宏利
Manulife

C.E.O

Career of Excellence and Opportunities

踏上專業舞台　成就理想事業

INVITATION

C.E.O

Career of Excellence and Opportunities

捉緊行業機遇　拓展事業舞台

隨著香港社會人口老化，加上教育及醫療等開支不斷攀升，不同階層人士對專業理財及保險服務的需求日增。此外，強積金「僱員自選安排」亦為理財策劃行業帶來龐大發展機遇。

宏利立足香港逾百年，憑藉獨有優勢提供以客為尊的全面理財方案，多年來深受各界客戶推崇，品牌享譽國際市場。宏利的 Career of Excellence and Opportunities (C.E.O.) 計劃，專為有志成為傑出領袖的您建設優越的事業發展平台，讓您擁有絕對優勢，全面把握行業蓬勃發展的機遇。選擇宏利助您拓展事業之路，不僅可享有度身制定的專業培訓，更可獲得全面配套資源及支援，助您事業起飛，成就自主人生。

計劃目標

宏利業務網絡遍佈全球，深明理財策劃人才對公司業務發展舉足輕重。宏利重視您的事業成就，致力引領您的事業上順利發展，提供全面培訓及支援，助您拓展事業版圖。宏利的**C.E.O. 計劃**，將會是您最佳的事業發展平台！

符合入職要求的優秀人才，將會通過一系列針對性的培訓過程，逐步培育您晉身成為：



I
專業財富管理顧問
最高標準的業內翹楚

宏利的理財策劃顧問，成功考獲相關執業資格後，將可成為香港保險業聯會 (HKFI) 、證券及期貨事務監察委員會 (SFC) 的受規管及合資格的財富管理顧問，為客戶提供更全面、專業的理財策劃方案。

II
百萬圓桌會會員
獲得豐盛及穩定回報

宏利銳意打做 C.E.O. 計劃人才成為業界模範，目標為扶助你於入職首兩年內成為百萬圓桌會會員。我們將為您提供一切支援，更有「企業營銷導師」為您提供專門指導，全面助您開拓業務，成就非凡事業。

III
卓越的業務經理
領導團隊共創佳績

有志晉身經銷管理行列的人才，透過全面的銷售管理培訓，您可累積管理知識，發揮領導才能，擔當團隊領導角色。

收穫豐盛回報　締造驕人成就



理財策劃工作不單帶來豐厚的金錢回報，亦可讓您得到業界及客戶的肯定。幫助客戶應對人生不同階段的需求，更是值得引以為傲的成就。

宏利提供多項獎勵計劃，嘉許表現傑出的理財顧問和經銷經理，當中包括足跡遍布全球的海外會議，有助促進顧問與各地同業交流、擴闊視野，讓我們的專才躋身世界頂尖精英之列。

宏利亦會全力協助旗下顧問晉身「百萬圓桌會」，尊享業界國際榮譽，成為壽險及理財服務業的卓越典範。

2017 香港區百萬圓桌會年度佣金業績要求

基於 2016 年度業績	Million Dollar Round Table (MDRT)	Court of the Table (COT)	Top of the Table (TOT)
	港幣 533,000	港幣 1,599,600	港幣 3,199,200

* 詳程請參考百萬圓桌會官方網頁 https://www.mdrt.org

完善支援平台　盡享發展優勢

宏利業務網絡遍布全球，深明理財策劃人才對公司業務發展舉足輕重。宏利重視您的事業成就，並會引領您在事業上順利發展，提供多方面培訓及支援，助您拓展事業版圖。

完善的專業培訓

宏利為全港唯一連續十年獲《南華早報》及香港財務策劃師學會頒授「卓越財務策劃公司大獎」（保險界別），足證我們在培育專業人才方面的成就及不懈努力。我們提供針對性的專業培訓課程，助您吸收專業知識並考取所需執業資格，輕鬆踏上理想前程。

1 基礎培訓課程一

透過課堂、個案研究及互動環節，學習財務規劃及宏利特設的先進理財工具。

- 基礎銷售流程及技巧
- 常用理財及保障產品知識
- 營銷法規及守則

2 基礎培訓課程二

於簽約後首 90 天內進行，掌握財務規劃及銷售技巧，並了解日常營銷運作須知。

- 基礎銷售流程及技巧演練
- 常用理財及保障產品運用及演練
- 產品核保及理賠須知

3 中階培訓課程

透過課堂個案研習，提升技能及工作效率，朝晉身「百萬圓桌會」的個人目標進發。

- 高階銷售流程 (Brain Based Sales Model) 及技巧演練
- 宏利「百萬圓桌會」精英分享及工作坊

4 進階培訓課程

退休規劃的深造培訓，助您成為「退休方案專家」。

- 財富及退休策劃應用與實踐

5 C.E.O. 計劃特設銷售管理發展課程

宏利為有志成為傑出領袖的您專設「銷售管理發展課程」，透過課堂及工作坊等環節，助您掌握銷售管理知識，成為傑出的管理人才及優秀的團隊領袖。

- 經銷團隊建構，人才招募及甄選
- 經銷人才培訓及啓導
- 經銷團隊管理及發展

在職期間，您更可因應個人發展及業務需要，選擇參與宏利定期舉辦不同主題的工作坊及研討會，掌握市場變化之餘，亦提升個人競爭力。

創新的多元理財方案

宏利提供多元化的精選個人及團體理財產品，助您為客戶作全面理財策劃。宏利是本港最大的強積金服務供應商之一，助您廣拓客源。宏利亦具備豐富資源，不時推出創新個人理財方案，滿足客戶所需。



頂尖的數碼營銷平台 ePOS

科技日新月異，要成為出色的理財顧問，創新先進的理財工具不可或缺。宏利精心開發數碼營銷平台 ePOS，讓您隨時透過平板電腦掌握市場動態並為客戶進行分析，從而制訂完善可行的最佳理財方案，助您提升專業形象，加強營銷效率，贏取客戶信心。

黃金地段的商務中心

為方便您和客戶的會面需要，宏利策略性地在本港多個黃金地段設立商務中心，提升企業形象之餘，更助您開拓商機。

宏利「企業營銷導師」的全力支援

專為 C.E.O. 計劃的學員而設，在您發展事業的首年，宏利為您指定專屬的企業營銷導師，為您定期提供指導和意見，培養高效個人業務策劃能力及活動管理習慣，助您締造驕人成就。

百年基石　實力雄厚

宏利的歷史始於 1887 年，由首任加拿大總理擔任第一任總裁 。發展歷經逾 129 年，現時宏利已成為加拿大，乃至全球最值得信賴、最可靠的金融服務供應商之一。

加拿大主要金融服務機構，服務香港逾百年

2M
在香港累積逾 200 萬名客戶

在個人保險及強積金市場傲視同儕，穩佔領先地位

於 1999 年在香港聯交所上市（股份代號 945），是本地最具規模的金融服務機構之一

多間主要評級機構更給予宏利極高的信用評級，證明宏利是穩健可靠的選擇：

A.M. Best	惠譽	穆迪	標準普爾
A+	AA-	A1	AA-

* 截至 2016 年 2 月 29 日評級

宏利屢獲殊榮，信譽昭著，多年來榮獲眾多品牌、服務、管理等獎項，深受社會各界嘉許，是您拓展事業版圖，實現自主人生的理想夥伴。

香港管理專業協會優質管理獎
宏利在 2011 年榮獲香港管理專業協會優質管理獎銀獎，彰顯公司在營運管理方面的卓越成就。

信譽品牌金獎
宏利連續多年贏得《讀者文摘》信譽品牌金獎。

星鑽服務品牌大獎
宏利在星鑽服務品牌大獎中名列前茅。

Yahoo! 感情品牌大獎
由 2004 年起，宏利連續多年榮獲「Yahoo! 感情品牌大獎」（保險組別）。

理財策劃　獨有、獨到

宏利秉承以客為尊的核心原則，於業內首創理財策劃三步曲。我們不只提供貼合大眾需要的理財產品，亦會按照個別客戶需要度身制訂理財方案。除了全方位支援，我們更為客戶提供優質理財服務。



密切聯繫

一切由客戶開始。宏利重視與客戶的關係，所以我們時刻以客戶為先，了解其夢想及目標。我們會仔細聆聽及全面檢視他們的財務狀況，配合心中所想，為客戶提供最稱心的服務。

度身策劃

了解客戶的需要、期望及目標後，我們先會為客戶度身訂造一個專為其未來而設的計劃，再建議合適的保險、財富管理及退休籌劃方案，助他們夢想成真。

伴您成長

任何時候，我們總會在客戶身旁，給予合適建議，清楚客戶的進度，助他們掌握未來，達成夢想。理財顧問會確保客戶時刻清楚計劃的一切，亦會根據其目標，定期與客戶檢討進度，更會因應客戶的轉變，作出全新部署。

自主發展藍圖　踏上夢想之路

加入宏利，您可憑努力換取豐厚回報，盡展所長。宏利為您提供兩條事業發展路徑，助您發揮潛能，實踐個人事業目標。

理財策劃

理財策劃行政經理

高級理財策劃經理

理財策劃經理

經銷管理

行政區域總監
高級區域總監
區域總監
高級分區總監
分區總監
高級分行經理
分行經理
高級分組經理
分組經理

財富管理經理



理財策劃

有宏利作為強大後盾，您可逐步累積人際網絡和客戶群，只要成功達到指定業績要求，即可獲晉升機會，向自主事業目標邁進，晉升階梯清晰明確。



經銷管理

透過宏利的全面培訓，您可發揮領導才能，擔當團隊領導角色，為下屬訂立業務目標及管理團隊事務。晉身管理層行列，既可收取穩定個人入息，亦可分享團隊的業績成果，回報豐厚。

C.E.O

Career of Excellence and Opportunities

若您心懷抱負並渴望成功，若您力求上進並勇於迎接挑戰，
為何不把握機會突破自我，開創自主事業之路？

加入宏利，成就自主人生

把握機遇，開創豐盛前程

如有興趣加盟或有意了解更多相關資訊，請致電招募熱線 2910 9133，或聯絡宏利的經銷經理。你亦可瀏覽 www.manulife.com.hk/link/mymanulife 了解更多。

宏利人壽保險（國際）有限公司（於百慕達註冊成立之有限責任公司）

宏利 Manulife