣一個分紅需不需要徵稅，你就要看，看什麼呢？就要看他這樣一個收入屬不屬於國內的個人所得稅法的徵稅範圍。明白了吧？那不是所得稅法一共有九類收入，只要在九類收入的範圍之內就徵稅，只要不在範圍之內就不徵稅，說明什麼呢？說明國內的個人所得稅法是正列舉的。大家知道嗎？我再說一遍，剛剛大家還記得我讓你們發紅包的事情嗎？如果是你能夠通過轉換類別的話，意味著你只要能夠轉換成不在這9類範圍之內的話你就可以免稅。你勞務報酬收入變成個人之間的贈予的話這9類裡面是沒有個人之間的贈予的。

咱們看一下所謂的9類就是這麼9類，給大家來做一個簡單的列式，以前是11類現在是9類，這個9類裡面咱們重點會關注，我跟大家解釋一下，第一行的四個現在目前在國內叫做綜合所得，其實就是通過你的體力或者腦力掙的錢，無論是你的工資或者是你的勞務收入、講課

費或者你寫書的錢，或者說你有一些專利收的錢，全部是勞動所得，這個目前徵稅在國內是適用一個3%到45%的這樣一張稅率表，差額累進的，就是你的收入越高你適應的稅率就越高，大家記住嗎？最典型就是如果你的收入超過96萬，假如說你是97萬，不是說拿97萬乘45%，你是超過了那1萬是45%，你適合哪個區間內一部分按照對應的稅率，大家明白吧？實際上3%到45%的稅率，是第一行。 咱們看一下大額保單分紅肯定不在第一行。

第二行裡面最關鍵的經營所得就是我所提到的小賣部或者是個體戶或者是合夥企業它的一個徵稅範圍。但是它的計算方式也是一樣，是你經營的利潤乘稅率，你掙了多少錢，不是你的收入，是你的利潤乘稅率，這也是一種計算方法。另外的三種無論是你租財產還是你賣財產，這兩種，再加上你那邊財產轉讓、財產租賃、偶然所得，最典型的就是你買了一個彩票中了錢，這三種全部是適用20%的稅率，大家還記得嗎？

昨天我有提到一個案例，就是他請我去拍電影的事，要給我一個億，被我婉拒了。如果我通過轉化類別的話，從勞動報酬所得轉到什麼呢？轉到叫做財產轉讓所得變成股權轉讓就會從45%的稅率變成20%，對不對？當然為了讓這樣一個看上去沒有那麼容易被發現，我還讓我包的那個小三她來當女2號，大家記得嗎？這種方式的話就會想的相對的就比較難發現。當然了如果你要一棍子打死的話，有可能會傷及無辜。如果假如說這家企業或者這個導演就是想徹底　獨家的來獲取我的這樣演繹的資格證明，這個肯定不是包養，是獨家。這種情況下這麼高的價格是有可能的，是符合市場價的，是有商業目的的，這種情況下是沒問題的。

你所謂的反避稅好多時候你還是要看具體的情況綜合來判斷，不能說你只要涉嫌少交稅就一定是避稅。咱們昨天不是有一個例子，你如果是只找有錢人結婚道德有問題，你和一個有錢人，你們倆相愛，你可以原諒他很有錢，就不要去歧視有錢人，我是這個意思。好，這四種看完之後其實和這樣一個(聽不清01:58:12)都沒有關係，只有一個是有可能有關係的，就是咱們什麼？紅色的部分叫做利息、股息、紅利所得。好的，利息、股息、紅利所得其實裡面咱們就要看它的一個具體的概念。右上角咱們讀一下，叫做個人持有股權或者債權所獲取的收益。我讀的時候其實我漏了一個字叫做等。

那麼2019年之前這個等字是沒有的，那麼咱們使用這張保單肯定是沒有持有股權或者是債權。所以說你這張保單的收益肯定不是持有股權或者債權的收益，肯定不在這個範圍之內。但是很多人為什麼說它有爭議，因為很多人會問這麼一個問題，你手裡持有這張保單，然後

給到錢給到保險公司，讓保險公司去做投資。那麼會不會相當於你通過這張保單間接地持有了股權或者是債權了？因為保險公司它也是做股權投資或者債券投資，通過保險公司來間接地持有。那麼間接地持有算不算擁有呢？這個又有爭議是不是？

那麼好，咱們可以這麼說，第一他有可他可以認為是不算，因為你直接所說的擁有，應該是直接用才對，這是第一。第二，如果我算的情況下，咱們就想一下，這個如果你算在國內是沒有明確的政策規定的。但是咱們想這麼一個點是有這麼是有一個規定的，咱可以類比一下國內的公募基金，什麼叫公募基金？你把錢給到基金公司，讓基金經理來幫你打理，他來購買債券或者是股票。那麼想一下他那個是不是間接持有？

間接地持有股權和債權獲取的那個基金的收益，其實跟咱們大額保單的收益具有很大的一個類似性。但是這個在國內是有明確的政策規定的，是免稅的。個人持有公募基金的份額來獲取公募基金投資所所獲取的收益。在國內是免交個人所得稅的，所以咱從這樣一個大的維度來確定，雖然有一些爭議，但是它免稅是有依據的。但是2019年之後加了這麼一個等字，目前還沒有非常明確的政策規定，有沒有可能未來這個等字裡面就包含大額保單的分紅。只能說有可能性，這是很專業的說法，有這樣的風險。大家記住了。所以說這就是目前的一個現狀，然後現狀會導致目前的一個現實是什麼情況？所有的國內的大額年金險的生存金，目前保險公司都沒有扣稅。直接錢全部都給他了，是不是？這是第一。第二目前扣稅是沒有法律依據的。

那麼未來會不會有依據，又看法律政策怎麼制定，但是有一點是肯定的，我可以跟大家說，如果你現在買的這張保單。未來即使開始徵稅，那麼不會追溯。大家知道是不會追溯的，政府在徵稅的時候一定是有規則，然後來徵稅。如果什麼時候規則出來，那就從哪一天開始征，不會往前追溯的，所以不存在咱目前售賣的產品會有會有問題。那麼還有一個問題好多人都在問，如果是大多數居民購買的是香港的保單，那麼香港的儲蓄分紅險會需不需要交稅？

那麼好咱們就看一下這麼看。那麼如果這個人是大陸的稅收居民，他應該就他在全球的所得在國內徵稅，在國內怎麼交稅應該依據國內的稅法，那麼它來自境外的收入屬於一種間接持有股權債權或所獲取的分紅，按照國內目前的政策是不交稅的。是沒有明確政策規定來交稅

的，所以說目前來說是安全的，明白了。還是通過這樣的角度去說這樣去說是不是就夠專業？你如果只是說一句，我從來沒見過交稅的，以後應該也不會交，客戶也覺得你到底專不專業？你會不會忽悠我玩的？會不會以後我會有風險？我原來是沒有稅務風險的，買了這張保單，最後被稅務機關來補稅，一定要把這個事情來說清楚。

通過這樣一個案例，其實我最重要給大家帶來的是這個。所謂的稅差理論，這個我給大家來分享一下，這個也是我獨創的。首先第一咱們要看到一下，因為國內和香港不同的稅制，導致就是第一你要注意到你的客戶的稅收居民身份要明確，究竟哪種情況下算國內的稅收居民，而且稅收居民一定是要就全球收入徵稅的，這是第一。那麼對於國內外不同的保險產品來說，咱們通過分析其實大部分都是免稅的。那麼無論是終身壽險還是大額年金險的話，它的賠款和它的分紅目前在國內都是不徵稅的。大家知道嗎？都是不徵稅的。

那麼咱們再對比到咱之前看的那些資產配置類別裡面都是徵稅的，那麼也就意味著這張保單，無論是杠杆作用的終身授權的一些收益，還是每年的分紅，這些相對於你投資到別的投資領域裡面產生收益，那這個的收益直接就是稅後收益，而那些先要交稅才能有收益，它們之間就是有個優劣勢的，也就是我所跟大家說的最早的一個結論，就是在大額保單上是有稅務上的免費午餐，明白嗎？而是這麼一個概念，希望大家能夠理解，然後也是通過對比能夠對比出來的。

那麼所謂的稅差理論，這裡面說了好幾種。第一種是對國內客戶買香港保險，或者國內的客戶買自己內地的保險什麼一些方面的問題。關鍵我跟大家分享這樣一個觀點，大家來想一下看能不能聽得懂。舉個例子，如果同樣你在國內掙100塊和你在香港掙100塊，咱不是說個人，是說保險公司，那你在國內是不是按照國內的稅法來交稅，18種對不對？在香港可能香港就那麼幾種稅是吧？稅法非常的簡單。那我問一下，同樣是100塊的收入，在國內可能要交稅三四十塊，在香港可能只用交10塊錢是不是？那麼好，咱們反過來來說，我就不說保險公司的名字了，假如某一家香港保險公司和北京兩家是同一家保險公司，假如說都是友邦。這兩家公司出同一款產品，它的條款基本上都是一致的是不是？那麼對於保險公司來說，他在做產品清算的時候會不會考慮到我希望通過這樣一個產品。

第一，我不虧本是吧？第二我希望獲取多高的收益，它是要提前測算，要預估出來這樣一個收益，它能夠多少人購買，然後來測算一下，說白了給保險產品定價，對不對？你定價越高，不就相當於是我未來收益就越高嗎？那麼在分析的時候，首先你在分析定價的時候發現，保險公司在運營的過程中它是要交稅的，雖然保單這些收益不交稅，但是保險公司它是有收入的，對不對？保險公司的收入和其他類型的公司是一樣的，它也要雇傭員工的，是不是？他的員工也要交個人所得稅的，如果保險公司來購買一個住宅的話，或者說租用一個住宅的話，也是要交房產稅的，也就意味著它由於在不同的稅制之下，它的稅收的環境不一樣，稅負不一樣，對吧？咱們很瞭解到香港的稅負是很低的，國內是很高的，對吧？那麼如果同樣一款產品，他們都希望通過這款產品的售賣獲取一個億的利潤好不好？那麼內地的保險公司在算的時候，一定要稅前的時候要按1.5個億來算。咱舉例子，咱不說準確的。

那麼可能香港保險產品只需要拿1.2個億，都能夠同樣地獲取稅後1個億的利潤。那麼意味著什麼？意味著內地的保險公司在考慮到稅以後，它的產品更貴，是不是？因為所有的產品的最後的交的稅都要靠這張保單，誰買保單誰付這個錢，誰最終買單，是不是？這些事咱們都是很多不同的因素導致香港的保單產品比較便宜是吧？什麼生命表或者是一些別的因素這些，但是通過稅方面的角度也可以看得到，它也能夠導致香港的產品在價位上是有一定的優勢的，是不是？因為你在內地保險公司買單，內地的保險公司交的所有稅都由你負擔，你在香港買，它在香港交稅由你負擔，那麼兩邊相不相當於你在選擇不同地區的保單的時候，你在選一個稅收窪地？可以這麼去理解，這就是稅收窪地。大家應該能夠理解這個理論吧？我相信大家從來沒有跟自己客戶從這個角度去聊過吧？

沒有。

這個角度其實是沒有問題的，因為你的企業經營，包括你個人的收入經營一定要放到你的一個大的稅制上去瞭解，才夠全面。明白了嗎？好的，大家能夠理解這個，咱們都知道咱們一直在說十大開單秘笈，這個是我在初級課，咱們這個課其實都算是初級課。大家也不要有一個不合理的期望值，覺得通過兩天的課程能不能就成為一個專業的稅務師？你真的是蠻瞧得起我的，我學了十幾年，帶了這麼多年，真的是能很輕鬆地把這個全部教給你是嗎？大家要有一個合理的期望。

第二個是什麼呢？我希望能夠在兩天課程裡面，帶給大家更多的知識儲備，能夠更加有信心和大家聊，當然這也需要你花費很多的時間和精力。不僅要學這兩天課程的內容，在和客戶溝通過程中可能會遇到什麼新的問題？要不斷地更新自己的知識，這肯定是需要的。這是第

十大，最後一大知識儲備了，我給大家帶來什麼呢？會問大家一個問題，大家有沒有遇到過一個問題，昨天有人說企業家的錢不是在企業裡面。基本上都在企業裡面，要不然就在房子上。

對於我，錢都在我老婆那裡，沒有錢。我一個月的零花錢是多少？大家都瞭解了，只有2800。其中1500還都已經花出去了，就剩1300了。這樣一種現實情況，其實會面臨到一個困境，你希望你的客戶買單，但是他沒有錢。但是他告訴你，我雖然沒有錢，但是我企業那兒有錢。但是企業上，咱昨天有一個比較大的困境，我把它稱之為什麼？叫做無票支出和什麼呢？和這樣一個叫做有水分的大額利潤。其實企業家都清楚，我帳面上掙多少錢和我實際掙多少錢是不一樣的。
假如我希望通過200萬請一個行銷總監，如果我真的給他開200萬工資，他只能到手130萬。

我與其這樣，不如直接拿我的私人的錢給他130萬，你來我這裡上班。這樣大家都好，咱們這樣就可以省稅70萬，我也能省錢，他也是拿到一樣的錢，他也蠻開心。這樣的方式會導致什麼呢？導致本來和生產經營相關的這樣一個支出，完全是可以抵稅的，由於沒有發票或者由於為了少交那個個人所得稅，導致你利潤是有水分的。雖然說你帳面的利潤有200萬，其實只有70萬。

好的，這種情況下，我今天包括在課程的宣傳裡面，會講到本次課程最核心的一點。如果從昨天早上到現在的課程很多人都能講得了，這個話題我還真自信，沒有幾個人講得了。好不好？咱們來學習這個核心的課程。我會從範冰冰的偷稅的案件，來講到滴滴打車是怎麼樣來進行稅務籌畫的，來降稅的？最後學完這兩個之後，不是只是聽個熱鬧，當然你可以學會。你學會之後，可以通過這個和咱們的那些企業家打開話題。但這還不夠，通過這個方式，我會說明到大家，能夠用稅務籌畫和大額保單的組合險，說明企業來將帳面上的利潤轉出。轉出以後，就可以用它來購置大額保單了。

當然這種轉出，我會告訴大家，是符合這麼幾條的。第一，是合法的。大家注意，這個是最關鍵的。如果你在別的地方聽到課了，他會告訴你最簡單的方式，你舉個例子，你到一個稅收窪地成立一家公司，讓這家公司給他開票，把錢倒騰一家稅收窪地的公司，把錢拿出來之後買保單。告訴你，他在教你怎麼違法。這個是不行的，一定不行的，很批判，這個肯定不

行，如果你這麼建議你的客戶，你會發現他很有可能會拉黑你。因為他覺得你在把他往火坑裡推。這是肯定不行的，但是我一會給到的方法是完全沒問題的，可以和客戶去聊，來說明他做好利潤的管控，同時滿足兩個目標，第一是能夠把企業帳面的錢，帳面上的利潤，有水分的利潤，能夠合規的把水分擠出來，把錢拿得出來。第二也是要低稅負的，不可能是不交稅的，大家知道嗎？你如果把錢拿出來，一定是從公戶到私戶，這個過程中肯定是要交稅的，但是不會說交很多，只要能夠降低稅負，這樣你可以接受就是合理合法有效低稅負。

大家想一下，如果直接拿出來是個人所得稅的分紅是不是20%？有沒有可能變得更低還要合法？昨天咱們提到籌畫只有一種思路是什麼？轉換收入類別。轉換收入的類別怎麼轉換呢？我給大家來帶來一個案例，告訴大家一個結論，就是從什麼呢？從利息股息紅利，利息股息紅利是20%的稅率。我轉到另外一個項目叫做什麼？叫做經營所得，經營所得，你如果你轉到什麼勞務了，那不就45%了。你還不如20%，反而經過你一通籌畫，企業家多交20萬的稅，你覺得他明年還會搭理你嗎？籌畫失敗，好的，如果咱們從這樣一個經營所得利息股息紅利轉到金融所得，這種轉換是合法的，轉換是合法的，但是轉換以後能夠用更低的稅率來交稅，其實就是低稅負，我給大家拿一個新的PPT來講這個事情。他就把這放哪了？稍等一下，我找一下那個PPT案例的分析，這個好多都是繁體字，我看起來有點費勁。從首張影片是這個是吧？好的。

咱們看一下一個案例，首先和大家也是一樣，咱們要學會相對比較複雜的一個稅務籌畫，先學習一些簡單的基礎知識儲備，第一就是個稅改革相關的東西，大家要瞭解，目前的個人所得稅是分類的在國內，在咱們香港是不是分類的呀？薪俸稅是分類的嗎？它會簡單分類，但是可以合併徵稅的，有一些抵扣事項是可以同時抵扣的，當然在國內是嚴格分類的，但是分類和綜合相結合。剛才我提到咱們那九個裡面第一行是可以綜合叫綜合所得的，剩下的每一類都是單獨來進行計稅，這是第二。第二還要和大家介紹一個，剛才那張圖是一樣的。第一行的四個是要匯總交稅的，是要加到一起的。關鍵咱們今天已經提到了，要什麼呀？要從最左這個利息股息紅利所得，如果你直接把錢拿出來，最簡單的交20%的個人所得稅，你把它轉化成什麼了？

轉化成經營所得，那咱們就需要瞭解到一點，經營所得是怎麼樣來交稅的。為什麼它這樣交稅的稅率低，首先經營所得適用的是一張5%到35%的一個稅率表，這是綜合所得的計算方式，這個其實大家都有瞭解，說白了就是最高45%的稅率，一個階梯性的稅率，這是它那張

稅率表要看一下。那麼經營所得是不是有它的一個內涵，我們可以看一下。首先經營所得的指的是什麼？指的是一些個體戶或者是合夥企業，說白了就是一些他們所做的一些經營行為，是不是？

舉個例子，最簡單的經營行為就是什麼呢？假如說你去開一個早餐店，這裡面就要區分了，區分兩種，究竟你的收入類別是屬於勞務還是屬於經營所得呢？給大家舉一個比較簡單的例子，假如說我來這講一次課，講完我拿錢走，這應該算勞務報酬所得，是吧？應該算，因為我是從事一種勞務講課，然後我獲取收入是技術勞務報酬收入，你想我能不能轉換形式，怎麼轉化？這樣我在內地成立一個自己的工作室，叫做大聖財稅工作室，我來講課的時候就不是我來直接拿錢了，是我的工作室和家庭財稅來簽合同，我們簽一個公對公的服務協定，服務的內容就是我來講課。那麼這所獲取的收入屬於他就把錢直接打到工作室的對公帳戶上，工作室對公帳戶其實就相當於我在從事一個經營的行為。

他們這裡面的差別就很微妙，你可以這麼去理解，如果我講一次直接拿錢走，我沒有註冊個體戶，沒有註冊合夥企業，沒有住在工作室，它是典型的勞務報酬所得，但如果我成立一個自己的公司，咱公司有公司的營業執照，對不對？然後拿公司來簽合同，相互之間開具發票，然後來轉帳，我就屬於獲取的一種經營所得，經營所得對於我這樣一個工作室來說，其實我很明確，幾種不同的情況，你看這有四種，第一種很簡單，就是說白了你就是工商註冊，你只要工商註冊了，肯定是經營所得，對不對？大家都能理解吧？好的，還有一種是什麼？你工商上雖然沒註冊，但確實是一種經營行為。

我舉一個例子，咱們知道國內有一個網站叫58同城，假如說我是給人修櫥櫃的，然後我修櫥櫃，我先要給58同城交2萬塊錢的服務費，然後我自己再租一個場地，要修櫥櫃，你給我打電話，我派專門人員去，其實這就算一種經營行為了。我雖然沒有辦理工商註冊，但是我這種經營的實質是一種經營行為，大家明白嗎？好的，其實通過這點，這個就是第四點，叫做個人從事的其他生產經營行為，雖然沒有註冊也算。那麼大家可能就有勞務報酬的概念，但是他們兩個發現剛才微妙的區別，都可以通過這樣四點來進行簡單的說明。

第一你是否辦理工商註冊，如果你辦理了，你肯定是經營所得，是不是？你辦理了一個有你有營業執照號的，你在做經營，你或者是經營所得，或者是你的經營是否持續，如果講一次課就走一筆一結，這種很難是經營所得，因為你沒有做經營，還有一個就是你的風險和收益是否自擔？假如你如果是有一個自己的工作室，你掙的錢是不是全是你自己的，你的經營的風險是由你來付，你有沒有一些經營的支出，類似於假如說我人家講課，我唯一的成本就是早上那頓早飯，是嗎？沒有成本的，但如果我要是有一個經營所得，會不會我要雇傭助理，我要租場地，　為什麼我說我雇傭助理，很多人就笑了，我難道不能雇一個助理嗎？我有付費能力的，大家都想當我助理的我工資開得很高。1500，半個月。

你要想當是助理。我還有1300，我不知道你們為什麼笑？接著看。還有一個就是所謂的風險收益更大，如果我要是有一個經營行為，我有很多事，說白了，我做金銀所其實和一家企業是一樣的。相當於是一個企業了，在企業是怎麼交稅的呀？交企業所得稅對不對？告訴大家所謂的個體工商戶，合夥企業這些工作室只交個人所得稅，不交企業所得稅。它雖然有營業執照，但是它不是企業，為什麼？因為企業是有限責任的，是有法人主體的，企業是先交企業所得稅，剩下的錢拿出來的時候交個人所得稅。

但是要注意一點核心的區別，國內的企業所得稅徵稅範圍是不包括工作室，個體工商戶，合夥企業的，它們就相當於什麼？你承擔是無限責任，你所謂的風險、收益自擔，你承擔的是無限責任，你和你的企業之間是沒有一個獨立的一個行為的，企業賬的錢只要不交企業所得稅，只要交個人所得稅，交完稅之後全部是你的個人的收益，你再把錢拿出來的時候不需要再交個人所得稅。

也就意味著什麼呢？意味著公司是交兩道稅，個體戶，工作室只交一道稅，公司先交企業所得稅，再交個人所得稅，個人只交個人所得稅，能聽懂吧？好的，其實到這裡的話就像一個點了，就是什麼？就是你的個人所得稅是怎麼算的？兩步走，大家記住兩步走，第一步是什麼呢？先算出你的利潤，第二步是什麼？拿利潤去乘稅率，其實我再說一遍，先算你的利潤，拿利潤再找稅率，好，這裡面就核心了，就是客觀的一個現狀。為什麼這樣能夠籌畫呢？大家知道。想一想所謂的個體戶，或者是合夥企業，其實它的典型的畫像是什麼呢？說是那些賣早點的，開小飯店的，自己幹點小買賣的，或者自己成立一個工作室來簡簡單單講課的。

你說如果我一個人成了工作室，現在就1300塊錢，能找到什麼水準比較高的助理？我1300塊錢給你，你也不幹。那麼想1500是固定支出，和生產經營還不相關。好，那麼也就意味著什麼呢？這種情況下，其實我是一個很小的買賣，很小。那這個買賣，其實如果你要求我記帳，國家來要求我記帳，是不是稍微有點過分？因為很有可能我的生意非常小，你讓我一個月花1000塊錢找個會計來給我記帳，首先第一1000錢會計不好找，錢太少。第二他很難具有記帳能力，我也沒有自主報稅的能力，因為我的規模太小。這種情況下，你讓我自己來算，我掙了多少錢，成本是多少，我利潤是多少，算不出來。

但是稅交不交？要交的，怎麼辦呢？告訴大家四個字叫做核定徵收。大家記住，範冰冰偷稅案用的就是核定徵收。如果你成立的是一個個體戶，不是有限責任公司，你可以申請，申請什麼呢？說我沒有記帳能力，我希望你能夠幫我核定。核定分三種，大家可以看一下，這是查帳徵收，很好理解吧？就跟企業是一樣，先算出自己的利潤。這張稅率表大家沒有看到？說白了我告訴大家怎麼來看這張稅率表。如果你一年的利潤是低於3萬，你按照5%的稅率交，如果你的利潤超過了50萬，是按照35%的稅率交，這個是蠻合理，因為你一年如果你是工資，是超96萬按45%，這個你是超50萬的利潤按35%，其實是蠻平衡的。

但這裡面有一個問題，這是查帳徵收的方式，很多個體戶他是沒有記帳能力的，於是他會向稅務機關申請，向誰申請的？向自己所管的稅管員。現在知道為啥了吧？知道為什麼範冰冰案件裡面有兩名稅務局的工作人員被查實處理了，涉嫌瀆職。你要想範冰冰的那個企業叫無錫什麼文化傳播，它是個人獨資企業，說白了就是個體戶，個體戶它也去申請核定徵收。拜託，我是一個賣早點的，我一年可能就掙5萬塊，利潤5萬塊。我說我進不了賬，我去跟稅務局，稅務局說那你確實記不了，我給你核定，你一年只一個月交20塊錢就可以，別的就不要了，無論你的收入多少，只交這些就可以，這個沒問題，他明明你一年掙好幾個億，你去告訴稅務局，我沒有記帳能力，你幫我來核定，最後核定了6%點幾，正常應該是35的，給他和了六點幾，稅負非常低。那麼你是是不是涉嫌瀆職，你有考量到這個是可能性的，一個年收入好幾個億，甚至幾十個億的一家工作室，會沒有記帳能力，一年給你一個億，幫我記個賬，可以，好，我都可以請你去當男女一號來拍電影都可以了，錢絕對夠。

所以說什麼，就大家可以這麼去理解，類似於火車票，火車站高鐵站如果身高低於一米的話是可以半價處理的，或者是可以免票的，如果一個彪形大漢1米8上了火車完了一噸，說其實我蠻低，我沒有那麼高，他來爭取一個半價的話，這就是不對的了，那麼檢票的這樣一個檢票員的話，如果給他來批准的話，他就涉嫌瀆職。這就是為什麼範冰冰案件通過隱匿收入的真實性質，它的收入是勞保收收入，就是演戲，她成立一個工作室，把它變成了經營所得，去申請核定徵收的政策，她應該不符合條件的，但是由稅務局給她批了。

因為咱們知道有這樣一條杠是什麼？是500萬，如果你的年收入超過500萬的話，你在稅法上叫做一般納稅人，你是必須記帳。好的，那麼它這個合理徵收政策有好幾種，剛才我提到一種，你的收入我不管你收入多少，你開票我不管了，你就一個月交30塊錢，這種是比較普遍，這叫定額。還有一種叫什麼？叫做定律，假如說我不管你年收入多少，你交1.5%，你是1萬塊，好，交150塊，你是100萬，交15000。這就很恐怖了，為什麼？大家想想為什麼，你想想100萬的話，正常按35%交了，得交20萬、30萬，因為你是差額徵收了，那如果直接給你定個1.5的話，就會從30萬變成15000。那麼這個章很值錢，我給你蓋章，在金三系統裡面就可以按照這個率來交稅，完全合法，就沒有問題。

還有一種是叫什麼？第三種徵稅方式更加的普遍，是核你的利潤率，什麼叫核利潤率？假如說我給你核利潤率是10%，告訴你，深圳就是10%，舉個例子，你說我今年開票100萬，我記不了賬，你向稅務局申請，我給你核利潤率是10%，意味著什麼？你的利潤是多少？是10萬塊。那麼10萬塊再去找這張稅率表，再去具體地來進行計算，你可能對應了你這樣一個，但記住兩步，第一步先算利潤，第二步再找稅率，那麼利潤是10%的話，相當於你是先乘10%，在最高乘35%，那麼你的稅負率最高才3.5，這個真不是稅收窪地，全國所有的地方都有這個政策，看到這張表格，這張表是深圳剛剛出臺的政策，去年開始執行的，但現在又出了新的政策，從這樣一個合理的利潤變成了直接給你定律。

剛出臺的政策，那你想一下，如果你是其他行業，例如你是服務業的話，你可以按照10%來核你的利潤，那麼你的所得稅的經營所得稅負就變成怎麼計算了，先乘10%，再乘一個5%或者是35%，那麼你最高的稅負才是3.5%。低不低？從45%到3.5%就是這麼做出來的。好的，那麼咱們分析一下，其實說白了第一轉換收入形式，第二步申請核定徵收，第三獲取稅收優惠，然後完全合法、合理、合情，是吧？好的，大家還記得昨天我讓大家搜了一個叫什

麼？你可以搜叫做個人所得稅籌畫或者是無票支出解決方案，社保解決方案有一個叫做某某通的是吧？它是什麼模式？舉個例子，假如說他們公司需要發票，需要多少？需要100萬，他是做什麼的？做服裝設計的，好不好？可以。你找到，你說100萬的話交稅交多少錢？交企業所稅25萬，他要交25萬的稅是吧？當然了昨天他已經主動交代了，他花4%的成本買了100萬的發票是吧？
承認了。

好，我有更簡單的解決辦法。你花那4%是給了那個犯罪分子，是不是？你肯定沒交稅，你冒了風險，他哪天爆雷都能找著你，因為他把票賣給了你，那張票有你的企業名稱，你是跑不掉的，其他系統跑不掉。可不可以安全一點？我舉一個例子，能不能少交稅或者完全合法的不交稅來解決這個問題的，好的，可不可以這樣？你找到了某某通是吧？某某通的董事長那個劉總是吧？我的學生，現在我變成他是吧？好的，咱倆就在商議了，你有100萬問題解決不了，其實說白了你賬上有100萬拿不出來。

大家注意一會我講的方式不是這種，這種是違法的，好，我倆就開始商量怎麼辦？咱倆簽個合同，好不好？我在某某通上，我拿我的身份證號註冊一家個體戶就在深圳。然後咱們簽一個什麼協議？簽一個服裝設計諮詢，這就說明你在逃避監管，因為你服裝設計諮詢是為了適應你這個行業，看上去好像是對的，但這個業務有嗎？我會服裝設計諮詢嗎？不會。但這個合同是簽了說明是虛假的業務，簽了以後我成立一家服裝設計工作室，就在深圳羅湖區可以吧？然後我們簽完合同，然後我給他開一張100萬的發票，立刻他的利潤就會從100萬變成零，對吧？他的所得稅就不用交了，20萬省下來了，然後我是不是有100萬的收入？按照深圳政策我是不是屬於服務業，那我的利潤我可不可以申請核定徵收？我告訴你深圳稅務局還真不一定給我批，為什麼？

因為你要批准你一定要證明自己沒有記帳能力，他們經過考察，然後你應該會記帳，但是我怎麼著？我不說是吧？你說你是主要幹什麼工作，直接跟他說不好意思，我是一個來自義大利的服裝設計師，我不懂稅的，不好意思，我不懂，我記不了賬，我沒法交稅怎麼辦？你看能不能幫我核對一下，好，按照深圳市最新的政策，幫我核了個10%，我的利潤是多少錢？10萬塊，是不是？10萬塊的話，咱們是不是可以找這張稅率表，咱們看一下上面這張稅表，10萬塊的話，是不是在這個區間？怎麼算稅？第一是不是3萬塊乘5%？多少錢？ 150是不是？那麼3萬到9萬，這中間是有6萬，6萬乘10%是多少？6000是吧？6150，是不是？好，

那麼還剩多少？還剩1萬塊乘20%是2000，8000多塊是不是？大家算一下，我100萬需要交多少稅？8125。8125，那麼我交完錢之後，咱們知道工作室和有限責任公司是不一樣的，是天然是不隔離的，交完稅之後就變成了稅後收入是吧？那我問你100萬減8125等於多少？100萬沒錯，就是太會算了。

那麼在這個過程中，那麼意味著在這種情況，他那25萬省下來了，我這邊100萬到我的賬上之後，交完稅之後還剩100萬。好，那這100萬我可以直接拿到我的私人帳戶裡吧？由於我們兩個已經串通好了，我悄悄地拿支付我給他轉了985000。在這個過程中我掙15000，他省了多少錢？他省了235000。這個賬我算的對吧？他省235000，在這個過程中違法了嗎？虛開發票違法。業務不真實，虛開發票，有期徒刑幾年？
7年。

我虛開是普票，最高才7年是吧？我們兩個誰去坐牢？我屬於什麼？我屬於為他人虛開，他屬於讓他人為自己虛開，我們倆手拉著手就坐上了中港直通車。但這種情況下，其實金三系統不是很容易發現，你們有沒有發現？因為在這個過程中全程沒有少交稅。我那個工作室你稅務局給我核定的對不對？我交稅了，這也是為什麼範冰冰她們如果沒人舉報，到今天都不出事，因為她在金三系統是發現不了這種問題的。這個業務是虛假的，金三系統是發現不了業務虛假的。他怎麼能知道我沒有服裝設計師的水準呢？我還講的了程式設計課，代替我弟講程式設計課程沒問題，所以這個裡面表面上看好像沒問題。

咱們回想一下，昨天我所說的五種不同的賣發票掙錢的方式，這就是最高級的第五種。高不高級？我做一個平臺是不是？你需要發票找到我，我找個地方開完票就給你，錢再私下再還給你，這麼倒所有的稅全部繳納，我跟他們做這個事情的人專門溝通過，他們甚至認為自己是合法的，合法的降低了企業的稅負，為國家的那個做了很大的貢獻，我真不知道他這個腦子是自己給自己怎麼洗的。明白了吧？這就是社會上主流的企業家會面臨的誘惑。

你可以自己在百度上搜個人所得稅籌畫，下面一排有一個算一個，有幾十個不同的平臺，全部用的是這種方法。現在不要質疑我的水準了，　明天把你的企業家客戶帶來好不好？好，接著說這樣一種方式，他表面上披著稅務籌畫的外衣，其實是在做違法的事情對不對？你想

不想有這樣一種情況下，他就算稅務籌畫，假如說他在香港有一個服裝設計的活，他不會幹。他找到我說老師，你看你要是講課之餘，能不能幫我設計一下服裝，我說可以，沒問題。他說你有沒有公司？我說有。於是我幫一家公司設計了一款服裝，爆款，義大利風格的。我設計完之後賣的特別好，我按照銷售比例提成掙了100萬。

這種情況之下我申請了政策，因為我確實沒有記帳能力，我申請我沒有記帳能力，我收入不超過500萬符合政策，稅務局也批了，我交了8000多的稅。手裡還剩100萬，100萬到我手裡面這種情況下違法了嗎？沒有違法，為什麼？因為我確實幹了這個活，活確實是我幹的，合同確實是我簽的，錢確實我拿到了，我錢也沒有返給任何人，我錢自己掙，沒有資金回流，這就是全程合法，如果這麼做和我直接從服裝設計廠拿錢，他扣25萬的稅，其實我是省24萬。這個審核過程其實完全是合法。

我就問一下大家了，有沒有可能你的企業家客戶本來是可以通過合法的方式確實幹了這個業務，本來可以通過合法的方式少交稅，來財稅合規，但是天津話管這個叫活魚摔死了賣。什麼意思呢？就是說他本來可以只交1.5萬就沒事了，結果他花了4萬塊，他花了4萬塊買發票，反而多花了2.5萬，涉嫌虛開發票犯罪。大家知道我的價值了吧？我幫助你既少花錢，又避免稅務風險，大家明天讓企業家客戶來聽一聽，讓我來幫助他們，幫我介紹點活好不好？謝謝你。這個就是所謂的稅務籌畫的一個外衣。

通過這種方式，看這個，剛才大家聽懂了以後，再看這張圖就更明顯了。第一有一個定期定額，這個在國內最普遍的就是餐飲行業。因為餐飲行業賬實在是太難記了。你的收入是多少，糊塗賬。你也知道大家如果在國內吃個飯，才200塊，別開發票了，來一聽可樂好不好。你想，大家都沒有損失，挺好。開了發票你也沒辦法報銷，於是你拿了可樂。大家想想，如果對於我這樣的專業做查漏偷漏稅的，我有沒有幹過這種事情？幹過，真的，每次都要可樂。有誘惑在，這種情況大家好像在整個過程中，只有國家受到損失，雙方都很開心，會有這種感覺。這就是為什麼跑冒滴漏會造成稅很難征得上來。因為下面這些納稅人有可能合謀，就把國家給騙了，這是一種方式。

第二種什麼呢？叫做附征率。很多地方有1.5%的，有0.8的，有1.2的，有1.8的，不同地方的政策不太一樣，但是說白了，你無論是幾都比45%低好多。可能有些人有疑問，那為什麼核定額度這麼低呢？如果核定高的話，納稅人也不同意。　好，還有一個就是核定利潤率，這個是按不同的行業走的，因為它要類比成什麼呢？這個行業的平均利潤率。因為有的行業利潤率比較高，有的行業利潤率比較低。好的，最後花一點時間了，剛才咱們提到範冰冰的偷稅案，範冰冰相當於一個彪形大漢，彪形大漢往高鐵上一站，往那一蹲，幾個億的收入，號稱自己記不了帳，享受稅收優惠，違不違法？是不是在避稅？她這麼操作有任何商業目的嗎？就是為了少交稅。好，那麼滴滴打車呢？問一下大家，你認為滴滴打車上的司機他們是經營所得還是勞務報酬所得？
經營所得。

他們應該算是經營所得，為什麼呢？第一，他們並不是一次性的，經營是持續的，是不是？
是。

而第二呢？他們風險和收益是自擔的，車都是自己的，保險自己上，天天自己開，他的成本由自己負擔，掙的錢也是自己的。它是不是一種典型的經營所得呢？雖然他並沒有辦理工商註冊，但是他屬於經營所得裡面的第四項，個人從事其他生產經營活動。那麼也就意味著，他和範冰冰案件，範冰冰那個無疑是經營所得，但是只不過她申請政策錯了，那麼咱們再問一下，在這一步裡面，這就是範冰冰和滴滴打車的最大區別了，滴打車司機由滴滴公司統一地向稅務機關申請核定徵收，有沒有問題？
沒有。

大家認為滴滴的司機3000萬，每一個都能自己記帳嗎？不能的，他是可以申請的，那麼申請之後它屬於服務業，屬於服務業，是不是能夠，大家記住，所有滴滴公司的票都是從天津開出來的。滴滴公司是一家在天津的公司，不敢想像吧？是一家來自天津的公司，他們所有的票都在天津的濱海新區開，之前我就是他們的稅管員，好的，接著說，說漏嘴了。滴滴公司給他核完利潤之後，但是大家要記住，按照之前的政策是1個月3萬，增值稅不用交，因為他只要從事勞務就是增值稅的徵收範圍。滴滴公司的司機們非常幸運的很難達到3萬，但是現在就更棒了，現在是10萬。滴滴公司的司機，我覺得他們很難開1個月能掙到10萬塊，掙不到說明他直接不用交增值稅，這是第一。第二層他們的個人所得稅，他們屬於經營所得，天津市給了他們一個叫做核定徵收的政策，是他掙多少錢乘10%變成他的利潤。

大家有沒有看到之前那張稅率表啊？如果你的年利潤在3萬以內，5%，你年利潤3萬，意味著你的年收入是多少呢？30萬。也就意味著對於滴滴司機來說，如果你一年的利潤低於一年的收入，所有滴滴公司打開你的旅客費只要低於30萬，我覺得大部分都低於30萬。如果能靠開車掙到30萬，我估計你那個腰就廢了，我不是那個意思，因為你這個是很難達到的一個工作強度。

如果你低於30萬，意味著你肯定是用5%的稅率，那麼你所有的收入先乘10%變成利潤，再乘5%變成你應該交的個人所得稅，是多少錢呢？5‰，5%×10%不是5‰嘛，那麼意味著假如說你1個月掙1千塊，稅5萬，你一年掙30萬，乘5‰等於多少？是15000嗎？1500塊。如果是你工資30萬呢？多少錢？你想想，工資30萬，你至少是用10%的稅率，得交3萬塊錢左右。一個是交3萬，一個是交1500，因為你的收入類別不同，一個是勞務報酬收入，另外一個是經營所得收入。一個是直接交稅，一個申請核定接受政策，之間差這麼多。這是什麼？這就叫稅務籌畫。大家明白嗎？

通過這樣兩個案例裡面，我就問大家一個問題了，大家都聽懂了吧？怎麼樣用這個問題幫助到你的企業家來把錢拿出來呢？如果你是這麼想的，你在這個地方成立一家工作室，你給這個企業家成立一家工作室，給自己的高額利潤的企業開一張票100萬，這邊只需要交15000，這邊就把錢拿到工作室了，可以拿出來98.5萬，相當於把100萬變成了98.5萬，從公戶裡面100萬變成了私戶裡面的98.5萬，這樣做行不行？不行，第一發票虛開，第二涉嫌避稅，那麼怎麼樣才行呢？下午告訴你好不好？咱們下午聽我給稅戶那幾種方法好不好？謝謝大家。

大家中午休息的怎麼樣？

沒休息。

沒休息是吧？是不是在溫習上午在講了什麼是吧？

對。

還是說在想我上午最後問的問題？我現在只問一個問題，上午最後我問了什麼問題？

滴滴是怎麼做到的？
但這個我已經回答了，滴滴是怎麼做到的，大家好多同學都應該已經知道了，那我問了什麼問題呢？你看，現在就是很有意思，就是說我不用問大家對問題是怎麼思考的，連什麼問題都不知道，有點類似於網上那個什麼？就是第一道題目是什麼，下面有四張照片，那一題就41分對不對？只要這題答錯了，肯定就是沒法及格了，那題叫這學期授課的老師是下面四個哪一位？然後四張照片，只要選錯了，你肯定不及格，因為那一題是41分。好多人連這個都答不上來。　現在我問一下，咱們也八九十人，能有一個人記得住我上午最後結束的時候說的什麼問題嗎？
回來告訴我們的答案。

那是什麼問題的答案呢？那就不知道了。

合不合法的，今天上午跟大家提到，最後包括咱們也看了那個案例，我也通過合理徵收這樣一個事情跟大家做了介紹，究竟範冰冰的案件是哪些地方出了問題？那麼稅務籌畫針對於滴滴公司來說，它是怎麼樣來合理的運用的？大家記得住吧？但是最後的問題就是咱們只知道這兩個案例的話沒有用，因為你和客戶只能是能談一談，但是怎麼能用到客戶的身上呢？

最後我告訴大家一種方法，或者大家腦海裡可能也會有，既然大家都已經知道，都不用找稅收窪地，就隨便找一個地方，然後你只要成立個體戶，然後沒超過500萬的話，能夠申請到核定徵收的政策，就能夠享受相對比較低的稅賦。當然了，按照目前的政策，每個月10萬，1年是120萬，增值稅直接免征。那麼個人所得稅也只有享受最高10%×35%就1.5%，3.5，當然有些地方的政策是直接合率的話是合到1.5，是不是？會有這樣一個政策。

那麼大家來想一下，最後的問題就是如果企業的賬上有大額的利潤留存，怎麼樣能夠把它合理合法低稅負轉出，用於購置大額保單？是不是這樣一個問題？那麼咱們通過知識的學習，已經瞭解到上面兩個案例了，怎麼樣能夠用到企業自身呢？很多同學可能第一印象是找一個地方開一家工作室，然後根據它行業的特點，例如它如果是服裝行業，它利潤很多，那我就開一個服裝設計工作室對不對？它如果是一個什麼財稅行業，這邊就開一個財稅工作室，用來講課之類的，說白了就是虛構一些成本，然後簽訂一些合同，把公司的利潤通過這樣的一個成本支出的方式轉到這樣一個作為工作室的收入，相當於是把賬上的錢拿到了工作室上，

然後由於工作室相對稅負比較低，這邊的企業所得稅也能夠抵扣，能夠做到一個利潤拿出，這個是違法行為，對不對？

大家只要建議自己的客戶這麼做，就是在把他往火坑裡推，我也知道在國內有很多講稅務課程的老師會比較喜歡抖機靈，覺得這個就蠻不錯。為什麼會這麼說呢？因為他們會覺得這種方式金三系統不會發現。而且他們會告訴你要根據行業的特點來設計不同的合同，不同的合同的內容，到底是諮詢費，是管理費，是服裝設計費，還是財稅諮詢費，你能夠把合同做得特別好，轉帳記錄做得特別好，他認為你沒有違法，因為你稅都已經按照規定交了，這樣其實是你在做一種避稅的事情，你面臨到兩個後果。

第一是你避稅，咱們知道避稅和偷稅是不一樣的，避稅是什麼樣的後果呢？如果是偷稅，咱們都知道稅款，萬分之五一天的滯納金，或者是二分之一到五倍的罰款，這個大家都已經很清楚了，但如果是避稅，咱們國家是做了一個讓步，什麼讓步呢？就是說我服你，沒錯，你沒有違法，所以我沒有辦法罰款，對不對？但是你通過這種不合理的方式少交了稅，少交的稅我是要征上來的。你少交的錢，我要徵收利息，大家注意，徵收利息。所以說既要把稅征上來，還要徵收稅款對應的利息，這是一種懲罰的方式，這是第一，你剛才那種方案會涉及到偷稅，涉嫌到避稅，那麼好，第二你涉不涉及發票的虛開呢？涉不設及？不涉及。
其實發票虛開就問你一個問題，你有真實業務嗎？有沒有？有。
有？沒有。

那你看你犯罪分子。為什麼？我舉個例子，很多人可能會自作聰明。假如說你的公司是做服裝設計的，你有100萬拿不出來，咱倆簽一個諮詢合同，什麼諮詢呢？假如你又說稅務諮詢，簽一個稅務諮詢，我們倆聊了一下午，你去就說告訴稅務局，我覺得大聖老師的身價一下我就值100萬，可不可以？ 不可以。為什麼呢？因為我的身價肯定不止100萬，說白了什麼呢？首先第一，稅務諮詢的實質有沒有呢？我可以說基本沒有。當然了，你可以說有一些簡單的諮詢，但是你這個定價是不對的，你一定要按照市場價，你要打聽一下，當老師究竟欠我多少錢。你隨便就寫個100萬，你和市場價不一致說明什麼？說明你這樣簽合同轉錢是不具有商業實質的。你的目的就是為了偷稅，或者是避稅。

有一種情況下確實是沒有問題，我舉一個例子，大家想一下，如果他只是想把利潤拿出來，他給我100萬諮詢一下，他這個錢是不是還要要回去？會不會要回去？他肯定要回去的，要不然他這麼做不就沒有任何意義了是吧？真給我錢呀？他會把錢要回去了，這屬於什麼？這屬於虛開發票裡面最典型的資金回流。如果有這麼一種情況，今天聽完課之後，他覺得當老師很棒，他自己的企業確實有這樣的問題，我給他做了一個諮詢，這個諮詢可能市場價是50萬，他說當老師，我覺得你對我的幫助實在是太大了，咱們簽100萬，我多給你50萬，贈送給你。

這種情況下，雖然說這個價位和市場價不一致，但是但是咱們也知道，你只要具有真實的交易行為，再加上一點，他給我多了50萬，我不還給他，這種情況之下就沒問題了。　也就意味著他只要真給我100萬就可以，他只給我50萬就不行。這裡面就是它有個微妙的差別。什麼叫合法呢？什麼叫合理呢？第一合法你必須要有真實的業務，大家要注意，你在向自己的客戶建議任何稅務籌畫的建議的時候，都要守住這樣一個底線，明白嗎？如果沒有真實業務的話，大家知道，給他舉一個很簡單的例子，大家知道在國內有一句話三個劫道的不如一個賣藥的。聽過沒？

就是說三個人站在馬路上去搶錢，都沒有一個賣藥的掙錢快，就這賣藥他是暴利，那他這種暴利的話，如果他們也是以公司，醫藥銷售公司，他們其實就有大額的利潤，大額的利潤放到公司對公帳戶裡，那麼他這個錢能不能拿得出來？拿不出來的，那麼如果他工作之間簽一些虛假的諮詢合同，然後互相之間開票，大家想一下國內他們目前是不是這麼幹的？大家有認識醫藥行業的客戶嗎？告訴你國內現在目前是這麼一個狀況，我可以這麼說，因為我認識很多做醫藥行業的客戶，給他們做諮詢的時候，其中有一半是這麼幹的，這這些人還屬於相對比較聰明的人，他知道這種情況下，金山系統發現不了。這麼做的話，雖然說既虛開又避稅，有可能會被查處，但是很難被查處。這是第一，因為要被抽到才會查你。

另外有一半更加過分。他們也不是找什麼工作室，開票，他們直接買發票。這個是主流。明白了嗎，他直接花錢去市場上買發票，直接假如說就買一張發票，有100萬，那我給你十幾萬或者8萬對吧？按照不同的手續費來買發票，這個風險就很大了。那麼想一下，同樣一個事情的處理的話，你採用了兩種不同的方式，第一種是違法，很容易被逮到，第二種是不違

法，但是避稅很難被逮到，那麼咱們給他第三種方法是完全合法，沒有人會逮你，好不好，好的。

那麼咱們回想一下，咱們現在目前如果做這樣一個稅務籌畫方案給到客戶的話，有幾個最基礎的要求，第一是你堅決不能沒有這些業務，第二是你必須不能發票虛開，也不能避稅，這是一個咱們守住的底線。在這個底線之上我告訴大家一種方法，舉個例子，假如說我有一家公司，是做什麼的？是做手機APP的研發的。這裡做個廣告確實有這家公司，是我弟弟他們做，我幫他們做稅務籌畫。那麼手機的APP或者是小程式的研發是非常的賺錢的，大家都知道其實它的成本很少，它的成本是什麼？就是一些程式，他們的腦力成本，那麼他們假如說在表面上來看這樣一家程式設計的有限責任公司，它是有非常多的利潤留存的，那我怎麼樣才能夠把這套利潤流程轉出？

第一，剛才那種方式不用想了，那你想假如說賬上有50萬，咱就或者100萬，那麼此時此刻咱們想一下，咱們有兩種選擇，一種是面向未來怎麼辦，未來的話一定要合規，這家有一家程式設計有限責任公司是我弟弟的法人，是他來做的。有限責任公司的這個裡面有大額利潤50萬需要拿得出來。

那麼此時此刻如果你面向未來的話，你想合法很容易，怎麼辦？你幫他做一個稅務優化，你就不要拿這個有限責任公司了，你做什麼，你拿一個程式設計的工作室可不可以，程式設計的工作室，當然這個可以在北京成立，你可以在天津成立，也可以在深圳成立都一樣，任何一個城市都一樣，你成立一個程式設計工作室。假如說叫我弟弟在網上叫蝸牛老師或者大勝老師，行那你就叫蝸牛程式設計工作室，那這樣一個工作室擺在這裡的話，那麼從今天開始，如果我接單的話，我只拿這個工作室來簽合同，是不是意味著我稅負面對未來能夠直接降低？對不對？我能直接降低。以前如果有限責任公司我要先交25%的企業所得稅，還要交6%的或者是3%的，根據你是一般納稅人還是小規模納稅人不一樣，增值稅是要交的。

你把錢拿出來的時候還要交20%的個人所得稅，如果我直接成立一個程式設計的工作室來簽合同的話，相當於什麼？相當於我所有的收入打到對公帳戶上，如果低於120萬增值稅不用交，低於500萬其實完全是可以直接只交最高3.5%的這樣的個人所得稅和一部分增值稅，而

且這個交完稅之後剩下的錢其實是可以直接拿出來的。這個是面向未來的一種解決辦法，是不是合法的呀？我成立一家公司，我想成立什麼樣的形式是我的選擇，我拿這家公司來簽任何單子都可以，但是這是面向未來，那面向過去怎麼辦呢？過去這個有限責任公司已經成立了，裡面已經有現在的50萬留存，怎麼能拿得出來呢？其實你可以這樣選擇變通一下。我問一下，任何一家公司它的業務，其實它這個業務就很簡單，就是開發一個APP，一單多少錢。

但是咱們都知道，有的單是利潤率比較高的，有的單是利率比較低的，甚至有一些單是賠錢的。我舉一個例子，假如說我弟弟要給清華大學開發學生教務系統，第一次你會把價位定得很高來招標嗎？肯定會很低，甚至第一單有可能會賠錢，這是有可能的。這樣一個賠錢業務，假如說這個業務是50萬，但其實要賠10萬塊錢，你覺得你拿這個業務是拿有限責任公司簽，還是拿你的個體工作室簽呢？拿有限責任公司簽，利潤就是不是就變成40萬了？這個利潤是不是變少了？那這個錢呢？對不對？有一些收益非常高的專案，假如說你第二次給清華大學開發，你這個價格就肯定不會低了，因為你已經成為供應商了。

舉這麼一個例子，這樣一個業務是不是能夠非常高的收益呢？這種收益呢我就拿工作室簽，相當於什麼呢？如果你還拿有限責任公司簽，它那個虧損就會被彌補回來，就沒有意義了，你就拿工作室來簽。其實就是面臨著一種選擇，什麼選擇呢？就是對你的業務進行一個分類，有掙錢的業務，有不掙錢的業務。

因為這樣一個業務來了之後，兩家公司全部都是我個人的，我拿哪家公司簽都是可以的，這個不違法，大家明白嗎？這個是不違法的。兩家公司都是我的，我願意拿哪家公司來幹這個工作都是可以的，大家明白嗎？當然這個裡面還有一些只能放到下面，不能放到上面說的事。假如說我這工作室反正都已經核定了，你不用記帳，其實幹這個活的人可能還是有限責任公司的員工，成本還從那裡出，但是收益全部進這邊，這種大家就不能放在桌面上說，對不對？這是一種方式，就是業務分拆。

還有一種，業務分包，什麼叫業務分包呢？我舉個最簡單的例子，假如可能會有這樣一種情況，一種情況是什麼呢？假如你還是去清華大學，你要給它開發教務系統。但是清華大學說

了，所有從我們學校裡面接出去的活，必須在供應商的名單裡，你的客戶也會面臨到這種情況，沒錯，我是可以成立一個工作室來接活，但是我之前有很穩定的客戶關係，我只能夠用那個名字，就是改不了的。好的，咱還是一個例子，假設我給清華大學開發一個教務系統，這個教務系統是多少錢呢？市場價是80萬，按市場價是80萬，那麼我只能拿50萬來簽，對吧？那麼50萬我簽了這個合同之後，第一我可不可以？我簽完合同之後相當於什麼呢？相當於我這樣一個有限責任公司，從清華大學接到了一個50萬的活，但這個活是要賠錢的，明白嗎？好，我拿到這樣一個活了，拿到以後，但是我可以自己不幹，我可不可以把這個活分包給自己的工作室？大家瞭解這種模式嗎？就是所有的房地產公司都是最明顯的，總包接到活之後，所有的活都要切割之後分給不同的人了，可不可以我的有限責任公司接到50萬活之後，我分包給自己的工作室呢？那我分包自己的工作室，我可不可以用市場價？只要市場價就是公允的，那我80萬分包它，可不可以？是不是意味著80萬的話，工作室來按照80萬來交稅1.5%或者是最高3.5，但是我這樣一個業務過程中，我50萬接的活80萬包出去，我虧損了30萬，所以我帳面的利潤少了30萬。

他笑了，好像是已經把那30萬從賬上偷出來了，是吧？不是偷出來，這叫什麼？商業模式整合或者業務整合，這個違法嗎？虛開發票嗎？沒有，好，這是兩種都可以理解，對不對？再說一種。這種是怎麼運用的？舉個例子，假如說我的企業想找一個行銷總監，本來想給他200萬，對不對？但200萬你也知道了，我只能夠拿自己的130萬給到他，這樣我能省70萬的稅，包括他自己個人社保或者很多的東西都能夠省。其實我把它稱之為你的大額利潤是有水分的，怎麼樣能夠把這個水分減下來？我把它稱之為叫做合規。合規的來減少你的水分。舉個例子，假如我看這位大哥顏值很高，我特別希望他來當我們公司的形象大使，因為你也知道我的顏值不適合大興安大使。好，那我請他的話，我會跟他談，對不對？他說了我現在市場價是200萬，市場價是200萬。那你想一下，如果我真200萬請他的話，其實他到手也就到手150萬左右，有個人所得稅的問題，可能還到不了150萬，因為是45%，對吧？還有增值稅的問題有很多。如果是我勞務請他的話，其實很不合適，我拿自己私戶請他的話，導致賬上的利潤其實就不真實，並不是真正的利潤。其實我請他作為我公司的形象大使，是完全和生產經營相關，對不對？

好，那麼很簡單了，我可以和他談一下，這樣你能不能去深圳去成立一家工作室，拿你的工作室簽合同呢？他那個工作室就叫形象工作室，專門給別的公司做形象大使。可以，這個沒有問題。好，我們倆簽合同了，當然了可能會有一些問題需要去解決，第一大家就理解這種

方案了，就是說原來的這樣一個200萬的賬外的支出，無票的支出，通過工作室的方式，他能夠給我開發票了，我能夠抵稅了，我就賬上的利潤就沒了，或者說賬上的利潤就把那個水分就能擠出來，這是第一，水分就能擠出來，但是我是低稅負的擠出來，因為所有的稅負就是它這家工作室交的稅賦，其實我可以跟談，你交多少稅我包給你，你說你100萬，你交150給你，對不對？你說還不行，那就簽115萬的合同也一一可以簽131.5萬，我可以把這個稅負由我來承擔，對他來說這個事情比較好談，是吧？但可能有些人可能覺得這個在實施過程中需要談需要交流，他可能會提出這樣一個問題，咱們來設想一下，他會覺得如果我直接來你的公司當員工，相對于咱們只是成立一個工作室，公對公的·來簽合同，他認為他有損失，什麼損失？

如果我是你的員工，你要開除我的話，或者要辭退我的話要賠償我，是吧？《勞動法》對吧？那如果咱們是公對公的，你要解除協議的話，是不是我這個賠償就沒有了，我沒有更多的，沒有自己的權益了。這個會不會成為咱們這樣一個稅務籌畫方案的一個障礙呢？這個障礙怎麼解決呢？很好解決，咱們兩個公對公，我和他的工作室之間簽合同的時候約定一個條款，這個合同期限必須是五年，因為勞動合同也是五年，五年之內，我只要解約賠他多少錢，那不就一樣了嗎？當然他可以提出一些別的要求，假如說我在你公司上班，你可以給我上社保，還是一樣，我可以把錢給你，你自己去上社保去。其實是一個探討的過程，但是在這個過程裡面只要省稅其實雙方都會有利。大家明白嗎？第一所謂的省稅是指它的個人所得稅，可以通過稅務籌畫合理徵收政策的運用工作室模式來進行降低。第二還有什麼呢？第二我公司這邊也能省稅，咱們都知道，假如說你賬上有50萬的利潤，這是稅後的利潤，說明你對應你是交了企業所得稅的。

但如果你能夠有合規的成本進來，每進來100塊可以省25塊的企業所得稅， 可能有些人沒聽懂是吧？我再說一遍，假如說我此時此刻在我原來是拿我自己私人的錢去請他，拿我私人的錢去請他的同時，這個時候我帳面上利潤是100萬，如果我能夠和他的工作室簽約，他給我開了一張100萬的發票，我原來應該交稅交25萬的企業所得稅，我有這張發票25萬省下來，我這邊省25萬，他這邊稅省50萬，一共省了75萬，一進一出兩邊，說明同樣一個合規，既把賬上的100萬拿出來了，利潤拿出來了，同時又省了這些錢，是不是一個雙贏的局面？

我這個拿出來了，我可能在這個拿出來的過程中，我可能100萬交了15000的稅，但是同時我也省了25萬的企業所得稅，你這樣去算帳是怎麼合適，其實就非常不言自明瞭，說明什麼呢？這叫什麼？叫解決企業的無票支出的問題。大家明白了吧？所謂的無票支出一定不是去買發票，而是通過合規的方式來開具和真實業務。相關的發票，大家明白了吧？以上這幾種方式是不是都可以和你的客戶來進行交流？這樣的方式其實咱們把它好聽一點叫做什麼？叫做利潤管控。無外乎你可以通過業務的設計，你要記住面向未來的時候，你可以成立新的公司，你這個業務是掙錢還是不掙錢，說白了企業家心裡都有數，哪個業務掙錢哪一單不掙錢哪一單掙錢？心裡比誰都清楚。

這樣你可以自由地來進行調配，把一些盈利很高的企業慢慢的虧損，這樣盈利是不是就出來了？那些我本來就獲利頗豐的一些單子或者比較好的單子，拿這樣一個工作室錢既稅務籌畫又能夠把錢拿出來，你並沒有把這樣原來帳戶裡的利潤直接拿出來，但是你達到同樣的效果，　你達到了同樣的效果。這是這一種方式，但你可以業務分包也可以分拆，當然你也可以同時直接的通過合規的方式，也就是你以前有的是沒有發票的成本，但這個確實是你的生產經營相關的，那你就取得相關的發票。當然你還有很多不同的稅務籌畫方式，我舉一個例子，對於企業所得稅來說，咱們都知道中國現在企業所得稅率是25%，但是有一種企業稅率是5%到10%，就是小微企業，中國我也提到小微企業在中國的比例占了98%點幾。我會告訴你，明年很有可能會變成99%點幾。

為什麼會上升呢？因為你要這麼想，假如說你有一個企業。有限責任公司也好，工作室也好，對不對？你有一個企業對吧？好，它的利潤是多少錢？是301萬。咱們都知道國內目前小微企業的標準是300萬，利潤300萬。如果你要是高於300萬，但你還有一個淨資產5000萬，職工300人，要同時滿足才可以。好，你這樣一家公司，如果你的利潤是301萬，不好意思，你應該怎麼交稅？拿301×25%，是不是？好，可不可以這樣？假如說你請我去講一次課，給我2萬塊各位，哪怕是1萬塊零一塊錢，大家注意，這不是我的市場價。我舉個例子是吧？我就給他講一次課，那我就給他講十分鐘，好，一個小時，給我一個小時一塊錢。我講什麼，我講的是企業如何進行財稅合規，讓他們的財務來聽。那你想一下這種合適就相不相關？

相關是吧？這是完全相關的，那如果我去給他講如何估值保單就不相關了，對不對？一定要和它的生產經營相關才說得過去，行一下，原來它的利潤是301萬是吧？他花了這樣一筆錢給到我，那麼他就利潤就變成299萬，那麼他立刻就會變成一個小微企業。它適用什麼稅率？大家注意了，100萬以下的利潤適用5%，100萬到300萬之間適用10%，那咱們給他算一下好不好？100萬乘55%萬塊。那麼100萬到300萬是200萬，再乘25%萬，25萬和300萬超20%多少？75萬，25萬和75萬，中間差多少？50萬。相當於他花了11000，給我他省了50萬。合法嗎？合法的。很神奇吧。那你要這麼想，這個問題太絕對了，對不對？老師你說這個太巧了，對不對？

那我先講講說不巧，你有一家企業是不是？你的利潤是多少？是500萬。 你可不可以把你的企業分拆一下，分拆成兩個200多萬的企業，完全沒有問題，假如說你和你老婆，兩個人是兩個股東，那咱也別股東了，咱倆就直接把公司分了完了，對不對？這是可以的，公司分立和分拆就像業務重組一樣，是吧？很多上市公司都可以借殼上市，這個分拆和重組是很正常的，一家公司變成兩家公司，原來25%的稅負立刻就變成了全部是5%到10%，這個是可以分拆的，這個不違法的大家知道嗎？

這個很容易分拆，好多人說你分拆就是為了少交稅，不具有合理目的，不一定。為什麼？我舉一個例子，假如說我和我弟弟，我們兩個合股成立一家公司叫大聖有限責任公司，可以吧？我們的利潤是500多萬，假如說他掙了400多萬，我掙了幾十萬，好。可不可以這樣？我們進行業務分拆，怎麼分拆？就是所有講稅商培訓的單獨成立一家公司叫做大聖稅商工作室，所有講程式設計培訓了變成什麼？大聖程式設計有限責任公司，我們分成兩家公司，我們兩個是不是都是小微企業？

那我們都按照小微企業的優惠政策完全可以實行，對不對？目前的這樣一個稅收優惠政策會造成什麼？造成小企業越來越多，那其實這個是不太合理的，為什麼呢？好多人覺得你不是稅法讓企業變得越來越小，不利於扶持大企業發展，不要這麼幼稚，為什麼？我跟我弟弟我們兩個和股市一起幹，分開了不還是兄弟倆嗎？這是兄弟兩個人，如果是同一個人，你名下有兩家公司，一家叫那個大聖諮詢有限公司，第二叫大聖理財有限公司，第三家叫大聖變成有限公司，這三家公司法人都是你百分之百控股。有什麼區別？除了你的會計會麻煩一點，一個月要報三次稅以外，一點區別都沒有。

你可以請同一個會計，但是在稅上就完全不一樣，因為這三家公司是三家獨立的法人單位，明白嗎？而且這三家公司它們的收入是不用合併的，是不用合併的，大家聽懂這個嗎？這是有限責任公司的優勢。就是所有的稅務籌畫方案沒有一個是一定好的，要看它的特點。我舉個例子，假如說我手底下有三個合夥企業，我都是合夥人。不好意思，大家都知道合夥企業是沒有獨立的法人主體的，是吧？那麼我在三家合夥企業所獲取的分紅需要加到一起來計算繳納個人所得稅，就是我沒有辦法做到一個實際的分拆，雖然表面上分拆了，但是在算稅的時候還是要加到一起。

但是有限責任公司不會，有限責任公司是獨立的法人主體，它們每一家的利潤是相當於是單獨來進行計算，單獨的來進行算稅。同樣的這三家的錢你也不能夠直接拿得出來，因為這個錢是公司的不是你的，但是合夥企業你的所有錢可以直接拿的出來，相當於你是要選擇哪一種好，哪一種不好要來進行選擇，對不對？明白了吧？大家能夠聽得懂吧？

通過剛才我的講述的話，大家會發現，好像即使不違法，也可以做到很多事情。明白了嗎？現在社會上主流有好幾種，包括企業家會面臨著很多誘惑，很多種，一種最low的就是完全違法，完全違法的，就是那些賣發票的團夥，完全違法的。我真的很痛心的會和企業家說一句話，他們從事的是詐騙活動，你不要去幫助他們，是吧？而且幫助了他們，對你一點好處都沒有，肯定會被抓到，對於你來說是刑事責任，沒有必要。那麼第二種是相對高級的披著稅務籌畫的外衣的，這樣的金山系統不會報警，但是只要大家仔細的一分析，就會發現有問題。

我舉個例子，如果只是我們兩個之間十萬，八萬的這樣，在這倒賬的話可能還好一些，但是如果你要做一個平臺，年流水幾十個億，那這個問題就大了，對不對？大家明白這裡面的區別吧？如果是我們做的話，它違不違法呢？也違法。那這這麼做的話會不會虛開呢？也虛開，逮到以後也是要判刑的，但是這種的話不太容易被抓到，金額小嘛，風險相對，但是風險絕對不可控，你只要許可肯定會被抓到的，早晚的問題，是有沒有抽到你的問題是吧？但是你一旦涉及到少交稅的問題的話，就肯定會被抓到了，大家明白吧？但如果你採用合法合理的方式就會沒問題。

但這裡面不知道大家會不會有一個疑問？就是稅務籌畫和避稅有一個什麼樣主觀的區別呢？給大家說一個最簡單的區別，就是如果你在做避稅的時候，你問一下你自己，你是不是把國家想成了你的對手？是不是？我要做一個假的合同，合同一定要簽的和真的一樣。為什麼要這麼做呢？怕被發現。我一定要做一個假的流水和真的一樣。然後這做完之後，這個錢我返給他的時候一定不能支付寶微信，我取下來之後用現金悄悄地我們在街邊交接一下，把現金給他，你為什麼這麼做呢？你怕被發現，對不對？

我這麼告訴你吧，如果有一個稅務籌畫的專家告訴你，無論他怎麼操作，他只要告訴你先成立一家公司，無論股權怎麼設計，業務怎麼設計，他只要告訴你為了規避風險，希望這家公司立刻註銷，不要相信他。如果你做的是合法的事情，你為什麼要註銷它？對不對？你是不是心裡沒底？你是不是想躲避什麼？所以你都不用具備很專業的知識你就能夠區分的出來他這麼做有沒有問題，明白吧？大家可以偽裝成客戶，但別集中偽裝，這一下他老闆給我打電話，怎麼你去講一次課這麼多客戶上門是吧？假如偽裝客戶你說我有股票支出，　某某通你給它平臺上發個資訊，你說能不能幫我解決一些發票的問題，高管薪酬的問題，就剛才咱們探討的這些問題，或者說我想把錢拿出來買大額保單，錢拿不出來你能不能幫我解決一下。他會這麼告訴你，他說行你可以把相關資訊提交給我們，我們看一下你們是屬於哪個行業。

他這個詞特別有意思，他說我幫你來設計一下成本的類別，說白了就是幫你編瞎話，是不是？然後設計完之後我會幫你來在某個地方可能是很小的一個縣城裡面成立一家公司，很快的開票，並且他會這麼告訴你，我免費幫你註銷，大家明白了吧？他的服務專案裡面一定會包括我免費幫你註銷。其實大家從這裡面就發現問題了，是不是？他為什麼要註銷呢？你就問他一個問題，既然你沒有問題你為什麼要註銷呢？剛才咱們所提的那幾種合法的方式裡面咱這公司是不是可以長久的運營，有業務咱就開票沒有業務就放著，是不是？

當然大家會不會還有一個疑問，這樣操作的話會不會成本很高？會不會有成本？中午的時候也有很多學員問到我，會不會有很多的成本？告訴你沒有的。好多人說我是不是得租一個場地，租一個商鋪，啊其實不用的，現在國內大部分的城市都可以拿自己的家庭住址作為公司的註冊位址，記住這個是有合理性的，為什麼？我舉個例子，假如說我想搞一個大聖財稅工作室，主要業務就是講稅商課程，這個可以吧？那麼我拿我家的住址完全沒有問題，因為我

的課件都是在家裡寫的，包括你們看到那個視頻就在我家客廳錄的，是不是？然後我經常在客廳裡面去練，經常給我媳婦講，雖然她已經很不想聽了，拉出來聽一段。你想我實際所有的生產經營行為其實很多就發生在我的註冊地址裡，對不對？這是沒有問題的。如果你拿自己家來做生產經營位址應該就不用付房租了，這是第一。

第二我是不是需要請一個會計？咱們都知道咱們已經申請了核定徵收以後其實是可以不記帳的，為什麼？因為你記不了賬稅務局才給你核定，所以說咱就不用請會計了，就不用記帳了，對吧？那你說這發票怎麼開呢？告訴你，如果你認字，你會用微信，告訴你非常簡單，你可以去稅務局拿你的身份證免費的把發票領出來，然後把這個發票拿回家花800多塊錢買一個印表機，你想什麼時候打就什麼時候打，可以自己在家打，甚至可以自己在家打增值稅專用發票。

半夜打的話有點可疑，咱們都是金山系統如果你半夜打票的話有可能會認為你虛開發票的團夥，而且一看太可疑了，第一半夜3點多打票，第二住址竟然在一個居民區。是不是？而且開票數額還比較大，你也知道我出去講課蠻貴的，數額還比較大，而且集中開票月月都有，經常檢查我，隨便你來吧，你來我家就問我，你這個為什麼三點開票？不好意思，因為我要等我女兒睡了以後才能開票，合理的解釋。你為什麼開票數額這麼大呢？你來聽我的課試試值不值這麼多錢。好，這第二句話。

還說為什麼你不計賬呢？告訴他，因為我不會，對吧？我可以跟他說因為我出去講課主要面對的都保險業人士，所以我其實沒有那麼專業，主要靠忽悠，你可以這麼去說，對不對？全靠一張嘴。好，在這個裡面當然了如果那個稅務局查帳一看盛師傅認識我，你為什麼還申請核定呢？不好意思，我是沒辦法給你批准的，那不就完了，當然很簡單，大家知道怎麼做嗎？如果是這種情況之下我就把我的公司註銷掉，然後我讓我媳婦去註冊一個，她沒有記帳能力，對不對？

她只會記流水帳，今天掙了多少錢，只會記這個。因為咱們所說的記帳，包括今天上午也有學員問我，為什麼滴滴司機能記帳？滴滴司機他所有的收入都是在系統裡有的，他的成本的話也大概可以估的出來，我認為他是可以記帳的，但你要知道這裡面的記帳和咱們理解的記帳是兩回事。我告訴你這裡面記帳分為什麼呢？你最後要出三張報表的，資產負債表、利潤

表，好多人說這個還可以蒙著寫是吧？現金流量表，你會是吧？其實這個記帳是完全的一種專業行為，是財務需要做的事情。

我舉個例子，咱們家假如說收入1000塊，咱們只需要記住收入1000塊，那你知道如果是正規的記帳應該怎麼記？應該記借銀行存款1000塊，貸什麼呢？貸主營業務收入1000塊。知道嗎？這個記帳和咱們理解記帳兩回事，你只要不會借貸就行了。我說借貸是指那個雙向記帳法，最終年底要做試算平衡表，然後推到總帳明細帳，最後出三張財務報表和你的社區憑證，只要我剛才說的你有一個字沒聽懂，你可以申請核定徵收。當然了有一種情況你雖然聽懂了但是你說不好意思，我雖然是財務專業畢業學了好多年，但是我沒有及格過，所以我不會。也可以，是不是？大家明白了吧？這裡面是這麼回事。

好的，今天我是不是在幫大家把我課程的大部分內容給大家再回顧一遍好不好？為什麼我要有這樣一個環節呢？因為今天中午我吃完飯回來的時候，有一位同學跟我說我聽了一天半，你講得真好但是我全部都忘記了。然後我回去看了一下PPT，你有沒有按照PPT講？我說同學你昨天來了嗎？　當然我會理解到大家，你知道嗎？我理解大家這個內容相對抽象，課程剛開始我就說了，如果你要理解什麼是婚姻風險比較好理解，尤其咱們的女同志天天都在和自己的同事談論這個，你看他們家那誰肯定是離婚了，現在都不怎麼見面了，就你在聊這個你感覺很有一個概念。

私生子的問題，一想知道咋回事，離婚的問題，出軌的問題，這很好理解，或者說傳承問題也好理解。但是你真的很難理解增值稅、個人所得稅、企業所得稅，最簡單的，你能理解增值稅和土地增值稅的區別嗎？這個就和你的生活不太相關了，對不對？尤其對咱們香港人來說，恭喜你，這兩個稅都和你的生活一點關係都沒有，你這輩子都不用繳納，真的是。所以我還有點恍惚，因為我現在在香港講國內的稅法，大家這麼用心的聽，我感覺好榮幸，真的。因為在座的各位完全都是不用考慮增值稅這些稅負問題的，在座的各位是如此的幸福，真的。

大家真的很厲害，在這個地方真的是不用考慮的如此複雜稅負問題，但是你的客戶要考慮，而且他每天都會面對這個問題，這個問題可能越來越嚴重，他可能會因為這個焦慮的睡不著

覺。舉個例子，昨天有一個同學跟我說，我都後悔來聽你的課，一下我就很清醒，不對，我出去講課一般很少會有差評，哪怕你不說好，但你不會說差。我說怎麼回事？立刻我想瞭解一下，他說聽你的課之前，我認為自己一點稅務風險都沒有，結果一想原來我內地有戶籍的情況下，現在竟然涉嫌偷稅，你說我要不知道該有多好，晚上還能睡得著，現在我每每想起及此，心裡就很亂，不知道該怎麼辦。

你想想如果你的企業家客戶，你才欠了多少稅？我今天中午才知道香港MDRT一年有100萬，在國內也就幾十萬，一年幾十萬，幾年不得幾百萬嗎？你的企業家客戶一年就欠幾千萬，你覺得他能睡得著嗎？大家還在回想一下，只要10萬就判刑，就涉嫌偷稅，10萬就涉嫌偷稅。想想自身的風險，再想像你的客戶，是不是很同情你的客戶？真的，你很同情他的。我和大家分享一個觀點，剛才我一直在說什麼呢？你要做避稅，就是在想當國家的對手。我跟大家說一句話，你的企業家客戶裡面，我認識太多企業家了，也見過很多，聊得非常的深入，告訴你，如果你聊稅會聊得很深入，因為他會極度的想和你交流。我可以說99%的企業家沒有一個想當國家對手的。其實他們都想當國家的幫手，但是制度出了問題，稅法出了問題，或者說明明有如此好的稅務籌畫方法，他們因為專業知識不夠，所以沒有能夠做到很好的掌握。咱們說了這麼多種合理的方法、合法的方法，他們其實沒有辦法使用的。

這樣的方法其實稅負很低，好多才1.5，最高才3.5。但是很多企業家花10%去買發票，這不就是傳說中的活魚摔死了賣？他們就需要咱們在座的各位向他們普及稅收方面的知識，咱們通過兩天的學習，希望大家能夠有這方面的意識，能夠勇敢的、大膽的和你的客戶談稅務方面的問題，因為這樣你才是真正的有收穫，非常希望大家能夠做到這樣。咱們來講這個內容，這是咱們課程的最後一部分內容了，當時我在設計這個內容的時候，其實是有考慮到，我當時在寫這些內容的時候，其實我已經很用心了，我不知道大家能不能感受到。我講課還是有情懷的，真的是，我不是光忽悠掙錢的，你不相信？
同意。

同意，好，我當時在設計時我有考慮到什麼呢？我最大的價值不是我講的內容，是我把這些內容選出來，大家理解到嗎？我把這些內容選出來以後，再讓大家講的聽得懂，但是我也知道講完之後，可能會有部分的同學在吸收上有問題，有可能吸收的蠻不錯，但是不知道怎麼用，所以我也就設計了這樣一個叫做《稅商三十六計》的東西給大家，這個是我原創。我甚

至很快我就準備弄個百度百科，上面寫一個事成三十六計原創和原創者，創始人。這個事成三十六計主要是給到大家什麼呢？第一給了大家知識儲備，這一天半的課程給到大家了，也有案例，也有知識，也有相關的分析。

跟大家，我覺得一天半的時間大家應該會有一個很基礎的一個概念是沒問題。這個事成三十六計是教到大家，一個相對比較標準化的流程，說明大家和企業家來溝通稅務方面的話題。好不好？我來就是相當於把之前的三十六計的內容我來進行一個簡單的梳理，幫助大家能夠學習的時候更有針對性。咱們來看一下，其實它主要第一個它包括六個，我在設計的時候，第一是如何和企業家切入稅務話題。這是第一，第二是什麼呢？如何能夠通過話題喚醒企業家的焦慮，就是能夠聊到那些企業家所面臨的稅務風險。第三是能夠通過這些風險，能夠在聊的過程中，通過自己相對比較專業的闡述能夠獲取信任。因為我是特別能夠理解專業獲取信任這句話的。

我跟大家來分享一下，我最早的時候，其實最早的時候也就是去年，我從稅務局出來以後，我和很多企業家客戶和我溝通的時候。大家也知道那些企業家都很有派頭的，他一看到我本來是他那個椅子都是身體後傾，癱坐在椅子上。說小盛你坐吧，都是這樣。因為他覺得我很年輕，他覺得就是地位不對等。但是通過聊天，其實我還蠻客氣，我說你們那個主要是從事什麼行業，這個行業我很清楚。因為我大部分的行業都有共同的稅務問題，我就提出，我覺得您的公司可能會有這方面的問題。我只要把這一段說完，他肯定會從椅子上坐起來，而不是癱起來。他原來可能坐全部的一個椅子，這時候就會坐一半了，身體就會前傾了。他會這麼說，盛老師你看我這個情況應該怎麼辦呢？真的是這樣，這就叫專業獲取信任，甚至是專業獲取尊重。

如果你不夠專業的話，像我跟他們來比相對比較年輕，那我憑什麼我要浪費我的時間和你在一起呢？你能不能給我提供有價值的東西呢？能不能夠幫我解決問題呢？如果能夠的話，其實是對於你後期好多事情都好談，因為中國人是談感情的。大家明白嗎？

我可以這麼說，如果我去賣保單的話，我的好多客戶就因為信任我就可以從我這買，他都不用問了，這就叫信任，非常專業的信任。我可以這麼說，咱們現在講一天半了，那大家對於我來說首先是認識，第二還是有一定程度上的信任，這個信任基於什麼呢？就是基於專業，明白吧？這個專業去獲取信任的過程非常關鍵，所以說我再三的強調，把所有的課程內容都

放到十大準則裡面，就是希望大家能夠更好的來掌握這些知識。但是還不夠，後續的話大家可能會遇到很多問題，反正我就一個建議，不要去搜尋引擎上去搜，那上面的回答非常的陳舊。

我舉個例子，你現在可以搜一下增值稅的稅率，好多還是17%，其實早都改成16，現在改成13了，而且我告訴你馬上就要改了，可能還要往下改，天天都在變。所以說一定要即時更新你的知識，這個其實給大家也提出了一個比較高的要求，真是比較高的要求，要做到知識的更新其實蠻難的。大家都挺辛苦，因為我看到朋友圈裡面我是很有感觸了，你知道嗎？好多人聽完我的稅上課之後，立刻就轉身去上了法商課，轉身去上了怎麼樣插花、風水課、行銷課。

我想想我先給大家總結一下，我朋友圈裡面的朋友們都在上什麼課。法商課，我的稅商課還相對比較少一點，因為講得好的人不多，所以這種課少。還有什麼行銷課，還有一些什麼遺囑相關的課程，如何提升你的修養，什麼都有。所以在座的各位真的很辛苦，稅方面的知識還需要大家更新，真的很佩服大家。我能夠幫助到就到這裡了，我們把我的課講好就已經很不錯了，好不好？提到專業獲取信任之後，其實到這一步蠻關鍵，也是最關鍵的一步，但是這個不是我課程裡面最值錢的，我課程裡面最賣座的就是怎麼樣通過稅務風險、稅務話題能夠切入到大額保單。大家如果去聽所有的別的課，這部分內容也是他們最薄弱的。為什麼？

如果你稅務的知識掌握的不夠好，你是很難發現它們之間的關聯。但是在我的課程裡面，大家發現關聯度其實還是蠻強的，是不是？有很多地方我會講，我會講到大額保單在稅務風險管理中有什麼作用。大家還記得嗎？兩個層級，第一稅有風險，萬一讓你家破人亡，大額保單能夠讓你的生活不被改變，意外和風險永遠不知道哪個先到來，這是第一個層級。

第二層級就是稅務風險備用金的話術，會給的非常的完備，它能夠起到什麼樣的作用，最後這些所有風險備用金在選擇的時候，大額保單在這樣一個組合產品裡面會具有什麼樣的優勢，而這些優勢怎麼樣能夠幫助到你，通過不同特性的列舉，非常中立的、理性的、客觀的向自己的客戶來推薦。但這裡面還要運到大家很多對於大額保單本身的知識，大家都很厲害。當然我還會提到什麼呢？就是大額保單本身的優勢，尤其是稅務方面的優勢，不同的資產配

置類別產品裡面，大額保單究竟能夠享受到哪些稅務方面的優勢，例如咱們都很清楚的保險賠款，不交稅。

但是光掌握的事情還完遠遠不夠，為什麼？因為很多產品它有一些分紅的收入，咱舉了這樣一個例子，究竟是怎麼樣免稅的，但這個就很複雜了。以前什麼樣的政策，現在實務是什麼樣的，按照政策應該什麼樣，未來會怎麼樣，都要瞭解得更多，是不是？夠專業才可以。到了一個切入保險的話題之後，我也會給到大家一些方法，和客戶來聊如何來進行簽單。

最後簽單之後會給到大家一些相對比較好的一些話術，幫助大家來鎖定你的客戶，讓他不退保，我把這個稱之為錦上添花。每一步驟，一共是六步，切入話題、喚醒焦慮，還有包括專業獲取信任、簽單、回歸保險主題，一共六步，每一步都會有六種不同的話術帶給到大家，咱們一個一個看。首先咱們看第一個，叫做精准的共鳴，在這個裡面其實知識我都已經講完了，希望大家可以通過這樣一個角度，大家可以把這樣的稅收三十六計列印出來或怎麼著，你在每一步的時候覺得不知道該聊什麼，你可以瞅一眼，是不是？當然你也不要做的過於生硬，企業家做到你的客戶，你說打住，我看一眼，企業家說要不你那個也給我看一眼。

所以咱內部交流就得了，這個裡面其實有很多可以談的，第一步叫什麼？叫做宏觀降稅負，嚴征管的形式，這個其實是最比較好聊的。例如咱可以通過一個比較好的熱點事件和大家聊到目前國內非常嚴峻的一個稅收形勢，這個是可以聊的開的。通過這樣的角度，大家也會瞭解到增值稅是怎麼回事，企業所得稅、個人所得稅究竟在發生什麼樣的變化。例如大家通過兩天的課程學習，已經會簡單地瞭解到個人所得稅究竟變化在什麼地方了。

個人所得稅的知識學習之後，對咱們各位來說，究竟有什麼樣的幫助？可能很多企業家有一個誤區，個人所得稅，我收入太高了，扣除3萬、5萬的不解決問題，他覺得不是應該自己關注的事項，但大家都知道，如果你個人所得稅法學得好的話，你可以解決很多的稅務籌畫的問題。範冰冰幾個億的收入其實都可以通過個人所得稅在做避稅，但如果你想合法的話，其實還是有很多方式可以做，這些話題是不是可以聊？你可以和企業家聊一下，你了不瞭解什麼是工作室的稅收化？你別說什麼是工作室的稅收話術？你說什麼是工作室的稅務籌畫？

這可以聊的，而且我覺得大家，我可以保證到你，因為咱們會給到咱們所有的學院課程的錄音，我不知道會不會給視頻，會給到錄音，會給PPT，還會給到文字版本。那文字版本其實我說的每個字都會翻譯成文字放到上面，好在什麼？好在我的普通話還蠻不錯，軟體就可以翻譯。真的，我的普通話軟體就可以翻譯，一個字都不會錯。所以如果你聽不懂我的普通話，大部分是你的問題，真的。

開玩笑，我舉個例子，咱們都有微信。因為很多時候發語音的話，尤其是商務上的會談，很多人發語音不禮貌嗎？我基本都發語音的。我就摁一下那個扛，我就直接說話，它會直接轉成文字發過去了，都有這個功能的。我是不需要，如果咱們好多廣東人，普通話說的，說完之後一看十個字錯仨還得改半天，我都是可以直接發送的，會省很多事，所以也非常希望大家能夠學好普通話，很重要，你的客戶都在說普通話，如果你不說的話可能會不會交流上有困難？當然了為了迎合在座的各位，我的客戶，我也在很用心地學習粵語，相信很快就能開粵語的課程，好不好？好。

不可能的，學不會。好，咱們看一下，不過我真不吹牛，我6月5號的時候第一次來香港講課，當時蘇校長在課間大家交流的時候，我一個字都聽不懂的，他現在剛才說的，我每個字都聽得懂，厲害吧？
厲害，牛。

咱們看一下，另外你還可以聊什麼呢？財稅的管控模式。為什麼會聊到這個話題呢？因為你是不是想推張香港保單，你可以跟他說什麼了？咱們都知道稅差理論，比如說我們香港，我好同情你，你在國內做生意好不容易，你看我們香港，你不要看最近，最安全的法制城市，最安全，安全的我都不敢下酒店。

好，不要聊這個，聊稅務上的優勢。老闆我也知道你好辛苦，你為了買點發票冒了好大的風險，你看我們香港沒有發票，想買都不知道買啥。我們稅負也比較低，有沒有考慮你的資產在一些稅負比較低的地方配置？那麼可能就問你了，為什麼？你告訴他，你看我告訴你，假如說兩家保險公司為了獲取同一個產品，所以這樣稅務上的優勢導致我們香港的產品更便宜，你認不認可？他說還真是。有沒有可能就聊到保險了？有可能的。

我不知道你為什麼還在笑。咱們看，也可以聊什麼呢？這些切入話題的方式可以聊居民身份的籌畫，咱們都知道你究竟是要不要移民香港，你的稅務身份變更之後有沒有什麼好處？這些也可以聊，這些話題很容易打開話題的，因為我和企業家聊的時候，只要聊這些就要聊好久。第三個叫全球徵稅，其實好多企業家心裡都很清楚，他的資產通過在境外簡單的藏一藏的方式真的是很難再逃脫稅收監管，而且這個監管會越來越嚴，越來越高科技，他越來越有效率，那麼怎麼來進行應對的話這些其實可以學習的。這個是我和大家聊的，叫做影視行業的稅務籌畫，咱們不僅是範冰冰的案件，其實好多別的影視明星也是一樣，咱們是不是兩天之內接觸到了兩種不同的方式？

今天我們跟大家說那種特別low的，直接簽個假合同那種，陰陽合同這個都不值得拿在課程上探討。咱們學兩種方式，第一種是什麼？我去給他的公司當男一號，我當男一號的時候，我可以通過把勞務報酬所得轉換為什麼？轉換為股權轉讓所得，或者說財產轉讓所得，可以從5100萬的稅收變成2000萬，大家記得這個嗎？國外可以通過自己包的小三幫助我，讓這稅務籌畫方案更難被發現。有這樣一個事，大家都記得是吧？好了，就是稅務籌畫，還有一種是影視行業的稅務籌畫是什麼？就範冰冰他們做的，但是那個就違法了，已經被查處了，說白了你就一個彪形大漢還蹲在那裡享受半價票，你都已經年收入幾個億了，還說自己記不了帳，來申請核定徵收，當時批准他申請核定徵收的這樣稅務局的官員已經被處理了，說明這件事情做的就不對了，它是一種避稅已經被處理了。

好的，咱們來看一下這下面叫做私募基金的案例，這案例我昨天也和大家介紹過，就是所謂的私募基金行業，他們正常應該是什麼？應該是叫做經營所得的，因為他們其實都是好多私募基金行業，全部都是合夥企業的形式，合夥企業咱們都知道，像個體戶一樣，全部是經營所得是吧？最高按照35%來交稅，但是他們都覺得35%太高了，因為這些行業是完全不可能申請核定徵收的，一個私募基金行業動輒七個億，他自己都不好意思去申請。所以他做了什麼呢？他往另外一個方向來轉化。我舉個例子，如果你是經營所得，自己記帳的話，最高是35%，上午有講過是吧？他們就和地方政府談判，他說你看，個人所得稅分九種對吧？其中有一種是經營所得，是我們合夥企業的收入，但是你要看到有一種是財產轉讓所得，你買賣股票就屬於財產轉讓所得是嗎？他就和地方政府說，他說你看我雖然表面上是一個合夥企業，但其實我幹的事情呢就是買賣股票。所以他認為自己應該適用20%，而不是35%。他這麼

去辯解是吧？於是他們獲得了地方政府的諒解，一直在按20%徵收，這差了15%就屬於漏稅。

當然了最後去年鬧得比較凶，現在出臺了新的政策，允許他們用20%，所以說還是蠻無奈的，就如果咱們一年只掙100萬的話，你要交45%的稅，如果你掙一個億的話，恭喜你，你只需要交20%了，因為你掙的錢足夠多了。

對，這裡面沒有任何陰謀論的意思，這是稅法的規定，咱們可以簡單的看一下，咱們第一點的話研究館這個，可以讓大家瞭解到，其中裡面會有非常詳細給大家帶來一些專業知識，這個其實我都有簡單的一些講解，就說白了咱們增值稅裡面究竟是怎麼降稅的？稅率的降低，引入更多的進項抵扣或者很多的這樣一個事項是吧？　企業所得稅我會提到小微企業，雖然說它有20%的法定稅率，但其實已經名不副實了對不對？現在都已經變成5%了或者是10%了，而且剛才咱們又舉了一個案例是什麼？就是301萬，請我去講課，省了50萬那種。明白吧？這種其實就是通過業務分拆的方式，其實它的根植於最新的稅法政策，收入稅務籌畫一定要按政策來。

避稅是當國家的對手，你如果稅務籌畫，你就是國家的幫手。大家理解這裡面的區別嗎？問一下大家，國家出臺稅收優惠政策是什麼目的？是不是希望某一些行業或者某一些小的企業或者某些行為能夠少交一點稅，鼓勵這個行業的發展？那我再問你，國家出臺這個政策是希望你用呢？還是希望你不用呢？

希望你用，你稅務籌畫就相當於幫助到符合要求的企業家，是用國家的稅收優惠政策，那會不會讓國家政策以後制定上更加的精准，指哪打哪？我希望哪些企業用，哪些企業就能夠享受，你是不是在幫國家的忙？那國家是應該查處你，還是應該鼓勵你？鼓勵你，這個就是區別了，如果你是當國家的對手，國家在，你自己還要藏起來，各種各樣的怕被發現，國家還是要想方設法的找到你，來處理你。

如果你是當做稅務時好像我這樣，有點情懷的，做一些合法的合規的事情，把更多的稅務風險的觀念給到企業家，甚至通過咱們在座的各位，讓你的企業家客戶瞭解到，其實這樣一個事情是幫助國家稅務機關在進行宣傳稅法，是很有價值的。咱們看美國，美國的很多的稅務師，稅務局不是反感他們，而是非常歡迎他們能夠幫助到他們來進行執業。大家明白這裡面的區別吧？是想這樣一種場景，如果沒有我，我們所有的企業家都全部偷逃稅款，也完全不知道稅務籌畫的方式，新的稅收政策出來之後也不瞭解，大家都傻傻的就花錢買發票，稅上一片動亂，大家就把他全部送進監獄。

但是這種方式是國家不願意去看到的，但是國家希望看到什麼？我出臺一個最新的政策，我立刻把這個政策獎給到所有符合要求的企業家，他們立刻試用，讓政策享受到。所以說我每次我都這麼騙自己，讓自己講課有使命感，這是一個。還有提到什麼？我叫做金山助力，以票控稅，什麼概念呢？就我昨天跟大家提到有金三系統，而且大家還記得嗎？個稅改革以後，金三系統一個通過大資料的方式能夠發現一些很有意思的事情。假如說能夠通過財務指標的比對，直接發現有問題的企業，這個時候發現的，或者是昨天咱們舉個比較有意思的案例，如果同樣有一個小孩被兩位男士在個人所得稅APP裡面作為私生子申報抵稅，說明什麼？同樣一個小孩，兩位男士都以為是自己的私生子，進行抵稅，是不是有一位女士有問題？金三系統通過這種方式能發現，當然他主要是怕你來進行重複的抵稅，但它確實能夠客觀上連查出軌都能做得到。可以查詢到哪些人出軌了，但是它能夠查詢的就更多了。

我舉一個很簡單的例子，金三系統假如說我們悄悄的雖然沒有少交稅，那些高級的賣發票的行為，但他們會發現某一個省份大批量的開諮詢費的發票，幾個億，這個就很不正常。我舉個例子，假如說江蘇的徐州，下面某一個小縣城，一年開出去的諮詢費幾十個億，金三系統絕對會報警。為什麼呢？他們會認為徐州這個縣城的人都好厲害。全國人花幾十個億請他們來諮詢，你都諮詢啥了？教大家說徐州話嗎？這種肯定是要有問題的，非常矛盾的點很容易被發現的。那麼很多的平臺，所謂的平臺落戶到某一個地方或者某一個園區，或者出現這種問題，集中開票，集中跑路都會被其他系統直接發現。

當然是它的一個恐怖之處，真的很多企業家會有這樣一個感覺，就是它表面上好像也不知道怎麼回事，就被計算系統盯上了，結果一查果然有問題，他自己都不知道，會有這種情況。這個裡面咱們還可以談一下，叫做稅銀聯網，這個東西我不太知道這個為什麼不好用？稅銀

聯網是稅務局的系統和銀行的系統來聯網。大家想一想，這種聯網會有什麼樣的效果或者是後果？有沒有想過？稅務局的系統和銀行系統一旦聯網的話，是不是意味著銀行的流水稅務局能夠即時的查詢，你在那些亂七八糟的通過自己的私戶來收公款，從對公帳戶裡面直接把錢轉出來的混同行為，或者是發票虛開的資金回流的流水，很容易被發現。那麼金三系統如果手裡有這個資料，我告訴你可能更早了就能發現問題。連公司混同的風險能更早發現，因為他發現有一個對公帳戶頻繁的往那裡面來匯款會很麻煩，發現線索是不是，這個其實就是金山系統所帶來的焦慮。當然了如果稅銀聯網的話，我覺得會爆雷，又會發現很多現存的問題。銀行的系統目前和稅務局是沒有聯網的，但是會很快。

咱們都知道這一次個人所稅改革以後，咱們的稅務局是和十一個部門進行了聯網，咱們都知道是哪些部門嗎？公安機關，為什麼和公安機關聯網？因為你在做個人所得稅申報的時候，你不得告訴稅務局你有父母是吧？你的父母是叫什麼名字？多大歲數？因為你要超過60歲，你才能扣2000的個人所得稅，那麼你在提交的資訊稅務局一定要和公安的戶籍系統進行聯網，才能夠發現你是否提交了真實的資訊，這是第一，和公安局聯網了，還和那聯網了，房管局，和房管局一旦聯網以後，你說你自己擁有哪個房貸或者說租的房子，這個資訊是可以聯網查詢的，如果你隨便填一個資訊，假如說某個社區4號樓，這個社區假如說一共只有3號樓的話，你寫4號樓肯定會被發現的。

其實他只要和房管局的資訊一比對，這個錯誤資訊就發現了，那你就涉嫌偷稅，你涉嫌提供虛假資訊抵稅。這個在國內目前的懲罰措施是五年之內第一次沒事，第二次就辦你。　那麼也就是所謂的叫做資訊聯網的問題，還有哪些資訊聯網？11個部門，還有好多部門，醫療，就是衛生局。因為咱們現在的一些大病的醫療支出是可以扣除的，那麼你大病醫療之後，你說你花了多少錢，我們的資訊如果和醫保系統連結的話，很容易進行交叉比對的，你這麼一比對，我發現咱們在座的各位，如果在國內就變成一個透明人了。你所有的事情政府掌握的無法相信的清楚。 就像前段時間看到一個段子，我都笑死了，就說那個搞P to P或者是裸貸的，裸貸的不說，就說P to P，假如你欠我錢了，我要追債的時候，不是給那個機構送了一面錦旗，為什麼呢？因為他欠了錢之後，這個機構通過大資料的方式，在一天之內就找到他失散多年的父母。他是一個小時候被拐賣了，一直找不到自己的父母，但是當他欠了一家機構的錢，這個機構用大資料的方式幫他找到了，給那邊打電話，你兒子欠錢了，他說我已經找我兒子找了30年了，他在哪裡？這個是真事。不是開玩笑的，真事。這好厲害，大資料真

的好厲害，他們是不是連結到指紋系統，幫他們查詢了。好的，最後再提一下叫做什麼？叫稅務籌畫的新方向。

這個裡面其實在做財富管理的時候，大家並沒有太過於關注稅務上的風險，大家其實都是在做私人財富管理的行業，無論你是賣基金、賣保單，還是做投資顧問，或者做家族信託，其實都是私人財富管理行業，這個行業在國內現在是往上走了。以後發展肯定會越來越好的，在座的各位也非常幸運。但是目前還屬於一個相對比較原始的狀態。我就跟大家說一個最簡單的點，所謂的家族辦公室裡面，稅務內容絕對是不可或缺的。咱們在座的各位，有沒有和自己的客戶從稅務方面的角度來切入呢？有沒有通過這樣一個方向去做你的私人財富管理的業務呢？大家可以思考一下，怎麼樣能夠通過兩天的課程學習，我也希望能夠幫助到大家。

那接著往下看，第二就是財稅管制的模式，這裡面我提到幾種，第一種是內地的稅務的控制的模式。我不知道大家有沒有一種感覺，如果給你一個任務，讓你來，完全沒有問題的，把國內的18種稅都能夠徵收的上來，而且不能出問題，不能有人遊行之類的，不能產生輿情，很難做到的。但是目前國內其實做的還可以。錢也收的上來，這個還可以是打引號的。目前國內的稅負如此之重，就是沒有做好。你監管如果嚴的話，完全不需要這麼重的稅負，才能夠收到同樣的錢。大家明白嗎？

目前國內的稅收管控的模式大家瞭解，其實就是抽樣檢查，加上稅務稽查，加上反避稅的團隊，這樣同時的多方位的對稅務方面的事項來進行管理。　咱們一直在提稅商思維，其實包括好幾種，你包括你要瞭解稅收政策，你要瞭解你的企業家客戶的心理，甚至你要瞭解國家的稅務機關，它究竟是怎麼樣來對稅務事項來進行管理的，這個地方是不是需要大家更多的去瞭解。第二，會瞭解到香港的稅制。香港的稅制其實大家已經比較清楚了，咱們在香港需要交的稅真的很少，有哪些稅需要交？

大家想一想。在香港話。薪俸稅是吧？還要同時交個人所得稅嗎？香港是已經有薪俸稅，就不用交個人所得稅了吧？香港稅負很低的。稅種也比較少，所謂的自由港就來自於此。國內的18種稅大家就可以深入去想一想，目前為止，咱已經把主流的都學習了，其他的那些如果咱們學有餘力的話，可以簡單的去看一下，我舉個例子，假如說印花稅，你簽合同的時候可

能要收購萬分之五，每簽一次合同要收一次，這個都很簡單。這個也不在主流稅收範圍內，我也是挑了幾個最重要的和大家來分享。最後跟大家說一下所謂的雙邊稅收協定的問題，咱們和香港之間有稅收協定的怎麼協定呢？就是你在香港交的稅，如果你同時在國內也有納稅義務，在香港交的錢我是認的。

大家知道嗎？你在香港假如你同樣100塊的收入，按照國內的稅法應該征40塊，按照香港假如征5塊，這35是補的。我不知道會不會有學員說有沒有這樣一種情況，同樣的情況。我在香港一算，按照香港的稅法，交40，按照國內稅法交20，我可以拍著胸脯告訴你，不可能。你太不瞭解國內的稅法了，現在是圍追堵截的，咱們在談資產配置的時候，發現你但凡掙點錢，但凡掙點錢，哪一步沒有稅？18種稅輪番地招呼你一遍，尤其你做企業的，18種稅裡面，除了一種個人所得稅不是針對企業的以外，其他的全部是針對企業。咱們想想土地增值稅，房產稅企業所得稅，增值稅消費稅，這全部都是針對企業的，包括什麼車船稅，這些其實好多都是企業來進行負擔的，所以國內的企業這種經營是很困難的。當然國內企業家比較有智慧。可以採用逃稅的方式來做稅務籌畫。

直接說你不是征的多嗎？那我就不交了。這是蠻普遍的現象。接著咱們看一下，居民稅務籌畫的方式，其實我裡面先講一下什麼叫無住所個人，好多人其實對這個還是有一點疑義。我們大家來再說一遍，所謂的住所是和房子沒有關係的，它的定義是什麼呢？它的定義是你因為戶籍或是因為經濟利益在國內習慣性居住，也就是習慣性居住的概念。但這個習慣性居住其實比較模糊，究竟住幾天算習慣性居住了。但是它的定義前面有一個叫做因為經濟利益或者是戶籍，按照在實務上來說，你只要在國內有戶籍，你肯定是有住所。但如果你沒有戶籍，你在國內有一個公司，你經常因為這家公司的事情經常在國內居住或者是習慣性居住，你也算有住所。

如果你有住所，就不要談那些多少天的規則了，沒有用，所有的90天183天6年的規則全部只針對於無助所的個人，　好了，咱們再看一下，高淨值人士目前所面臨的稅務風險，這兩天課程裡面咱們也談到很多，例如他可能要擔心，國內有可能未來開徵遺產稅，　國外的遺產稅有沒有可能因為移民的問題落到他的身上，有可能或者說房產稅的問題，因為房產稅有可能會對它的資產配置決策產生影響.是有可能的但還有一些跨境反避稅的問題，假如說以

前有別人給他出了一些稅務籌畫的方案，通過一些避稅的方式來少交稅，有沒有可能現在咱們通過CS獲取資訊以後，能夠對它來進行一個嚴征管的？

所謂的跨境反避稅其實只差一個就是查資訊，所有的征繳稅款都是一樣，有了資訊以後好多事情都特別的好辦，　再往下看，這裡面還提到一個叫做財稅視角審視，其實大家都會從稅務觀點去聊這些的話題，因為咱們在聊資產配置的時候，以前咱們會有咱們在上午也講過，你以前可能聊的時候沒有想過從稅務方面去聊，你可能一直在聊什麼呢？從流動性的角度去聊，保單貸款有多麼好。從安全性的角度聊，保險公司不會倒閉，是不是？從收益的角度去聊，你看我們有負利的收益，你完全是通過別的角度，那麼能不能加一個，以前的都非常好，都可以接著這麼聊，你可以加一個，從稅務上角度去聊，是不是？在這個裡面，其實我和大家聊一下，所謂居民個人的問題。

咱們都知道，CRS裡面是不包括美國的，大家知道嗎？CRS裡面是沒有美國的，美國是有一個單獨的系統，但是這個系統其實和CRS有區別，但是區別不是特別大。但是在美國的法案裡面，它是非常的強勢，說白了美國這個法案就是為了美國要求其他國家配合它，來征美國人的稅，其他國家只是一個從屬的地位，給他提供資訊而已，當然咱們國家會給他添雙邊的，對不對？這個其實大家要瞭解的，其實從這樣一個形式，咱們可以看得出來，未來對於這樣跨境的一個反避稅，或者是跨境徵稅，一定是逐漸的成熟，越來越嚴的。

咱們可以往長遠來看是吧？咱們保險會做長期的資產配置，你可以往更長遠的看，我認為五年之內，房地產稅法肯定要出臺，個人所得稅也會改得更加的合理。稅制也會變得越來越簡單。再過十年有可能增值稅就會取消。再往下看看咱們可能會有更加厲害的反避稅團隊的建設，但這個挑戰性比較大。大家知道為什麼嗎？大家知道為什麼咱們國內做反避稅很難做的特別好？大家有沒有想過這個問題？　你在和你的客戶聊的時候，說現在反避稅的時代馬上就要到來了。但你知道反避稅所遇到的最大的問題是什麼？是人才的問題，為什麼呢？因為你如果你在國家稅務總局，你做反避稅的工作，你的年薪是30萬，就有一些公司想避稅，花100萬請你。 明白吧？如果你是一個年輕人，能夠經受得住這樣的誘惑嗎？

就這麼說吧，咱們國家的反避稅的第一人，我不說他的名字，他反避稅很厲害，厲害到什麼程度呢？以前的轉移定價，包括反避稅條款是他寫的條款，這個法條是他寫的，就厲害到這種程度，在國家稅務總局一年只掙幾十萬。你想這種人的話，你覺得社會上會花多少錢請他呢？可能上百萬更多是吧？但是他當時辭呈都遞不出去，因為都知道他是個人才，他非常厲害，他是說我要去香港來看一下我的孩子在那裡讀書是吧？然後就不回去了，現在還在香港是不是？所以說他在幫一些跨國公司在做反避稅談判的時候非常強勢，對面可能坐一個小朋友是吧？像我歲數，您好，我們認為您貴公司可能想通過這種方式來去籌畫，例如你看一下轉移定價的第三條，我們認為你違反了這一條，它就直接說。第三條根本就不是這個意思。當時我主要是為了考量另外一種行為，這個是沒事的，你到底懂不懂？大家都瞭解了吧，其實是很困難的，人才。

就是在跟裁判踢球的意思？

他不太類似于裁判員踢球，還不太類似於，就是說他的水準更高，說白了，反避稅談判，所謂的談判你知道嗎？就是雙方的水準，對不對？如果一個寫條款的人，還有一個背條款的人，兩個人聊，誰能聊得過誰？這很明顯，這就是反避稅的一個困境，但這個應該會得到很快的解決了，就是說國家其實在反避稅條款會有一些激勵的措施，會有相關的人才梯隊，會越做越好的，這個不是最關鍵的，我認為最關鍵的就是國家的反避稅工作會變得越來越簡單，因為資訊更完備，以前之所以不好談，是因為好多知識東西不知道，我真的不知道你這為什麼這麼做，是吧？

現在如果資訊掌握的足夠多，很簡單的。我舉一個例子，大家想一想，如果你要是之前去查發票虛開，是不是很困難？對不對？我舉個例子，在我剛上班的時候，七八年前，那會我剛上班的時候，如果你要去查發票，首先你必須要懂財務，咱不說你那個賬務知識非常的精通，但是你得分得清哪一本賬是賬。

我說個最簡單，有一個我在秀京帶的第一個徒弟，咱們知道帳戶上有一個叫總帳，一個叫明細帳，是不是？我跟他說，你把總帳拿我看一下，他直接問我這些哪一本是總帳？我就問他，我說好，我給他一個非常簡單的判斷方法，如果你看到這個帳本比較薄，那個是總帳，比較厚的是明細帳，就這種水準你知道嗎？那個時候，如果你只是這種水準，你沒有辦法查帳，你連帳都看不懂，報表你也不明白，所有的會計科目你都不明白，所有稅種你都不會算，

你還怎麼查？但是現在好簡單，為什麼？現在清算系統直接給你發一個通知，A企業虛開了兩張票，這兩張票影本給到你，你去讓他補稅。你到了一個企業之後，你說我不用看你的帳，直接把那兩張發票複印給他看一眼，涉及到多少稅，現在去補貼，你要是不補，我罰你錢，限期交款，結束了。

就是說把系統代替人來幹活，以後反避稅是一樣，當然他也是需要很多的專業知識，但是更專業的是它是有足夠的資訊，這個活會輕鬆很多，當然這個在業內最近探討的也非常多，上個月我還去參加了一個也算是高峰論壇，在上面有一個稅務局的總局稽查局的領導就說，說金山系統企業家很害怕，稅務局更害怕。大家有沒有想過這個觀點？企業家很害怕金山系統，怕金山系統把自己所有的稅務問題全部抖露出來，但是稅務局更害怕金山系統，因為金山系統再運行兩年，整個稅務局沒有一個人會查帳，因為它把所有人的活都已經幹完了。以前我們總覺得，包括我剛上班的時候，我們覺得什麼是水準高？水準高就是我簡單的看看賬，我就能發現問題，也就是最值錢的叫做專業判斷，是不是？專業判斷，就是這本賬給到我，我半天能查的出來問題，給到你看了兩個月覺得企業沒有問題。我這個專業判斷就很值錢，對不對？

在這個過程中很鍛煉人是不是？鍛煉隊伍，但如果金山系統直接告訴你這家企業有什麼問題，你去罰一下，你不就成為一個開罰單的了，對不對？你和那些交警有什麼區別？但我不是說交警沒什麼技術含量，他這確實沒什麼技術含量，對不對？所以說這個就是由於你這樣，不算有事，就這麼回事是吧？因為我不知道這是在幹嘛，消防車是吧？那就好，我怕已經到樓下了，能爭取幾分鐘的逃跑時間，好的，咱今天已經把這六個講完了，私募基金行業當時是不是也講了，它也是轉化收入類別，是不是？私募行業其實是最好聊的，因為私募基金，有可能你的客戶去年就受到了私募基金行業查稅風波的影響。這個影響大到什麼程度，這麼跟你說吧！

到此時此刻他的稅務問題到現在還沒有結案，所有的全國的都沒有結案，企業家其實都知道這個稅以後不用交，但是之前是要不要補？之前的十年八年的，他之前掙的錢，15%的差值需不需要補？到現在沒有定論。所以這個話題他們其實是挺願意聊的，這是明顯的。尤其是好多老闆都是深圳的。當時我查了那家公司就是深圳了。往下看，第二步是喚醒焦慮，剛才一直在聊各種話題，這個裡面，這個比較有意思，為什麼我說喚醒焦慮呢？咱們一直在提國

家，像嚴征管降稅負，國家在提減稅，今年要減2萬億，這個我覺得這個詞特別有意思，叫做什麼呢？叫做結構性減稅。

大家知道這個詞是什麼意思嗎？結構性減稅，我覺得這是漢語的發達之處，就像有關部門，一個部門都不用管，結構性減稅就是增稅。我舉個例子，咱們看《新聞聯播》的時候，可能大家都不看《新聞聯播》，我看的，《新聞聯播》的時候，你看就發現國內實現結構性減稅多少錢？就一共18種稅，其中增值稅少收了一千個億，個人所得稅少收了500個億，整體多收了5000個億。這就叫結構性的減稅，其中有一部分減了，有一部分增加了，實際整體的在增加，看上去好像是減稅，其實是增加了稅負。這個就比較矛盾，國家在減稅，為什麼收上來的錢反而多了，想過這個問題沒有？國家是在各種各樣的方式給到企業家減負，但是國家收到了更多的錢，企業家有沒有一種上當的感覺 ？

其實是的，這就是嚴征管所帶來的效果，把很多原來並沒有徵收上來的錢徵收了，舉個簡單例子，假如以前的增值稅率是16%，現在降到了13%，咱們如果把那些完全不交的人也讓他交的話，那個就能夠抵消這個3%的減除。

這是一個非常有意思的事情，所以從這樣一個角度來更能看得出來，嚴征管的效果要大於降稅負。大家想想這是為什麼？有沒有想過？因為政府的錢是一定要收的，只不過從誰手裡收？財政收入是不能減少的，這是硬指標，這個是大家要保住的一個底線，無論怎麼降稅，政府的手裡的錢是不能少的，明白嗎？組織財政收入的一個比較大的問題，可以大家聊一下，什麼喚醒焦慮，所謂的偷稅與後果，大家知道偷稅面臨幾個，第一個一定要是大額度的，要主觀故意的，大額度其實就是10萬塊算大額度，一平米的房子都買不了，這個就算偷稅了。

這是他的一個主觀的判斷的標準。一旦從刑事責任，涉及到入刑的話，其實就會出來，不但要你的人還要要你的錢，通過這樣一個後果，企業家為什麼說他焦慮？因為那麼其實就是要歸結到一個話題叫做什麼？叫做限期的繳款，這個限期的繳款，大家理解是怎麼回事嗎？稅務局為什麼要限期收款？如果不限期的話，這個錢收不上來，而且如果你不限期收款的話，你沒有辦法算滯納金。明白吧？如果我讓你假如說限期15天之內交，你15天沒交的話，那

麼你晚一天都是有萬分之五的滯納金的。這就是所謂的限期的一個主要的原因。但這裡面會提到一個最重要的就是偷稅的入刑。

咱們知道兩種情況下會被判刑。第一種是偷稅，第二種是虛開發票。這兩種是咱們稅法上會讓你移送到公安機關的一個主要的因素。那偷稅的認定相對比較少，為什麼？因為偷稅入刑裡面有一個要件比較好滿足，就是超過10萬，很多企業很輕鬆的就能少稅10萬是吧？只要偷稅的話，肯定是有罰款的。你看範冰冰那個案件有一部分是避稅的，有一部分肯定是偷稅，要不然不可能罰她。咱們都知道避稅的話是指加之利息和少交的稅，對不對？那麼一旦需要來對他進行罰款的話，那麼其實證明他已經是偷稅了，說明已經定性了，定性他是主觀故意的。定性是主觀故意之後，其實偷稅一旦認定了，還有一個五年兩次的規則是吧？五年內第一次沒事。

但如果你虛開發票的話，一旦定性是沒法說的，肯定是要移送公安機關的。咱們有一個直通車對不對？中港直通車是吧？中間經過什麼檢察院，什麼法院直接都不停站。這個其實是蠻大的一個問題。很多企業家其實並不害怕交點錢是吧？因為他們不缺錢，最害怕的就是會涉嫌到刑事責任的問題。

對於偷稅的刑事責任案件非常少，因為對於偷稅來說，很難認定它是主觀故意的。他可以說我不瞭解政策，對吧？或者我被我的財務人員所蒙蔽，我所以犯了這樣的一個錯誤，那你要罰款就罰款，你別判刑了，這個是很容易商量的。而且在實際的執法的過程中，我跟大家兜個底，實際的執法過程中，如果是偷稅的話，很少判刑的。大家記住了，很少。你像五年內的什麼第一次，第二次，大家有沒有發現所謂的五年之內，第一次沒事，第二次判刑。但是我告訴你，基本上就沒有五年第二次被判刑了，為什麼？

因為稅務局得有一個潛規則，如果一個企業剛剛被檢查過，那麼他在被抽到的可能性極低。知道嗎？第一的話就如果他已經被檢查過了，當年肯定不會再被檢查，這是百分之百。當年肯定不會檢查。第二如果他很不幸的五年之內又被查到了，由於它有第一次已經被處罰的情況，所以如果第二次還對他進行偷稅的認定會非常的謹慎。因為你也知道再認定就要判刑了，其實稅務機關也會很謹慎。

大家知道，因為稅務機關的職責畢竟不是抓人，大家一定要理解這裡面的區別，你要理解你的稅務機關，其實他抓到你的時候，他的第一面向不是說想把你判刑，把你判刑不是他的工作，他的工作是要錢，如果你不給錢，我就不行了才判刑。要理解咱們稅務機關，或者好多人理解，再說一個例子，大家來分析一下，如果一個稅務局的工作人員檢查到你，你覺得他會把你往死裡罰嗎？把你罰到破產為止，雖然說他目的是要錢，但是未見得會那樣。因為他也是公務員，把你罰完之後又不給他分成是吧？他所需要做的只是完成工作而已。為什麼在國內？這個事可能就要掐掉了，有一點我認識很多非常厲害的稅務總監。

大家想一下稅務總監，最牛的稅務總監，是不是讓自己企業的稅務問題一個都沒有？不是。最牛的稅務總監帳戶上肯定會有小問題，因為稅務局來查的時候就把問題給他，方便他結案。　你想想如果你一個問題沒有，他那邊結不了案怎麼辦？是不是在搞事情？我跟大家說個好玩的事情，我有一個同學，他水準還不錯，南開畢業了，水準肯定不錯，他當時去一個房地產公司當稅務總監，恰好他的企業被檢查到，告訴你，房地產公司很容易被抽查到的。如果你的房產公司項目比較大，那就肯定會被抽查到。因為你知道一旦查到你，可能錢比較多。但他當時也是剛剛畢業沒幾年，工作非常用心，保證到自己企業上帳戶上基本沒有任何涉稅問題。稅務局帶他檢查的時候查了一頭汗，查了倆月了，沒有發現問題，每天好像在來檢查的時候臉色都不好。

他感覺很奇怪，他說我很規範經營，帳簿做的一點問題沒有，為什麼稅務局檢查人員對我態度不好呢？我說查出問題了嗎？還沒有。我說多長時間了？兩個月了，我說不行，你可能需要做假賬。他在我的授意之下，我們倆就簡單的互相借鑒了一下對方的想法，他回去之後就把他原來是請客戶吃飯的那張飯票給它抽下來，便拿了一張什麼？變成了送客戶蘋果手機。個人所得稅有沒有扣繳？沒有是吧？是不是要罰款？罰了5000塊錢，結案。他把那張發票抽出來，換了一張蘋果手機的發票。他自己主動的和檢察人員說，他不好意思，我們這個政策不瞭解，你看以前我們認為給客戶送過手機，我們就給到客戶，也不是我們的員工，竟然忽視了繳納個人所得稅。對不起，我們能不能補一下，看一下。

結果他發現這邊面色一下釋然，好，然後把資料複印一下，咱們結。解決問題了，挺好玩的。咱們接著往下看。這個裡面其實我跟大家有提過叫做虛開發票，有沒有善意和惡意之分

呢？我舉個例子，如果像我昨天提到了，你車技很高，如果你出去開車開得特別好，如果是別人撞你，其實你是沒有什麼大的一個責任的。在發票上也是一樣，假如說我們兩個之間來做業務，業務也是真實的。也是服務費，他給我開了一張發票，我認為這個發票是他們公司的，我並不知情，我正常做業務，那我真的是受害者了，後來他那張發票竟然是他買的，花了幾個點？

四個點。
四個點是吧？你那個管道可能會被人打爆了，好多人都找你買了。找我買，我那一點五個點。開玩笑。好的，也就意味著如果是這種情況之下，其實你並不是參與到這樣一個發票虛開犯罪，你就是善意的。你是善意的話，這種情況下是不對你進行罰款的，但是不好意思，由於你這張發票是虛開的，那麼這張發票是不能入帳的。你的企業所得稅，你的增值稅，你是需要補稅的， 大家知道嗎？

這是比較有意思的現象，我把這種企業家稱之為被碰瓷了，這叫善意的接受虛開的增稅專用發票，什麼叫惡意的呀？惡意的就是真實業務也沒有，你這張票就是你去買的。你惡意地購買來少交稅，這種既偷稅又虛開發票，因為你屬於讓他人為自己虛開，對不對？是這樣一回事，那麼接著往下看。右邊跟大家瞭解了一下，《行政法》下的發票虛開和《刑法》下的發票虛開，一個違反的是《發票管理辦法》，另外一個違反的是《刑法》的第205條，明白嗎？這兩個它們之間有一個微妙的界限，就是一個主觀和一個客觀。你主觀上究竟是不是故意的虛開發票避稅或者逃稅、偷稅，然後你客觀上究竟有沒有造成國家稅款的流失？兩個必須同時滿足才會被判刑，必須同時滿足。

我舉個例子，假如說我有兩個企業，我閑在家裡沒什麼事情，對不對？我有一個A企業，一個B企業，我就你開給我一張，我再開給你一張，開了一晚上開著玩是吧？第一個我主觀上我只是為了試一下印表機好不好用，我沒故意偷稅。第二就是你開給我，我開給你，你的收入是他的成本，他的成本是你的收入，互相之間都不用交稅，也沒有造成國家稅款的流失，這種情況下我可能只用罰幾萬塊錢就可以，對不對？這種就不會被判刑了。這種例子比較少了，沒有人那麼無聊，在家列印發票玩。但有一種例子是比較明顯的，叫什麼呢？

舉個例子，假如說上市公司為了偽造業績，假如這家上市公司主要做貨物那個叫銷售服裝，他做銷售服裝的時候，今年一共賣了兩個億，他覺得不夠。這個就業績不好看，他往外虛開了5000萬的發票。其實他往往虛開發票的話，他要多交稅的。他本來沒有這個收入，他多開了收入，他要多交稅，第一他主觀上是不是為了偷稅？不是，人家是為了讓報表好看，讓股價上漲，說明主觀上這個不符合吧？第二，他有沒有造成國家稅款的流失呢？沒有，他反而多交了很多，這個錢還能不能退呀？夠嗆。現在目前來看是夠嗆能退。就你交到國庫裡的錢是很難退得出來的。

我幹了這麼多年，很少見國庫往外出錢。這個很有意思，但是現在可以了。有生之年能看到，什麼？就是個人所得稅的退稅。因為剛才還有學員問到我，說他曾經去稅務機關代開過發票，對方幫他扣了一部分個人所得稅，如果你符合那個免稅的政策，明年的3月1號到6月30號，你可以選一家稅務局，你的戶籍所在地也行，你當時交稅的稅務機關也行，你找到這個稅務機關，你把相關的資訊填列之後可以把你的錢要回來，可以退稅的，會從國庫裡面退出來。終於見到回頭錢了。這個是你可以享受到的一個權利，是沒有問題的。當然了，《稅法》也非常的人性化，如果你在香港工作比較忙，也沒有時間。沒事，你多交稅沒問題的，稅務局是不會給你打電話的。但是過了6月30號就不允許你再退了，因為已經過了那個稅款的追溯期了。就說你少交了一定要補，多交了可以不去退，很人性化吧？

第十個就到發票失控的風險，這個裡面我重點和大家講一點，就是所謂的(聽不清01:41:33)這種情況，裡面就是這樣一個叫做發票流、資金流、貨物流的一致。大家想一下，發票的虛開怎麼樣來進行查處？如果是一個正常的業務，是不是我給你貨，你給我錢？然後我給你開票，對吧？這個叫發票流、資金流，或者是貨物流，一定是一致的。不一致，假如說就會出現資金回流的情況就很異常，對吧？就有可能會被查處，大家明白嗎？當然了，這個發票失控指的什麼意思呢？假如說如果你不幸遇到了最低級的發票虛開團夥，這個團夥幹什麼呢？他就是成立一家公司，然後開了票然後賣給你，然後他跑路，他稅一點不交，這張發票就失控了，在系統裡面。

然後你就屬於受害者，這是比較典型的一種情況，大家瞭解嗎？如果你碰到這種的話，其實是你就完全就是碰到了失控的發票，你反而要替他來交稅，明白嗎？你要替他交稅的，因為你的這張發票在你的賬上你已經抵扣了，對吧？那麼如果這張發票不合規的話，國家沒有收

到對應的錢的話，這個錢是由你來交納的，這就所謂的我說的碰瓷似的，是吧？那這種不能稱之為碰瓷了，因為它是主動的購買發票，這是一種違法犯罪行為。

一旦被認定他主觀是故意的，首先第一他客觀上肯定已經造成稅款流失了，他只要拿來抵扣的話，這個錢國家沒收到，你這邊又抵扣了，他肯定是造成稅款流失了，但是同時他主觀上又是故意的，假如說你能夠證明這個業務是不真實的，你只要能夠證明這個，就能夠說明他是故意的，然後就可以獲取相關的這樣一個對它進行罰款，由於主觀客觀都滿足的話，他就符合入刑的這樣一個情形，就可以把這樣一個案件整體的打包，然後送到哪裡？送到公安機關來追究當事人的刑事責任，大家理解嗎？

給大家聊一個話題叫做社保焦慮。大家做保險肯定都很清楚，我經常在朋友圈裡面被普及一個知識，就是國內的社保不夠，還是要配置商業保險是吧？我經常朋友圈會告訴你，那個標題一般是這樣的，就是說你還覺得只交養老保險就可以嗎？這樣一個疑問是吧？我一般就點開看一看，好像交了養老保險之後也拿不了多少錢，還是要再多配置一些商業保險，是吧？那麼這是一個問題的一個面。

另外一面就是你覺得你的養老保險交完之後沒啥用，就你覺得好像這個養老保險並不能夠解決你所有的交易金、養老金的問題，是不是？主要是養老金，解決養老金的問題。但是從幫你交保險的企業主的角度來看，這個保險交的太多了，就是你覺得你交少了，因為後來拿不到多少錢，但是企業主覺得交多了，因為用人成本太高。高到什麼程度呢？如果你的工資是1萬的話，在國內的光保險要負擔三四千。三四千塊，其實是，如果我需要找一個隻能夠給他1萬塊工資的人，我要花一萬三四。 那麼這樣高的一個社保的話，以前咱們國內的企業家是怎麼解決的？就是不交，少交不交，是吧？

當然它這個少交並不是說這個比例調整，它在調整你的社保的基數，你本來在我公司掙的是2萬，對吧？我也實際拿你的2萬來幫你交個人所得稅，但是在交社保的時候，我就不能按2萬，給你按5000吧，好不好？因為個人所得稅最高不才45%嘛，大部分人其實一般都適用3%或者10%的，對不對？你個人所得稅3%或者10%我能接受，我就按3%和10%給你交，但是你的社保是30%多，如果還按照2萬給你交了，我給你交6000塊，不行，於是我就按照

5000給你交給你交個1000多塊錢，就是挺普遍的一個現象，一直都相安無事都沒事。因為你的個人所得稅是交給稅務局，你的社保是交給社保局是不是？它們兩個之間資訊是不連通的，這次不好意思，不是說它們之間的資訊聯通了，市社保局直接就不徵稅了，直接由稅務局來徵收。咱們把這個在國內稱之為什麼？叫做社保改嫁稅務機關。為什麼會引起企業家的焦慮呢？因為你改嫁稅務機關企業家是很清楚的，他個人所得稅是不敢瞎報的，但是社保全部瞎報的。

對於稅務局來說，它會同時收到兩份資訊，第一，這個人在你這公司上班工資兩萬，第二個，這個人在這上班工資六千。我問一下究竟哪個對呢？傻子都知道是不是？一旦發現這種問題，會不會對你進行定向查處？有可能的，這是一個焦慮。未來如果你完全合規，會面臨到很大的一個問題，就是用人成本太高。咱看一下目前的征管形勢，它是不是也採用了一個方式，叫做什麼？叫做嚴征管降稅負。現在社保的比例降下來了，但是以後你再想降低社保基數不可行了。因為它會進行一個交叉比對，當然了很多人會說，說個人所得稅的基數和社保的基數其實並不是完全一致的，但是不完全一致，可能差個三百五百，你差一萬就有點多了，這個是很容易發現的，在資訊稽核上，因為你都是同一個身份證號，在同一個部門的資訊，很容易發現問題。這真是一個房間裡的大象，所以就隨時都會爆發風險。而且咱們都知道社保如果交的少，是很容易成為你員工舉報的利器。

國內的很多這種勞動合同的糾紛，我跟大家說一個例子，大家知道國內去年他們律師最掙錢的培訓是什麼？當然了保險業的培訓也很正常，最重要的就是《勞動法》的培訓。為什麼？《勞動法》的培訓動輒幾千人，講一節課就告訴你怎麼和自己的老闆打官司，怎麼獲取更多的賠款？舉個例子，你可以說你看你社保沒基數交，這一塊，你無故辭職，我賠款，國內的《勞動法》是非常保護勞動者的。動輒老闆就要賠款，而且最重要的如果你社保上出問題會賠很多錢。你要按照原來的基數給人家補交，會費很多錢，而且會處罰的，所以這個在國內是非常大的一個焦慮，所有做企業的都知道社保問題會很容易出問題。既然會有很多人上完那種《勞動法》的課之後就和老闆對簿公堂了，獲取了很多的利益，很輕鬆的就能夠把自己上《勞動法》課程的學費掙回來。咱們在座的各位一樣，很快開大單，就把這個學費掙回來。

第二和大家聊一下，個稅改革。有很多企業家可能覺得個稅改革跟我關係不大，其實不是，個稅改革其實和每一個企業家息息相關。第一個就是它所謂的往後餘生稅務懂你，稅務掌握你的全部資訊，掌握你的資訊，其實只要我資訊，所有的稅務風險都很容易被發現。大家瞭解嗎？我舉一個例子，例如香港保險代理人一個相關的問題。好的，咱們講了兩個，咱們休息一下好不好？一會咱把剩下的一些講完，大家都很辛苦，休息一下。來，咱們開始接著講，大家是不是都已經很累了？我看好多人。

沒有。
沒有是吧？好的。
你也很累。
我還好。
我就在想怎麼樣幫你規劃剩下的1300。
1300還有規劃嗎？不是，我只有1300，你還想著讓我買你手裡的高端醫療險是吧？
買不了。
買不了是吧？一個月，一年才1300的話怎麼吃飯？
3塊錢的飯。
可以規劃。
真的非常棒，我都已經明確說我只有1300的時候，很多人還把我當為目標客戶，不棄不舍是吧？很棒。
可能因為錢少，風險就小。

風險很大是吧？那你有沒有想過從稅務風險的角度幫我來考量一下呢？不想跟我聊這個是吧？好的，咱們開始繼續講課好不好？我很體諒大家，大家其實都很辛苦，其實我是有設想這樣一個場景，如果我去聽一個完全我之前不太瞭解的領域，連續兩天肯定是比較辛苦的，我非常理解大家，大家再堅持一下好不好？再堅持一下，咱們把這個內容講完之後，剛剛有提到後續服務是吧？看看後續怎麼開展。第二項是專業獲取信任，在這個裡面還是和大家來聊一些話題。其實我只是通過這樣一個幫大家把已經學到的知識來串一下，這個裡面我提到一個叫做房地產稅，狼真的來了，因為大家都知道《狼來了》故事，這次真不是開玩笑了，肯定是要來的。我是不是已經分析了兩天了？為什麼說狼來了？他們肯定還是有很多問題的，例如房地產稅有什麼樣的優勢？相對於目前主流的增值稅，大家還記得嗎？房地產稅的優

勢就是征管成本低，收上來的錢賊多，甚至都不需要人，而且它不會讓企業家偷稅，它不會誘惑你偷稅，你甚至沒有辦法通過購買發票的方式偷稅，這是第一。

第二，還提到這裡，我回答一下剛才有那個學員問一個問題，他覺得很神奇，他說你看張老師，你說的這個稅務籌畫的方法好像也很簡單，為什麼很多的企業家不用了，大家會有同樣的疑惑嗎？有沒有？很多的疑惑是吧？這裡面有好幾個問題，第一，很多企業家的需求，並不是通過稅務籌畫的方式少交稅，它的需求是不交稅，這是第一。第二，這些內容他聽上去原理很簡單，實操上沒有那麼簡單，不是說你開一個開票就可以了，它有很多的設計。

咱們像滴滴打車，我說的很簡單，我就舉一個滴滴打車的例子，滴打車裡面好像很簡單，司機是生產經營所得，申請核定徵收就可以是吧？不是那麼簡單的，我舉一個最簡單的例子。如果這樣，這個完全可以在任何一個城市，為什麼一定要在天津呢？天津作為一個直轄市，它為什麼能夠放開這麼大的一個許可權呢？其實它裡面還有很多問題，例如3000萬的司機他的發票怎麼開？你說他的生產經營所得，你這賬是怎麼記的呢？我舉個最簡單的例子，滴滴所有的司機所拿到的錢，在稅法上叫價外費用。對價外費用的認定來說，一共有十幾種，你屬於其中的一種嗎？你說你屬於其中一種，你在帳簿記載上有沒有能夠體現出你屬於這一種？你結款是用往來帳？還是用的資金結算？你的增值稅開的是普票還是專票？你的專票和普票有沒有申請納稅返還？這些其實都是一些非常細，這是很簡單細節問題，想把它落實的話都很麻煩。還有一個問題，所有的司機，由於他的經營是在全國各地的，為什麼就在你天津一個地方納稅就可以呢？好多人就說了，那個司機假如說在深圳開的滴滴司機，滴滴司機在那裡營業，按說他這個稅不應該交到深圳嗎？為什麼要交到天津？深圳會不會不同意呢？那別的省份怎麼辦呢？怎麼樣能獲取國家稅務總局的許可嗎？

再舉一個例子，上個月的時候，基本上那個統一的資料已經出臺了，在整個天津市，去年滴滴司機光個人所得稅交了，應該是增值稅交了45個億，個人所稅交了8個億。雖然只有5‰，但是也有8個億。你想這8個億都交到了天津，但你說別的省份會覺得，這些車不是只在天津開，憑什麼只交到天津呢？就有很多的稅務機關向國家稅務總局舉報，說天津做得不對，你為什麼要，說白了他們也會搶稅源，鄭州它認為這50多個億應該分給我們一部分。你想這個其實也是在方案實行過程中的時候會遇到的困難是吧？然後天津稅務局局長(聽不清01:55:39)局長被喊到總局，他就說了一句話，就把這件事情頂回去了，他說了一句話，他說我們天津雖然落地了這樣一個稅務籌畫的方案，但是我問你一個問題，如果不落地在天津

，那麼3000多萬司機的所有收入是不是一毛錢的稅都收不上來？你可以選擇，你可以選擇只讓我來收，你也可以選擇都不收。我舉個例子，假如說你讓深圳來收滴滴司機的這樣一個稅的話，他怎麼能確定這馬路上跑的哪一個是在深圳跑？哪個？它能滿大路口去去攔截嗎？那不整得比這還亂。這個大家要瞭解，就是說，如果你要想把這個發出去，你會遇到很多的困難。

我舉個例子，假如說有一個滴滴司機，他很簡單，他接到一個活，把一個乘客從深圳送到了香港，讓他來講課，那麼中間哪一段錢應該歸誰，是不是都得結算？或者說把他送到了惠州了，那這個中間的哪一部分應該屬於深圳？哪一部分應該屬於惠州呢？如果你要這樣扯皮的話，你這個事情就辦不了了，就很麻煩了。

所以說好多時候會有這樣的問題，包括大家可能也會有一個觀念，會覺得現在目前國家有比較好的核定徵收的政策是吧？兩個問題會回復到大家。大家可能覺得今天聽到了很簡單，這麼簡單的方式，企業家用起來會不會很好用？其實可能還會有一個疑問，500萬以內可以，超過500萬怎麼辦？那可能就不能夠通過這麼簡單的方式來解決了，就要通過非常複雜的方式。但是時間有限，我可能一個方法就要講兩天，不在咱們課程範圍之內，但是這樣一個方式其實是這樣的話，有沒有風險會取消呢？

現在有核定徵收政策，咱們去搜百度，好多標題都是取消核定徵收，核定徵收政策不再適用，有相關的很多的報導。大家有沒有發現？而且我甚至可以告訴你，去年的個人所得稅改革的時候，在徵求意見稿裡面第38條，明確地規定，各地不允許事前的對工作室進行核定徵收。說明什麼？說明合同之後有可能會取消，當時整個行業都在探討這件事情，很好，最後38條直接被總局刪除。因為什麼？因為它有一個非常大的困難。大家想一想這個困難在哪裡？舉個例子，你是稅務局的征管人員，你手裡管個2000戶。這些如果你不核定的情況，首先2000戶大家記住了2000戶，如果你直接核定每一戶假如說交20塊，一共是多少錢？4萬是不是？4萬塊錢，對吧？那你能夠收4萬塊錢嗎？

我告訴你，如果你讓他們查帳不核定的情況下，讓他們自己報那個報表，這裡面有一半是不會寫字的個體戶，有一半是不會填報表的個體戶，最後你一毛錢都收上來，這是核定之後他

有他的優勢，因為他效率很高。但你也可以這麼說，讓他們都填報表，那麼告訴你這種情況，他們所有人都說自己虧損。因為裡面好多個體戶，他們本來也不開發票，他們無所謂，所有都說自己虧損，好，那你說自己虧損，那你可能要抽一個其中去檢查，你就相對大企業一樣對待他們，是吧？2000戶你抽一個去檢查，你檢查到他了，你說你為什麼說自己是虧損？他說我不掙錢，我不掙錢，你說你不掙，你沒有證據，他說我沒有證據，因為我不會記帳，我不會記帳，你也不給我核定，我只能說自己虧損了，而且我告訴你我確實虧損錢我也不掙錢。

最典型的就是農家樂。國內的很多農家樂就是這樣，就貌似很掙錢，稅務局只要一來就說自己虧損。對不對？是這樣的，那這種情況下，你稅務局只有一個辦法是什麼呢？對它進行核定徵收，那最後不是還落到這個了，所以它核定徵收既然存在了，就有它的一個核心的原由的。當然了這其實也不能算是一種征管上的漏洞，為什麼？

因為核定徵收雖然少交了稅，但是它有它的道理在，我舉一個例子，大家想想這個場景，如果我今天來講課，我今天來講課，按照國內稅法交45%，那是因為我沒有什麼成本，對不對？這種情況下我交45%是合理的，因為我的利潤高，因為我唯一的成本就是今天早上那個早飯，唯一的成本。那你想一下如果我是做了一個工作室，我就要雇人就怎麼樣的，其實我的利潤率就不可能達到這麼高了，其實從合理性上來說，我確實不應該再交那麼多的稅了。它有一定的合理性是不是？其實你只要區分一點，你究竟是只是講一次課，還是你想做一個講課的工作室，兩種情況下你本來的收益就是不一樣的，你收益不一樣，交的稅多少的話是和你的收益直接相關的，而不是只是一種簡單的操作，變化形式來少交稅。

因為大家來想一下，如果你只是講一次課就走的話，你掙的錢基本全是你的，那如果你要養團隊，你要養團隊，然後你要租辦公場所，你要雇助理，你給2800根本就不剩什麼了，懂吧？然後你還有很多別的成本，你這個時候你所對應的你的對標的就不是另外一個講課的講師了，你所對標的是你的行業的，別的做培訓業務的公司，它們行業的公司利潤率大概是多少你就是多少。明白了吧？是這麼一回事，回答一下大家簡單的疑問，那接著往下講。那房地產稅咱們昨天提完之後，大家應該會有一個比較簡單的印象，包括對未來有可能會開徵的一個，我可以和大家分享幾點經驗，你可以通過這樣一個經驗去想未來房地產稅，第一這房產稅一定會參考目前正在徵收的房產稅。這是第一。

第二房地產稅募以後會越來越重要，這是由它的本質特點決定的。你是國家稅務機關，你也希望把房地產稅推到越來越重要的地位上，首先咱們在學習，學習歐美的發達的經驗，房地產稅變成主流稅種是必然的趨勢。只是早晚的問題，能夠解決你很多問題，未來咱們都提到會因城施策，會對多套房產多掙，它究竟會影響貧富差距，咱們提到他和房產稅的區別，這個裡面咱們都會提到相關的知識，這些其實可以在這樣一個環節，通過講授這些，咱也不能把它稱之為話術了，因為它確實是非常客觀的，能夠獲取客戶的一些信任，因為你想一下，如果你沒有過來參加兩天的課程，如果讓你直接講房產稅，沒有今天講這麼好，最起碼沒有講今天這麼全面和客觀，大家是需要可以從這個角度去和去聊的。那麼再跟他聊一下，房產稅和遺產是對標的，如果遺產稅在美國徵收的話，和在國內徵收的話，他們有沒有什麼區別？從這個角度你可以說什麼？如果在國內徵收的話，會相對來說簡單那麼一點。

因為在國內現在有非常發達的一個資訊的管控，我也提到一個在過紅綠燈的時候，你只要看一眼你的身份證號，就上面顯示了，就這個技術是完全沒有問題的，這是第一。那麼這樣大資料的條件之下，稅務局又非常瞭解你的資訊，尤其在咱們國內有一個現狀，財產主要以公司股權或者是房地產為主，　那麼公司股權是很容易查明的，咱們有工商系統，有上市公司，這個股權歸誰是很明確的，那麼對於60%~70%的以房產配置為主，那個產權更是非常明確，價值也非常好評判。那麼意味著主流的咱們說抓大放小，對富豪來說，百分之60~70%是房產，剩下的20%應該是股權，那意味著80%的財產的話基本上都有相對應的有據可查是第一。

第二是它能夠對它來進行合理的定價，對是能合理的定價的，房產價格好不好定？很好定，不好定，它是有市場交易價格的，相對比較好，它肯定比那個什麼和田玉，或者那些藝術品比較容易定價。那麼股權也容易定價，如果上市公司直接定價，非上市公司，你可以用很多的財務指標來算出它一個估值，這個都是可以做得到的，那就意味著在國內的話，如果開徵遺產稅會相對歐美和日本簡單一點，會相對簡單一點，這個簡單主要造成的原因是因為財產配置比較粗放，政府比較容易掌握資訊，定價也相對簡單，但這個並不代表遺產稅開徵會非常的簡單，因為它有很多的問題還沒有得到解決，而且它最核心的就是它的徵收的成本太高了。政府要開徵的時候要考慮到很多因素。

最核心的講，咱們昨天有提到，開不開徵遺產稅，從政府的動機上來說，和開徵的難度肯定是要考慮，遺產稅的特點肯定要考慮，但最重要需要考慮的就是國內的貧富差距夠不夠大，有沒有必要開遺產稅來進行調節貧富差距，政府有沒有想通過這樣一種方式來調節，通過出臺稅收方面的政策，這個大家可以去詳細的瞭解一下。那麼大家有沒有想過現在比較多的那種財產代持的問題，有，是吧？這個方面有沒有稅務風險呢？
有。

有是有風險的，我舉個例子，咱們都知道最簡單的，假如說是房產的話，如果父母過繼給子女，假如父母過世的話，過去給子女繼承，這種都是。因為咱們沒有遺產稅，是不是在這種過繼，也沒有別的稅收的，是可以免稅過繼的。但如果你的房產用另外一個自然人來幫你代持的話，那麼本來是一個父子之間免稅的過繼，是不是變成兩個人自然人之間的交易了？而且咱們昨天有學過，自然人之間即使是沒有經濟利益的這樣一個交換資產的話，也是有什麼呀？有稅賦的，對不對？也是有稅賦的。咱們有視同銷售，有時候我送給你，不好意思，你送我不反對，你可以送，但是該交的稅還是要交上。咱們昨天也提到公司混同風險的時候，有沒有提到這樣的一個相對應的增值稅的貸款服務是用銷售的問題，也提到企業所得稅的定價的問題，都有提到，咱們可以去看一下昨天的課件。這個我和大家聊了一個叫做，我把它稱之為房間裡的大象，為什麼這麼說？

就大家會有一個直觀的感覺，就是大部分的民營企業都存在公私混同的問題，但是很多的民營企業都不拿這個當事。　咱們換一個視角來想的話，這也是為什麼很多企業家在面對稅務機關的時候相對比較弱勢，弱勢的原因不是因為你不懂政策，是因為你心裡有鬼，是不是？你知道自己有問題。

大家明白這樣一個觀念嗎？這個弱勢的地位不是法律給你的，咱們就按照稅法的規定，在任何時候在稅務檢查的時候，稅務機關在查處任何問題的時候都要有證據。其實並不是大家所想的，稅務機關想怎麼樣怎麼樣，不是的，你是有陳述申辯的權利的。那為什麼到目前為止，很多企業家選擇放棄這個權力呢？因為他知道如果要查的，更多話可能問題更大。這是為什麼有些說涉及到稅收的一些談判。覺得這個案子可能要結了，這些實物上的問題，我們現在發現了你有500萬的稅務問題，問你交不交？

你覺得這個問題咱可不可以結案？如果那個企業家覺得，這個我覺得不可以結案，咱們要陳述申辯一下，好，我們再查兩個月可能就不是500萬了，你自己也知道還有另外的問題，是不是？這是一個比較大的一個現實的情況。提到這裡再往下看了，叫稅務風險評估，首先大家所謂的評估，其實第一咱要先瞭解稅務風險是不是？昨天咱們提到了兩種，它的後果是怎麼樣？它可以分成幾個舉例，什麼虛開的，或者是公司混同的，或者很多，它其實後果就那麼幾種，要錢或者要人，大部分都是要錢，因為稅務機關的職能就是為國聚財。

但如果你要涉及到嚴重的類似於詐騙的這樣一個，虛開增稅專用發票的話，是可以通過信訪來查處的，它的界限是什麼呀？主觀和客觀，對不對？大家瞭解嗎？主觀和客觀。主觀上沒有通過虛開發票或者偷逃國家稅款的故意，客觀上沒有造成國家稅款的流失。這兩點其實我覺得這個寫稅法的人裡面有大智慧，為什麼呢？第一它保證了客觀上不能稅款流失，說明它一個核心職能我要收稅。

第二我一定要讓你主觀上有故意，說白了這一條會放過大部分的企業家。他管的看起來很嚴，但是又能放掉很多人。那如果我能夠證明你主觀故意，最簡單的例子就是虛開發票的話，如果有資金回流，你想說你不故意真的很難解釋。對不對？你有業務你給他錢，你為什麼還要回來呢？對不對？或者說你完全沒有業務的時候，你為什麼要開票呢？你能解釋的清楚嗎？這裡面你想他這個智慧很有意思，這兩條缺一不可。有沒有這樣一種情況，我主觀上就是為了故意虛開票，我想偷稅，但如果最後沒偷成功，這種如果直接判刑了是不是也不合適？它客觀上還要有故意，所以如果你去分享這兩個很簡單的條款的話，你會發現裡面真的是好厲害。

真的好厲害，我再給大家講一個我親身經歷的，覺得這些寫稅法是非常厲害的一個例子，其實我認識很多朋友，包括之前的同事，他們有參與到很多法律的制定過程中，也會討論到很多，尤其這次增值稅的39號文，我有個特別好的朋友，其中一共有300搞，其中有一稿是他寫的，但是被否掉。他們其實是蠻厲害的，跟大家舉一個最簡單的例子，大家知道今年年初的時候有這樣一個個人所得稅的改革，很多地方就請我去講個人所得稅怎麼改的？企業家也想瞭解，包括財務更想瞭解，當時我就在想怎麼樣能夠把這樣一個稅法講深講透，我就按照自己的思路去整理了，先講一下居民身份的籌畫，再講九種不同的收入，再講其中核心的三

個點，然後再講一下怎麼計算，最後收一下尾講那些程式，後來我發現一個非常神奇的點，跟大家來分享一下。

我覺得最好的一個講授個人所得稅法的思路，我的課件完全按照那個來做的，竟然和個人所得稅法排的順序是一樣的。我是做課件的時候發現的，我想先講這個，我發現這第一條，我想先講這個發現這個是第二條。所以說大家一定要有敬畏之心，這些稅法是有一些非常高水準的人寫的。如果你覺得這種方式好像能省點稅，告訴你，稅務機關真的不是不知道，他也希望你這樣能省點稅能活下來，一定要對稅法有敬畏之心，還是一句話有敬畏之心，就不要想著去做國家的對手，你就要瞭解政策的規定，適用優惠政策，做國家的幫手，幫助自身，幫助你的競爭夥伴來財稅合規，才能夠降低風險，你也能夠獲得更好的發展，明白了嗎？要有這樣一個主體的思路。

咱們再接著往下看，大家還瞭解這樣一個很神秘的個人所得稅的工作室的模式嗎？我舉個例子，現在我問大家一個問題，咱們國內目前用工作室來避稅的最多的行業是哪個行業？不是，是快手，抖音。明白了吧，是這些網紅反而不是影視演員。大家不知道快手嗎？
小孩一樣的那些。

對，這些抖音他們的收入你不敢想像的，非常誇張的，好多這種網紅的他們的收入很高，都是通過這種方式來避稅，包括之前的時候還有人問過我，國內的保險行業能不能通過這個方式來避稅，不能，肯定不能，為什麼？因為你在國內賣保險是需要牌照的。主要解釋國內的這樣一個現狀，我這麼跟你說，這個牌照指的不是你考一個證，不是那個意思，你聽我說完，現在國內不用考證了，你只要有身份證就可以賣保險，但是我告訴你，你無論是在仲介公司賣保險，還是在內賣保險，你是不是拿你身份證？你拿你的身份證是可以賣的，但是你成立一家公司這家公司就不能賣，這個公司就沒獲得牌照，這是有金融管制的。

還有一個哪個行業不能用，醫療行業不能用。你說我成立一個診所的工作室來掙錢，去年確實有這樣一個牙科診所，找到我幫他籌畫一下，他們不行，因為他們也需要審批。這就是所謂稅務籌畫一些受限的地方。跟大家普及一個觀念，這個稅務籌畫就像治病一樣，你要理解，不是所有的病都能治的，不同病治的效果不一樣的，大家一定要理解，它是有受限的地方

的，　但是如果你要想非法的稅務籌畫，你就告訴他直接買發票去，風險多大？咱看一眼，在這個裡面咱們是提到了一些首先第一是核定徵收的政策，這個目前在國內肯定是沒有取消的，很多地方都有這樣方面的優惠政策，但是會很多問題。我舉個例子，滴滴打車通過這種方式，其實在某種程度上造成一點不公平。

為什麼他們就可以交這麼少的稅？因為他們在天津註冊有這樣一個優惠政策嗎？或者會催生一批通過利用這些政策的來掙錢的。就像我說的某某通，他們其實現在目前總局已經開始關注他們了，很快可能就對他們進行查處了，但是這種查處其實是一個惡果，政策很好，但如果你曲解他的政策來虛開發票，來借此牟利，那是要被政府來查處的，這裡面要區分它們之間的區別，這是一個很大的問題。咱們看到一個回歸到保險主題的方法，在這個裡面大家可以回想一下，在這個裡面當然可以兩天的時間內咱也談了一些保險，談了保險收入上的優勢，也談到了大額保單在做稅務風險備用金上的一個必然的選擇，一個很好的選擇，我也不說是必然的選擇。

但是在聊這個時候，其實可以通過很多，假如說你可以聊現在的房地產稅，你聊的房地產稅的時候，你可以聊到未來中國的稅制的發展的情況。你也可以聊到這樣，房地產稅其實是屬於不動產的，資產配置裡面又把這樣一個空白給填上，居住用房的空白，會提到不動產的資產配置的時候，其實有很高的稅賦。怎麼樣能夠讓自己的收益能夠降低稅負呢？可以回到咱們大額保單的稅務免費午餐，通過這種方式來回歸到保險的一個主題，又是資產配置的一個角度，通過這種方式來說。

當然了這個裡面還有一個最簡單的就是死亡稅率的問題。大家知道死亡稅率這個詞是誰提出來的嗎？是國內叫什麼？做玻璃的，做汽車玻璃的那個他去美國了，他去美國開工廠，他一算他自己說了，他說你看我一個玻璃賣多少多少錢，他一算，既然比在中國合適，然後開始說中國有死亡稅率，但是後來他自己也出來道歉了。他在輿論的壓力之下，但是他那個賬其實真的沒算錯。真的沒算錯，他確實是同等情況之下，在國內雖然用人的成本比較低，但是算下來之後反而在美國比較掙錢。這個就是死亡稅的一個最核心的點，但他那種計算方式，全部都是按照完全合規的全部經營的情況下，國內的18種稅如果全部都正常交一遍，確實到最後所剩無幾，這個其實是引起了很大的轟動，包括用稅務機關的話引起了很大的輿情，大

家會覺得如果去正視這樣一個問題，發現還真是這麼一個情況，國內的稅負確實是有點重了。

而且包括國外的媒體，咱們知道福布斯那個雜誌。他們對於全球的稅收通過指數也進行了排名。咱們國家也是名列前茅，非常厲害，排在了很前面的位置，第二位。這個咱們都知道。通過這樣一個角度，咱們其實還可以連結到咱們的稅差的理論。包括不同的保單在香港和在國內應該怎麼樣交稅？香港的那個保單是不是有一些稅務方面的優勢？可以給大家帶來這方面的一些基礎的一些內容給到大家。咱們再往下看第21條，咱們提到大額保單免稅或者少交稅的時候，是不是分成了不同的產品？　例如咱們現在講的最簡單的，大家最為熟悉的，最簡單是什麼？重疾險。重疾險什麼情況能夠拿到錢？
病。

病了或者說確診是吧？拿到錢，給你那個保額能夠拿到錢。或者說如果你要一直沒生病就去世的時候拿。由於有些產品是既可以生命上，那叫兩全險是吧？是完全死的時候，那個錢永遠是能夠拿得到的。那叫保險賠款是吧？保單賠款。這種保單賠款是最典型的那種，你完全不能夠把它看成是投資收益。大家想一想，它是投資的色彩最不濃的，最淡的，因為它其實就是為了解決你的一個醫療費用的問題。好像那個不是取決醫療費用，它是解決你收入損失，差點說錯話，解決收入損失，醫療險那是可以報銷你的醫療費用。這個你看不看病，你說我一確診不想看了，拿著錢周遊世界去，也可以。重疾險那個錢是可以拿來自己支配的，不一定非要看病的。尤其醫生告訴你想吃點什麼就吃點什麼，基本上這個重疾險的錢你就別看病了，趕緊享受生活，還來得及。這是第一種，相對來說比較簡單的。

有一些比較複雜的，或者跟它不太一樣的，例如咱們終身壽險。終身壽險是典型的有杠杆。反正我這個歲數，應該會實現將近二點幾到將近三倍的杠杆。我一個朋友如果是他這種歲數的話，可能很快，假如說沒了的話，能夠享受非常高的杠杆，只需要交一年的錢。這種事如果他分期繳納的話，會杠杆非常高，這種有投資的性質嗎？有投資的性質嗎？我假如說一年交個十幾萬，準備交20年，最後交個300萬，最後保額是1000萬，這種方式之下我花了十幾萬，咣嘰，我一個朋友他一年之後不在了，拿到了1000萬，這種算投資嗎？人生IPO是吧？前段時間這個事還挺有意思，咱們知道咱們平臺上有一個鄭立勝老師，他的名字最後一個和我的姓是一樣的，我有看到他的講課的時候有一段我是非常欣賞一句話，他說終身壽險的話

術，就是人生IPO，他假如說，拍肩膀，大盛，問你一個問題，咱們探討一下，我說可以，他說你說人會不會死呀？然後我想了一下，我說肯定會，他問我，那你為什麼要免費死？我覺得這句話好棒。這一下勾起了我對終身壽險好感。按說來說，如果像我這個歲數的客戶，你跟我談終身壽險，我很容易反感的，我女兒幾個月你問我，你告訴我有可能會那什麼，但是他這麼問我的話，我感覺很舒服。你看賤的是吧？你看這種同樣的一句話的話，你說出來效果就是不太一樣。

他問我，其實當時我是毫無防備的，沒想到會聊到保險，他說你為什麼要免費死？我一想還真是，憑啥免費死，能不能轟轟烈烈一回，站著瘋狂掙錢，躺下一堆錢。這不是挺好玩的？之後我仔細的回想一下他這個話術，好厲害，真的好厲害，有大智。因為我是聽不懂，我現在能夠聽懂一大部分，我聽不太懂粵語，像鄭老師語速我肯定聽不懂，大家如果聽得懂白話，要不然我非常推薦去聽一下鄭老師那個課，真的很棒。我只是看了其中一點，我就感覺已經被折服了，如果正好是這樣的保險，賣我保險分分鐘交單，我覺得他這種疑問會讓我很舒服。我再舉一個他那個例子，那天我也是學到好多。　大生老師，你好，我說好，不客氣，你有沒有買保險？他這句話問的其實還蠻有攻擊性的。我就說沒有，但其實我給你買了很多，大家不用考慮，我買了很多。我就舉個例子，我說沒有，他這麼一句話問到我，讓我很舒服，一點尷尬都沒有。好，大生老師你是基於什麼樣的考量，不想給到自己的家庭保障？他一下把我問住了。

我一想還真是，他沒有說你憑啥不買，那會引起我的情緒是吧？要你管。他說咱探討一下，你是基於什麼樣的考量，你不想給自己家庭保障的？你是不愛自己的女兒嗎？還是說你跟你的媳婦隨時要那個？這個在錄不能說，還是說你有一些私心，覺得現在沒必要買，先辦完離婚手續再說，你是不是有這樣的難言的隱患呢？我一想應該沒有，那你為什麼不買呢？把我問住了，我還要認真地考慮這個問題，　這個真的太厲害了。我真的不是推薦鄭老師的課程，我真的比較折服，因為我是聽不懂粵語，我要是能聽懂，我一定會專門來兩天聽他的課。我覺得是很佩服。還說咱們去上課，我真是通過跟他聊天，我知道賣保險真是博大精深，太厲害太厲害，尤其那一句問我一句話，把我問死了，為什麼會死？你為什麼要免費死？這句話這幾天一直在我腦海裡回蕩。

趕緊加保。
我為什麼要免費死，萬一還能賺不少是吧？

死得轟轟烈烈。
死得轟轟烈烈，躺下一大堆錢。　你看永遠不要考驗人性。所以說我我是蠻相信人性的，我跟大家說我是特別理智的一個人，不感性的，而且我這個人非常的不幸，你知道嗎？非常不幸。不是，我說我不信你有什麼可高興的？
不信唄。

不是，我說我不信是我是認真的說的，你看我一說我不信她好開心。我跟大家說我的履歷，我雖然來自於安徽的一個小農村，我非常不幸，我所有的事情好像只有做第二次才會成功。真的我做好多事情，假如說我考大學的時候，我第一次上來沒選一個好專業，第一年的時候，我本來是學英語的，大家想我在一個財經類院校裡面學英語，我們班60個人只有兩個男的。
那是寶貝。

不是，我說我不信大家怎麼還投來羨慕的眼光。我跟你說我怎麼不信呢？我們班一共60人兩個男的，有一天我沒去，我們老師就說了大生怎麼沒來呀？因為大家有英文專業都知道要做對話的，一男一女，我們分兩個班，我們班就我一個男我沒去，他們沒法對話。
校草。

有一次我們做大課的時候，60人同時上課的時候，那天我沒去，老師說今天咱們班男生的缺勤率達到50%。我第一次沒有想到自己好的專業，大家知道我的理想就是查貪官，第二年我直接學審計，學直接查帳，我第一次沒成功。我談戀愛也是，談了好多次都沒成功。真的是，我都不知道為啥，而且最神奇的你知道是啥嗎？所有和我談過戀愛的，現在人都老成功了。真的是，我前女友，現在人家是在大成主任律師，好牛的。我肯定不可思議，我現在有時候還跟她溝通一下課件，我科技上不瞭解的問一下，人家律師比較懂。所以說我就認准我是一個非常理性的人，我當時在找物件的時候，我非常見識到了人性，我當時有一個要求，我只找長得好看的，我很快就找到了，目標極度明確。所以說人好多事情，我從來不太相信人性，但是我還是一個蠻理智的人。　之前我看過一本書，這本書直接導致了我來保險行業講課，真的是。

有一本書，這本書作者還是一個安徽人，他現在在香港，我想我以後有機會應該去見他，叫聶芳萍，大家知不知道？有本書叫《人生易寶》。那本書對我的影響很大，你也知道之前的像我們這種搞專業的人不太屑於講課。我講課的時間不長，之前一直在做業務，大家應該也聽的出來，我應該不是那種特別專業的講師，有很多的講課技巧。沒有的，其實就是一個蠻實在的人。這有什麼可笑的？當時那本書直接促使了我覺得我可以用自己的專業知識做些什麼，在這本書裡面就寫到人生很艱難，裡邊提到很多風險，英年早逝的風險，包括老的錢不夠花的風險，或者是老了錢不夠花。

還有一種就是錢很多，但是人忽然沒了，或者孩子的問題。當然這本書說的特別觸動我，因為書裡面也是列舉他自己的例子，他也是安徽人，他說了好多場景，我都歷歷在目，他裡面就提到了人生非常的艱難，有很多的風險，但是如果能夠微笑面對，能夠有覺悟的話，能夠給自己做一些風險上的保障的話，是非常正確的選擇，我就想到我自己在工作過程中也會看到企業家會對稅務風險侵蝕，這個觀點雖然不夠主旋律，我始終認為企業家如果即使購買了發票，也是受害者。我不知道大家認不認可這句話，我到今天為止我都這麼認為。

我從來不覺得我給到一個企業家什麼，我罰他好多好多錢，我甚至有一些案件也移送了，最終也判刑了，但是其實我是蠻同情的。因為我真的覺得他是受害者，你想一想對於企業家來說，企業家並不要求你真的具有很深的稅務知識，他又要忙很多別的事情。但是如果你把他架到火上烤的話，那是制度不對。稅賦如此之重，企業家如果他不懂的話，他只有一個選擇，用簡單粗暴的方式來解決眼前的問題，但很多企業家也是因為這樣一個準則才成功的。用簡單粗暴的方式解決眼前的問題，那就買發票，然後被發現了之後，可能會被作為典型來進行處理，所以我是非常同情企業家的，我也非常希望我的這樣一個課程，但我也會講很多企業家的課，也會講財務總監的課，但在座的，我相信通過我的課程最起碼能夠說明大家打開一個新的話題或者角度去銷售你的大額保單，而且會有輻射的。

咱們今天其實一百多個人，每個人學完我的課之後，都會和自己的企業家客戶，至少是200名，每一個客戶都會瞭解到這樣一個對稅務風險的認知，能夠通過大額保單來保障自己的稅務風險，那我覺得我做的事情還蠻不錯。我真的是這麼想的，我在設計課程的時候，好多時候就想到一點，就如何能夠幫助到大家，讓大家能夠說明到自己的客戶，能夠解決所有風險，讓自己的風險在可保障範圍之內，最起碼能夠通過大額保單保證自己不進監獄對不對？限

期繳款，對這個是蠻重要的，也幫助了大家能夠從稅務優勢上的角度把這張保單賣出去，我覺得這個還是有一定的價值的是吧？咱們談到重疾險，咱們收回來說下面一個就是比較難的了，就是一些有投資性質的保險，但這裡面分好幾種，一種是有一些保障功能的，例如大額的年金險，尤其國內的，還有生存金的問題，或者一些純粹的投資性的保險。這些保險它對應的政策，今天我舉大家舉了一個例子是不是？

大家還記得嗎？就是國內的大額年金險的生存金需不需要交稅？我是從哪個角度來說的？是根據稅法的規定。國內的稅法其實說白了正列舉九種不同的收入，你屬於這九種收入，其實你就應該交稅，你不屬於的話就不交稅。剛剛我看了一下手機，今天上午上完之後還真又給我發紅包的，這挺有意思，真是按照我那麼說的，我太感動了，如果你沒發的話是不是感覺有點羞愧？開玩笑，從這個角度來說，其實大家都理解了，開這個玩笑就說明什麼？大家要理解這樣一個正列舉的方式，咱們就看一下咱們思路，咱們的大額年金險的生存金，究竟屬不屬於這九種，其中只有一種有可能會屬於，叫利息股息紅利，但是它的定義裡面是擁有股權或者是債權，但咱們只是擁有了一張保單而已，你如果硬說我拿了一張保單，就說我成為上市公司股東是不是有點過分了？對不對？

如果我買了A股公司的股票，我絕對算上市公司股東，如果只是拿了一張保險，這些錢大家匯到一起去買了500家上市公司的股東，我們向別人說我擁有500家上市公司的股票嗎？不能這麼說的，我的收益也不能算擁有股權或者債權所對應的收益，也不能這麼說，大家明白了吧？這是從一個咱有對比，咱對比到別的資產投資類別，咱有分析，分析咱們大額保單內部哪些應該交稅，哪些不應該交稅是吧？這些和大家都有過詳細的介紹。

投資型的保險就是我剛才所提到的，尤其是國內的年金險，咱們香港的這樣一個儲蓄分紅險對國內的客戶來說，這一點我想重點強調一下。國內的客戶如果買了香港的大額年金險，他那些收益屬不屬於他的所得？屬於因為屬於他掙的錢是不是？首先第一判斷它在不在他的所有的收入的徵稅範圍，如果他是中國稅收居民的話就算。但是你還是要判斷，在範圍內不一定肯定要徵稅，你看他符不符合徵稅的政策。所謂的徵稅的政策去看國內對於保單分紅，類似於這樣的政策，是不是又回到剛才那個問題了，國內的大額年金險的分紅的話，目前是不徵稅的，沒有明確的政策規定。而且目前來說肯定也沒徵稅，國內的都不征，國外的就更不可能征了，因為你沒有政策依據，明白了嗎？

稅務局征所有的稅都一定要有政策依據。這得跟大家分享一件事情，2014年的時候，當時我在稅務局裡面已經當組長了，當時國家稅務總局在國內掀起了一個，大家知道稅務稽查有針對行業的稽查是吧？當時我是負責太平洋和人保，我查這兩家公司，當時查什麼呢？我查了太平洋，我查了，我兩邊查都是壽險，其實當時就看一點。第一，他所謂的紅利的孳生的利息，那個最後確實是徵稅了，因為他屬於拿到利息的徵稅，但是利息股息紅利所得裡面有利息嗎？另外一種對於生存金本身需不需要徵稅？當時國家稅務總局是傾向於徵稅的，為什麼？因為缺錢，但是在徵稅過程中就發現了它並沒有相應的稅收依據。當時弄得很亂，你知道嗎？

國內有30多個省市，20多還是30多個，30多個省，同步開始檢查了，我只負責我所在的省區。當時我們查到的時候發現不同的區域談的都不一樣。有的區域認為好，我們認可這個規定，你如果說我們是持有保單，間接持有股權，我們就交稅，但有的省就挺得非常直，像什麼上海、廈門這種地方，直接說我堅決不交。

但你要知道，在全國範圍之內，國家稅務總局很難辦了，很尷尬，騎虎難下。你不可能有些省份征，有些省份不征，而且當時的現狀是大部分80%的省份都認為自己不該交，而且稅務局之後也不敢征了，為什麼？因為這個錢數額太大了，數額越大，這麼大筆的錢征上來之後，一定要有非常明確的政策依據。但這裡面有一個現實的情況，大家都知道，和它差不多的這樣一個公募基金的收益是免稅的，個人把錢直接放到銀行裡的活期存款收益是免稅的。

類比下來之後，如果你這一個單獨徵稅，其實是不太合適，大家瞭解到這樣一個進程了，所以當時是肯定，這我非常確定，因為這個案子是我結的，我寫的案卷就肯定是沒有徵稅，而且到此時此刻為止，你在國內買進來也是不扣你的稅的，是完全不扣你的稅的，大家明白了吧？從這樣一個視角，我覺得我說這個問題，我還是蠻權威的，我覺得國內，我覺得我說這個底氣很硬，因為我是經歷過。這個裡面提到一個居民個人的問題。

其實居民個人，我其實還想跟大家交流了一下，好多人剛才跟我說國籍和稅收居民身份有沒有關係，首先第一它是兩回事。大家注意，只不過在國內咱們大陸，在判斷你居民身份的時候，會參考你的國籍，怎麼參考？在判斷你是否有住所的時候，看你的國籍，大家明白嗎？在判斷你是否有住所。

如舉個例子，假如說住所的概念，因為你經濟利益或者是戶籍在國內習慣性居住，如果你有戶籍，在實務上來說，這是一個蠻模糊的概念，習慣性居住什麼算習慣了。所以說各個地方實務操作上來說，把戶籍作為一個主要的參考的指標。你只要有戶籍，我認為你習慣性居住，把你認定為有住所的個人。大家要記住所有的90天，183天帶著天數，這種計算只針對無住所個人。大家注意，咱們今年國家稅務總局發佈了一個叫做34號文，34號文寫得非常的詳細，　34號文當時我還是現場看了國家稅務總局，寫這個文的人他的一個現場直播。他直播的時候，他自己就心路歷程他都說了，他說關於稅收居民身份從1993年開始一直到今天出了十幾個文，咱們國家，一直是搖擺不定，政策加政策是吧？34號文是對他進行了一個糾偏，現在是非常的明確了。非常明確了，就按照我說的這個來，咱們如果有興趣或者說學有餘力，你可以在百度上搜一下，找到這個文，仔細的來看一下，它裡面是怎麼規定的，規定得非常詳細。我舉個例子，假如說你看，大家感覺我說的好像還好理解，我這麼跟你說，就這麼一個簡單的稅務情況，它會複雜到什麼程度？咱們都知道所得分為四種，境內所得，境外所得，還有境內所得，境外所得又給分為兩種，是境內給你的錢還是境外給你的錢，這還不夠。

大家要知道，所得分為四種，但是這個究竟它屬於境內還是境外，又分為十幾種。我舉個例子，假如說勞務報酬所得，哪種勞務報酬所得算國內的呢？完了可能要按照勞務報酬的你勞務的發生地，舉個例子，我今天講課算我來源於境內的所得還是算來源於境外的所得呢？境外。

來源於境外的所得，因為要看勞務發生地，而不是看我的國籍，　那如果是工資呢？那要看什麼了？看你的境內的工作天數。我舉個例子，假如說我是今年在香港工作了100天，在國內工作180天，我所有的工作收入就要先除365再乘100，算我來自於境外的收入，再算的又按比例來進行分配，這個計算就非常複雜了。但這裡面還有一個更細的問題，假如說我獲得的是一筆獎金，這筆獎金是歸屬於哪一天呢？也有非常詳細的計算方法，專門計算這個都需

要有專門的資料幫你來算。那你要想這是剛才咱講的工資，講勞務收入，假如說是特許權使用費呢？假如說是稿酬呢？

每一種它來自於境內，還是來自於境外，都有非常詳細的規定，就非常複雜。　從這個一看就會瞭解到事情沒有那麼簡單，也希望大家對稅法好有敬畏之心，它內容實在是太多了，我會的也只是其中的一部分，我只不過恰好每種稅種都會一點。咱往下看，這個裡面就提到那個，幫大家回顧一下，因為到這裡是不是都已經，大家還記得這是哪個流程嗎？回歸保險主題是不是？

那在這個裡面，我也跟大家重點說一下，稅務風險備用金的話術了。在這裡面咱們還記得還有幾種不同的，第一，這裡面包括幾種不同的情況。第一種是稅務風險備用金為何需要配置？大家記得嗎？你為什麼要配這稅務風險備用金呢？　要限期交款，限期交款你既然都已經知道有風險了，兩種情況，第一種是有風險而不自知，你覺得自己沒問題，但是一旦讓稅務局查他試試，發現有問題，這種情況是挺普遍的。因為你從稅務局的結案率就可以看出來，就稅務局結的案子裡面就沒有沒問題了，很少，極少，可以說極少會沒有問題的，差一些央企的時候可能會沒問題。

如果你有風險，那你需要配置這樣一筆錢，是根據這個風險的一個特性來決定的。咱們這個風險到最終，其實就劃歸到一點就是要準備足夠的錢來交稅。明白吧？好的，這是一點。在稅務風險備用金，咱們明確的第一點是一定要配置。第二點是什麼？怎麼樣來配置？怎麼樣配置要看到這筆錢的用途。區分到它的用途，但你要非常全面的去配置，你要儘量考量到他很多的特點。那這一點大家也不用過於死腦筋，一定告訴客戶稅務風險別的都不能幹，一定要大額保單，也不是，就其他的也可以配置，只不過不夠好而已。當然你可以做一個組合，甚至在大額保單內部也要做一個組合，才能夠作為一個科學的配置。

因為它要滿足很多項，舉個例子，假如能夠滿足流動性的，可能它隔離性做得就不太好，收益很高的，它可能安全性就會有問題。假如你買那種投連型的保險的話，即使同樣是大額保單，它收益非常棒，但是它的風險巨大，有可能北京會損失，對不對？所以這就不需要一個專業的配置了，就從這樣角度，這樣還蠻科學一點。如果你要是去表達一個觀點，說大額保

單一定要配置，或者只配置某一種產品的話，其實就不夠中立客觀。大家明白嗎？看到最後來到第五個環節，我把它稱之為臨門一腳簽單。其實在這個裡面我想把一個，給大家普及一個概念，叫做企業的ROE，什麼IOE呢？其實就說白了企業的一個經營的利潤率。

這個利潤率其實說白了也是一種比較，如果到了這一步的話，其實企業，你想到這一步的時候，企業家已經是什麼狀態了？焦慮已經被喚醒了，對你極度的專業度的信任。一直在和你聊完保險，因為已經回歸到保險的主題了。那到這一步的話，你能不能拿比較實的一些按資料和案例，來和你的企業家來更加強化大額保單的好處。假如說你通過這種方式，例如企業的IOE和大額保單的收益，ROE剛才我也提到了，是企業的收益，這個收益是什麼呢？假如說你企業的淨資產也好，或者是收入也好，完全是一百塊，你一年能掙多少錢呢？

咱們都知道這個就可能根據不同行業不一樣了，有的行業那個利潤率高一些，有的行業利用率低一些，有一些傳統行業它的利率很低。我有一個同學是做那個大米的，就是賣大米。但是他賣的比較高級，他在網上賣，現在已經進入那什麼河馬生鮮了，是我高中那個同桌，他本科和研究生都在復旦大學，學的是人工智慧機器學習，去新加坡幹了一年那個人工智慧之後掙了60萬，拿回來之後創業賣大米，感覺好像浪費了他這麼多年。而且他是學什麼呢？他是那個製造晶片的那種人才，所以我一直覺得他老可惜了。

中國為什麼晶片不好了，這麼好的晶片的人才進來去賣你米了，但他現在賣的很好，他現在年收入都快上億了，收入，但是其實它的利潤不高的。他好像只能夠，我不知道真假，因為我現在也不敢相信他，他每次跟我諮詢稅務問題的時候，說的話和他平時說話都不一樣。他跟我說你看我稅務，你看我這個發票的問題，說的這個話和他平時說的時候我掙得不多，掙得不多呀，都不太一樣，但有一點他這個利潤率肯定是不高的。傳統行業我估計就2%或者3%，算下來一個億的話才兩三百萬，收益其實也不高。但其實你要想一下，如果你不去那麼麻煩，只去買一張保單的話，其實這個收益反而比那個還高一些。但是不是風險更低呢？你看我這個同學最簡單的例子，他當時你們可以在百度上搜他這家公司，叫糧管家，糧食的糧，管家。

你們也可以沒事支援他一下，買一下他的米。但是他這個糧管家當時在做的時候就很失敗，剛開始是三個人創業，其中他是復旦研究碩士，另外還有中科大的博士，他們幾個當時很有情懷。做了一年以後，其中另外兩個那個合夥人全部都退出了，鬧的也很不好。因為賠錢，做得很不合適，後來也是好不容易現在做的有點起色。那你想在這個過程中，其實它的收益並沒有那麼高，但是付出的精力剛開始還賠錢你知道嗎？剛開始他最早的時候想做什麼？想那時候最早的時候那個微信公眾號，或者是那種小程式者，現在還沒有小程式，就在公眾號上賣他那個米，賣的也不是很好，那後來他就不做那種，單賣不賣單個人了，開始批發，在那個什麼天貓超市上賣，在盒馬生鮮上買，這樣才能夠穩穩地把銷量做上去，其實在這個過程中要耗費他很多的經歷。

但其實他沒掙到什麼錢。因為我確實是，他找我經常問稅務問題，我看過他的帳，確實像他所說的很多的錢並不是，而且它也存在一個問題，這個錢放在賬上很難拿得出來，都會存在這樣的問題。那另外一個跟大家提一下，所謂的這兩天我一直在強調，很多企業家並不像他賬上體現的那麼掙錢，對不對？很多企業發生了一些無票的支出，是沒有辦法來進行抵稅的。

假如有一些企業最簡單的在買一些辦公用品，辦公室品的話，如果直接去華潤超市買，是不是有點貴，那在哪買？在那個網上買是吧？在淘寶上買。品質又好又便宜。但是沒有發票。那你說如果他量不是很大的話，他覺得那不如就在網上隨便買一點得了。那其實這個錢他實際是花了，但是他沒有相關的支出的憑證。相當於什麼？相當於淘寶上這一家賣給他相關的辦公用品的商家，他所漏繳的稅由這家公司承擔了。他相當於替別人買單了。大家理解這個邏輯了，現在為什麼國家稅收監管裡面有大智慧是吧？貌似有些人在偷稅，但是誰偷的稅總有人替他補。有人替他補的，就是他好像還賣了很多辦公用品，一點稅都沒有交。

但是實際如果他開發票交稅的話，對面拿到的企業家是可以在企業裡面，作為企業所得稅的稅前列支的，是可以抵稅的，咱們可以抵25%是吧？如果它不抵的話，相當於放棄了這25%的權力，相當於是放棄了。如果他放棄了這25%抵稅的權利的話，相當於是他蒙受了損失，它幫助這個淘寶賣家來幫他補了稅，所以說這樣一個，大家要瞭解，如果你是去瞭解中國國內的稅收，你會發現有兩條線，第一條是什麼線？是增值稅的抵扣鏈條，一個挨著一個，你

開出去的票，還有你的進項的票，開出去的票的上面的稅額減除，別人開你的票的稅額，這個差值是你當期需要交的增值稅。

大家記住這個叫增值稅的抵扣鏈條，這個鏈條是咱們國家的稅收征管裡面最嚴厲的，破壞這個鏈條，只有一種方式就是虛開，　你虛開的話相當於在裡面偽造了一個鏈條，你偽造的部分對應的取款沒有收上來的話，就要讓你的上下游來替你交稅。要罰款的，其實說白了就是為了保護這個鏈條，因為這個鏈條一年要收稅7萬億以上，一個稅收7萬億，我覺得在全世界哪個國家光這一個稅都數得著了，名列前茅是吧？那這是一個鏈條，還有什麼鏈條，還有一個是什麼？就是企業所得稅的抵扣鏈條，企業所稅抵扣是用專票還是用普票，大家記得嗎？這兩個都可以。無論是專票還是普票，都可以做企業所得稅稅前列支是吧？只要符合一個條件是什麼？就是和生產經營相關。

只要和生產經營相關的支出是一定可以稅前列支的，大家記住了，一定可以稅前列支了。但是會有一個問題，好多人會覺得了，如果你去住宿的發票，這張發票是真的，業務也是真實的，但是你拿著這張票去另外一個完全不相干的公司來抵扣，這種就相當於所謂的拿票抵扣。這種雖然表面上票是真的，業務也是真實的，但這個業務和這家公司是沒有關係的，這種其實是一種非常普遍的一種漏稅的行為，在國內非常普遍，這種行為有沒有可能得到監管呢？大家指導有一種方式得到監管，就是你虛列工資，如果你序列工資，現在咱們可以通過對面，你虛列了誰的工資，他可以在個人所得稅的APP裡面來舉報。我也非常建議大家，如果之前沒有登錄過個人所APP的，你登一下看看，你看什麼呢？重點看一下你的任職受雇單位。如果你的任職受雇單位裡面超過一家以上，而且這些公司名稱你完全沒有見過的話，我強烈建議你一定要舉報。為什麼一定要舉報？因為那家公司上它有可能幫你報稅，還是報稅他不就替你交錢了嗎？

不一定，他假如說幫你報5000，他幫你報5000的話，你是不用交稅的，所以他不用幫你扣稅，但是他每個月可以在他那抵扣5000塊錢，他能把5000塊錢拿出來，而且可以省5000×20%的企業所得稅。所以他能夠享受相關的收益，但是對你來說就麻煩了，為什麼？

你假如說本來在自己的公司掙5000，那每個月其實你完全不用交稅。因為你是咱們知道5000以內個人所稅在國內是免的，那麼如果加上他這個5000，你一個月就掙10000了，你每個月就需要交稅了，這個交稅當時你沒發現，等到第二年的3月1號到6月30號的時候，可能你也不知道，如果你不登陸軟體，你會發你會覺得自己沒問題。你覺得沒問題，你就不去稅務局，其實咱們都知道有一個什麼？之前跟大家說過，你稅交少了，必須補。不補的話滯納金罰款，有可能還拉黑你的征信，但如果你稅交多可以不退。

那你這種情況就屬於稅交少了，那你是不是無端地承受了稅務損失？那麼你一定要發現自己的這方面的問題，有可能你不知道怎麼回事，你的征信被拉黑了，高鐵坐不了，大家肯定不希望看到這個，你只要點一下投訴，或者是投訴之後，或者是舉報的話，對面那家冒用你資訊那家公司，它對應的稅務機關就會定向去找他，找他幹嘛？找他來補稅，然後他會把你的資訊給消除，你明年就不用補稅了，就相當於他那邊要把稅補齊了，你就不用替他負擔了。明白吧？

這個是也是維護咱們自身的權益，明明沒有在那家公司上班，咱為什麼一定要蒙受這樣的稅務損失呢？而且咱們都知道以後國內身份證號是你的納稅識別號是一定是需要補稅的，對你會進行監管的，關係到很多不同的層面，如果你在國內還有戶籍，還在國內報稅的情況下，一定要關注這樣一個事項。

往下看，那這個裡面我提到一點就是房地產稅的問題，在這裡面其實房地產稅一個比較核心的點，現在的一個現狀，就是地方債的一個危局，咱們其實可以百度，你可以去搜一下，咱們國內的，尤其是你選一下大城市，你包括杭州、武漢、天津、甚至包括北京，你看這些城市他們一年財政收入是多少錢？我舉個例子，假如說武漢，我現在具體的資料，今年我不知道，但我知道三四年前的時候，他假如說一年的財政收入是600個億，他每年要交欠銀行的錢，利息要交300多個億。我說的不是欠300多億，是利息要還300多個億，可能欠上萬億。

大家想有沒有這樣一個家庭一年掙300塊，欠了銀行20000塊，這樣的家庭還有沒有希望呀？還好咱們不是家庭，而是地方政府，咱可以開源節流，可以通過房地產稅的方式來收更多的錢，來解決眼前的困境。眼前的困境其實也可以通過別的方式，假如說提高增值稅的稅

率，現在不是13%給它變成43%，這個就瘋掉了，沒有一個企業能活。咱們可以換另外一種方式，咱們開徵一個新的稅種，你不是企業經營很困難了嗎？我不問你企業要我找個人去要去，這種一種方式是能夠顯著地解決地方債危局大家會不會有一個疑問？就像剛才我所提到的，前幾年武漢市政府一年假如說值600億的財政收入，利息要還375個億，這種情況下為什麼以前沒有崩盤呢？有沒有想過為什麼這樣的一個財政的支出表以前這個城市沒有崩盤？

最重要的原因就是咱們還可以賣地，我雖然正兒八經的財政稅收收入比較少，但是我只要賣一塊地就能解決問題，再賣一塊又能解決另外的問題，最後變成了一個土地財政的饑渴症，你賣的地越多，可能你欠的錢越多，你還需要去賣更多的地，你還不能讓房價跌，因為你房價只要一跌，你的地就賣不出去了。國內是一個惡性循環，這個惡性循環，我甚至覺得房地產稅能夠解決這個惡性循環。你房地產稅有可能會讓房價跌的因素也有，也有可能讓房價升高的因素，但我覺得這是最核心的，我個人認為它會改變這樣土地財政的這樣一個惡性循環。因為政府真的是沒有必要再賣地了。因為只需要因為賣地是賣一塊少一塊，但這些房子只要房子還在，我每年就可以按照一個固定的比例去收房產稅。

而且這個稅款又是如此完美，大家會瞭解到。但這裡面不僅會提到地方債的危局，提到房地產稅有可能會對房價根源的一個動搖，還會提到一個點，什麼呢？叫做和不動產的配置？不動產的說白了不動產咱們都知道，溫州有炒房團，炒房團貌似獲利頗豐，但是如果他們沒有稅，獲利的會更多。

他們所有那些高額的收益是扣完稅以後的，而這個稅款數額也是非常巨大的。這個裡面咱們就會牽扯到三，大家還記得嗎？我在PPT裡面有收穫的是三種，一種是購置的環節，還有一種是持有的環節，還有一種是轉讓的環節，　這三種是完全不同的環節，但每一個環節裡面，一旦房地產稅開始徵收，說白了對居住用房開始徵收以後，在三個環節都會有非常高的稅賦。三個環節目前都有，對於保單來說，咱們買保單的時候需要交稅嗎？買保險的時候有你們有幫客戶扣稅嗎？沒有，如果在保單持有的環節過程中這樣一個叫什麼？分紅咱們也討論過，是不用交稅的，保單一旦結束的時候，或者說賠款保單應該不能轉讓吧？互相之間賣保單可以嗎？可以是吧？能抵押，但是你不能轉讓，你說我這張保單我不要賣給你可以嗎？這肯定不可以吧？可以變更的，你看這個大家就比我專業多了。

所以說我不能賣保單，好多東西都不懂，大家很厲害，你如果是最後所謂的保單結束的時候，其實就是賠款發生的時候，賠款發生的時候其實是有收益的，因為咱們終身壽險那些杠杆的作用能夠體現，或者說咱一些即使是國內的大額年金險，在去世的時候也是有賠款的。那個都屬於賠款的性質，它在個人所得稅法裡面是法定的免稅事項。大家記住了，你去看個人所得稅法的時候會發現個人所得稅法是這麼規定的，有九類收入需要徵稅，這一類需要征，那一類需要征規定得非常的詳細，但是有哪些收入不徵稅規定的非常少，很少有會不徵稅的。但是保單保險賠款是裡面明確的一條，這是非常明確，這是法法定的免稅，大家要知道這個法律也是有不同的許可權的。我舉一個例子，假如說安徽省它規定了這樣一種情況下，我們暫不徵稅，那是一個級別非常低的一個法條，這種的話很難在全國範圍內實行。尤其是免稅事項徵稅事項，這種事一定要在個人所得稅法裡面來規定的。

我告訴大家，在國內以後個人所得稅法會越來越複雜，複雜到一般人都學不會，為什麼？因為個人所得稅法涉及的情況太過於多了，假如我舉一個最簡單的例子，咱們都知道現在香港是有很多扣除事項的，但是但是國內的扣除事項以後會更多。我舉一個例子，國內目前的話贍養老人支出是可以抵稅的，但是這個當時在制定的時候問題很大。
在討論的時候，什麼算是養老人的錢？你說你帶你爸媽出去吃一趟飯算不算？這是第一個問題，贍養老人這樣的一個範圍沒法確定。

第二，贍養老人的錢需不需要在兄弟姐妹之間進行分攤？需要。那麼你兄弟姐妹裡面私生子算不算？那麼你的父母多大歲數開始你子女就可以享受贍養老人了？其實這些問題都非常的複雜，這個目前有一個非常簡單的解決辦法，就是定額扣除，扣2000。以後就不會了，又會規定得非常細，假如你是幫你的父母支付了打車費，還是支付了餐費，哪種能扣哪種不能扣都會規定。這個就是稅收監管。

所以說以後的話大家在國內會看到一個大的趨勢，就是個人所得稅變得越來越複雜，然後企業所得稅也會越來越複雜，但是增值稅可能慢慢就會逐步的減少，稅率會變得越來越低，最後低到零。慢慢的就不征了，就會有這樣一個大的趨勢。大家明白嗎？增值稅當然目前肯定不會，目前是最主流的稅種。現在就是正是當寵是不是？以後肯定不是。大家可以看到這樣一個非常明顯的一個趨勢。然後接著往下看。

那麼這裡面會提到，大家還記得這樣一個，他提到房產稅和遺產稅問題的時候，會提到對於想學的有規劃嗎？因為咱們不能光提風險，咱要提解決辦法。這個解決辦法裡面其實就分兩種，一種就是遺產稅都是先交錢後過戶了，是不是先交錢後過戶？那這個錢從哪來？　通過打保單是吧，當然是一種比較好的方式，而且可以加杠杆。你不用準備那麼多，一談到遺產的時候，說明這個人已經不在了，就已經會牽扯到保單賠款的問題了。

那保單賠款如果能夠做到一定的杠杆的話，是可以準備這樣一個大筆的資金的。為什麼說大筆的資金，第一，如果你在遺產稅的徵收範圍，你的財產量肯定不少，或者說你財產量肯定不小。第二就是遺產稅的稅率很高，好多都是20%起步，最高可能達到45%甚至50%，但這個不同國家不太一樣，但有一點可以肯定，它肯定是稅率很高的一個稅種。那麼一旦涉及到你家庭，首先基數比較大，稅率又比較高，那麼要準備的錢一定是非常巨大的一筆錢。這筆錢一定要做到提前的一個儲備，一個應收現金的準備。它是不是也是一種稅務風險備用金，只不過這個稅是遺產稅，對不對？

也可以這麼去理解，　但是這個裡面只是提到了應收現金的準備，咱們還有一個叫做什麼？可以直接怎麼樣？直接來降低你的目前的遺產的一個遺產稅的風險，就是你把你的遺產獨立出去。在國內目前能不能做到？做不到。國內的信託是不行的，咱們香港信託是可以的，國內是不行的，為什麼？因為國內信託現在目前還沒有給他一個獨立的一個主體的地位，咱們信託寶還沒給他。最簡單的道理，如果你把你的錢放到信託裡面，說白了你就是合格投資人，你去買了一個信託，如果此時此刻你欠錢了，需不需要把這個信託來強制執行或者退，或者把這錢還給你的債權人。要的，這個是一定要。因為我就這個事情還專門給我在大成的簽約打了一個電話確認。我非常確認，這個是真事。但是他告訴我，這是他的原話，目前沒有信託的主體地位，這個很專業的，我們聊天內容僅限於課件的討論。

這個裡面是不是兩步走？兩步走吧？也是一樣，咱們的稅務風險備用金也是兩步走。第一步肯定是要先稅務籌畫的，還是那句話，就是一張重疾險的保單，並不能讓你不生病，對吧？要解決風險肯定要採取風險對應的方法，那麼咱們的方法就是稅務籌畫，是不是？當然兩種不同的方式，一種是面向過去的，一種是面向未來的，對不對？如果是面向過去的，能做的

事情就比較有限。因為你只要去更改合同去調整帳簿，只要做這些事情的話，你基本就是在違法。所謂的灰色的稅務籌畫，其實基本上都是這些。去調整帳簿，這裡面方法就很多了，這個我就不希望教給大家了，先簡單的說兩個，好不好？

舉一個例子，假如說房地產企業是不是都有土地增值稅，但是房地產企業同時開發好多專案。假如說我同時開發兩個專案，第一個專案已經開發完成了，第二個專案正在開發，那麼正在開發意味著還有很多的成本進來是吧？施工方的成本，施工方的發票，我可不可以這樣，這個以前是用的最多的。其實咱們都知道土地增值稅如果你的增值稅額超過20%的話，需要加征一道30%的土地增值稅，這個30%稅率很高，那麼怎麼樣能夠避免這個稅呢？有一種方法，最簡單了。

我把目前正在發生的用於第二個項目的成本挪到第一個專案，第一個項目其實增值額能控制在百分之二十以下是吧？我告訴你有一個辦法能看哪家房地產企業在做假賬？你看一下它的增值額，如果它的增值額是19.7%， 基本在做假賬。真的，而且最誇張是什麼？你去看上市公司的帳的話，如果你有興趣看萬科的時候，你會發現萬科的，我不能直接說人家企業的名稱，某一家企業的，當然這是一家非上市公司，你看不好往這方面聯想了吧？萬科人家是上市公司。假如說有一家非上市公司，房地產企業，你去看他的那個土地增值稅清算報告的時候，好多增值稅是百分之十九點幾，說明什麼？恰好不用交土地增值稅，是不是有點假，好假的。但是人家就是把帳戶遞上來了，對不對？你要想證明，這裡面還不太好查實，為什麼呢？

假如說目前有一些工程，路面或者是綠化的工程，他就說這個綠化我們當時這個路面就是在第一期的那個社區裡面的路面，其實好多說不太清楚的，因為他開票，當然現在有一些簡單的方法來防控，就是你開票的時候，你必須要詳細的說明這個工程的名稱，在哪個地方施工？施工的範圍？你一定要說的，現在目前來看，但這個就能管控住這些企業家嗎？也不一定了。為什麼？因為他在開發票之前，他就已經策劃好了，我準備把這張票用到哪個工程，提前確定好，提前開票，這個就是屬於灰色的稅務籌畫。而且非常恐怖的是國內目前有很多人靠這個掙錢，我就認識好多，不信你翻一下我的朋友圈，很多人就是做這種東西，他們而且掙了很多錢，他們一個稅務籌畫方案要收幾百萬的，他們是120萬起步，一個方案，因為

它能夠幫你省稅省幾千萬，大家不要覺得幾千萬很多，你要知道土地收稅30%，有10套房子有多少錢了？30%這個稅是很容易省的，他說他那些方案對不對？

好，在這裡要跟大家說一下，如果大家加了我的微信，最好能夠把你的姓名和你是哪家公司，或者手機號之類的發給我，我會改一下備註，這是次要的，最關鍵的是什麼？就是我的這樣一個工作號，已經快到5000人了，意味著什麼？如果你希望成為我的好友，我每加一個，我就要刪除之前的一個，你就給我一點資訊讓我選擇一下，我要加你，我覺得有一些我是可以刪除的，對不對？幫我來做一下選擇，但是跟大家說一下，我是非常願意和大家來交流稅務方面的知識，但是就是有一些現實的困難，第一個我事情比較多，例如今天下午講一下午的課很難回答大家的問題，很難做到一個及時的回復。另外就是大家的問題有時候問也比較籠統，我其實也不太好回答，也希望能夠讓大家諒解，因為我不是說不願意加大家的微信，但是真的是很難騰出時間挨個的給大家回答，我只要看到了，我肯定會回答大家。

但如果我沒有看到，可能回答的相對晚一些，或者說很難及時回答，也希望大家能夠諒解好不好？真的是這樣，因為每次我回到家之後，我都要幫我老婆看孩子，我根本就一點都回答不了。即使這樣，天天被埋怨，是吧？接著看。這個裡面這三個就比較重要了，這些內容其實之前都有講過，但是希望大家能夠通過這樣一個視角去和自己的客戶溝通。例如咱可以去審視大額保單的資產配置的優勢，我課程裡面講的優勢，大家發現我落腳點肯定是稅務優勢。因為別的方面的優勢，大家都已經知道了是吧？只講稅務方面優勢，而且優勢我是怎麼講的，先劃分幾種不同的資產配置的類別對不對？這是一種吧，還有怎麼辦？我劃分之後，我希望能夠劃分好之後，然後我看一下別的資產分類別人是怎麼配置的，然後把保單稅務方面的優勢，它是怎麼交稅的？是怎麼免稅的？

都是給大家帶來相關的知識，是不是？最後和大家瞭解一下所謂的剛顯和內顯，具有優勢，這個其實也是講了很多次了，在這個環節其實你可以和你的客戶說的更加的清楚一些。提到咱們就聊聊最後一個流程了，大家已經快堅持了差不多了是吧？咱們課程終於要結束了是吧？　其實這兩天的內容還是蠻多的，對吧？需要大家慢慢的消化掉，這六個其實最終想給大家來介紹，首先第一個就是香港的免稅港，說白了就是香港在稅收上是很有優勢，咱們在座的各位也是一樣，如果你在香港生活，你也同時一樣能夠享受到，例如最起碼你在購買所有商品的時候，你不用交增值稅。在購買所有商品，所有的服務也是一樣，你在內地買的所

有商品裡面基本都有，以前是17%，你買一個商品是117塊錢，其實你真正付費只有100塊錢，那17塊錢直接就交增值稅了。其實咱們在這，雖然香港物價很高，但其實裡面稅是沒有原因的，不是稅的原因，這是一個空，大家真的很幸福，而且你所有的收入交稅都很低的，咱們的薪俸稅才是百分之十六點幾，而且。

我們不薪俸稅。
你們不交薪俸稅，為什麼呢？
我們沒有雇主。
自雇。
你是那個叫什麼？個人無限的自己雇傭自己是吧？對。那你就更幸福了。我說如果你交薪俸稅的情況下，薪俸稅不有兩種不同的計算方式嗎？這種稅法的規定在國內真的就很少，為什麼呢？就是給你兩種不同的計算方式，然後哪種少我征哪個。咱們去翻一下國內的《稅法》一共18種，其中一般都是這麼規定的，你有兩種不同的計算方式，哪種多按哪個算。　真是國內很多，我舉個例子，假如說你經營兩項業務，一項稅率是6%的，一項稅率是13%的，你兩項業務，我《稅法》就要求你必須嚴格區分兩種業務自己的收入和成本，如果區分不了按13%全部徵收，這不就是告訴你什麼呢？

只要你有兩種選擇的情況下，你不好好選，我就按照最高的，你看咱們的薪俸稅有兩種選，兩種計算方法，是不是？一種直接乘，一種什麼超額來算，哪一種低政府要你的錢，看一看，說咱們還有什麼可鬧的？我真的很佩服大家了，香港真的是很好的地方，所以我還是希望大家後續能多支持我的課，包括能和自己的同事來推薦。所以說如果你多支持的話，我就要在香港買房，在這裡生活了。因為我要什麼？我要做自己的稅收居民身份籌畫。
可以申請專才進來。
像我這種算專才嗎？
算。
算是吧？
肯定算。

但是你說了算嗎？你說我算專才我就算嗎？大家知道有一句話很有意思，我特別認可。說有人說你行，你不一定行，只有一種情況下，就是說你行的那個人只要他行，你肯定就行，說

明人捧人才高，是不是？剛才這麼多人說我算的話，那就算吧，好不好，那我就儘量早點過來，好不好？早點過來能夠，但是香港的房價確實是比較誇張，我很奇怪，香港也沒有這麼高稅負，但是房價的壓力倒是很大。昨天我看了一下那個酒店樓下，500多平米，竟然賣1500萬。這個事我是今天早上得到的噩耗，昨天我覺得還可以，也不比北京貴多少，才3萬多一平米，不行我也先買點，下次就不用住酒店了，直接住房裡多省事。想多了，想多了，因為我也百度了，是一平方米等於11尺是吧？50平米1500萬。那真的要靠各位支持了。趕快過來，過兩年可能2500萬。

所以要儘快的支持，你看要晚了的話，反而問題更大。很麻煩，　大家真的很不容易，也不一定，咱們也屬於一個高薪行業，咱們的錢也是蠻好掙的，也希望大家通過稅商知識的學習，能夠開到更多的大單，好不好？非常感謝大家。咱們接著往下看，其實這裡面基本都重要的就是講到了一些，我這兩天裡面挑出來大額保單的一些優勢，無論是你在資產配置稅務上的優勢，還是說在財務儲備方面的一個優勢，那無論這些優勢其實都能夠說明到大家，在客戶已經購買保單的情況下，因為大家注意到這一步，為什麼這部這麼這麼簡單？

你們大家有沒有注意第一步的時候，每一個話術裡面都有四五個不同的話術？到這為什麼如此簡單了？他都已經簽單了，是不是？上一步不是臨門一腳簽單嘛，簽單以後只需要把這些東西簡單說一說就可以了，是不是？然後最後一個就是什麼呢？就是我希望帶領大家在稅務風險管理的過程中是兩步走的，對不對？兩步，第一步是什麼呀？是稅務籌畫直接降低稅務風險。第二步是來通過分析稅務風險，它的後果核心到四個字就是限期繳款。說白了就是你能不能夠在規定的期限之內湊到足夠的錢來交稅？

因為咱們一直在分析國家稅務機關是吧？咱們的主要的目的不是為了判刑，主要的目的還是要錢，對不對？那麼對於企業家來說，占到你這個層次上，如果政府的要求是要錢的話，那就要準備到足夠多的錢，而且這個錢的話咱們可以這麼想像，咱們腦海裡頭有這樣一個簡單的觀念，你的企業和你是隔離的，就像你自己整個人是在海洋裡的一個直升機上，你人是坐在直升機上，但是你往下看有一個遊輪，這個遊輪就是你的企業在往前運行，但是遊輪有可能隨時沒油，是吧？有可能會遇到風險和遇到問題，那它的旁邊有大額保單這樣的一個小船來隨時給它加油，來預防未來有可能會發生的風險，就大概是這樣一個觀念，但是這兩個中

間一定是要隔離的。這要做到一個提前的儲備，大家也會發現，所謂的稅務籌畫其實也必須要提前儲備，為什麼呢？

咱們有兩種不同的問題，一種是面向過去的，對吧？另外一種是面向未來的，我始終堅持只要面向過去的你去改資料、改合同、改流水、改成本，全部違法。那咱只能是面向未來，對不對？咱們也知道人生如此艱難，是吧？在面向未來時候才能夠微笑應對。

那麼到這裡為止，我其實已經是完整的把兩天我所準備的內容給大家講授了。其實講授過程中呢也非常欣喜的能夠看到大家非常的專注，這個讓我感覺有點恍惚，就在香港的話，大家這麼認真的學習內地的稅法，這個我真的讓內地的好多學生要感到很羞愧了，因為內地的時候，我告訴大家，我在開財務總監課的時候，那些財務總監都沒有大家聽的認真。不是，他們有時候聽不懂，真的。
他們以為他們很專業。

對，因為大家知道如果你當財務總監的話，很容易就進入到某一個行業了，你對別的行業稅收政策就不夠瞭解了，對不對？當然了我在財務總監課上也不可能以這種方式來呈現，是吧？我肯定會講的更難的一些內容。當然了如果你對我的專業能力稍微有那麼一點質疑的話，覺得你能講比較難的課嗎？你的課講給企業家聽會聽嗎？你讓他明天下午去深圳好不好？好，非常歡迎大家，來感謝大家兩天的陪伴，非常感謝大家。感謝，感謝，感謝，感謝。