健康长久好生活



TOP TALENT PASS SCHEME

AIA X 全球高端人才
商业王国之路

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

健康长久好生活

TOP TALENT PASS SCHEME

展望
行业前景



香港的金融保险服务业

香港4大支柱之一
金融保险服务业

其余为

- 旅游业
- 贸易及物流业
- 工商及企业支持服务业



-54.8%[1]
旅游业



+0.6%[1]
工商及企业支持服务业



+4.5%[1]
贸易及物流业



+6.4%[1]
金融保险服务业

1代表主要行业的增加价值的平均每年变动百分率(2016-2021)。
资料来源: https://www.censtatd.gov.hk/en/data/stat_report/product/FA100099/att/B72212FC2022XXXXB0100.pdf

3大理由
行业最佳风口时期!



强势反弹的需求

- 预计2023年，香港保险保费收入将达到**↑5,000亿港元**[1]
- 预计2026年，香港保险保费收入将接近**↑6,000亿港元**[1]

全球最开放金融市场之一[2]

- 可满足不同客户需求配置保障
- **全球性投资理财**
- 针对高端客户的家族财富管理及传承策略方案

最新政策扶持

- 《香港保险业的发展策略蓝图》[3]
- 粤港澳大湾区的「**跨境理财通**」促使包括香港，澳门和广东省内九市居民轻松参与跨境投资大湾区内的理财产品[4]
- 政府最新发表**《有关香港发展家族办公室业务的政策宣言》**[5]
- 政府全方位支援行业发展[5]

人才引进 | **资本入境** | **税务宽减** | **便利渠道**

1 https://www.insurancebusinessmag.com/asia/news/breaking-news/hong-kong-insurance-industry-expected-to-rebound-in-2023-432053.aspx
2 保障香港未来—提升及发展香港保险业的税务建议 (行政摘要)
3 https://www.info.gov.hk/gia/general/202212/05/P2022120400603.htm
4 香港特别行政区政府新闻公报：粤港澳大湾区跨境理财通 https://www.info.gov.hk/gia/general/202204/27/P2022042600414.htm
5 香港特别行政区政府新闻公报：政府发表有关香港发展家族办公室业务的政策宣 https://www.info.gov.hk/gia/general/202303/24/P2023032300716.htm

赴港中国内地人士市场

财富管理需求激增



预计今年可恢复至疫情前6成[1]

预期2023年内地客赴港投保的新人寿保单总保费，有望出现“大报复式”反弹，暴增逾**14.5倍**至**300亿港元**，恢复2019年约6成以上水平。[1]

最新的「资本投资者入境计划」[3]

政府指出会不遗余力**缔造具竞争力的有利环境**，让全球家族办公室和资产拥有人在香港蓬勃发展。政府已准备全方位配套，欢迎全球家族办公室来港调配和管理财富，把握新的投资机遇，为社会带来长远效益。[3]

与大湾区保险市场“互联互通”[2]

香港特区政府发布的**《香港保险业的发展策略蓝图》**，香港正争取在南沙和前海等地成立保险售后服务中心，并将进一步研究实现连接内地与香港保险市场的可行模式，巩固香港作为国际风险管理中心和成熟完备的保险枢纽定位。[2]

环球投资环境变动[4]

一项调查显示，有六成表示来港目的是处理个人财务，可见不少内地人仍将香港视为重要的理财中心。此外，粤港澳大湾区居民对跨境投资持续表现出浓厚的兴趣，高达**98%**的内地居民表示，有意在港开立户头或持有投资产品。[4]

1 香港文汇网-内地旅客来港投保料报复式反弹https://www.wenweipo.com/a/202304/01/AP64274484e4b0b6003c03fbf0.html
2 香港特别行政区政府新闻公报—政府发表香港保险业的发展策略蓝图 https://www.info.gov.hk/gia/general/202212/05/P2022120400603.htm
3 香港政府公布发展家办公室政策宣言 https://www.trademag.org.tw/page/newsid1/?id=7878469&iz=1
4 香港文汇网 https://www.wenweipo.com/a/202303/21/AP6418c331e4b0b6003c025b68.html

访港旅客对
香港保险兴趣浓厚



72%
内地受访者
计划在未来24个月内赴港旅游*

47%
中国内地游客
有兴趣在旅行期间
购买香港的保险产品*

65%
湾区抵港游客
有兴趣在香港配置保险保障*

*奥维咨询调查：近半年内地消费者有兴趣赴港购买人寿保险
https://www.oliverwyman.cn/media-center/2023/mar/survey-mainland-consumers-interested-in-life-insurance-hongkong.html

健康长久好生活

TOP TALENT PASS SCHEME

选择AIA的4大理由



选择AIA的4大原因



1 亚太及中国内地品牌影响力#

2 强大资本实力及持续增长#

4 大原因

3 致力发展优质营业团队#

4 最先进平台及全面产品配套#

#友邦香港及澳门简介
https://www.aia.com.hk/content/dam/hk-wise/pdf/about-aia/about-us/fact-sheet/aiahk-fact-sheet-tc-202306.pdf

百年友邦集团值得信赖

百年基业

- 1919年成立，屹立亚洲逾**100年**[1]
- 友邦保险为最大的泛亚地区独立上市人寿保险集团[1]
- 至今覆盖亚洲**18**个市场[1]

成绩斐然

- 百万圆桌会员（MDRT）人数第**21**年香港排名**No.1**[2]
- 香港拥有最多保障单的保障公司[3]，客户超过**340万**[4]，每三个拥有个人医疗保险的香港人，就有一个是友邦 保险香港客户[5]
- 为最多人考虑购买的保险品牌[6]

规模及优势

- **大湾区优势**
- 拥有友邦精英学院，屡创业界高峰
- 业界领先**数码科技平台**
- 世界级策略合作伙伴



1 友邦香港及澳门简介 https://www.aia.com.hk/content/dam/hk-wise/pdf/about-aia/about-us/fact-sheet/aiahk-fact-sheet-tc-202306.pdf
2 https://www.mdrt.org/about-MDRT/for-companies/ （截至2023年7月13日）
3 保险业监管局2023年1月至3月香港长期保险业务的临时统计数字，以个人人寿及年金(类别A及C)及 其他个人业务(类别B、D、E及F)之有效直接业务保单数目计算。
4 友邦香港内部数字，包括香港及澳门的个人人寿、团体保险及退休金客户 (截至2023年3月31日)。
5 根据香港特别行政区政府统计处2021年12月出版《主题性住户统计调查第74号报告书》内的表7.1a。 以及友邦香港内部数字。
6 https://www.aia.com.hk/zh-hk/about-aia/about-us/media-centre/press-releases/2021/aia-press-release-20211209

品牌中国内地**渗透率高**



1st

2020年成为**首家**外资公司获批在**中国内地成立独资人身保险公司**[1]

2021年认购**中邮保险投资股权**[2]

分公司分布于**北京、上海、广东、深圳、江苏、天津、河北、四川、湖北及河南**；我们正积极扩展业移至国内其他省份[3]

1 资料来源：https://www.aia.com/zh-hk/media-centre/press-releases/2020/aia-approved-as-the-first-foreign-company-with-a-wholly-owned-li
2 资料来源：https://www.aia.com/zh-hk/media-centre/press-releases/2022/aia-group-press-release-20220111
3 资料来源：https://portal.sina.com.hk/finance/sina/2023/10/18/578354/%E5%8F%8B%E9%82%A6%E4%BA%BA%E5%A3%BD%E7%AC%AC%E4%B9%9D%E5%AE%B6%E7%9C%81%E7%B4%9A%E5%88%86%E5%85%AC%E5%8F%B8%E7%8D%B2%E6%89%B9%EF%BC%9A%E7%9F%B3%E5%AE%B6%E8%8E%8A%E4%B8%AD%E6%94%AF%E5%8D%87%E7%B4%9A/

早着先机 超越同业
抢占大湾区优势

中国内地保险仍处于高速增长中产业，
大湾区的发展为保险业带来无限商机

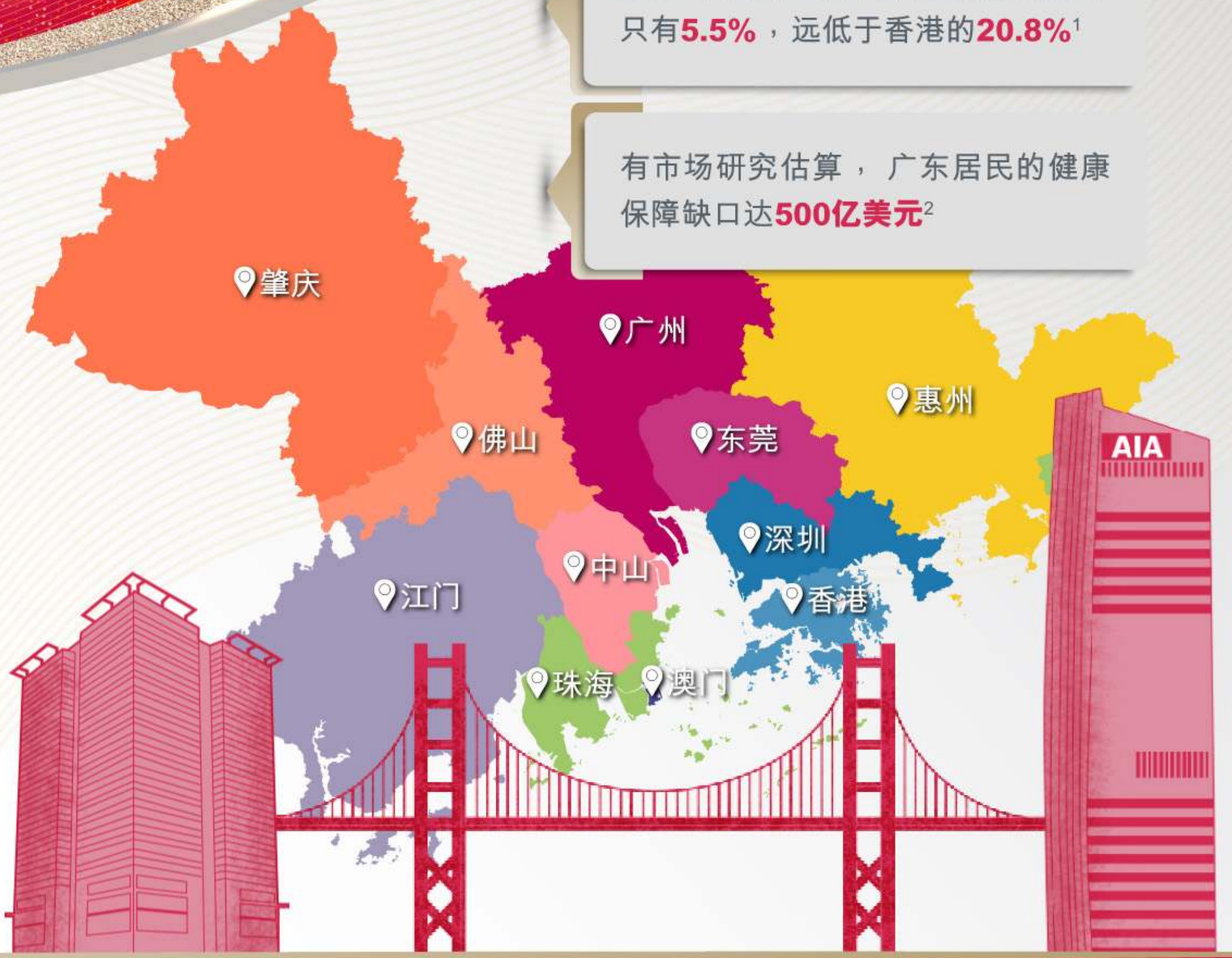
大湾区访港访澳
旅客首选品牌之一[3]

广东省分公司令友邦保险拥有
大湾区优势，发挥品牌优势

2021年**与东亚银行建立**
战略伙伴关系

2019年大湾区内地城市保险渗透率只有**5.5%**，远低于香港的**20.8%**[1]

有市场研究估算，广东居民的健康保障缺口达**500亿美元**[2]



1 资料来源: 贝恩公司 (Bain & Company)《你预备好去实现粤港澳大湾区金融服务的机会吗?》报告
2 资料来源: 瑞士再保险瑞再研究院（Swiss Re Institute）《Health and Medical Insurance in China's Greater Bay Area》(2021年9月)
3 资料来源: https://www.aia.com.hk/zh-hk/about-aia/about-us/media-centre/press-releases/2021/aia-press-release-20211027

集团资产雄厚
持续稳定增长

实力雄厚

- 自2010年上市后，市值升逾**4**倍[1]
- 恒生指数**第四大成分股**[2]
- 总资产达**3,030亿美元**[3]

享誉全球

信贷评级-友邦保险(国际）有限公司:

- **标准普尔:AA-（稳定）**[4]
- **穆迪:Aa2（稳定）**[5]

友邦保险截至2022年12月31日止年度财务业绩

新业务价值为	新业务价值利润率为	年化新保费为	总加权保费收入为
30.92亿美元	**57.0%**	**54.07亿美元**	**361.76亿美元**

「资料来源:友邦保邦控股有限公司2022年全年业绩(截至2022年12月31日)

港澳4栋自有物业

友邦保险在港澳坐拥四幢自有物业，全部位于核心地段。



香港中环
友邦金融中心



香港湾仔友邦大厦



澳门友邦广场



香港鲗鱼涌
友邦香港大楼

1 彭博 (截至2023年3月31日)
2 友邦保险控股有限公司2022年全年业绩 (截至2022年12月31日)
3 www.hsi.com.hk (2023年5月)
4 友邦保险控股有限公司网站 (截至2023年3月13日)
5 友邦保险控股有限公司网站 (截至2023年3月13日)

世界级策略伙伴

创造多元合作平台

我们的合作伙伴

- 英超劲旅
  托定咸热刺足球会
- 全港最大型远足筹款活动
  乐施毅行者
- 官方饮食权威
  米芝莲指南香港澳门
- 友邦香港及澳门大使
  何诗蓓
- 香港地标
  香港摩天轮及
  AIA Vitality Park
- 提倡足球运动
  香港足球会
- 主题乐园
  香港迪士尼乐园度假区
- 全球现场娱乐业的领导者
  LIVE NATION

多个市场首创产品
稳占市场畅销榜首

120种产品，覆盖人生阶段不同需求，包括**健康保障、投资、子女教育、强积金/退休金和团体保障**

人生保障

- **AIA自愿医保尊显计划[1,2]**
  自愿医保计划
- **「AIA唯一挚保-全面保障」** 市场首创
  严重程度健康保障
- **爱伴航** 领先市场
  危疾保障 · 人寿保险 · 保障 · 储蓄
- **「尊裕明珠」医疗计划** 中产客户
  于亚洲地区享有全面医疗保障，延长投保年龄，为即将退休或已退休人士提供可靠的终身医疗保障

财富管理

- **「盈御多元货币计划3」** 领先市场
  投资成份保险
  提供多达9种货币选择以及货币转换选项，助客户尽享潜在的优厚回报，更可灵活转换保单货币，财务规划更具灵活性。
- **「简爱．延续」保障计划5** 王牌储蓄产品
  储蓄 · 退休收入
  让客户安享稳定回报，迈向美满退休生活，实现每个人生阶段梦想。

财富传承

- **「裕满人生」保障计划2**
  人寿保障 · 储蓄 · 退休收入
  为您提供终身人寿保障，并享稳健回报，让您和挚爱共享美好人生。
- **「财富恒裕2 - 霞」寿险计划** 高净值客户
  灵活寿险选择，尽应多变需要，并设有精神上无行为能力选项
- **「财富相传5」寿险计划** 高净值客户
  富承后世，增长更多

投资连系寿险保单

- **AIA「两全保」保障型投资相连寿险计划（整付保费）**
  一项为受保人提供高人寿保障及多项投资选择的整付保费投资连系寿险计划。
- **「卓达智悦2」**
  一项为受保人提供基本寿险保障及多项投资选择的整付保费投资连系寿险计划。

1 有关完整自愿医保计划产品资料，请参阅aia.com.hk。
在此文件中的产品资料并不包含保单的完整条款，有关产品特点、条款及细则、不保事项及主要产品风险之详情，请参阅相关产品之产品简介及保单契约。如欲在投保前参阅保险合约之样本，客户可向AIA索取。人寿保险保单属长期的保险合约。如于早年退保，客户所收取的金额可能大幅少于已缴的保费。
2 AIA自愿医保计划系列只适用于香港。

2022 理赔总金额

为客户提供全面的保障





医疗及危疾理赔总金额

高达69亿港元



最高理赔个案金额

超过990万港元

- 以上数据仅包括已审批个案，并以保障类别按申请宗数计算，而以上百分比及理赔金额则以四舍五入作计算及以约数作表。
- 有关医疗理赔报告之数据及数据，只包括本公司有关医疗计划保障范围内之赔偿，并不包括其他一般门诊赔偿及住院现金。

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

全方位综合医疗支持
让赴港就医更轻松

轻松便捷获取香港优质医疗服务及国际医疗专家意见

简化贯通两地就医的旅程

提供可预计开支的医疗方案及 一系列增值服务



一站式肿瘤支持服务

服务特点

- 一体化的综合肿瘤治疗和服务
- 协助提升透明度－治疗计划及费用
- 设有专属服务大使

全新

健康统筹服务

服务特点

- 按客户医疗及预算需要推荐医院进行治疗
- 安排交通以及住院相关的行政安排
- 安排专人陪同入院、出院，协助住院期间与医护人员沟通

全新

以上服务由AIA指定服务供应商在香港提供（不适用于澳门区域），并受有关条款及细则约束。 AIA 并不是服务供应商或其中介,上述服务只适用于指定计划。更多有关「友邦医疗通」详情包括条款及细则，重要资料及服务简介可浏览https://www.aia.com.hk/zh-cn/health-and-wellness/healthcare-services/aia-carepass

「绿色医疗通道」

AIA引入绿色医疗通道服务，让您可**优先预约中国内地医疗服务**，就医更方便快捷。此服务由独立第三方公司提供。

绿色医疗通道 中国内地就医的贵宾服务



- 优先预约指定国内医院的医疗服务(包括三甲医院)
- 医院涵盖广泛，包括多个自治市及内地主要城市，如北京、上海、深圳、广州等地
- 24小时预约热线服务，备有普通话、广东话及英语话音选择
- 可保证预约门诊或手术服务
- 无须长时间轮侯
- 无须医疗报告
- 无须额外收费

1 绿色医疗通道服务由Inter Partner Assistance Hong Kong Limited（“IPA”）提供，IPA是独立第三方公司，所提供的任何医疗服务、产品及或协商工作均并非由AIA销售或推广，AIA概不负责或承担任何责任。
2 服务的申请需就AIA和IPA的评估而定，而所提供的服务亦需受IPA的条款及细则约束。
3 IPA会在客户知情同意下，只会使用客户数据作预约医疗服务用途。
4 IPA只协助合资格的受保人安排门诊或住院预约服务于指定绿色医疗通道联网医院名单。 除与预约有关费用外，所有医疗费用将由受保人直接向医疗机构承担及缴付。
5 IPA 或AIA可能会不时修订绿色医疗通道联网医院名单中的医院的选择和数量。
6 AIA有权随时撤销「绿色医疗通道」服务而毋须另行通知，并保留绝对决定权
重要资料及服务简介可浏览https://www.aia.com.hk/zh-cn/health-and-wellness/healthcare-services/medical-green-service/what-is-medical-green-passage

只供内部使用，反对机密及专利资料，严禁发放

健康支援平台



与Medix合作推出**个人疗程管理服务及复康管理***，为客户提供贴心专业的第三方诊症、确认合适的疗程建议，以及个人化健康选项。

由确诊、治疗至康复，**支援合资格保单之客户在治疗路上的医疗与健康需要**。

medix
It's a matter of life

「个人疗程管理服务」

确保复康管理　并获得个人化治疗计划

「复康管理*」

为您提供度身订造的
360度为您量身定制跨学科专属及全面复康计划

*「复康管理」只适用于以下情况之客户:
· 已确诊癌症并已接受相关手术、治疗或其他医学程序，如放射治疗、化学治疗、免疫系统治疗、生物治疗；或 · 已确诊心血管疾病并已完成相关手术或其他医学程序，如心脏血管成形术、心脏直视手术、心脏瓣膜置换

除个别保单条款外，个人疗程管理服务及/或复康管理为增值服务，或不构成保障内容的一部分。AIA有权修订或取消服务而毋须另行通知。详情请参考合约条文或向我们查询。
Medix 乃独立第三方公司，所提供的任何医疗服务、产品或协商工作均并非由 AIA销售或推广，AIA概不 负责或承担任何责任。
服务的申请需就 AIA 和 Medix 的评估而定，所提供的服务亦需受 Medix 的条款及细则约束。
部分 Medix 指定的服务或须额外收费。
在获得客户的知情同意下，其病历内容将转介至 Medix，以提供相关服务。
以上资讯只供参考。有关服务范围及详情，请与Medix 联络。

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁复印

友邦峻宇财富管理中心

友邦峻宇财富管理中心

一站式提供多个专业范畴服务

中心备有财富管理策划及传承规划专责团队驻守，携手与前线财务策划顾问给予客户即时财富策划及传承建议，更伙拍多个国际机构组成顾问团队，为有需要客户以转介形式提供**信托、传承、税务、法律以及保费融资**等服务，为业界首个专为高净值客户一站式提供多个专业范畴服务，服务涵盖：

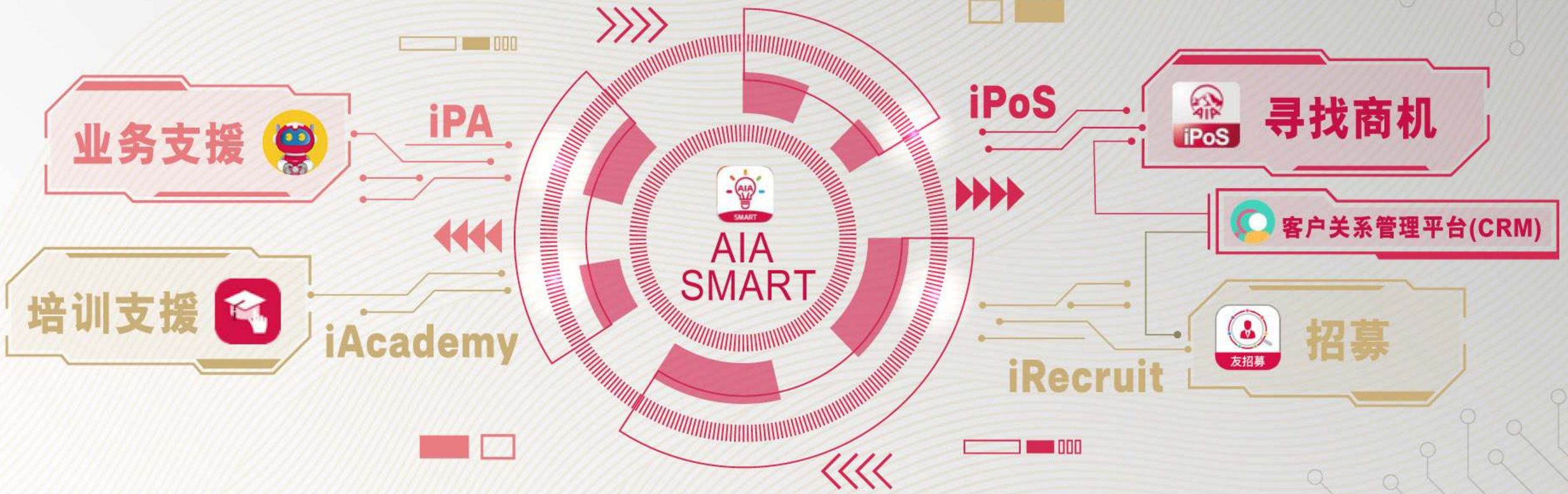
- **信托咨询及成立**
- **财富规划及传承**
- **税务及法律意见**
- **保费融资服务**
- **家族办公室咨询及成立**





更多有关「友邦峻宇」详情介绍及细则，可浏览https://www.aia.com.hk/zh-hk/aia-alta

行业领先**科技平台**



只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

百万圆桌人数
全球及港澳No.1



友邦保险集团的百万圆桌会注册会员连续九年全球之冠

蝉联百万圆桌会会员人数之冠的跨国公司[1]

友邦香港及澳门的百万圆桌会员人数于2022年再度同时登上首位

- 友邦香港为第21年荣登香港业界之冠
- 自2019年开始独立登记起，澳门友邦保险连续五年称冠澳门

友邦香港MDRT人数

第21年占据香港市场No.1[2]



1 https://www.mdrt.org/zh-cht/about-MDRT/for-companies/top-10-multinational-companies/ (截至2023年7月13日)
2 https://www.mdrt.org/about-MDRT/for-companies/ (截至2023年7月13日)

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

致力发展**优质营业团队**

友邦香港澳门拥有近18,000名财务策划顾问

友邦香港及澳门向来视优质营业队伍为重要资产，多年来培育了多个专业团队



友邦精英学院
注重人才培养



Road to MDRT

友邦精英学院自2011年成立，目标培育高质素人才踏上卓越百万圆桌之路并成为业界精英领袖。

友邦香港澳门拥有近 5,500名财富管理经理[1]

每3位财富管理经理就有1位是MDRT[2]

累计MDRT人数近8,500人次[3]

1 AIA内部(截至2022年12月31日)
2 AIA内部(截至2023年7月13日)
3 AIA内部(截至2023年7月13日)

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

健康长久好生活

TOP TALENT PASS SCHEME

高才通
5大特别支援



只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

高才通5大特别支援



提升格局

名 财富管理总监
行业最高起跑线

利 最具市场竞争力的津贴计划
协助留港签证续签
每月花红高达8万，可派发24个月

拓宽认知

创业 快速晋升空间
多元化公司福利

培训 独家研发课程
专业完善

科技 全电子运营
随时随地灵活办公

只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁复印

高端人才通行证计划

申请资格

A类

全年收入达**250万**港元或以上

B类

获**全球百强大学颁授学士学位**

并在申请前**5**年累积至少三年工作经验

C类

前**5**年内获全球百强大学毕业颁授学士学位

但工作经验少于三年人士

限制配额每年**10,000**人

AIA续签直通车2+6特别支援

延长期限类别	续签方式	要求
以“顶尖人才”延长逗留期限	2+6	• 申请人已根据高才通计划获准在香港特区逗留不少于两年；及 • 申请人在上一评税年度的薪奉税应评税入息达**200万港元** 或以上
普通续签	2+3+3	• 在提出申请时，申请人必须已获得聘用 • 以及该职位的收入达到市场水平

只供内部使用，反对机密及专利资料，严禁发放

「高才通」
A类申请人续签案例

ACHIEVERS OF THE FUTURE



2+6
香港身份直通车

只需一次续签，全家
可获得香港身份



TTPS
签证



以**顶尖人才**
直接获得
6年续签



获得
香港永居身份

陈先生

- 过往5年于龙头企业担任高层，人脉资源丰富
- 看好金融保险业发展
- 最近1年收入不少于**250万港元**

只供内部使用，未经机密及专利资料，严禁发放

「高才通」
A类申请人续签案例

陈先生可通过**高端人才招募计划**申请
每月津贴**HK$80,000**

2 + 6 = 香港永久居民

第一年

以高才通计划加入AIA
并获得超**HK$260万**收入

第二年

第2年续签时，达到“**顶尖人才**”续签标准
可申请6年续签

第七年



丰厚收入
+
全家续签无忧

COT* 第1年

适应转变，收入增长

- 做 目标首年佣金:
  HK$1,300,000
- 加 全年津贴 + 花红
  HK$1,305,200
- 总 收入:
  HK$2,605,200

COT* 第2年

申请“顶尖人才”类别续签

- 做 目标首年佣金:
  HK$1,800,000
- 加 全年津贴 + 花红 +续保佣金:
  HK$1,758,629
- 总 收入:
  HK$3,558,629

TOT* 第3年

收入腾飞，庞大被动收入

- 做 目标首年佣金:
  HK$2,600,000
- 加 全年津贴 + 花红 +续保佣金:
  HK$3,900,309
- 总 收入:
  HK$6,500,309

首三年总收入
HK$12,664,137

*以MDRT 2024业绩要求为例
#以上案例以申请人于认可期间内达到AIA「高端人才招募计画」8万港币每月花红的全部「承诺金额」要求为例
免责声明
以上计算及数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应市场状况而作出更改

只供内部使用，未经授权及专利资料，严禁复印

「高才通」
B类申请人续签案例

MAKERS OF THE FUTURE

天道酬勤

从“高端人才”到
“顶尖人才”只需一次续签



高端人才



顶尖人才
直接获得
6年续签



获得
香港永居身份

王小姐

毕业于全球百强大学，
最近2年平均年度收入
不少于港币150万元

个人目标

- 获得香港身份
- 尝试创业
- 跨越圈层，突破性收入



只供内部使用，未经授权及专利许可，严禁发放

「高才通」
B类申请人续签案例

王小姐可通过**高端人才招募计划**申请
每月津贴**HK$60,000**

2 + 6 = 香港永久居民



第一年

开始创业
事业腾飞

以高才通计划加入AIA
收入增加**40%**

第二年

MDRT* **第1年**

首年目标MDRT

- 做 目标首年佣金:
  HK$720,000
- 送 全年津贴 + 花红*:
  HK$916,880
- 总 收入:
  HK$1,636,880

第2年续签时，达到**“顶尖人才”续签**

COT* **第2年**

目标COT ，获得6年续签

- 做 目标首年佣金:
  HK$1,250,000
- 送 全年津贴 + 花红 +续保佣金*:
  HK$1,263,022
- 总 收入:
  HK$2,513,022

第七年

TOT* **第3年**

收入腾飞，庞大被动收入

- 做 目标首年佣金:
  HK$2,500,000
- 送 全年津贴 + 花红 +续保佣金*:
  HK$3,016,831
- 总 收入:
  HK$5,516,831

首三年总收入
HK$9,666,733

*以MDRT 2024业绩要求为例
#以上案例以申请人于认可期内达到AIA 「高端人才招募计划」 8万港币每月花红的全部「承诺金额」要求为例
免责声明
以上计算及数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应市场状况而作出更改

快速晋升阶梯

传承企业家精神

- AIA保险支持传承文化，鼓励您将企业延续与下一代新领袖
- 由您开始，从AIA保险开始，建立属于你的家族企业帝国



专业晋升阶梯
Business Executive Career Path



管理专业晋升阶梯
Management Executive Career Path



长足职业发展

为现在更为未来



职位对标高级职场

财富管理总监



增加曝光率

专属媒体推广



行业顶尖培训

- 获奖团队研发专属课程
- 针对高端MCV市场

只供内部使用，未经机密及专利资料，严禁发放

贴心公司福利

让您安心无忧



团体保险

为您在发展事业同时保驾护航

LIMRA *CIAM

Chartered Insurance Agency Manager

AIA GAMA AWARDS PREMIER MASTER AGENCY AWARD

AIA GAMA AWARDS PREMIER MANAGEMENT AWARD

AIA GAMA AWARDS PREMIER LEADER AWARD

AIA GAMA AWARDS PREMIER RECRUITMENT AWARD

国际证书

不断提升专业技能，
获得更多国际性认可



24小时后勤支援

您最强大的后盾，
线上线下快速解决问题

AIA独有优势



首年总报酬及福利

高出市场
12% - 45%

维持合约要求

更加轻松，低于同类公司要求**16%**

首年佣金

热门产品佣金率高出市场
20% - 30%

后续被动收入

高出市场
12% - 70%

MDRT特别花红

- 基础超级花红
- 并有额外花红
- 更有季度性奖赏

免责声明
以上计算受AIA相关条款约束，数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应AIA相关条款及市场状况而作出更改

最强薪酬福利

扶持新人开展事业

助您一年成为MDRT

最强每月津贴计划

丰厚佣金高出市场
最多达 30%

高额被动收入
高出市场最多 70%



免责声明
以上计算受AIA相关条款约束，数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应AIA相关条款及市场状况而作出更改

只供内部使用，未经机密及专利资料，严禁发放

健康长久好生活

TOP TALENT PASS SCHEME

传承
您的企业



只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

您的家族事业
始于AIA



3 后代在企业内担任要职
不断壮大家族业务



1 您创立区域客户群体

2 子女加入区域顺应
时代发展注入新动力



AIA

AIA

免责声明
以上计算受AIA相关条款约束，数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应AIA相关条款及市场状况而作出更改

只供内部使用，未经机密及专利资料，严禁复印

健康长久好生活

TOP TALENT PASS SCHEME

总结选择AIA的8大优势



只供内部使用，友邦机密及专利资料，严禁发放

8大绝对优势

1



+30%

远高出市场的
佣金比例

2



No.1津贴

助您轻松完成
续签目标

3



+70%

庞大被动收入，
高出市场水平

4



财富管理总监

行业最高起跑线

5



完备公司福利

200万团体保障
最贴心后勤团队

6



独家研发培训课程

迅速掌握行业发展脉搏

7



5年内建立企业

明确晋升路径
没有天花板

8



全港最强电子平台

用科技解决问题

免责声明
以上计算受AIA相关条款约束，数据仅供个人参考之用，而计算及数据会因应AIA相关条款及市场状况而作出更改

只供内部使用，未经机密及专利资料，严禁发放


AIA
健康长久好生活